# PLAN DE ACCIÓN LA BASE DE TU NEGOCIO

#### NOS PAGAN POR DOS ACCIONES:

#### VENDER EL PRODUCTO



#### VENDER EL NEGOCIO



# Y PARA ELLO NECESITAMOS DESARROLLAR LAS 5 HABILIDADES DEL NEGOCIO:

PROSPECTAR
PRESENTAR
VENDER
SEGUIMIENTO
CIERRE

para mas información ver el video de "5 HABILIDADES BÁSICAS" en www.ganadoresteam.com

#### PASO 1: SISTEMA DE ÉXITO FUXION

2 NEGOCIOS EN 1.

• NEGOCIO 1: E- COMMERCE (ventas online)

Ganancias del 20% al 50%

Bono pro 1

Ventas a 32 paises

#### LA VENTA SUMA, EL EQUIPO MULTIPLICA

• **NEGOCIO 2: RED DE FRANQUICIADOS** (ingresos residuales)

Ganancia del 25% por cada socio nuevo Ganancia de cada venta que haga tu nuevo socio <u>Ingresos que no dependen de tu tiempo ni esfuerzo</u>



#### **VENTAS:**

(por cada caja que vendas la empresa te paga un %)

#### PORCENTAJE DE GANANCIA Y DESCUENTO

25% - (100 a 299 pv4) - 5 A 14 en el mes - 4 cajas por semana - ganancia por caja \$11

30% - (300 a 499 pv4) - 15 a 24 en el mes - 5 cajas por semana - ganancia por caja \$13.50

40% - (500 a 999 pv4) - 25 A 49 en el mes - 8 cajas por semana - ganancia por caja \$18

50% - (1000 pv4) - APARTIR DE LAS 50 CAJAS - 13 cajas por semana - ganancia por caja \$22



#### PRIMERA META EN VENTAS:





### VENDER 500pts -25 CAJAS

Ganacia 25 cajas la 1era vez \$340

La segunda vez ya al 40% \$450

#### PRIMERA META EN VENTAS





## VENDER 500pts -25 CAJAS

Ganacia 25 cajas la 1era vez <u>\$340</u>

La segunda vez ya al 40% \$450





## BONO DE REGALO - PRO 1

\$50 + 2 cajas de producto (40) = \$130 usd

TOTAL: \$500 a \$580

#### PRIMERA META EN VENTAS





## VENDER 1000pts -50 CAJAS

Ganacia 50 cajas \$900

#### PRIMERA META EN VENTAS





# VENDER 1000pts -50 CAJAS

Ganacia 50 cajas \$900





# BONO DE REGALO - PRO 1

\$50 + 4 cajas de producto (40) = 210 usd

TOTAL: \$1.110

# VENDER 500pts - 25 CAJAS TOTAL: \$500

# VENDER 1000pts -50 CAJAS TOTAL: \$1100



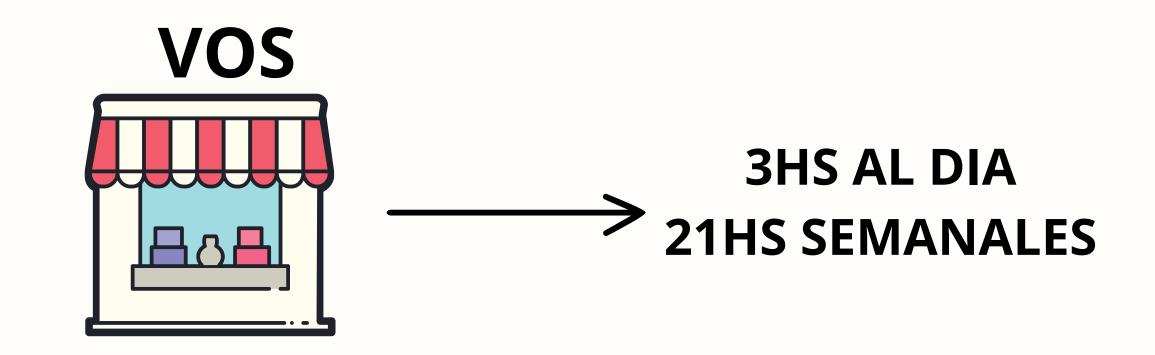
#### NEGOCIO DE FRANQUICIAS: La venta suma pero el equipo MULTIPLICA

