

CÓMO EMPEZAR A GANAR DINERO DISEÑANDO CEJAS

Guía realista para convertir una habilidad en ingresos

Puedes usar este texto:

- como **ebook para vender**
- como **bonus de tu curso**
- como **lead magnet**

Está escrito en **lenguaje claro, latino, cero relleno.**





INTRODUCCIÓN

El diseño de cejas no es solo estética. Es una **habilidad rentable**, accesible y con alta demanda.

Cada día, miles de mujeres (y hombres) buscan:

- verse mejor
- ahorrar tiempo
- sentirse seguras

Y están dispuestas a **pagar por un buen diseño de cejas**.

Este ebook es para ti si:

- quieres empezar desde cero
- ya sabes algo pero no cobras
- quieres ganar dinero sin improvisar

Aquí no te prometo millones en una semana. Te muestro **cómo empezar de verdad**.

CAPÍTULO 1

¿REALMENTE SE PUEDE GANAR DINERO CON CEJAS?

Sí. Y más de lo que imaginas.

El diseño de cejas es un servicio:

Consumo recurrente

Las clientas vuelven cada 15-30 días

Bajo costo operativo

Inversión inicial mínima

No pasa de moda

Demanda constante todo el año

Una clienta vuelve cada 15 o 30 días. Eso significa **ingresos constantes**, no una sola venta.

Ejemplo real:

- 3 clientas al día
- \$25.000 por diseño = \$75.000 diarios = más de \$1.500.000 al mes (trabajando medio tiempo)

No es suerte. Es constancia + buena atención.

CAPÍTULO 2

QUÉ NECESITAS PARA EMPEZAR (INVERSIÓN REAL)

No necesitas un local ni equipos costosos.

Herramientas básicas:

Pinza profesional

Cepillo para cejas

Lápiz o sombra para cejas

Tijeras pequeñas

Regla o hilo para mapeo

Alcohol y algodón

➤ Inversión inicial: **baja y recuperable rápido.**

Empieza con lo básico. Mejora con las ganancias.

CAPÍTULO 3

DÓNDE PUEDES TRABAJAR (AUNQUE NO TENGAS LOCAL)

Puedes empezar:



Desde tu casa

Acondiciona un espacio limpio y cómodo



A domicilio

Lleva tus herramientas a casa de las clientas



En casa de amigas

Aprovecha espacios compartidos



Alquilando una silla

Renta por horas en salones de belleza

Lo importante no es el lugar, es la **experiencia que das.**

Un espacio limpio, ordenado y cómodo vende más que un local bonito sin atención.

CAPÍTULO 4

CUÁNTO COBRAR POR DISEÑO DE CEJAS

Uno de los mayores errores es **cobrar muy barato**.

El precio depende de:

01

Tu ciudad

Investiga precios locales

02

Tu experiencia

Ajusta según tu nivel

03

El servicio que incluyes

Básico vs completo

Rangos orientativos:

Diseño básico

**\$15.000 –
\$25.000**

Diseño + definición

**\$25.000 –
\$40.000**

- ❑  No regales tu trabajo. Cobrar bien también comunica profesionalismo.

CAPÍTULO 5

CÓMO CALCULAR TUS GANANCIAS

Haz este ejercicio simple:

\$25.000

Precio por diseño

4

Clientes al día

\$100.0...

Ingreso diario

Si trabajas 20 días:



**\$2.000.000 al
mes**

Y puedes aumentar:



**Atendiendo más
rápido**

Subiendo precio

**Ofreciendo servicios
extra**

CAPÍTULO 6

CÓMO CONSEGUIR TUS PRIMERAS CLIENTAS

No necesitas miles de seguidores.

Empieza por:



Amigas

Tu círculo cercano es tu primer mercado



Familiares

Ellos confían en ti y te apoyarán



Vecinas

La cercanía es una ventaja



Contactos de WhatsApp

Usa tu lista de contactos existente

Diles claramente:

"Estoy haciendo diseño de cejas, si conoces a alguien me puedes recomendar".

Haz un buen trabajo y:

👉 **ellas traerán más clientas.**

CAPÍTULO 7

EL PODER DEL BOCA A BOCA

Una clienta satisfecha es tu mejor publicidad.

Para lograrlo:

1

Escucha lo que quiere

Pregunta y confirma sus expectativas

2

No exageres el diseño

Natural siempre es mejor

3

Explica lo que estás haciendo

Genera confianza con transparencia

4

Cuida los detalles

La perfección está en lo pequeño

Una clienta feliz:

Vuelve

Genera ingresos recurrentes

Te recomienda

Trae nuevas clientas

Te defiende

Construye tu reputación

CAPÍTULO 8

ERRORES QUE TE HACEN PERDER DINERO

Evita estos errores comunes:

Cobrar muy barato

Devalúa tu trabajo y atrae clientas problemáticas

No ser puntual

Pierdes credibilidad y respeto

No higienizar herramientas

Riesgo de salud y mala imagen

No escuchar a la cliente

Resultados que no satisfacen

No mostrar resultados (fotos)

Pierdes oportunidades de marketing

La confianza se pierde rápido y cuesta recuperarla.

CAPÍTULO 9

MENTALIDAD DE EMPRENDEDORA

No eres "la que hace cejas". Eres una **profesional**.

Eso implica:



Respetar horarios

Puntualidad es profesionalismo



Respetar precios

No hagas descuentos constantes



Seguir aprendiendo

Actualízate constantemente



Cuidar tu imagen

Tú eres tu mejor carta de presentación

El dinero llega cuando te tomas en serio.

CAPÍTULO 10

PLAN DE ACCIÓN (PASO A PASO)



1 Aprende bien la técnica

Invierte en formación de calidad



2 Practica en modelos reales

La experiencia es fundamental



3 Define tu precio

Investiga y valora tu trabajo



4 Ofrece el servicio

Comunica lo que haces



5 Atiende con calidad

Cada cliente es una oportunidad



6 Cobra sin miedo

Tu trabajo tiene valor



7 Mejora continuamente

Nunca dejes de crecer



Repite.

CIERRE

Diseñar cejas no es solo estética.

Es independencia, ingresos y crecimiento personal.

Si estás leyendo esto, ya diste el primer paso.

Ahora solo falta **empezar**.