

50 Libros Clave para Vivir Mejor Tom Butler

(Resumen por: Pascual González Ortiz) cypags.com

Una vida de aventura y con sentido está al alcance de cualquier persona, y el éxito en el trabajo puede combinarse con una vida mejor. El mundo no le pide que sea un abogado, un ministro, un médico o un granjero, un científico o un comerciante, no le dicta lo que debe hacer, pero si le pide que usted sea un maestro en aquello que decida llevar a cabo. Logros perdurables que enriquecerán su vida y la de los demás.

1.-El Harapiento Dick Horatio Alger 1867 Haga lo que haga, tendrá más éxitos si lo hace con honestidad, justicia y al máximo de sus capacidades. Encuentre una manera de tener éxito, la suerte llega a todas aquellas personas que aumentan sustancialmente las posibilidades de que esto ocurra. Ahorrar dinero, conocer una clase superior de gente y por lo general, mejorarse a sí mismo. Gusto por la lectura y el estudio, abrir una cuenta de ahorros o inversión la cual te dará seguridad y orgullo para que no vivas a salto de mata. Nunca engañes, ni robes, tu futura posición depende básicamente de ti mismo. La honestidad es la base de todo éxito perdurable, y que aporta un conocimiento de uno mismo. No beba ni fume. Debemos esforzarnos para tener éxito no solo para conseguir una fortuna, sino para adquirir tenacidad, disciplina, frugalidad y optimismo, cualidades que no se pueden comprar.

2.- Como convertirse en un Líder Warren Bennis 1989 Solo cuando sabemos de qué estamos hechos y lo que queremos hacer con ello, podemos empezar nuestras vidas, y debemos hacerlo a pesar de una involuntaria conspiración de la gente y los sucesos en contra nuestra. Comprometernos con una reinención constante. Ser auténtico, escapar de la mediocridad y la conformidad, autodominio. Un aprendizaje continuo y una curiosidad insaciable. Dirigir nuestros sueños. Inspirar a otros. Darse tiempo para pensar y reflexionar, pasión por las promesas de la vida: una creencia en lo mejor para usted y los demás. Crear nuevos contextos, nuevas cosas, nuevas maneras de actuar y ser. Lincoln ha sido el Presidente más grande porque se centró en lo que en su época solo eran posibilidades remotas: Acabar con la esclavitud y preservar la Unión. Obsesión por la innovación y la calidad. Amazon: Trabaja duro, juega duro, cambia el mundo. Ser un fuera de serie.

3.-Como ascendí del fracaso al éxito en Ventas Frank Bettger

1947 Éxito= Saber cómo vender lo que ofrece. El entusiasmo y la organización son los elementos básicos en la venta. La capacidad de hablar en público aumenta tu autoestima y te conduce a una vida con éxito. El entusiasmo puede aumentar tus ventas en un 700 % y transformar tu vida, sonríe y se sentirá alegre, cree esa realidad. Contagie el entusiasmo. Haga contactos diarios de ventas, registros detallados de sus prospectos, enfoque disciplinado, planifique su semana, que cada hora sea más productiva, organizarse, hacer más nos da más energía. Averiguar que quiere la otra persona, piense en los intereses del cliente, conozca el sector económico, alabe a sus competidores, traiga referencias escritas consigo, prepárese, sea breve, hable a las personas por su nombre. Sonría frecuentemente, nunca discuta. Autodisciplina, determinación y valor. Salga de la mediocridad con las ventas. Consagrarse a vender.

4.-El Director de un Minuto Kenneth Blanchard y Spencer Johnson 1981

La claridad en los objetivos ahorra un montón de energía que puede ser utilizada de manera productiva en otras áreas. Lograr resultados en menor tiempo. Los que trabajaban con el Director al minuto se sentían seguros porque sabían lo que estaban haciendo y por qué. Acordar los objetivos, que sean claros, por escrito, que cada quien sepa lo que tiene que hacer. Releer los objetivos, control detallado del progreso, elogios de un minuto, reprimendas de un minuto centrada en la acción no en la persona, retroalimentación en los resultados, animar a que se muevan en la dirección correcta, sesiones cortas para discutir objetivos, ser firme pero agradable a la vez, Patadas y abrazos (Jack Welch GE). Los líderes inspiran, los directores simplemente dirigen. Crear relajados lugares de trabajo que inspiren a alcanzar objetivos. El director debe pensar antes de inspirar, elogiar o regañar alguna acción.