**TU FRANQUICIA** 

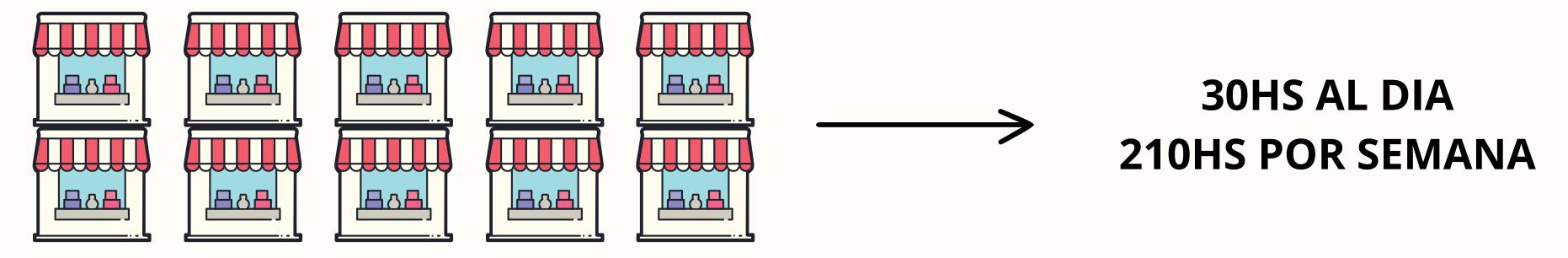


3hs por dia a la semana 21hs al mes 90hs

#### NEGOCIO DE FRANQUICIAS: La venta suma pero el equipo MULTIPLICA



#### 10 FRANQUICIAS



# TU PRIMERA META EN SOCIOS: encontrar tus primeros 5 corredores.



#### TU PRIMERA META EN SOCIOS:

encontrar tus primeros 5 corredores.



25 CAJAS



25 CAJAS



25 CAJAS



25 CAJAS



25 CAJAS



25 CAJAS

#### TU PRIMERA META EN SOCIOS:

encontrar tus primeros 5 corredores.



INGRESO PROPIO: \$500 INGRESO RESIDUAL: \$450

**TOTAL: \$950** 

#### **AVANCES DE RANGO**



FUXION



FUXION

\$175

\$480

\$680

\$960

\$1,300

\$2,500

\$7,300

#### **AVANCES DE RANGO 3000 CAJAS** GLOBAL AMBASSADO **BONO AUTO** BONO VIAJE DOUBLE BONO FONDO PAÍS 10.000.000 **BONO FONDO GLOBAL** \$40.000.000 **COLOMBIA** DIAMOND ELITE LEADER \$8.500.000 **CHILE** PREMIER LEADER LEADER X \$200.000 **MEXICO** 7 **ESTADOS UNIDOS** USD 9.500 合 7 **ESPAÑA** €9.800 s/.36000 **PERÚ** \$9,550 \$18,750

\$51,450 \$100,000 \$250,000 \$500,000

\$38,550

\$23,480

#### PASO 2: ¿POR QUÉ COMENZASTE EL NEGOCIO?

#### CLARIDAD EN LA META.

- ¿Qué es lo primero que quieres resolver en casa?
- ¿Cuál es ese SUEÑO que quieres convertir a OBJETIVO en el corto plazo (6 meses)?
- ¿Cuál es ese GRAN SUEÑO que tienes para mediano o largo plazo?

#### Lista de 10 metas a cumplir en

- Proximos 30 dias
- Proximos 3 meses
- Proximos 6 meses a 1 año





#### PASO 3: ESTRATEGIA

#### **PASO 1:**

- Haz una lista de minimo 200 personas (VER AYUDA MEMORIA)
- Una vez que tenes los nombres vas a clasificar la lista con una P (producto) N (negocio).

#### PASO 2:

- Inauguración de tu negocio evento virtual.
- Primera reunion de presentacion de negocio (minimo 15 personas)
- Vamos a contactar a las personas para el producto para cerrar lo antes posible tu PRO 1.

**PASO 3:** repetir el paso 1 y 2. Recorda que nos pagan por vender el producto y vender la franquicia.

#### Tips para hacer tu lista de contactos

#### 1. Escribí todo, no filtres

No pienses "este no va a querer"  $\rightarrow$  tu trabajo no es decidir por ellos.

