



Portafolio de Programas de Desarrollo Organizacional

viniciasalas
LC&BC

Propuesta de Valor en Desarrollo Humano

¿Cómo aprendemos?

Explicar, resumir, ilustrar...

95% de lo que enseñamos a otros

Escribir, interpretar, participar

80% de lo que hacemos

Hablar, preguntar, repetir

70% de lo que discutimos con otros

Ver y oír

50% de lo que vemos y oímos

Ver y mirar

30% de lo que vemos

Escuchar

20% de lo que oímos

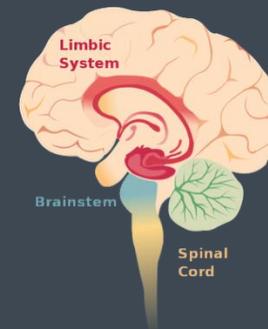
Leer

10% de lo que leemos

Pirámide de aprendizaje de
Glasser

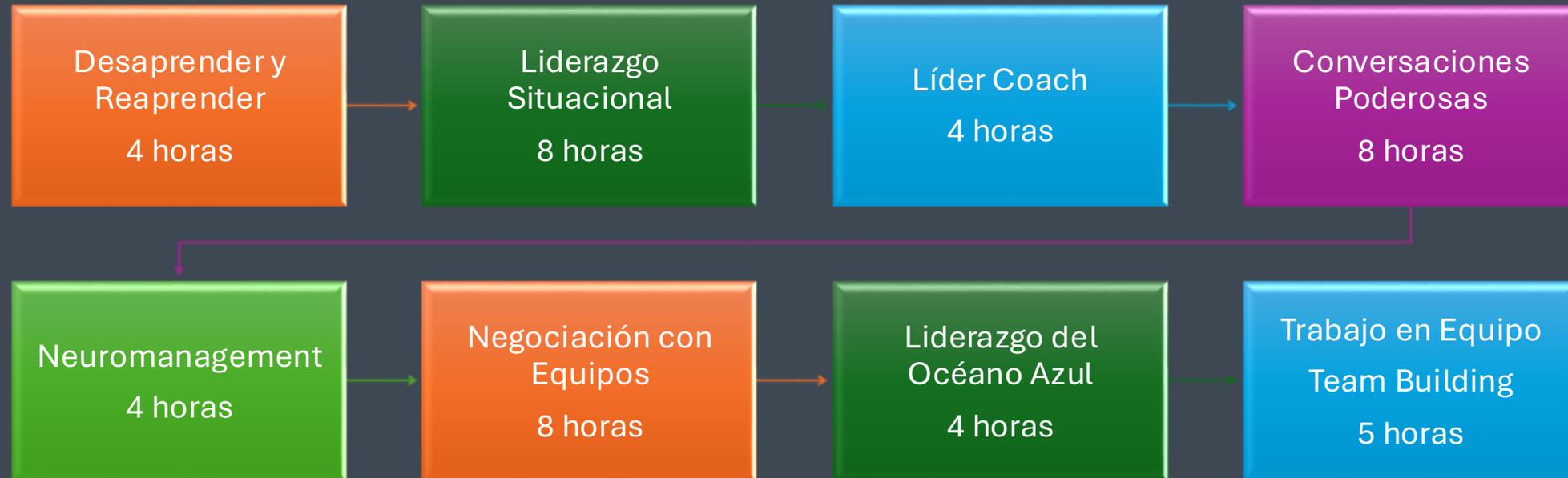
Metodología

Nuestra propuesta de valor es lograr un aprendizaje basado en emociones, donde el 60-70% del tiempo del mismo se basa en aprender haciendo a partir de la resolución de casos, test de autoconocimiento y ejercicios de gamificación. Mientras que el otro 40-30% consiste en la generación de encuadres teóricos tratando de abarcar de forma efectiva los distintos canales de comunicación.



Hace tiempo atrás, se pensaba que como seres humanos aprendíamos desde la parte racional de nuestro cerebro y gracias a las Neurociencias, ahora se conoce que adquirimos y mantenemos los conocimientos en el tiempo a raíz de nuestro sistema límbico. Esto lo logramos desencadenando emociones que conviertan el aprendizaje en algo vivencial.