5.- La americanización de Edward Bok Edward Bok 1921

Trabaje para su propio éxito, pero asegúrese de que sus logros afectan a la comunidad más amplia. El fundador de una de las revistas más exitosas de EU "Ladies Home Journal" relata en su autobiografía como la necesidad es un gran motivante , emular a los hombres de éxito, conocer a personas que te puedan ayudar, la creatividad, las ideas, (como la idea de poner una pequeña biografía del personaje de la foto en cajetillas de tabaco) crear alianzas, buscar oportunidades, vender un producto en masa, el mérito es la base para salir adelante, dar un poco más de nosotros, trabajar arduamente, darle a la gente lo que quiere (receta convencional para el éxito comercial) y dirigirla ligeramente a un lugar más elevado. Creer en lo que haces. Las personas que triunfan más son aquellas que no solamente venden productos sino que son respetadas y queridas.

6.-La magia de Creer Claude M. Bristol 1948 Cualquier gran cosa empieza con un pensamiento y se ve impulsado a su materialización a través de una creencia. Indudablemente nos convertimos en aquello que imaginamos. La creencia es el elemento que nos puede conducir al éxito, a sanar las heridas físicas y mentales y conseguir resultados espectaculares. Que tus deseos no sean vagos. Decide y visualiza la abundancia, determínate a prosperar, piensa y créelo firmemente. “La creencia crea de hecho su verificación”. Esperar lo mejor crea circunstancias favorables. Cualquier cosa puede ser nuestra y podemos llegar a ser cualquier cosa si no cuestionamos esa creencia. Nuestras creencias sobre nosotros mismos determinan nuestro éxito. Enviar al subconsciente una gran fe en que lo podemos hacer. Alimentarlo con imágenes mentales claras y convincentes de lo que realmente queremos. Repetición->, vibración ->subconsciente. La creencia nos hace avanzar.Leer la historia de Opal Whiteley.

7.- “Warren Buffet” Roger Lowenstein 1995 La inversión autentica en el éxito requiere tanto valor como carácter. Paciencia, disciplina y racionalidad, pasión por las finanzas. Obsesionarte con los números, con la educación financiera. Los 6,000 dólares que ahorró fueron la base de su fortuna. Buena parte del éxito de Buffet es el hecho de que no piensa igual que la gente. Saber reconocer el valor de las cosas, cuando nadie más lo hace. Cambió su Volkswagen nada más porque se le hacía que daba mala impresión cuando recogía a personas en el aeropuerto. Buffet tiene una concentración impresionante, sus hijos lo recuerdan siempre leyendo, pero les recomienda hacer lo que les guste y no vayan siempre sobre el dinero. Le desagradan los cambios, la gente que le rodea es para siempre, tiene su casa que compró en 1950. Usar la magia del interés compuesto: Ahorrar y reinvertir interés sobre interés.

8.-La autobiografía de Andrew Carnegie 1920 Sea voraz en su aprendizaje y asegúrese de que otras personas se beneficien de su salud tanto intelectual como monetaria. Concentra todo tu tiempo y atención en un negocio único que quieras emprender y pon cada dólar de capital en ello. Los líderes son lectores y desarrollan conocimientos y un mejor pensamiento. Escoger una industria, aprender todo sobre ella e invertir en tu propio negocio. Sé un Maestro en tu campo. Trabaja en la concentración, gana un mercado más pequeño pero bien definido. No tienes que arriesgarlo todo piensa y actúa a lo grande. Busca buenas relaciones con tus empleados, dales lo que necesiten. Sé un estudiante de la naturaleza humana, disposición alegre, cultiva la mente, cuerpo y espíritu, cambia las sombras por el sol resplandeciente. Sé tú mismo, habla con la gente desde el corazón. Busca gente interesante. Viajar,devolver favores. Una buena vida= abrir tu mente

