

Sesión Uno: Definido de Propósito

Mr. Stone: Bienvenido al **Curso de Video Master Key to Success**. Estoy muy contento de unirme a Mario Machado y Danielle Kennedy para traerte estas 13 sesiones con Napoleon Hill.

Conocí al Dr. Hill a principios de la década de 1950 en el Club Germania de Chicago, y el poder de su personalidad me impresionó profundamente. Podría haberlo escuchado durante horas hablando sobre sus reuniones con los grandes logros que había conocido en las primeras décadas de este siglo, como Henry Ford, Thomas Edison, William Wrigley, George Eastman, John D. Rockefeller y los presidentes Woodrow Wilson y Franklin Roosevelt.

A los 25 años, Andrew Carnegie encargó al Dr. Hill para organizar su filosofía de logros personales, y en el proceso, Carnegie le había presentado a más de 500 de las personas más exitosas de su tiempo. Y mientras lo escuchaba, me convencí de que su mensaje podía ser dado a muchas más personas. Así que lo insté a pasar cinco años más para terminar el trabajo de su vida. Me sorprendió cuando él respondió rápidamente: "Lo haré con una condición: que usted sea mi gerente general". También estoy acostumbrado a actuar rápidamente, así que acepté el desafío.

Lo que estás a punto de ver es uno de los productos de esa maravillosa asociación. Desarrollamos estas películas en blanco y negro como programas de televisión a mediados de la década de 1950, y no hace falta decir que la producción de video ha recorrido un largo camino desde entonces. Sin embargo, estoy convencido de que verás la presencia y el poder del gran maestro que no llega tan sin disminución por el tiempo, como lo son los principios que presenta en este curso:

Sr. Stone (metraje de 1950): ¿Cómo está? Mi nombre es W. Clement Stone. Como gerente general de la Asociación de Napoleón Hill, es mi privilegio presentarle a Napoleon Hill. . . .

Dr. Hill: ¿Cómo te va? Estoy muy feliz de tener esta visita personal contigo. ¿No estarás sentado, por favor? Y ahora, ¿puedo solicitar que olvide todos sus problemas y simplemente te relajes mientras le traigo **la llave maestra** con la que puede desbloquear la puerta a cualquier oportunidad que su mente pueda concebir.

La clave maestra consta de 17 principios, el primero de los cuales es **la definición de propósito**. Justo aquí al comienzo de nuestra visita, voy a hacerte una promesa. Si decidiera definitivamente lo que más desea durante toda su vida y lo escribe en papel para que pueda leerlo y comprenderlo, le daré la llave maestra con la que puede abrir la puerta al logro de sus deseos, cualquiera que ellos

tal vez. El momento exacto en el que le entregaré esta clave maestra dependerá completamente de cuando esté listo para recibirla. Este es el primero de los 13 mensajes que le entregaré.

Ahora en cada mensaje, describiré la clave maestra en términos que comprenderá si está listo para comprender. Y ahora te daré la primera pista sobre la naturaleza de la gran clave maestra que ha sido responsable de todos los grandes éxitos en cada llamado en cada parte del mundo. Escuche atentamente lo que tengo que decir, porque puede descubrir el secreto de la clave maestra en esta primera visita. Puede obtener su primera pista sobre la naturaleza de la gran clave maestra cuando le digo que los psicólogos han descubierto una ley natural que es la base de todos los éxitos personales. Y puedo describirlo en una breve oración para que pueda entenderlo: **Lo que sea que la mente pueda concebir y creer, la mente puede lograr.**

¿No es esa una declaración profunda? Notará que no dice nada sobre la necesidad de educación, sino simplemente que lo que sea que su mente pueda concebir y creer, su mente puede lograr. Ahora, si desea evidencia de que la mente puede lograr lo que la mente pueda concebir sin el beneficio de la educación formal, solo debe recordar que Thomas A. Edison concibió la idea de convertirse en un inventor y vivió para convertirse en el mejor científico del mundo en el campo de invención con solo tres meses de educación escolar común.

Cuando escuché por primera vez a Andrew Carnegie describir esta ley natural que hace posible para usted y para mí y a todos los demás escribir su propio precio en la vida y alcanzarlo, me entusiasmé tanto que comencé a buscar el poder de nuevo. Y mi curiosidad me llevó finalmente al descubrimiento de la clave maestra, que te revelaré si estás listo para recibirla.

Mi búsqueda me llevó al estudio de las fuerzas espirituales con las que todos somos bendecidos. Y fue en este campo donde encontré una pista que me ha permitido ayudar a millones de personas a encontrar sus destinos terrenales. Quiero describir mi descubrimiento en los términos más simples posibles, porque te revelará por qué es cierto que lo que sea que la mente pueda concebir y creer, la mente puede lograr, independientemente de cuántas veces puedas haber fallado en el pasado o que tan grande sean tus objetivos y esperanzas puedan ser.

