PLAN DE ACCIÓN LA BASE DE TU NEGOCIO

NOS PAGAN POR DOS ACCIONES:

VENDER EL PRODUCTO



VENDER EL NEGOCIO



Y PARA ELLO NECESITAMOS DESARROLLAR LAS 5 HABILIDADES DEL NEGOCIO:

PROSPECTAR
PRESENTAR
VENDER
SEGUIMIENTO
CIERRE

para mas información ver el video de "5 HABILIDADES BÁSICAS" en www.ganadoresteam.com

PASO 1: SISTEMA DE ÉXITO FUXION

2 NEGOCIOS EN 1.

• NEGOCIO 1: E- COMMERCE (ventas online)

Ganancias del 20% al 50%

Bono pro 1

Ventas a 32 paises

LA VENTA SUMA, EL EQUIPO MULTIPLICA

• **NEGOCIO 2: RED DE FRANQUICIADOS** (ingresos residuales)

Ganancia del 25% por cada socio nuevo Ganancia de cada venta que haga tu nuevo socio <u>Ingresos que no dependen de tu tiempo ni esfuerzo</u>



VENTAS:

(por cada caja que vendas la empresa te paga un %)

PORCENTAJE DE GANANCIA Y DESCUENTO

25% - (100 a 299 pv4) - 5 A 14 en el mes - 4 cajas por semana - ganancia por caja \$9.250

30% - (300 a 499 pv4) - 15 a 24 en el mes - 5 cajas por semana - ganancia por caja \$11.100

40% - (500 a 999 pv4) - 25 A 49 en el mes - 8 cajas por semana - ganancia por caja \$15.000

50% - (1000 pv4) - APARTIR DE LAS 50 CAJAS - 13 cajas por semana - ganancia por caja \$18.500



PRIMERA META EN VENTAS:





VENDER 500pts -25 CAJAS

Ganacia 25 cajas la 1era vez \$240.000

La segunda vez ya al 40% <u>\$347.000</u>

PRIMERA META EN VENTAS





VENDER 500pts -25 CAJAS

Ganacia 25 cajas la 1era vez \$240.000

La segunda vez ya al 40% <u>\$347.000</u>





BONO DE REGALO - PRO 1

\$42.300 + 2 cajas de producto (45.550) = \$133.300

TOTAL: \$480.300

PRIMERA META EN VENTAS





VENDER 1000pts -50 CAJAS

Ganacia 50 cajas \$750.000

PRIMERA META EN VENTAS





VENDER 1000pts -50 CAJAS

Ganacia 50 cajas <u>\$750.000</u>





BONO DE REGALO - PRO 1

42.300 + 4 cajas de producto 45.500 = 224.300

TOTAL: \$974.000

VENDER 500pts - 25 CAJAS TOTAL: \$480.300

VENDER 1000pts -50 CAJAS TOTAL: \$974.000



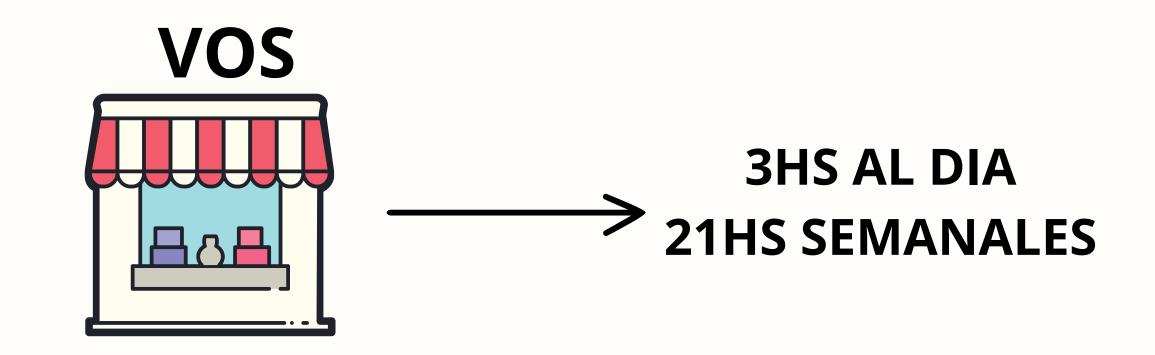
NEGOCIO DE FRANQUICIAS: La venta suma pero el equipo MULTIPLICA