9.-Rostro impenetrable, corazón oscuro Chin-Ning Chu 1992

Ser implacable pero no destructivo, conseguirás la libertad para alcanzar tus objetivos de manera efectiva. Ignorar las críticas. Si uno desea no gustar a la gente, llegará lejos. El mundo tiene una tendencia a aceptar el propio juicio que tenemos de nosotros mismos, si Ud. Muestra confianza en sí mismo, las personas de manera natural querrán dejarle triunfar. Lo que Ud. Cree sobre si mismo, el mundo lo creará de usted. Apreciar y utilizar todos los aspectos de nuestro carácter, no podemos ser siempre dulces, usted puede triunfar tal y como es. El cirujano opera minimizando el dolor del paciente. Tener el valor de expresar nuestra plena personalidad en nuestra vida y en nuestro trabajo. Comprometernos con nuestro deber. Ceder le ayuda a alcanzar sus objetivos, abandonar el orgullo. La riqueza proviene de vender lo que es único en nosotros. Mejorar nuestra brillantez nos conducirá a la riqueza.

10.- El Hombre más rico de Babilonia George S. Clason 1926

Los principios de la construcción de riqueza están al alcance de todos, pero solo una minoría. Puedes ser generoso y caritativo, y aun así, aumentar tu riqueza más rápido de lo que gastas. Beneficios del trabajo duro y el ahorro. El dinero llega a aquellos que ahorran, invierten con gente sabia, y no se invierte en cosas que no estés familiarizado, el dinero ocupa su tiempo para multiplicarse. Una parte de lo que ganas debes guardarlo para ti, el 10 %. Debes vivir con el 90 % de tus ganancias. No hacer concesiones, siempre habrá necesidades, debes ahorrar ese 10 % religiosamente. Busca oportunidades. Disfruta de la vida mientras ahorras ese 10 %. Y pagas 20 % a tus acreedores. Con el tiempo cualquiera que puede vivir con 90,80 o 70 % de sus ingresos puede hacerse rico. Posee tu propia casa. Confiar en Dios, entusiasmo, actitud, fe, disciplina. Creencia total en la abundancia de Dios, del Universo y la Tierra.

11.-El Secreto de las edades Robert Collier 1926

Si usted tiene un único objetivo poderoso tendrá el valor de actuar sobre esas ideas. Tienes un potencial ilimitado, una mente que puede hacer cualquier cosa. El subconsciente está muy abierto a la sugestión, hay que darle imágenes y pensamientos de plenitud. La riqueza yace en nuestro interior, desplegar nuestros atributos, no ser víctimas de nuestras derrotas mentales, los mediocres no creen en ellos mismos, siempre hay un camino abierto para el alma decidida, magnetícese cargándose de confianza y objetivos y esto le da 10 veces más resultados del que no se carga de éstos atributos. Actuar sobre una idea buena, el ganador solo piensa en como sí podría hacerse. Visualizar, váyale dando forma, vístase mejor, mejores herramientas, carro, trajes, actitud, preparación, entusiasmo. Ahorros, una buena comida, dream board. Tener un objetivo poderoso. Pedirle al Ser supremo. Saber y creer en lo que queremos.

12.- De bueno a excelente Jim Collins 2001 No se quede satisfecho siendo meramente bueno o de lo mejor. Descubra lo que se requiere para ser excelente o fabuloso. El éxito requiere tiempo, liderazgo, ambición y humildad, una gran resolución hacia la vida, pasión por su producto, investigación y desarrollo, gente común logrando resultados extraordinarios, desarrollar conceptos a la perfección, adaptación, cultura rigurosa pero no despiadada, una gran visión con grandes personas, continua autovaloración, los hechos son mejores que los sueños, hacer frente a la realidad, diferenciarse, conciencia, beneficios, pasión, trabajar para ser los mejores, sabio uso de la tecnología, tener una cultura de disciplina, identificar nuestros puntos fuertes, trabajar sin desmayo, una cultura de esfuerzo y de iniciativa. Aplicar estos principios a la empresa y a nuestras vidas, ser congruentes y aplicar estos principios metódicamente. Trabajar por dar resultados.

