



“Generando equipos más efectivos, promoviendo el desarrollo del capital humano, **generando valor**”

www.lmconsulting.mx

Es un gusto conocerte

Para nosotros, tú eres lo más importante

¿Qué ofrecemos?

- Consultoría estratégica para la administración de los principales recursos de cualquier organización
- Ofrecemos capacitación en temas de liderazgo y desarrollo de habilidades efectivas, así como en metodologías avanzadas de strategic sourcing
- Plan de seguimiento, evaluación y control de iniciativas estratégicas

Consultoría Estratégica

Procurement

Estrategia Corporativa

Capital Humano

Capacitación y Desarrollo

Metodología avanzada

Planificación e implementación

Comunicación efectiva



Soportamos el desarrollo de competencias



Centrado en el cliente



Trabajo en equipo



Enfoque en resultados



Empowerment



Toma de decisiones

Lo que los líderes opinan



71%

Opina que:

“El capital humano es la principal fuente de crecimiento económico sostenido”



65%

Opinan que:

“El principal reto de negocios es el talento y la escasez de liderazgo”



Lo que opinan los empleados

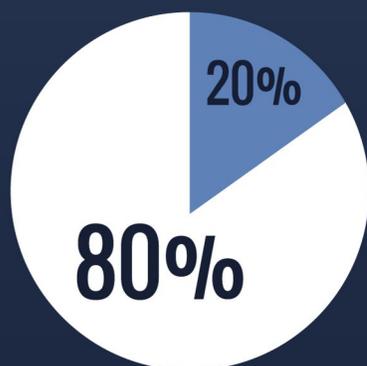


30%

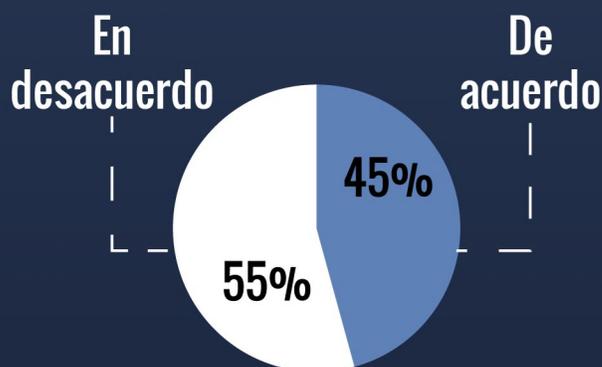
De los colaboradores opina que:

“Cada año, hay una pérdida real de habilidades que no se refuerzan rutinariamente”

Casi la mitad de los empleados no sienten recibir un entrenamiento adecuado



De líderes de alto nivel creen que los empleados reciben el entrenamiento que necesitan



¿Por qué nosotros?

Entendemos la importancia de la creación de valor en los negocios, por eso, ofrecemos nuestra experiencia para ayudar a impulsar tu organización.



Desbloquear el potencial

Nuestro compromiso es trabajar con pasión para lograr un aprendizaje real, que desarrolle a la gente y se manifieste en resultados concretos.

Contamos con más de diez años de experiencia en el sector empresarial ofreciendo entrenamientos de liderazgo y herramientas que ayudan a:



Identificar oportunidades de valor (ahorros/optimización)



Definición de estrategias para capturar oportunidades



Proyectar el talento para lograr objetivos sostenibles





Nuestro enfoque

Performance

Desempeño

Los resultados objetivos y medibles que una compañía entrega en términos financieros y operativos

- 1) Administración sostenible de costos y abastecimiento estratégico
- 2) Plan de contingencia y mitigación de riesgos
- 3) Desempeño operativo de Compras e indicadores clave



Health Salud

La habilidad de una organización de alinear, ejecutar y renovarse a sí misma para sostener un desempeño excepcional a lo largo del tiempo

- 4) Influenciar sin autoridad (módulos de liderazgo)
- 5) Estructura y desarrollo de equipos efectivos (asesoría)
- 6) Desarrollo de socios comerciales y administración de relaciones estratégicas

Nuestros cursos

Módulos Funcionales

Desarrollar estrategias de categorías que...

Utilicen un enfoque altamente analítico y basado en datos reales

Se apalanquen en experiencia multifuncional para identificar y capturar oportunidades

Utilicen lo que se tiene sin necesidad de "reinventar la rueda"

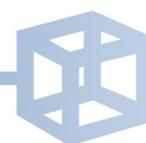
Desarrollo de Análisis Interno

Estrategia de la Categoría

Ejecución de Mercado y Negociación

Decisión, Implementación y Monitoreo

Análisis de gastos y demanda	Generador de ideas	Sesiones con proveedores	Contrato e implementación
Análisis de mercado	Benchmarking	Ejecución de RFI/RFP	Administración del desempeño
Cleen sheet (Construcción del costo)	Desarrollo de la estrategia	Análisis de RFP	
TCO y Análisi de genreadores de costo		Nnegociación y definición de objetivos, scripts	





Nuestros cursos

Módulos Funcionales



Comunicación efectiva

Estructuración del mensaje para presentaciones y proyectos.

Principio de la pirámide y storylining.

Habilidades para hablar en público. Presentaciones efectivas.



Estructuración y resolución de problemas

Proceso de estructuración de problemas.

Enfoque lógico para la resolución de problemas.

Diseño y desarrollo de árboles lógicos.



Conversaciones difíciles

Aprender los principios esenciales de las conversaciones francas y determinar las situaciones en las que dichos principios se pueden poner en uso.



Negociación

Principios básicos de negociación y aprender el enfoque estructurado de la misma. Herramientas funcionales para tener un mejor entendimiento.



Influenciar sin autoridad

Explorar la influencia en situaciones en donde no tienes una posición de autoridad. Aprender distintos enfoques para influenciar sin autoridad.



Cómo hablar por uno mismo

Identificar el rango aceptable que tenemos para decir lo que pensamos y aprender distintas técnicas para ampliarlo dándole mayor fuerza a nuestra postura.

Los pilares para la administración del costo trabajan en conjunto para mejorar el proceso y capturar valor de una manera sostenible





Conozca a Luis Magaña

Licenciado en Negocios Internacionales por la Universidad Anáhuac en México con un par de diplomados en México y en Madrid. Cuenta con más de 15 años de experiencia en diversas industrias con certificaciones en cursos de Liderazgo, Lean Manufacturing, Negociación, Administración de Proyectos y Sourcing Estratégico. Ha formado parte del staff ejecutivo en diferentes compañías internacionales, ha participado en procesos de transformación, implementación y negociaciones globales. Ha impartido cursos desde hace 10 años en más de 10 países distintos.

Trayectoria Profesional

- Global Sourcing & Procurement Director MX, Wonderful Citrus
- Global Trade & Compliance Sr Manager LATAM, Monsanto
- Global Procurement Operations Sr Manager, Monsanto
- Strategic Sourcing Manager LATAM, Monsanto
- Procurement Manager LATAM, Monsanto
- Procurement Sr Buyer, Monsanto
- Corporate Procurement Analyst, The Pepsi Bottling Group