

# Cómo Conseguir Tus Primeras Clientas de Cejas

Una guía práctica para empezar desde cero



## INTRODUCCIÓN

# **Aprender a diseñar cejas es solo el primer paso. El verdadero reto es conseguir clientes.**

La buena noticia es que:

**No necesitas miles de seguidores**

**No necesitas pagar publicidad**

**No necesitas ser famosa**

Necesitas **estrategia, orden y confianza**.

Este ebook te enseña **cómo empezar desde cero**, incluso si:

- nadie sabe que haces cejas
- te da pena ofrecer tu servicio
- sientes que hay mucha competencia

Aquí vas a aprender a **llenar tu agenda poco a poco**, de forma realista.

CAPÍTULO 1

# LA VERDAD SOBRE CONSEGUIR CLIENTAS

Tus primeras clientas **no llegan solas**. Llegan porque tú te mueves.

Nadie va a adivinar que haces cejas.  
Debes **decirlo claramente**.

□ ➤ El talento sin visibilidad no vende.



# EMPIEZA POR TU CÍRCULO CERCANO

Tus primeras clientas están más cerca de lo que crees:



Amigas



Familiares



Vecinas



Compañeras de estudio o trabajo

Diles algo simple como:

"Estoy haciendo diseño de cejas, si quieres o conoces a alguien, con gusto te atiendo".

No es vender, es **informar**.

# USA WHATSAPP COMO TU PRIMERA HERRAMIENTA

WhatsApp es tu mejor aliado.

## Qué hacer:

- cambia tu foto por una profesional
- escribe en tu estado lo que haces
- muestra resultados (antes y después)

Ejemplo de estado:

"Agenda abierta para diseño de cejas esta semana  
💄✨"

➤ No publique una vez. Publica **seguido**.



# CÓMO MOSTRAR TU TRABAJO (AUNQUE SEAS PRINCIPIANTE)

No necesitas modelos perfectas.

01

## Puedes practicar con:

- amigas
- familiares
- tú misma

02

## Toma fotos con:

- buena luz
- fondo limpio
- sin filtros exagerados

Las clientas no buscan perfección, buscan **confianza**.

## EL PODER DEL BOCA A BOCA BIEN HECHO

El boca a boca no es suerte. Es **estrategia**.

Después de atender a una clienta, dile:

"Si te gustó, me ayudaría mucho que me recomiendes".

Y si puedes:



**Ofrece un pequeño detalle**



**Da una atención cálida**



**Cumple horarios**

# Una clienta feliz trae otras.

# QUÉ DECIR CUANDO TE PREGUNTAN EL PRECIO

Nunca pidas perdón por cobrar.

 **NO digas:**

"Es barato..."

"No sé, lo que usted quiera..."

 **SÍ di:**

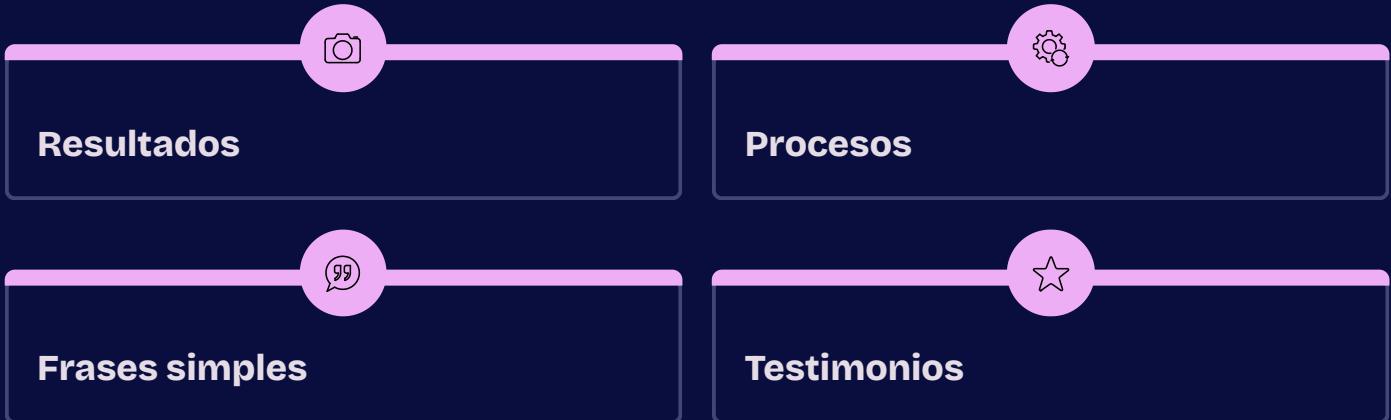
"El diseño de cejas tiene un valor de \_\_\_ e incluye..."

Hablar con seguridad **vende más** que bajar precios.

# INSTAGRAM SIN SER INFLUENCER

No necesitas bailar ni grabarte todo el día.

**Publica:**



Ejemplo:

"Así quedaron estas cejas ✨ Agenda abierta".

La **constancia** vence al algoritmo.

# CÓMO HACER QUE UNA CLIENTA VUELVA

Conseguir una clienta es bueno. Que vuelva es **mejor**.

Para lograrlo:



**Agenda la próxima cita**

**Recuerda fechas**



**Trata bien**

**No apresures el servicio**

# Una clienta que vuelve = ingreso seguro.

# ERRORES QUE TE ALEJAN DE LAS CLIENTAS

Evita:

## Responder tarde

La rapidez en la respuesta genera confianza y profesionalismo.

## No cumplir horarios

El respeto al tiempo de tu cliente es fundamental.

## Cambiar precios

La inconsistencia genera desconfianza.

## No confirmar citas

Siempre confirma un día antes.

**La informalidad mata el negocio.**

# PLAN DE ACCIÓN PARA TUS PRIMERAS 10 CLIENTAS



**1** Anuncia tu servicio



**2** Atiende bien



**3** Muestra resultados



**4** Pide recomendaciones



**5** Publica constantemente



**6** Repite

➤ No pares.

## CIERRE

Todas las profesionales empezaron sin clientas. La diferencia es que **no se rindieron**.

Si sigues este paso a paso, tus primeras clientas llegarán.

## Y con ellas, la confianza.