



SEMINARIO DE GESTIÓN PARA LÍDERES DE PROMOTORÍA

KINDERBROTHERS
INTERNATIONAL

SEMINARIO DE GESTIÓN PARA LÍDERES DE PROMOTORÍA

En la economía global de hoy, los líderes de la industria de seguros deben poseer habilidades multifacéticas para acelerar el crecimiento de sus agencias. Este seminario está diseñado para ayudarlos con sus habilidades y su confianza para llevar a la organización a nuevos niveles de productividad.



SESIÓN 1

- ✓ Cómo lideran y gestionan los mejores de la industria
- ✓ 13 errores fatales que se comenten en reclutamiento y cómo evitarlos
- ✓ Los Seis Factores Vitales: lo que todo candidato tiene que tener
- ✓ Cómo vender la carrera sin sobre venderla. Guiones clave

SESIÓN 2

- ✓ Metodología de capacitación eficaz para enseñar a vender a los nuevos agentes
- ✓ Porqué y cómo hacer role play
- ✓ Estrategia de entrenamiento de campo que mejora la retención
- ✓ Estrategias de venta para incrementar la productividad y la conservación

Objetivos:

1. Revisar y profundizar los Sistemas de Gestión de Promotoría
2. Revisar las técnicas y estrategias de venta comprobadas

Además:

- Se trata de un taller de capacitación interactivo, altamente intensivo y con actividades en grupos para implementar lo aprendido desde la clase
- Es una oportunidad para compartir experiencias y aprender de otros líderes
- Los participantes se beneficiarán con la experiencia y los conocimientos de uno de los principales consultores de nuestra industria, Diego Chornogubsky de Kinder Brothers International



SESIÓN 3

- ✓ Preparando a los agentes para un Arranque Rápido
- ✓ Los primeros 90 días críticos: estadísticas de la industria
- ✓ Los 8 pasos para lograr un Arranque Rápido
- ✓ Desarrollando desde el comienzo una relación a largo plazo con el agente

SESIÓN 4

- ✓ Principios sólidos de monitoreo
- ✓ Sesiones de Evaluación de Desempeño y Planeación
- ✓ Cuando el desempeño está por debajo del estándar
- ✓ Aumentando las habilidades de liderazgo y motivación
- ✓ Convirtiéndose en mentor

LOGÍSTICA

- Plataforma virtual

PRESUPUESTO

- 4 sesiones de dos horas cada una: Consultar