13.- Acres de Diamantes Rusell H. Conwell 1921 Sea lo que sea que usted desee, probablemente está al alcance de la mano, si usted está dispuesto a abrir sus ojos y su mente. El hombre que vendió su huerto para ir a buscar diamantes, sin darse cuenta que su huerto era una mina de diamantes. La fortuna puede estar en el patio de nuestra casa o mirándonos cara a cara. Un gran servicio es básico para alcanzar la prosperidad, darles lo que quieren a las personas. John Jacob Astor empezó su fortuna vendiendo sombreros para mujeres. Piense en lo que usted necesita., abrir la mente para las ideas, no se puede alcanzar el éxito si no tenemos interés en la gente y sus necesidades. Debemos hacernos necesarios al mundo. Concentración y observación. Descubra lo que realmente quiere la gente. Conwell dio su conferencia de Acres de Diamantes más de 5 mil veces, reportándole 1 MDD.

14.-Los Siete hábitos de la gente altamente efectiva Stephen Covey 1989 El primer paso hacia el éxito es un buen carácter, el segundo, abierto a nuevas perspectivas, tercero asegurarse que las acciones diarias estén modeladas por objetivos elevados. Recordar que siempre cosechamos lo que sembramos. **1** Ser proactivo **2** Empezar con un fin en mente **3** Primero lo primero **4** Pensar en Ganar-Ganar **5** Procurar primero comprender luego ser comprendido **6** La Sinergia **7** Afilan la Sierra. Vivir la vida basada en principios: Integridad, Honestidad, Sacrificio, Crecimiento, Fidelidad y Valores. Cumplir compromisos, hacer cosas que otros no quieren hacer, la victoria privada antes que la pública, mejorar actitud y comportamiento, tomar decisiones basadas en la verdad. La unidad básica de cambio es el hábito. Planificación, práctica, aprendizaje y visualización. Ver las cosas desde nuevas perspectivas. No hay atajos para el éxito duradero, trabajo, persistencia, empeño, amor.

15.-Directo de Michael Dell Michael Dell 1999 La manera más simple y menos complicada a menudo es la que tiene más éxito. Cree en lo que estás haciendo, si tienes una idea que es realmente poderosa, ignora a las personas que te digan que no funcionará, y contrata gente que comparta tu visión. Dell descubrió que una computadora de 3000 dólares costaba en partes 600. Los detallistas obtenían mil dólares por computadora sin ofrecer soporte al cliente. Desarrollar espíritu competitivo, diferenciarnos y tener convicciones en lo que hacemos. Tener la meta de ganar 20 mil dólares al mes o más. Es divertido hacer cosas que la gente cree que no son posibles o probables. No actúes guiado por el miedo, no te compares con los demás, trabaja por conseguir un nivel absoluto de excelencia. Dell empezó a vender por internet antes que cualquiera, en 1996 vendían 1 MDD al día. Cuanto más sencilla puedas hacer la vida de la gente, más valioso serás para ellos. Enriquece a los demás y a ti.

16.- Mi vida y obra Henry Ford 1922 La férrea voluntad y la determinación son uno de los valores realmente importantes en la vida. Ajuste continuamente su poder de pensamiento. Imagine algo que el mundo realmente necesitaría. Haga que sea lo más barato posible y véndalo al precio más bajo. Decídase a ser un éxito, trabaje por la fiabilidad, céntrese en un producto, El modelo T en 1910 costaba 950 dls. En 1920 costaba 335. Ford bajó los costos considerablemente. Encuentra una demanda grande, masiva, para tu producto. Conseguir confianza entre tus clientes, trata a todos bien, contrata a personas aunque estén lisiadas, pero que tengan ganas de trabajar. Atención obsesiva al detalle. Tomar tiempo para pensar. Hacer algo que mejore la vida del cliente. Tener una visión amplia. Convertirnos en personas más productivas. Pedir consejo a quien realmente pueda dárnoslo. Edison le sugirió seguir con sus máquinas, cuando trataron de desalentarlo. Reinvertir las ganancias.