Eché mi primer vistazo fugaz de la profunda ley que proporciona los medios por los cuales podemos elegir nuestro propio propósito en la vida y alcanzarla, mientras Andrew Carnegie me entrenó durante la Organización de la Ciencia de la Filosofía del Éxito. Acababa de terminar de decirle al Sr. Carnegie que temía que hubiera elegido a la persona equivocada para darle al mundo la primera filosofía práctica del éxito personal, debido a mi juventud, mi falta de educación y mi falta de finanzas. Bueno, en este punto, el Sr. Carnegie pronunció una conferencia que nunca

olvidaré, porque cambió mi vida y pavimentó el camino para que me ayudara a cambiar la vida de millones de personas, algunas de ellas que aún no nacen.

"Permítanme llamar su atención a un gran poder que está bajo su control", dijo el Sr. Carnegie, "un poder que es mayor que la pobreza, mayor que la falta de educación, mayor que todos sus miedos y supersticiones combinadas. Es el poder de tomar posesión de su mente y dirigirlo a los fines que desee.

"Este poder profundo", continuó el Sr. Carnegie, "es el regalo del creador, y debe haber sido considerado el más grande de todos sus dones al hombre porque es lo único sobre qué el hombre tiene el derecho de control completo e indiscutible y dirección.

"Cuando habla de su pobreza y falta de educación", explicó el Sr. Carnegie, "simplemente está dirigiendo el poder de su mente para atraer estas circunstancias indeseables, porque es cierto que lo que sea que su mente se alimente, su mente atrae a usted". Ahora ves por qué es importante que reconozca que todo el éxito comienza con **la definición de propósito**, con una imagen clara en tu mente de lo que quieres de la vida."

Entonces el Sr. Carnegie continuó su discurso con una descripción de una gran verdad universal que tuvo tanto impacto en mi mente que comencé entonces para darme una nueva perspectiva de la vida y prepararme un objetivo tan por encima de mis logros anteriores, que sorprendió a mis amigos y familiares cuando se enteraron de eso.

"Todos", dijo Carnegie, "viene al avión de la Tierra bendecido con el privilegio de controlar su poder mental y dirigirlo a cualquier final que pueda elegir, pero", continuó, "todos traen consigo, al nacer, al nacer, El equivalente de dos sobres sellados, uno de los cuales está claramente etiquetado, "las **riquezas** que puede disfrutar si toma posesión de su propia mente y lo dirige a fines de su propia elección", y la otra está etiquetada: "Las **penalizaciones** que debe Paga si descuida a tomar posesión de tu mente y dirigirla ". Y ahora déjame revelarte", dijo el Sr. Carnegie, "el contenido de esos dos sobres sellados. En la **riqueza** etiquetada es esta lista de bendiciones:

1. Salud del sonido
2. Paz mental
3. Un trabajo de amor por su propia elección
4. Libertad del miedo y la preocupación
5. Una actitud mental positive
6. Riquezas de materiales de su propia elección y cantidad

"En el sobre sellado etiquetado por las **penalizaciones**", continuó el Sr. Carnegie, "es esta lista de los precios que uno debe pagar por descuidar la posesión de su propia mente:

1. Salud mala
2. Miedo y preocupación
3. Indecisión y duda
4. Frustración y desánimo a lo largo de la vida
5. Pobreza y deseo, y
6. Toda una bandada de males que consiste en envidia, codicia, celos, ira, odio y superstición.

Ahora, mi misión en la vida es ayudarlo a usted y a todos los que necesitan mi ayuda, abrir y usar el contenido de las riquezas etiquetadas por el sobre sellado. Y el punto de partida de aquí en adelante por el resto de su vida lo describiré en estas simples instrucciones:

1. Obtenga un cuaderno de bolsillo ordenado, algo en el orden de este aquí, Looseleaf. Y en la página uno, escriba una descripción clara de su mayor deseo en la vida, la única circunstancia, posición o cosa que estará dispuesto a aceptar como su idea de éxito. Y recuerde, antes de comenzar a escribir, que sus únicas limitaciones son aquellas que usted crea en su propia mente o permite que otros se configuren para usted.
2. En la página dos de su cuaderno, escriba una declaración clara de lo que pretende dar a cambio de lo que desea de la vida, y luego comience en la derecha donde se encuentra ahora para comenzar a dar.
3. Memorice sus dos declaraciones, lo que desea y lo que pretende dar a cambio de ello, y repítelas al menos una docena de veces al día y siempre termine sus declaraciones con esta expresión de gratitud por las bendiciones con las que fue dotado de NACIMIENTO:

"No pido, oh Divina Providencia, por más riquezas, pero más sabiduría con la que hacer uso sabio las riquezas que recibí al nacer en forma del poder de controlar y dirigir mi mente a cualquier fin que desee".

