

Zu dieser Position arbeiten wir in Kooperation mit unserem Schwesterunternehmen metropolheads.

Unser Klient ist als eines der erfolgreichsten Unternehmen der Baumarktbranche bekannt. Mit seinen Qualitätsprodukten aus den Bereichen Werkzeug, Haus und Garten bietet er in seinen Fachgeschäften deutschlandweit ein breites Angebot an. Für die Baumärkte in der Region Nordhessen beraten wir ihn bei der Suche nach einem

## **Marktleiter Baumarkt (m/w/d)**

### **Region Nordhessen**

#### **ZIELSETZUNG**

- Verantwortliche Leitung und Führung des Marktes am Standort
- Verantwortung über das betriebswirtschaftliche Ergebnis des Marktes durch die Steuerung der Umsatz-, Kosten- und Inventurentwicklung
- Ausbau und Weiterentwicklung des Marktes mit den Zielgruppen Heimwerker, Gewerbetreibende und Handwerk

#### **AUFGABEN**

- Entwicklung einer einzelhändlerischen Dynamik mit hoher Kundenorientierung
- Motivation und teamorientierte Führung der Mitarbeiter, sowie Personalplanung, Mitarbeiterschulung und Weiterbildung
- Sicherstellung der Kommunikation der Unternehmensphilosophie der jeweiligen Region
- Erfolgreiches Waren- und Kundenmanagement, Sicherstellung der betriebswirtschaftlichen Kennzahlen auf der Fläche und Umsetzung der zentralen Konzepte
- Wettbewerbsbeobachtungen im Baumarkt-Bereich sowie daraus resultierende Gegenmaßnahmen
- Steuerung und Optimierung der Verkaufsorganisation, Präsentation der Ware sowie Werbe- und Verkaufsmaßnahmen

## IDEALER KANDIDAT

- Idealerweise abgeschlossenes Studium oder eine abgeschlossene Ausbildung als Einzelhandels- oder Großhandelskaufmann
- Fundierte Berufserfahrung in der Fachmarktbranche als agiler Einzelhändler in der Position als Marktleiter/Hausleiter oder als Stellvertreter in der Großfläche
- Hoher Produktbezug zu Sortimenten mit großer Artikelanzahl, ideal mit Fachmarktbranchen-Bezug und Eigenmarken-Konzepten
- Erfahrung in der Führung auf einer Großfläche
- Analytische und strukturierte Arbeitsweise mit Prozessstärke und problemlösungs-, -ergebnis und -kundenorientiertes Denken und Handeln
- Sehr gute Kommunikationsstärke, als durchsetzungstarker Treiber mit Argumentations- und Überzeugungsstärke
- Hohe Ziel- und Lösungsorientierung mit einem Anspruch an exzellente, zahlensichere Arbeitsergebnisse
- Nachhaltiges Denken für das Gesamtunternehmen
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Produkten und ERP System

Ihre Ansprechpartnerin für diese Position ist **Claudia Liepe** +49 (0) 621 410739 02.

Wenn Sie sich in den oben genannten Punkten wiederfinden und Ihren nächsten Karrieresprung aktiv vorantreiben möchten, dann sollten wir uns kennenlernen.

Ihre aussagekräftige Bewerbung können Sie direkt über [bewerbung@anthropos-gmbh.de](mailto:bewerbung@anthropos-gmbh.de) an uns senden.

Vertraulichkeit und Diskretion ist für uns eine absolute Selbstverständlichkeit.