17.- El camino a la abundancia Benjamín Franklin 1758 La diligencia, la frugalidad y el trabajo duro edifican el carácter y crean riqueza. Vigile los pequeños gastos, una pequeña brecha hundirá un gran navío, y aun mas, los locos hacen grandes banquetes y los hombres sabios se los comen. Los deseos artificiales, acaban con los deseos naturales. Dios ayuda a los que se ayudan a sí mismos. El tiempo es dinero, evitar la holgazanería, el orgullo y la locura.. Tener aversión a las deudas. Construir abundancia es un signo de la gracia de Dios. El goteo constante erosiona la piedra y con diligencia y paciencia, el ratón parte el cable. La dignidad del ahorrador: Si aramos mientras los perezosos duermen, tendremos maíz para vender y guardar, y “El hambre mira la casa del trabajador, pero no entra. Mantener los gastos al mínimo, si lo que ahorramos lo invertimos se añade una fortuna. Un niño y un loco imaginan que 20 chelines y 20 años nunca pueden ser gastados.

18.- El juego interno del Tenis W. Timothy Gallwey 1974 Nuestro cuerpo es más listo de lo que pensamos: El secreto de ganar en cualquier juego yace en no esforzarse demasiado, actúa mejor cuando la mente está en calma. No podemos forzar nuestro cuerpo ni cerebro para obtener resultados. Concentración sin esfuerzo, trabajar en automático en lo que nos gusta. El hombre hace sus grandes obras cuando no está calculando ni pensando. No enjuiciar demasiado lo que está ocurriendo, no tener conceptos globales negativos sobre nuestra persona, vivir cada segundo en el presente para sacar lo mejor de nosotros mismos. El poder del ahora, existir en el momento. Apreciar la naturaleza, amar a las personas más cercanas, reflexionar sobre nuestros objetivos más importantes de nuestra vida. Desfanatizarnos, desapego solo a ganar, relajarnos, concentrarnos, relajarnos bajo presión. Nuestro trabajo es una **autoexpresión** no es solo para ganar dinero.

19.- Como ser rico John Paul Getty 1961 Viva con valores propios, sea usted mismo. La riqueza es cuestión de carácter, filosofía, perspectiva y actitud, debes ser rico en virtualmente cada sentido positivo del término. Llevar el timón de tu propia barca, añadir valor a tu trabajo, escuchar puntos de vista diferentes a los propios. Invertir en cosas refinadas, en arte, por el placer de vivir con cosas bonitas. Ser un artista creativo en los negocios. Apreciar la historia detrás que hay en cada pieza de arte. No fallar entre distinguir los hechos de las opiniones o de las habladurías. Si no estás seguro de algo, pregunta a un experto. Realizar tus propias investigaciones y estudios. Tomar decisiones basadas en hechos. Tenga convicciones propias, el empresario relajado es más efectivo. Has tus deberes y tus resoluciones, para que no te saboteen las preocupaciones. Hallarle significado al éxito económico, eliminar el derroche, maximizar los recursos. Apartar tiempo para leer.

20.- Como tener confianza y poder en las relaciones personales les Giblin 1956 Todo el mundo tiene hambre de aprecio y aceptación. Si de una manera autentica podemos aportar esto, tendremos la clave para la influencia humana. Cuanto más herido está el ego, a mayores extremos llega una persona para defenderlo. Aprender a tratar con las personas nos acerca un 85 % al éxito. Dejar intacto el ego de los demás. El ego nos aporta la creencia de que podemos hacer grandes cosas. Una persona rica necesita tantos elogios como una persona que ha sido pisoteada. No gane la discusión pero pierda la venta, ceda. Georgia fue bautizada en honor del Rey Jorge, financió, cedió, porque se apeló a su ego. Hacer que la gente decida por su cuenta. Nunca ataque el ego de los demás. Hable en 3ª Persona, traiga testimonios por escrito, deje que salven las apariencias. Hable de los intereses de los demás. Aumentar el confort disminuir estrés. Sea espontáneo. Sonría.

21.- El arte de la sabiduría popular Baltasar Gracián 1647 El éxito requiere una fina observación de la naturaleza humana y el refinamiento del yo. Podemos juzgar el talento de alguien por lo que aspira a ser. La buena fortuna tiene reglas, Un único plan de acción: La virtud y la prudencia. Del latín *prudentia*: Perspicaz, sabio, astuto y agudo. Ser una persona con sustancia, solo la verdad nos puede aportar una verdadera reputación. Sepa esperar, La fortuna aporta muchas más recompensas a las personas que esperan. Sea excesivo en su perfección pero modérese, para ganar la auténtica estima, escóndase. Haga algo bien y eso es suficiente, la gente pensativa y atenta está más segura. Lo que debe durar una eternidad requiere más tiempo. Autodisciplina, busque ser una persona civilizada. La esencia del poder es el conocimiento de uno mismo. Nunca pierda la compostura, conozca su mejor cualidad, su valor más destacable, Comunicarnos con finura. Actue y hable bien.

