

# ESCALA TU NEGOCIO CON EL NINJA

## Método Ninja – Pensum Completo

### INTRODUCCIÓN GENERAL DEL PROGRAMA

#### (Contexto y enfoque correcto)

##### Qué verá el alumno

Una introducción directa para personas que **ya tienen negocio**, pero sienten que:

- las ventas no son constantes
- el esfuerzo no se refleja en ingresos
- publican mucho y venden poco

Aquí se aclara que el problema **no es el producto**, sino el sistema.

##### Para qué sirve

Para que el alumno:

- deje de culpar a su negocio
- entienda qué está fallando realmente
- vea que puede escalar sin empezar de cero

##### Por qué esto es clave para crecer y ganar libertad

Porque escalar un negocio existente es **más rápido y más rentable** que empezar uno nuevo.

Este programa ordena lo que ya existe para hacerlo vender mejor.

---

### MÓDULO 1 — POR QUÉ TU NEGOCIO NO ESTÁ VENDIENDO

#### Qué se ve en este módulo

- Por qué el problema casi nunca es el producto
- Qué hace que un negocio sea invisible
- Diferencia entre negocio que publica y negocio que vende
- Qué tienen en común los negocios que venden todos los días

#### Para qué sirve este módulo

Este módulo le da al alumno **claridad total** sobre su situación actual.

Entiende:

- por qué no llegan clientes

## ESCALA TU NEGOCIO CON EL NINJA

- por qué no confían
- por qué no cierran ventas

### Por qué esto impacta directamente en las ventas

Porque cuando sabes **qué está mal**, puedes corregirlo.

Aquí el alumno deja de improvisar y empieza a **pensar estratégicamente**.

---

### 🎥 MÓDULO 2 — CONVERTIR TU PRODUCTO EN UNA OFERTA VENDIBLE

#### Qué se ve en este módulo

- Por qué la gente no compra
- Cómo transformar un producto normal en una oferta clara
- Cómo comunicar beneficios, no características
- Cómo definir un precio rentable sin miedo

#### Para qué sirve este módulo

Para que el alumno deje de:

- explicar demasiado
- vender por precio
- competir a la baja

Aquí aprende a **presentar su negocio de forma atractiva y clara**.

#### Por qué esto ayuda a crecer

Una oferta clara:

- genera más mensajes
- mejora el cierre
- aumenta el valor percibido

Vender mejor **no es vender más barato**, es vender mejor explicado.

---

### 🎥 MÓDULO 3 — CONTENIDO QUE VENDE (NO QUE DECORA)

#### Qué se ve en este módulo

## ESCALA TU NEGOCIO CON EL NINJA

- Por qué el contenido bonito no vende
- La estructura Ninja aplicada a cualquier negocio
- Cómo grabar con celular sin equipos caros
- Tipos de videos que sí generan clientes
- Cómo producir contenido sin bloquearse

### Para qué sirve este módulo

Para que el alumno:

- deje de publicar por publicar
- entienda qué decir frente a cámara
- convierta redes sociales en una fuente de clientes

### Por qué este módulo impacta en la facturación

Porque el contenido es el imán de clientes.

Sin contenido correcto:

- nadie llega
- nadie pregunta
- nadie compra

Este módulo convierte visibilidad en oportunidades reales.



## MÓDULO 4 — WHATSAPP COMO MÁQUINA DE VENTAS

### Qué se ve en este módulo

- Cómo usar WhatsApp como canal de ventas
- Configuración profesional que genera confianza
- Cómo guiar conversaciones
- Guion probado para no perder clientes

### Para qué sirve este módulo

Para que el alumno:

- deje de responder sin rumbo

## ESCALA TU NEGOCIO CON EL NINJA

- no pierda clientes interesados
- tenga control del proceso comercial

**Por qué este módulo es clave para escalar**

Porque el dinero se cierra en WhatsApp.

Mejorar el cierre significa:

- más ventas con los mismos clientes
- menos esfuerzo por cada venta

---

### 💰 MÓDULO 5 — CIERRE DE VENTAS EFECTIVO

**Qué se ve en este módulo**

- Por qué no se están cerrando ventas
- Cómo dar seguridad al cliente
- Cómo confirmar correctamente un pedido
- Cómo reducir errores y reclamos

**Para qué sirve este módulo**

Para que el alumno:

- no pierda ventas por errores simples
- se vea profesional
- cierre con seguridad

**Por qué esto impacta directamente en los ingresos**

Porque mejorar el cierre **aumenta los ingresos sin aumentar la publicidad**.

Es uno de los puntos con mayor impacto en el negocio.

---

### 💸 MÓDULO 6 — PAUTA SIMPLE PARA NEGOCIOS REALES

**Qué se ve en este módulo**

- Qué es la pauta y cuándo usarla
- Cómo atraer clientes de forma controlada
- Presupuestos bajos y medibles

## ESCALA TU NEGOCIO CON EL NINJA

- Cómo probar sin quemar dinero

### Para qué sirve este módulo

Para que el alumno:

- deje de depender solo del alcance orgánico
- tenga flujo constante de personas interesadas
- controle su crecimiento

### Por qué esto ayuda a escalar el negocio

Porque la pauta permite:

- crecer más rápido
- planificar ventas
- reinvertir con lógica

Bien usada, la pauta **da estabilidad al negocio.**



## MÓDULO 7 — ESCALAR TU NEGOCIO

### Qué se ve en este módulo

- Qué hacer cuando llegan más mensajes
- Cómo ordenar el negocio
- Qué repetir y qué mejorar
- Cómo crecer sin desordenarse

### Para qué sirve este módulo

Para que el alumno:

- no colapse cuando el negocio empieza a crecer
- mantenga control
- piense a largo plazo

### Por qué esto conecta con la libertad financiera

Porque un negocio ordenado:

- no depende solo del dueño

# ESCALA TU NEGOCIO CON EL NINJA

- consume menos tiempo
- permite delegar y crecer

La libertad viene del **orden y la repetición**, no del caos.

---

## CIERRE DEL PROGRAMA

### Qué se refuerza

- No es magia
- No es suerte
- Es sistema + ejecución

### Mensaje final

Este programa no cambia tu producto.

Cambia **cómo lo vendes**.

---

## RESULTADO FINAL DEL PROGRAMA

Al terminar, el alumno:

- entiende por qué su negocio no vendía
- tiene una oferta clara
- sabe crear contenido que atrae clientes
- cierra mejor por WhatsApp
- tiene un sistema de ventas real

 Deja de improvisar.

 Empieza a escalar con dirección.