

Unser Klient ist als einer der Marktführer in Deutschland und in verschiedenen europäischen Ländern tätig und bietet seinen Kunden mit hochwertigen Eigen- und Handelsprodukten beste Qualität bei nachhaltigem Bewusstsein. Für den Geschäftsbereich Supply Chain suchen wir in einer Matrixgeführten Organisation für das operative Geschäft einen

Manager Demand Planning (m/w/d)

– national –

AUFGABEN

- Tägliches Matching von Ausnahmemeldungen bzw. vorgangsabhängige Informationen, die auf wichtige oder kritische Sachverhalte hinweisen
- Strategische Verbesserungen (KPI) der Planung und Disposition hinsichtlich bedarfsgerechter Bestände, Bestellung, Verkürzung von Vorlaufzeiten und optimaler Bestellrhythmen (Filialen, Lager, Aktion)
- Nachhaltige Maßnahmenplanung für Situationen wie bspw. für Feiertage, Saison- und Promotion Artikel
- Überprüfung und Pflege der SAP-Stammdaten
- Kontinuierlicher Austausch mit Schnittstellen (Filialen, Logistik und Einkauf), um das Warengeschäft ganzheitlich weiter zu optimieren
- Bereichsübergreifende Abstimmung und enge Zusammenarbeit

IDEALER KANDIDAT

Fachliche Qualifikation:

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium mit dem Schwerpunkt Logistik, Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen oder BWL
- Mehrjährige Berufserfahrung in SCM mit Schwerpunkt Disposition und Kenntnisse aktueller Best Practices, Prozesse und Systeme im Handel
- Umfangreiches Verständnis für Planungs- und Forecastprozesse als Demand- oder Merchandise Planner oder in ähnlichen Positionen
- Nachweisliche Erfahrungen im Umgang mit SCM-Planungstools (*bspw. Relex, BlueYonder (JDA), Logility, Perfect Commerce, Oracle, Infor, Manhattan, Epicor, Dassault Systems, Descartes, Körber (HighJump), IFS, IBM Watson, BluJay, E2Open oder SAP*)
- Fundierte Kenntnisse mit Microsoft Office Anwendungen Schwerpunkt Excel
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Persönlichkeit:

- Strategisches und unternehmerisches Denken
- Fähigkeit zur Priorisierung und Treffen von Entscheidungen
- Stark analytische Denkweise und Methodensicherheit
- Hohe Überzeugungs- und Durchsetzungsfähigkeit
- Authentisch, souverän im Auftreten und der Kommunikation
- Seriöser und integrier, werteorientierter Grundcharakter mit wirksamer Empathie
- Gleichzeitig pragmatische Hands on-Mentalität
- Prozessstark
- Lösungs- und ergebnisorientiert
- Kann Komplexität handeln
- Guter Netzwerker/denkt und agiert bereichsübergreifend

Ihre Ansprechpartnerin für diese Position ist **Johanna Josenhans**. Sie erreichen Frau Josenhans unter der Telefonnummer 0621 – 410739 00.

Wenn Sie sich in den oben genannten Punkten wiederfinden und Ihren nächsten Karrieresprung aktiv vorantreiben möchten, dann sollten wir uns kennenlernen.

Ihre aussagekräftige Bewerbung können Sie direkt über bewerbung@anthropos-gmbh.de an uns senden.

Vertraulichkeit und Diskretion ist für uns eine absolute Selbstverständlichkeit.