

Unser Klient ist ein stark wachsender internationaler Hersteller von technischen Gartenprodukten. Die europäische Vertriebsgesellschaft hat ihren Sitz in West-Deutschland. In seinem Auftrag suchen wir einen

Key Account Manager DACH (m/w/d)

ZIELSETZUNG

- Umsetzung der Vertriebs-Ziele der bei den in DACH tätigen Einzelhandels-Unternehmen
- Mitarbeit am profitablen Markteintritt speziell im Baumarkt-Kanal und LEH
- Mitarbeit bei der Ausrichtung der Sortimente auf die deutschen und europäischen Markterfordernisse

AUFGABEN

- operative Betreuung und konsequente Weiterentwicklung der Baumarkt- und LEH-Kunden mit adäquaten Aktions- und Saisonsortimenten
- Erstellung und Koordination von Angeboten und Sortimentskonzepten sowie deren Präsentation beim Kunden
- Vorbereitung und Führung von Vertrags- und Konditionsverhandlungen in Abstimmung mit dem Geschäftsführer
- Entwicklung der kundenspezifischen Jahresbudgets mit KPI-Zielen und definierten Maßnahmen in Abstimmung mit dem Geschäftsführer
- Schnittstellenfunktion zwischen Kunden und der Vertriebs- und Konzernzentrale, insbesondere der Produktion und Logistik
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen in produktspezifischer, technischer und preislicher Hinsicht.
- Erstellung und Aktualisierung der Verkaufsmengen-Planung im Sortiments- und Aktionsgeschäft als revolvierender Absatzpläne

IDEALER KANDIDAT

- abgeschlossenes BWL-Studium oder gleichwertige Berufsausbildung in einem handelsnahen Unternehmen
- ca. 5 Jahre Berufserfahrung im Vertriebs-Außendienst und/oder als KAM-Assistent bzw. Junior KAM in einem mittelständigen Industrie- oder Handelsunternehmen
- guter Bezug zum Vertriebsweg Baumarkt + LEH international aus der Lieferantenperspektive

- Praxis im Umgang mit komplexen technischen Sortimenten, idealerweise zu Warengruppen mit Eigenmarken-Anteil
- sehr gute Kenntnisse in MS-Office, ERP und generell guter Zugang zur betriebswirtschaftlichen Zahlenwelt
- Deutsch und Englisch fließend in Wort und Schrift. Von Vorteil: Grundkenntnisse Französisch
- Reisebereitschaft DACH

Ihr Ansprechpartner für diese Position ist **Herr Roman Neuner** unter der Telefonnummer 0621 – 410739 00.

Wenn Sie sich in den oben genannten Punkten wiederfinden und Ihren nächsten Karrieresprung aktiv vorantreiben möchten, dann sollten wir uns kennenlernen!

Ihre aussagekräftige Bewerbung können Sie direkt über bewerbung@anthropos-gmbh.de an uns senden.

Vertraulichkeit und Diskretion ist für uns eine absolute Selbstverständlichkeit.