#### 2. Usá categorías para recordar más gente

Familia cercana y extendida. Amigos de la infancia, escuela, facultad. Compañeros de trabajo actual o pasado. Vecinos, conocidos del barrio. Contactos de redes sociales. Profesionales con los que te relacionás (médico, peluquero, etc.). Gente con la que compartís hobbies (gimnasio, deportes, talleres, cursos).

#### 3. Apuntá mínimo 200 nombres

Al principio parece mucho, pero cuando empezás a escribir aparecen más. Cuanto más grande tu lista, más opciones vas a tener para practicar y mejorar.

#### 4. Organizá tu lista en 3 grupos

- Calientes: gente de confianza, los que te escuchan y te apoyan.
- \* Tibios: conocidos, compañeros, gente con trato cordial.
- \* Fríos: contactos más lejanos o de redes sociales.

#### 5. Usá un cuaderno o Excel

No la dejes solo en tu cabeza. Poné nombre, número, relación y una nota (ej: "quiere bajar de peso", "busca ingresos extra").

#### 6. Actualizala todo el tiempo

La lista nunca se termina.

Cada vez que conozcas a alguien nuevo → sumalo.

#### AYUDA MEMORIA PARA LA LISTA;

#### PRODUCTO

- Hagan act. fisica (Linea deportiva passion- vita o termo t3)
- Quieran bajar de peso (Trio reductor)
- Quieran dormir mejor / insomio (Youth elixir + off)
- Esten cansados todo el día (Vita on passion)
- Esten estresados (off on )
- Quieran rejuvenecer / colageno (beauty in youth elixir)
- Quieren mejorar la circulación, arañitas varices (passion termo t3)
- Sean estreñidas/os (prunex liquid fiber)
- Esten en la menopausia (passion youth elixir prunex)
- Se le cae el pelo o no le crece (vita youth beauty)
- Tenga ansiedad, o ataques de pánico (off)
- Tengan diabetes (nocarb t)
- Tengan colesterol alto o higado graso (trio reductor)
- Tengan alergias o resfrios recurrentes (vera mas)
- Tengan hipotiroidismo (vita xtrat)

#### MEGOCIO

- Tengan su propio negocio o emprendimiento
- Que siempre esten vendiendo o recomendando algo
- Sean profesionales de la salud
- Personal trainners o profesores de educ fisica
- Quieran ganar más dinero
- Esten cansandos de su trabajo y quieran un cambio
- Sean automotivados/as
- Les guste usar las redes sociales
- Sean simpaticos sociables
- Les guste viajar

#### **COMO CONTACTAR:**

#### **EJEMPLO PRODUCTO:**

YO: Hola Luli ¿como estas? ¿Qué es de tu vida tanto tiempo?¿Que andas haciendo? Escuchame tenes un minuto me gustaría comentarte algo!

(Espero respuesta - ej: bien todo bien! si contame...)

YO: Bien todo bien super contenta! Te cuento que empece a distribuir una marca de bebidas naturales/organicas que se llama FUXION que están siendo furor y pensé en vos porque... (motivo) y me encantaría que las conozcas! Te gustaria que te envio el catalogo asi lo chusmeas sin compromiso?

(si claro! Pasamelo)

Envio catalogo y pregunto ... ¿Hay algo puntual en tu salud que te gustaría mejorar asi te puedo guiar/asesorar que bebidas mirar?

#### **EJEMPLO NEGOCIO:**

YO: Hola Luli ¿como estas? ¿Qué es de tu vida tanto tiempo?¿Que andas haciendo? Escuchame tenes un minuto me gustaría comentarte algo!

(Espero respuesta – ej: bien todo bien! si contame...)

YO: Bien todo bien super contenta! Te cuento que empece a distribuir una marca de bebidas naturales/organicas que se llama FUXION que están siendo furor y pensé en vos porque... (motivo) y estoy buscando personas como vos. Me encantaría que conozcas la propuesta y evalues si es para vos o no... Las ganancias son muy buenas, y no te encargas de los envios, ni tenes costos fijos.

¿Te gustaria si te envio un video corto de 15min donde explicamos todo?

HACER ACUERDO DE: ¿PARA CUANDO PODRIAS VERLO?

•

# BIENVENIDO/A AL EQUIPO Y A NUESTRA FAMILIA DE