22.- Como triunfar en los negocios sin ser Blanco Earl G. Graves 1997 Fabríquese sus propias oportunidades a pesar de las molestias, el odio y la ignorancia que encuentre. Trabajar en redes, comprar y llevar una franquicia, crear un plan de negocios y atraer las finanzas. Que un obstáculo lo conviertas en una oportunidad. Romper paradigmas, creer en ti, en lo que haces, en tu proyecto, en tu objetivo. Desarrollar confianza y creatividad. El dinero hace que la gente escuche y que no sea Ud. Invisible. Nuestras necesidades se vuelven relevantes. Ser persistente al perseguir nuestros objetivos, miles de paradigmas se han roto por alguien que no dejó que las cosas siguieran igual. Todos tenemos derecho a triunfar, a tener éxito y a tener una riqueza decente, a cumplir nuestros sueños y alcanzar todas nuestras ilusiones con la ayuda de Dios, y a aportar nuestra contribución a la comunidad.

23.- Piense y hágase rico Napoleón Hill 1937 Vivimos en un mundo de sobre abundancia. La riqueza proviene de nuestro poder para pensar y desarrollar nuestra habilidad de acceder a la inteligencia del Universo. Persistencia, no se paralice por miedo a la pobreza, concéntrese en hacerse rico, la creación de la riqueza es un producto de la mente, combinando el razonamiento, la imaginación y la tenacidad. Todos los logros y riquezas provienen de la mente. Un propósito definido, deseo, lo que la mente puede concebir, la mente lo puede lograr. Dios es la fuente de toda la riqueza, orar, pedir su guía, mandar mensajes al subconsciente de prosperidad y riqueza, fe, empeño, decisión, energía, aprender a dar un servicio de utilidad. Insistencia, visión, moldear al subconsciente. No dejar las cosas para después, tenacidad, Mente Maestra real o imaginaria, pensar 5 ideas diariamente. Esperar lo mejor. Visualizar, creer que nos merecemos el éxito económico y la salud total.

24.- La actitud mental positiva, la clave del éxito Napoleon Hill y W. Clement Stone. 1960 La voluntad de ver el beneficio en cualquier decepción puede parecer un cliché, pero es un indicador de las personas con éxito. La AMP es imperativo aplicarla sin importar que otros principios se empleen. Nuestra auto plática, el significado que le damos a las cosas, por ser optimista se consiguen mejores resultados. Se puede conseguir, fabríquenlo de todas maneras (Henry Ford Motor V8), marcarse objetivos difíciles, dar un paso más, intentarlo una vez más, ser positivo es abrazar siempre la vida, dedicación a leer, inspirarse en otros, desarrollar nuestro potencial de todas las maneras posibles, leer pasajes inspiradores de la Biblia, desarrollar una voluntad definida, podemos convertirnos en una persona mejor escogiendo ser positivos. Desarrollar una insatisfacción inspiradora, determinación a salir adelante con voluntad, el optimismo es poder. Sembrar todos los días para una cosecha amplia en el futuro.

25.- La guía oficial para tener éxito Tom Hopkins 1982 Cree un objetivo noble para su vida, luego haga uso de cada momento para conseguirlo. Los ganadores hacen lo que consideran productivo en cada momento. Tener la imagen de éxito en nuestra mente, vernos como personas exitosas, actuar acorde. Usar bien nuestro tiempo. Nuestras expectativas generan un impacto en el resultado. Autodisciplina para hacer las cosas que tenemos que hacer nos guste o no. Ser implacables con nuestro tiempo. Usar la magia del interés compuesto, interés sobre interés, tanto de dinero como de acciones hacia el progreso. El propósito crea la energía. Darnos instrucciones a nosotros mismos sobre lo que debemos hacer. Conducirnos hacia el positivismo, resultados exitosos. Esperar el éxito, actuar, hacer Autoafirmaciones positivas y leerlas diariamente, representando su nuevo yo, su yo más exitoso. Crear nuevos objetivos, ampliar nuestra visión, apuntar más alto.

