

Das Unternehmen

Namhafte Kunden, abwechslungsreiche Einsatzfelder - eine hervorragende Basis für Ihre Karriere. Der Erfolg als Marktführer im Bereich Industrial Engineering ist eng mit der Leistung der mehr als 8.100 Mitarbeiter an über 100 Standorten verbunden. Gemeinsam mit ihnen überzeugt dieses Unternehmen seit vielen Jahren durch innovative Lösungen. Dabei wird speziell im Vertrieb großer Wert auf Menschen wie Sie gelegt: kompetente Profis, die mit ihrem Know-how das Geschäft in den verschiedensten Branchen aktiv vorantreiben. Bestimmen Sie Ihren Karriereweg durch Engagement und mit guten Ideen selbst!

Account Manager (m/w) IT Leinfelden-Echterdingen

Ihr Tätigkeitsfeld

- Ausbau des Geschäfts im IT-Kunden Bereich durch Neukundenakquise und Bestandskundenbetreuung
- Entwicklung langfristiger Geschäftsbeziehungen durch telefonische und persönliche Gespräche
- Analyse des Kundenbedarfs und Präsentation passgenauer Lösungen
- Bearbeitung von Anfragen, Erstellen individueller Angebote und von Führen Preis- und Vertragsverhandlungen
- Sie sind erster Ansprechpartner für Ihre Kunden, u. a. im Bereich System- und Anwendungsprogrammierung sowie Hardwarenahe-Software-Entwicklung. Ihre Mitarbeiter entwickeln dann entsprechend die kundenspezifischen Lösungen.
- Gewinnung qualifizierter Mitarbeiter für Ihr Team und Führen der Mitarbeiter durch individuelle Förderung

Ihre Perspektive

- Karriere: Perspektive mit Aufstiegsmöglichkeiten und individueller Förderung
- Mitgestaltung: Flache Strukturen und kurze Entscheidungswege schaffen Raum für Ihre Ideen und alle Chancen auf schnelle Erfolgserlebnisse
- Unterstützung: Konzentrieren Sie sich auf Ihre Vertriebsziele - ein eingespieltes Backoffice-Team hält Ihnen dafür den Rücken frei
- Extras: Erfolgsbeteiligung und privat nutzbarer Firmenwagen sind selbstverständlich

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium oder eine entsprechende Ausbildung mit Berufserfahrung
- Begeisterung für die IT-Welt und insbesondere für den IT-Vertrieb
- Erste Erfahrungen im Vertrieb, idealerweise im technischen Dienstleistungssektor
- Begeisterungsfähigkeit und Überzeugungskraft im Kontakt mit Kunden und Bewerbern

Sie möchten sich auf diese Stelle bewerben?

Senden Sie gerne Ihren Lebenslauf direkt an gabi.hupfer@hr-connexx.de

Sie haben Fragen?

Sie erreichen mich unter 040 22 85 94 69 oder gabi.hupfer@hr-connexx.de