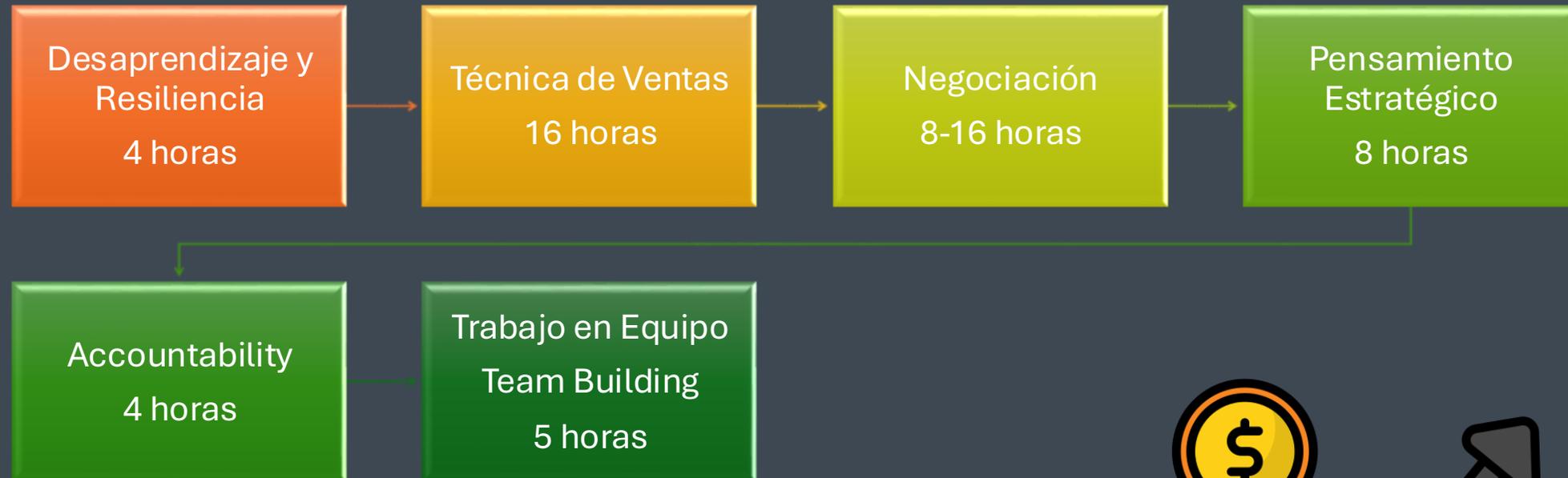
Programa Liderazgo



Tiempo Total: 45 horas



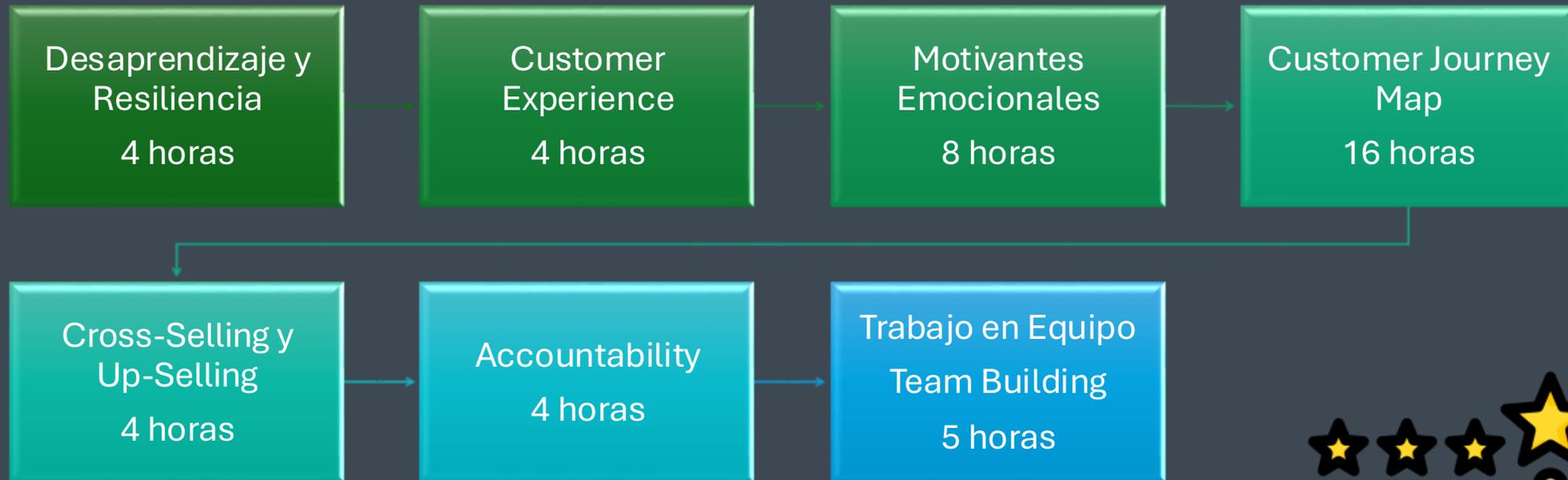
Programa Equipos Comerciales



Tiempo Total: 45-53 horas



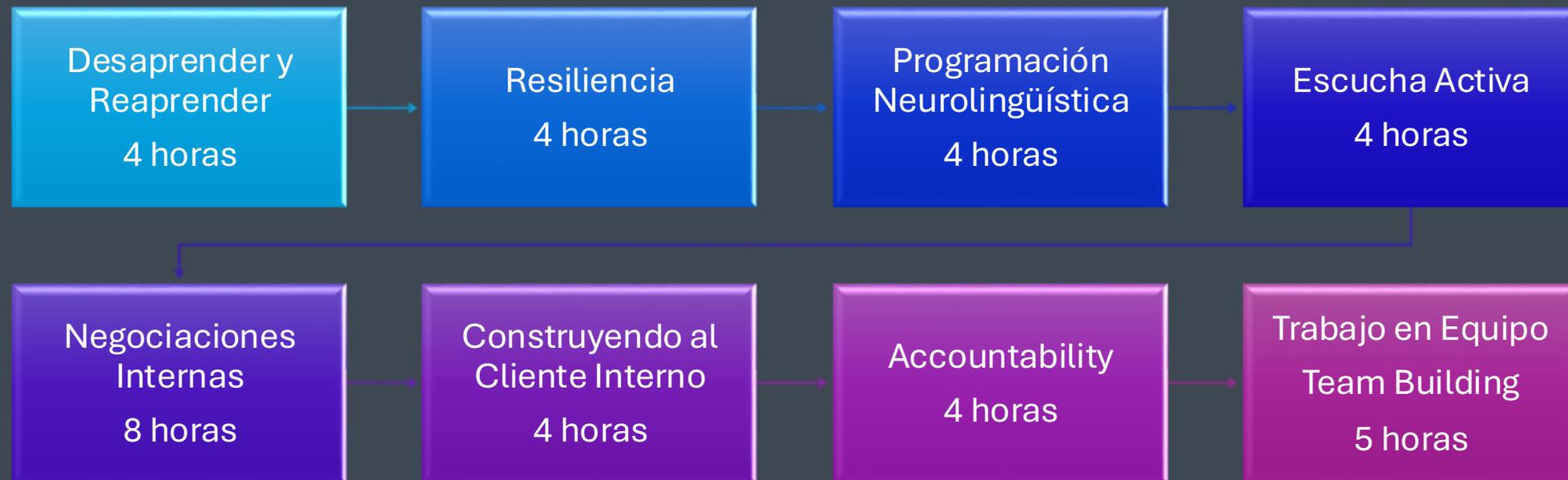
Programa Customer Experience



Tiempo Total: 45 horas



Programa Equipos Backstage



