

俱乐部资料

俱乐部名称:

俱乐部编号:

团队构成:

主席:

秘书:

教育副主席:

财务:

会员副主席:

接待官:

公关副主席:

会员基数:

(截至 7 月 1 日)

会员人数目标:

(截至 6 月 30 日)

俱乐部增员计划:

宣传活动/俱乐部增员活动

负责人

执行日期

1.

2.

3.

4.

俱乐部惜员活动

负责人

执行日期

1.

2.

3.

4.

教育成就计划

会员名字

教育奖项

目标达成日

1.

2.

3.

4.

5.

6.

7.

8.		
9.		
10.		
11.		

俱乐部执委要如何激励会员达成教育奖项?

--

会员是否全都已尝试登录 Pathways? 【是】 【否】

如果以上答案是【否】，俱乐部执委要如何鼓励会员登录 Pathways?

--

由谁来更进教育奖项的进度?

--

俱乐部是否会筹办俱乐部自己的教育讲座或教育工作坊?

教育讲座/工作坊 负责人 执行日期

俱乐部管理

俱乐部会如何确保新会员都已承办入会手续（收会费+会员表格）？

俱乐部执委会如何确保俱乐部会按时地提交至少八名会员（其中至少三名为续会会员）的名单？

由哪位俱乐部执委来负责提交会员名单？

俱乐部执委遴选

俱乐部如何遴选出下一届的执委？

由哪位俱乐部执委在 6 月 30 日前提交新执委名单？

俱乐部执委会议

俱乐部执委预计多常展开执委会议？将提供会议议程吗？

俱乐部执委培训

贵俱乐部如何确保全体执委（7 位）都有办法参与两次的新执委培训？

贵俱乐部目前在遇到怎样的一些阻碍？L 区可以如何加以协助？