

Unser Klient ist als Markenhersteller designorientierter und technischer Produkte seit mehr als 40 Jahren in Westfalen zu Hause. Das Familienunternehmen beschäftigt fast 300 Mitarbeitende, die mit viel Leidenschaft und Inspiration die Innovationen für den B2B und B2C Markt liefern.

Zur Unterstützung der Wachstumsstrategie unterstützen wir das Unternehmen bei der Suche von einem

## **Key Account Manager DIY (m/w/d)**

### **KONTAKT**

Geschäftsführerin Andrea Michel

Tel. 0621 41073900 - [bewerbung@anthropos-gmbh.de](mailto:bewerbung@anthropos-gmbh.de)

oder auf unserer Website: [www.anthropos-gmbh.de](http://www.anthropos-gmbh.de)



# IHRE AUFGABEN

- **Ausbau der Distribution durch Gewinnung von Neukunden im Vertriebskanal DIY für die zugeordneten Länder**
- **Aufbau eines systematischen Beziehungsmanagements zu den Entscheidungsträgern der im DIY Kanal**
- **Führen von Preisverhandlungen, insbesondere zu Kontraktrunden**
- **Kundenbezogenes Category-Management unter Berücksichtigung der Konsumentenwünsche, Wettbewerbssituation sowie internen und externen Ertragsvorstellungen**
- **Entwicklung und Umsetzung der kundenspezifischen Jahresbudgets mit KPI-Zielen und definierten Maßnahmen in Abstimmung mit der Geschäftsleitung bei voller Verantwortung**
- **Erstellung und Aktualisierung der Verkaufsmengen-Planung im Sortiments- und nationales und internationales Aktionsgeschäft als revolvierender Absatzplan in enger Abstimmung mit den relevanten Abteilungen**
- **Erkennen von Marktdynamiken und neuen Trends und daraus resultierende Maßnahmen in Absprache und Zusammenarbeit mit den relevanten Abteilungen**
- **Koordination sämtlicher individueller Anforderungen der zugeordneten Kunden unternehmensintern und gegenüber den Kunden**

## KONTAKT

Geschäftsführerin Andrea Michel

Tel. 0621 41073900 - [bewerbung@anthropos-gmbh.de](mailto:bewerbung@anthropos-gmbh.de)

oder auf unserer Website: [www.anthropos-gmbh.de](http://www.anthropos-gmbh.de)



# IHR PROFIL

- **Kaufmännische Ausbildung oder BWL-Studium erfolgreich abgeschlossen**
- **praktische Vertriebswegefahrung im Baumarkt mit operativer Budgetverantwortung**
- **Produktbezug zu technischen Sortimenten und wertiger Warenpräsentation generell, idealerweise aus dem Bereich Leuchten**
- **Seniorität als erfahrener Key Account Manager**
- **vorhandenes Netzwerk in die Baumarkt-Branche auf Ebene der operativen Entscheider**
- **Sprachen Deutsch und Englisch, fließend in Wort und Schrift**
- **Reisebereitschaft, auch international**
- **sicherer Umgang mit der betriebswirtschaftlichen Zahlenwelt über MS-Office-Produkte, ERP und CRM (idealerweise Navision/Microsoft Dynamik oder SAP)**

## KONTAKT

Geschäftsführerin Andrea Michel

Tel. 0621 41073900 - [bewerbung@anthropos-gmbh.de](mailto:bewerbung@anthropos-gmbh.de)

oder auf unserer Website: [www.anthropos-gmbh.de](http://www.anthropos-gmbh.de)