TU FRANQUICIA

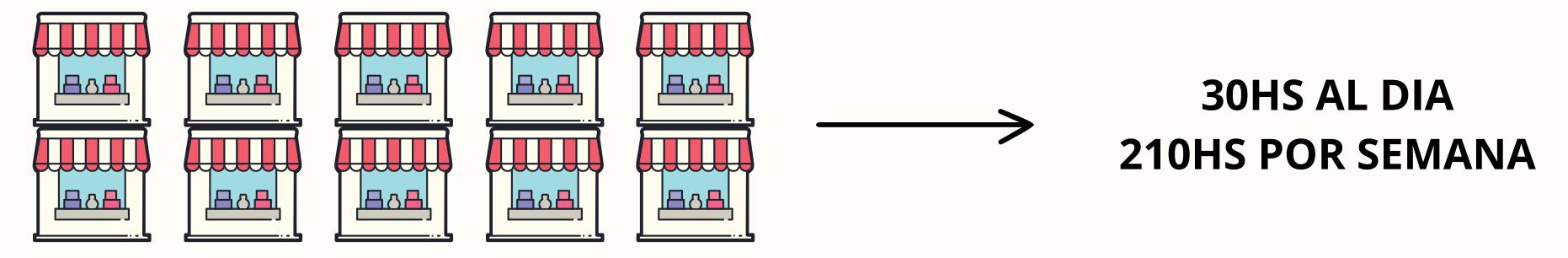


3hs por dia a la semana 21hs al mes 90hs

NEGOCIO DE FRANQUICIAS: La venta suma pero el equipo MULTIPLICA



10 FRANQUICIAS



TU PRIMERA META EN SOCIOS: encontrar tus primeros 5 corredores.



TU PRIMERA META EN SOCIOS:

encontrar tus primeros 5 corredores.



25 CAJAS



25 CAJAS



25 CAJAS



25 CAJAS



25 CAJAS



25 CAJAS

TU PRIMERA META EN SOCIOS:

encontrar tus primeros 5 corredores.



INGRESO PROPIO: \$480.000 INGRESO RESIDUAL: \$680.000

TOTAL: \$1.160.000

AVANCES DE RANGO



FUXION



FUXION

\$175

\$480

\$680

\$960

\$1,300

\$2,500

\$7,300

AVANCES DE RANGO 3000 CAJAS GLOBAL AMBASSADO **BONO AUTO** BONO VIAJE DOUBLE BONO FONDO PAÍS 10.000.000 **BONO FONDO GLOBAL** \$40.000.000 **COLOMBIA** DIAMOND ELITE LEADER \$8.500.000 **CHILE** PREMIER LEADER LEADER X \$200.000 **MEXICO** 7 **ESTADOS UNIDOS** USD 9.500 合 7 **ESPAÑA** €9.800 s/.36000 **PERÚ** \$9,550 \$18,750

\$51,450 \$100,000 \$250,000 \$500,000

\$38,550

\$23,480

PASO 2: ¿POR QUÉ COMENZASTE EL NEGOCIO?

CLARIDAD EN LA META.

- ¿Qué es lo primero que quieres resolver en casa?
- ¿Cuál es ese SUEÑO que quieres convertir a OBJETIVO en el corto plazo (6 meses)?
- ¿Cuál es ese GRAN SUEÑO que tienes para mediano o largo plazo?

Lista de 10 metas a cumplir en

- Proximos 30 dias
- Proximos 3 meses
- Proximos 6 meses a 1 año





PASO 3: ESTRATEGIA

PASO 1:

- Haz una lista de minimo 200 personas (VER AYUDA MEMORIA)
- Una vez que tenes los nombres vas a clasificar la lista con una P (producto) N (negocio).

PASO 2:

- Inauguración de tu negocio evento virtual.
- Primera reunion de presentacion de negocio (minimo 15 personas)
- Vamos a contactar a las personas para el producto para cerrar lo antes posible tu PRO 1.

PASO 3: repetir el paso 1 y 2. Recorda que nos pagan por vender el producto y vender la franquicia.

Tips para hacer tu lista de contactos

1. Escribí todo, no filtres

No pienses "este no va a querer" \rightarrow tu trabajo no es decidir por ellos.

