

Unser Klient gehört zu den führenden und wachsenden Onlinehändlern Deutschlands (Top 100), ist in seiner Branche Lampen und Leuchten Marktführer und in seinem Wirken State of the Art. Mit fast 400 Mitarbeitern aus 26 Nationen wird am Stammsitz des Familienunternehmens im Rhein-Main-Gebiet das weltweite Business verantwortet. Als Teil einer agilen, dynamischen Organisation sind Sie an der Entwicklung und Ownership für die führenden B2B Marken im Sortiment verantwortlich, haben dabei das Einkaufserlebnis für die Kunden und den Markenauftritt im Shop im Blick.

## **Technischer Einkäufer B2B (m/w/d)**

- für den Bereich Lampen und Leuchten -

### **AUFGABEN**

- Verantwortung für die strategische und operative Planung des B2B Sortiments
- Organisieren, auswerten, analysieren des B2B Sortiments mit Entscheidungsvorlagen und/oder Empfehlungen zur Optimierung
- Sourcing und Onboarden neuer Lieferanten und Marken
- Kontinuierliche Beobachtung und Analyse des Marktes sowie des Wettbewerbs
- Regelmäßige Teilnahme an Messen
- Strategische Unterstützung bei der Lieferantenauswahl
- Überwachung und Steuerung des Sortiments durch regelmäßige Analyse der definierten KPIs
- Anpassung des Sortiments unter Berücksichtigung diverser für den B2B Markt sehr wichtigen Aspekte wie Artikelverfügbarkeit, die richtigen Hersteller, Preis-Leistungsverhältnis etc.
- Führen erster Verhandlungen von Preisen und Verträgen mit Lieferanten und Dienstleistern
- Artikelselektionen ggfs. mit Kerngebiet
- Direkte Berichtslinie zum Head of B2B

## IDEALER KANDIDAT

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder elektrotechnische Ausbildung
- Gute Produktkenntnisse rund um das Thema Lampen und Leuchten mit gutem Gespür für den Handel, das Handwerk und dem Projektgeschäft
- Affinität für technisches, wie auch dekoratives Licht
- Gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Kenntnisse in ERP Systemen und sicherer Umgang mit Excel
- Sehr gutes Kommunikationsvermögen
- Englischkenntnisse wünschenswert
- Selbständige und strukturierte Arbeitsweise
- Hohe Eigenmotivation und -initiative
- Eigendynamik und Veränderungsbereitschaft
- Reisebereitschaft

Ihre Ansprechpartnerin für diese Position ist **Claudia Liepe** unter der Telefonnummer 0621 – 410739 02.

Wenn Sie sich in den oben genannten Punkten wiederfinden und Ihren nächsten Karrieresprung aktiv vorantreiben möchten, dann sollten wir uns kennenlernen.

Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Vergütungsvorstellung können Sie direkt über [bewerbung@anthropos-gmbh.de](mailto:bewerbung@anthropos-gmbh.de) an uns senden.

Vertraulichkeit und Diskretion ist für uns eine absolute Selbstverständlichkeit.