Si no tiene demasiado éxito o satisfecho para aceptar y expresar esta oración profunda, si la acepta y la expresa con el mismo espíritu de humilde sinceridad en la que te la transfiero, un mundo nuevo y mejor se revelará a sí mismo Para usted, un mundo en el que verá reflejadas las circunstancias y las cosas que usted mismo ha creado.

En prácticamente todas las partes del mundo, mis libros han traído éxito a millones de personas cuyas historias alentarían y ayudarían a otros a encontrarse. Es mi objetivo descubrir a estas

personas y publicar sus historias en futuros libros que escribiré en beneficio de las personas que luchan por salir adelante en el mundo.

En mi próxima visita, le daré una descripción del segundo principio de éxito a través de la aplicación de la cual puede utilizar la educación y la experiencia de otras personas y obtener la ayuda necesaria que pueda necesitar para lograr su principal propósito definido en la vida.

Y ahora déjame cerrar esto, nuestra primera visita, con mi expresión favorita de gratitud:

Oh, Divina Providencia, no pido más riqueza, sino más sabiduría con la que hacer un Uso más sabio de las riquezas que me diste al nacer, que consiste en el poder de controlar y dirigir mi propia mente a los fines que desee.

Mario: Ahora que has visto y escuchado a Napoleón Hill, estoy seguro de que no es un misterio para ti en absoluto que podría haber escrito el manual de éxito más aclamado de nuestro tiempo, **Pensar y Hacerse Rico**, lo que ha motivado a más hombres y mujeres a lograr el éxito que cualquier libro que haya escrito, según el Sr. Stone.

Danielle, en esta primera lección, el Dr. Hill no ha perdido el tiempo al instarnos a tomar medidas al comenzar a escribir nuestro mayor deseo y lo que pretendemos dar a cambio.

Danielle: Eso me recordó lo primero que escribí cuando comencé mi carrera de ventas. Quería comprar un congelador. Y todos dijeron: "¿Por qué querías un congelador?" Un pie de 22 cúbico: lo quería en mi garaje.

Bueno, cuando iba a la tienda de comestibles, antes de comenzar a obtener ingresos, nunca tuve suficiente dinero para pagar la comida. Y estaba embarazada de mi quinto hijo y tuve cuatro hijos a mi lado. Llegaría al mostrador de salida y siempre rezaría para que la cantidad de dinero que tenía en mi billetera coincidiera con el total en el registro. Y cada vez, nunca hubo suficiente, por lo que tendríamos que volver corriendo por el pasillo y volver a poner las cosas en los estantes.

Y entonces lo escribí. Cuando comencé esa carrera, quiero comprar un congelador y llenarlo con comida. Y en seis meses logré ese objetivo. Ahora, también dice que tenemos que devolver algo y lo que prometí devolver fue ser el mejor servidor público que podría estar en mi industria de bienes raíces y en mi comunidad. Y ser una mejor madre, proporcionar mejor a mis hijos, no solo

financieramente sino emocionalmente. Entonces, todo lo que el Dr. Hill dice sobre escribirlo y luego prometer lo que vas a devolver me ha funcionado.

Mario: La repetición puede ser aburrida, puede ser tediosa. ¿Crees que nuestros espectadores pueden salirse con la suya con esquinas en este momento?

Danielle: Oh, absolutamente no. Y te diré por qué. Cuando era niño era un patinador artístico. Y la primera vez que cortas una figura cuando estás practicando una y otra vez, sale muy descuidado. Ahora que estoy en aeróbicos y la primera vez que aprendo una nueva combinación de baile no puedo recogerlo a menos que lo practique cien, doscientas veces. Los mismos principios se aplican en las enseñanzas del Dr. Napoleon Hill. La repetición es la clave.

Mario: La repetición es que son clave. Así que ahora revisemos los tres pasos de acción dados por el Dr. Hill en la sesión uno para que pueda comenzar con ellos de inmediato.

Primero: en la página Uno de su cuaderno, escriba su mayor deseo en la vida.

Segundo: en la página dos, escriba lo que pretende dar a cambio.

Tercero: memorice estas dos declaraciones y repitalas al menos 12 veces al día, siempre terminando con la expresión de gratitud dada por el Dr. Hill en la sesión uno.

Danielle: Al concluir esta primera lección, déjame desafiarte aquí y ahora para comprometerte a dar lo mejor de este curso. Como dice Napoleón Hill, el éxito genuino solo viene a aquellos que están listos para ello. Y si usted está entre los que están listos, reconocerá este hecho por su disposición a hacer lo que él le pide que haga lo que avance. Luego, antes de mucho tiempo, se encontrará en plena posesión de la clave maestra que abrirá el camino a su mayor éxito financiero y personal.