2. Usá categorías para recordar más gente

Familia cercana y extendida. Amigos de la infancia, escuela, facultad. Compañeros de trabajo actual o pasado. Vecinos, conocidos del barrio. Contactos de redes sociales. Profesionales con los que te relacionás (médico, peluquero, etc.). Gente con la que compartís hobbies (gimnasio, deportes, talleres, cursos).

3. Apuntá mínimo 200 nombres

Al principio parece mucho, pero cuando empezás a escribir aparecen más. Cuanto más grande tu lista, más opciones vas a tener para practicar y mejorar.

4. Organizá tu lista en 3 grupos

- Calientes: gente de confianza, los que te escuchan y te apoyan.
- * Tibios: conocidos, compañeros, gente con trato cordial.
- * Fríos: contactos más lejanos o de redes sociales.

5. Usá un cuaderno o Excel

No la dejes solo en tu cabeza. Poné nombre, número, relación y una nota (ej: "quiere bajar de peso", "busca ingresos extra").

6. Actualizala todo el tiempo

La lista nunca se termina.

Cada vez que conozcas a alguien nuevo → sumalo.

AYUDA MEMORIA PARA LA LISTA;

PRODUCTO

- Hagan act. fisica (Linea deportiva passion- vita o termo t3)
- Quieran bajar de peso (Trio reductor)
- Quieran dormir mejor / insomio (Youth elixir + off)
- Esten cansados todo el día (Vita on passion)
- Esten estresados (off on)
- Quieran rejuvenecer / colageno (beauty in youth elixir)
- Quieren mejorar la circulación, arañitas varices (passion termo t3)
- Sean estreñidas/os (prunex liquid fiber)
- Esten en la menopausia (passion youth elixir prunex)
- Se le cae el pelo o no le crece (vita youth beauty)
- Tenga ansiedad, o ataques de pánico (off)
- Tengan diabetes (nocarb t)
- Tengan colesterol alto o higado graso (trio reductor)
- Tengan alergias o resfrios recurrentes (vera mas)
- Tengan hipotiroidismo (vita xtrat)

MEGOCIO

- Tengan su propio negocio o emprendimiento
- Que siempre esten vendiendo o recomendando algo
- Sean profesionales de la salud
- Personal trainners o profesores de educ fisica
- Quieran ganar más dinero
- Esten cansandos de su trabajo y quieran un cambio
- Sean automotivados/as
- Les guste usar las redes sociales
- Sean simpaticos sociables
- Les guste viajar

COMO CONTACTAR:

EJEMPLO PRODUCTO:

YO: Hola Luli ¿como estas? ¿Qué es de tu vida tanto tiempo?¿Que andas haciendo? Escuchame tenes un minuto me gustaría comentarte algo!

(Espero respuesta - ej: bien todo bien! si contame...)

YO: Bien todo bien super contenta! Te cuento que empece a distribuir una marca de bebidas naturales/organicas que se llama FUXION que están siendo furor y pensé en vos porque... (motivo) y me encantaría que las conozcas! Te gustaria que te envio el catalogo asi lo chusmeas sin compromiso?

(si claro! Pasamelo)

Envio catalogo y pregunto ... ¿Hay algo puntual en tu salud que te gustaría mejorar asi te puedo guiar/asesorar que bebidas mirar?

EJEMPLO NEGOCIO:

YO: Hola Luli ¿como estas? ¿Qué es de tu vida tanto tiempo?¿Que andas haciendo? Escuchame tenes un minuto me gustaría comentarte algo!

(Espero respuesta – ej: bien todo bien! si contame...)

YO: Bien todo bien super contenta! Te cuento que empece a distribuir una marca de bebidas naturales/organicas que se llama FUXION que están siendo furor y pensé en vos porque... (motivo) y estoy buscando personas como vos. Me encantaría que conozcas la propuesta y evalues si es para vos o no... Las ganancias son muy buenas, y no te encargas de los envios, ni tenes costos fijos.

¿Te gustaria si te envio un video corto de 15min donde explicamos todo?

HACER ACUERDO DE: ¿PARA CUANDO PODRIAS VERLO?

•

BIENVENIDO/A AL EQUIPO Y A NUESTRA FAMILIA DE