Tiempo Total: 37 horas

**back
office**

Programa Procesos Emocionales



Tiempo Total: 32 horas

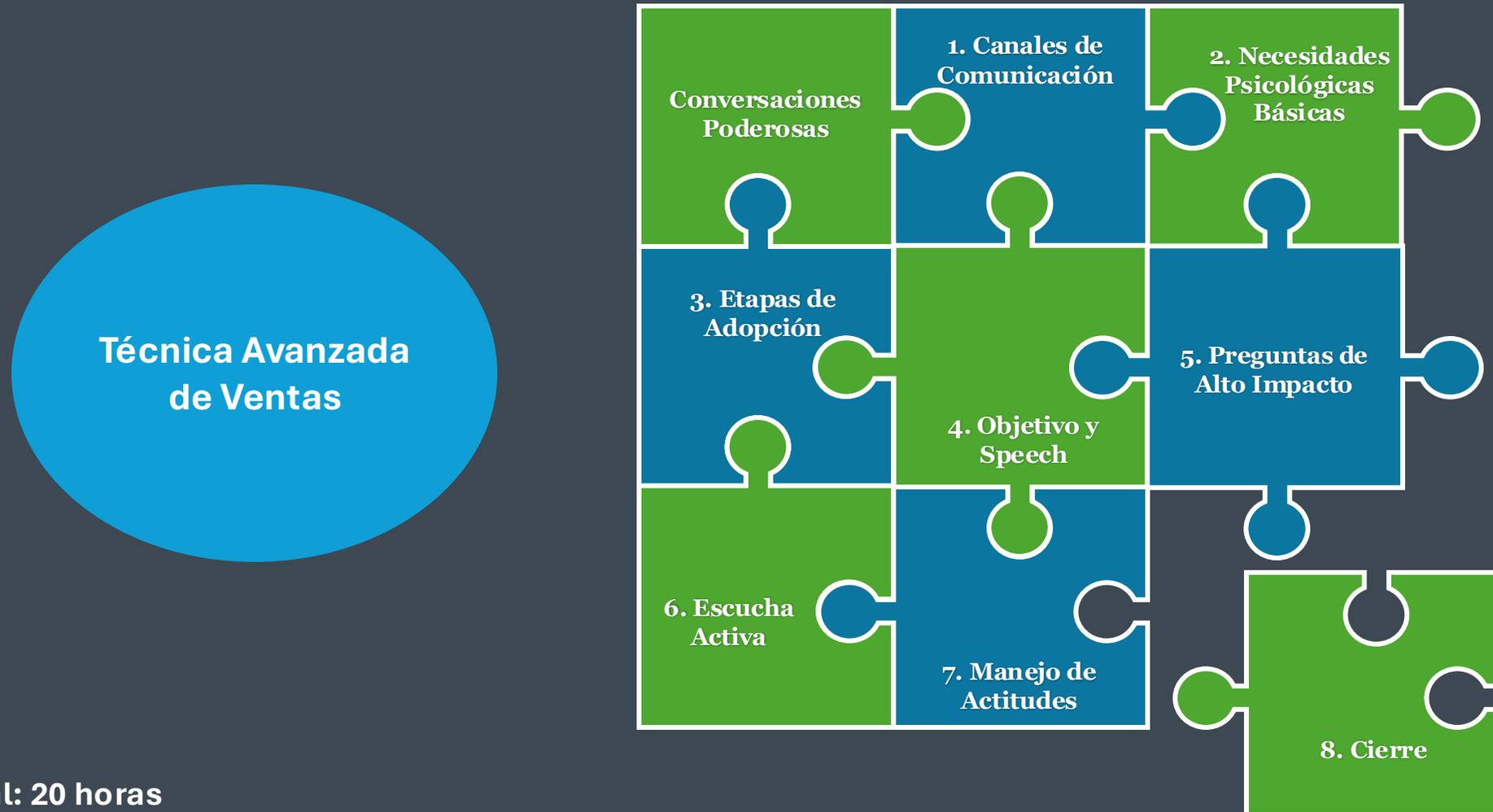
Programas de Negociación



Tiempo Total: 24 horas

Programas de Negociación adaptables a los distintos Equipos Corporativos

Programa de Técnica Avanzada de Ventas



Tiempo Total: 20 horas

Programas de Técnica de Ventas para Equipos Comerciales

Todos los programas pueden ser modificados de acuerdo a las necesidades de cada equipo o empresa.

De igual forma, se pueden crear programas “hechos a la medida” según necesidad.

Estamos para servirle



Dr. Vinicio Salas

viniciosalas@LCBCcr.com

+(506) 8324-9033