26.- Nacido para ganar Muriel James y Dorothy Jongeward 1971 Aumente su auto comprensión del éxito incluyendo el autoconocimiento y una mayor conexión con los demás. Se necesita valor para ser un ganador auténtico, valor para ser responsable. Entender que hace que la gente funcione. Ser responsables con plena conciencia y racionales. Los perdedores son repetidores de sus propios errores, de su familia y cultura. Los ganadores escuchan y aprenden y se actualizan, se determinan a ver las causas y tienen el valor de hacer cambios en su comportamiento y acciones. El ganador se integra, no necesita jugar a juegos con otras personas, da y contribuye a la sociedad. Los ganadores no huyen de las oportunidades, están conscientes de sus comportamientos inconscientes, se renuevan física y mentalmente, se quitan el guion de perdedores, se esfuerzan por ser todo lo que pueden ser, toman el pleno control de sus vidas. Definen propósitos.

27.-Quien se ha llevado mi queso Spencer Johnson 1998 La habilidad no solo de aceptar el cambio sino de crearlo .Ver el cambio como un principio, no como el final de algo, que no se nos acabe el mundo cuando haya cambios. Que no te paralice el miedo. Motivarnos para aceptar la realidad. Sin quejarnos o culpar a terceros, centrarnos en lo que podemos hacer para salvar la situación. (Ernest Shackleton se centró en salir adelante en la expedición al polo Sur) Reírnos de una situación nos puede liberar para dar con soluciones, ¿Qué harías si no tuvieras miedo ? Sigue adelante, muévete, y encontraras esperanza. Visualiza creativa mente, crea un sentimiento de confianza, fe y esperanza y eso se convertirá en tu salvación. El cambio es el hecho básico de la existencia. **Tenemos un gran queso en nuestra vida que creemos que va a durar para siempre? Enfrentar los miedos nos hace libres. La vida requiere un nivel de riesgo y aventura. Siente miedo y hazlo de todas formas.**

28.-Padre rico padre pobre Robert Kiyosaki 1997 Aprenda como el dinero podría trabajar para usted, desaprenda la idea de que debe de trabajar para conseguir dinero. Uno debe saber la diferencia entre un bien y un estorbo y comprar bienes y activos que te ayuden a hacer más dinero. Es todo lo que tienes que saber para hacerte rico. Trabajar para alguien se basa en el miedo. Debemos empezar a pensar, actuar, tomar decisiones y vivir como alguien rico. Descubrir inversiones alternativas, poner un negocio autónomo, sistemas a prueba de idiotas, algo que produzca dinero sin que estemos allí. Evitar lo que nos quita dinero del bolsillo. Educarnos financieramente, saber leer un balance, controlar nuestras emociones, actuar ya! como alguien adinerado. Autoconocimiento. Que no nos domine el miedo, ganar, invertir, automatizar,diseñar, convertirnos en personas financieramente inteligentes. Tener el deseo real de convertirnos en financieramente independientes.

29.- La prosperidad y la pobreza de la naciones David S. Landes 1998 El éxito autentico nunca es un accidente. La gente rica posee una cultura de progreso que combina la curiosidad y la persistencia. La cultura marca la diferencia: Creencias y actitudes. Europa era un mercado libre de ideas, Gutenberg publicó la Biblia en 1452 y en 1501 ya había millones de libros en Europa. Las naciones prosperan por la acumulación de conocimientos y saber actuar a través del tiempo, Gran Bretaña prosperó por el consumo y un sistema seguro de derechos de propiedad, educación y libertad, el trabajo, el ingenio, la imaginación y los emprendedores. Actuar acorde a los conocimientos existentes. España declinó por gastar en lujos y guerras, las naciones deben respetar el trabajo duro. Luchar contra la intolerancia y el fanatismo. La geografía no es el destino, una cultura de lectura y aprendizaje. Producir más que consumir, honestidad, perseverancia, diligencia, visión, autoformación, fe.

