

Cómo Conseguir Tus Primeras Clientas de Cejas

Una guía práctica para empezar desde cero



Aprender a diseñar cejas es solo el primer paso. El verdadero reto es conseguir clientas.

La buena noticia es que:

No necesitas miles de seguidores

No necesitas pagar publicidad

No necesitas ser famosa

Necesitas **estrategia, orden y confianza**.

Este ebook te enseña **cómo empezar desde cero**, incluso si:

- nadie sabe que haces cejas
- te da pena ofrecer tu servicio
- sientes que hay mucha competencia

Aquí vas a aprender a **llenar tu agenda poco a poco**, de forma realista.

CAPÍTULO 1

LA VERDAD SOBRE CONSEGUIR CLIENTAS

Tus primeras clientas **no llegan
solas**. Llegan porque tú te mueves.

Nadie va a adivinar que haces cejas.
Debes **decirlo claramente**.

📌 👉 El talento sin visibilidad no vende.



EMPIEZA POR TU CÍRCULO CERCANO

Tus primeras clientas están más cerca de lo que crees:



Amigas



Familiares



Vecinas



Compañeras de estudio o trabajo

Diles algo simple como:

"Estoy haciendo diseño de cejas, si quieres o conoces a alguien, con gusto te atiendo".

No es vender, es **informar**.

USA WHATSAPP COMO TU PRIMERA HERRAMIENTA



WhatsApp es tu mejor aliado.

Qué hacer:

- cambia tu foto por una profesional
- escribe en tu estado lo que haces
- muestra resultados (antes y después)

Ejemplo de estado:

"Agenda abierta para diseño de cejas esta semana
💡🌟"

📌 👉 No publiques una vez. Publica **seguido**.

CÓMO MOSTRAR TU TRABAJO (AUNQUE SEAS PRINCIPIANTE)

No necesitas modelos perfectas.

01

Puedes practicar con:

- amigas
- familiares
- tú misma

02

Toma fotos con:

- buena luz
- fondo limpio
- sin filtros exagerados

Las clientas no buscan perfección, buscan **confianza**.

EL PODER DEL BOCA A BOCA BIEN HECHO

El boca a boca no es suerte. Es **estrategia**.

Después de atender a una clienta, dile:

"Si te gustó, me ayudaría mucho que me recomiendes".

Y si puedes:



**Ofrece un pequeño
detalle**



**Da una atención
cálida**



Cumple horarios

Una clienta feliz trae otras.

QUÉ DECIR CUANDO TE PREGUNTAN EL PRECIO

Nunca pidas perdón por cobrar.

✗ NO digas:

"Es barato..."

"No sé, lo que usted quiera..."

✓ SÍ di:

"El diseño de cejas tiene un valor de ____ e incluye..."

Hablar con seguridad **vende más** que bajar precios.

INSTAGRAM SIN SER INFLUENCER

No necesitas bailar ni grabarte todo el día.

Publica:



Resultados



Procesos



Frases simples



Testimonios

Ejemplo:

"Así quedaron estas cejas ✨ Agenda abierta".

La **constancia** vence al algoritmo.

CÓMO HACER QUE UNA CLIENTA VUELVA

Conseguir una clienta es bueno. Que vuelva es **mejor**.

Para lograrlo:



Agenda la próxima cita



Recuerda fechas



Trata bien



No apresures el servicio

Una clienta que vuelve = ingreso seguro.

ERRORES QUE TE ALEJAN DE LAS CLIENTAS

Evita:

Responder tarde

La rapidez en la respuesta genera confianza y profesionalismo.

No cumplir horarios

El respeto al tiempo de tu clienta es fundamental.

Cambiar precios






La inconsistencia genera desconfianza.

No confirmar citas

Siempre confirma un día antes.

 **La informalidad mata el negocio.**

PLAN DE ACCIÓN PARA TUS PRIMERAS 10 CLIENTAS

-  **1 Anuncia tu servicio**
-  **2 Atiende bien**
-  **3 Muestra resultados**
-  **4 Pide recomendaciones**
-  **5 Publica constantemente**
-  **6 Repite**

  No pares.

CIERRE

Todas las profesionales empezaron sin clientas. La diferencia es que **no se rindieron**.

Si sigues este paso a paso, tus primeras clientas llegarán.

Y con ellas, la confianza.