30.- Lincoln sobre el Liderazgo Donald T. Phillips 1992 Por encima de todos los líderes buscan resultados, y actúan. Su determinación, decisiva e incesantemente enérgica sorprendió a todo el mundo. Informalidad y contacto humano. Su Gran habilidad para escuchar construyó confianza. Visión amplia y compasiva, capacidad para perdonar errores y a desertores que ameritaban ahorcamiento, creó confianza y lealtad. Agradable personalidad, dar cumplidos y ánimos, rara vez perdía los nervios. El honesto Abe, se lo ganó a pulso. No hacía nada con malicia. Daba segundas oportunidades. Pasaba por alto errores, los callaba y generaba simpatías. No tenía tiempo para castigos justos, mezquindades o culpas. Escritor brillante y orador destacable a pesar de que la ropa parecía no ser de su talla. Intercalaba anécdotas, historias y chistes. Era un Maestro en superar contratiempos y derrotas, aceptaba las críticas, encontraba alivio en el humor. Tenía certeza de propósito y objetivos claros: Abolir la esclavitud.

31.- El poder del compromiso pleno Jim Loehr y Tony Schwartz 2003 No podemos controlar el tiempo, es mejor adoptar maneras de utilizar nuestra energía física, mental, emocional y espiritual. Controlar nuestra energía, concentración, propósito y resistencia y control de la energía emocional. Relajarse para tener juicios más seguros. Da Vinci tenía siestas estratégicas, algunos genios consiguen más cuando trabajan menos. Estar conscientes del costo-beneficio del trabajo. El Challenger explotó después de que ingenieros tenían más 20 hrs de trabajo ininterrumpido, errores hospitalarios por exceso de hrs. De trabajo. Recomendable descansar un día a la semana. Cargadores de ladrillos descargaron más descansando en intervalos. Desconectarnos de manera intermitente nos permite concentrarnos con más energía. El ejercicio moderado es muy importante. Poner las preocupaciones en perspectiva. Tener momentos de tranquilidad y reflexión. Reorganizar nuestras facultades, nuestra vida. Alimentarnos bien.

32.- La larga marcha hacia la Libertad Nelson Mandela 1994 Hubo muchos momentos oscuros en los que mi fe en la humanidad se puso profundamente a prueba, pero ni quería ni podía rendirme a la desesperación. El carácter es el mejor ingrediente para lograr el éxito, conoció personas con una gran habilidad natural pero que les faltaba autodisciplina y paciencia para aprovechar sus capacidades. En Sudáfrica la segregación racial era extrema. Mandela fue liberado en 1990 después de haber pasado 27 años y medio en prisión, después fue elegido Presidente de Sudáfrica. Superó esa terrible experiencia porque era optimista, podía inspirarse a sí mismo y a otros, la clave de su éxito fue el poder de su fe, que hizo que los guardias de la prisión pensaran a su manera. Tenía visión de justicia y dignidad. Tuvo disciplina mental y valentía. Tuvo una educación privilegiada y capacidad de liderazgo, pero la causa de su éxito como líder fueron su fe y sus acciones positivas.

33.- Empujando hacia adelante Orison Sweet Marden 1894 Hay pocas cosas que no puedan conseguirse mediante una determinación total y el esfuerzo. Haga que las ocasiones comunes sean geniales. Saque todas las posibilidades que hay en usted. La necesidad es la madre de la invención y del éxito. La prisión o el fracaso encienden poderes dormidos en uno. Sir Walter Raleigh escribió Historia del Mundo en sus 13 años en prisión...los Judíos oprimidos durante siglos han surgido como empresarios y artistas en arte y literatura, si no existieran las dificultades no existiría el éxito. Nervio, valor, insistencia y coraje, resolución, Webster 36 años para escribir su diccionario y Stephenson 15 años para perfeccionar su locomotora. El gran violinista Gherardini perfeccionó tocar el violín practicando 12 hrs diarias durante 20 años. Los triunfos son resultados de la insistencia, el resultado de una dedicación poco común. Seamos Maestros en lo que llevemos a cabo. Una vocación nos hace ganar nuestro propio respeto. No vacilar.

34.- El Espíritu de Servicio J.W. Marriot Jr. 1997 El trabajo duro, una mejora personal continua y un sentido de construcción del futuro crean la identidad. De la identidad proviene el enfoque y del enfoque el éxito. Trabajo duro y perseverancia, paga el precio y será tuyo. 66 puntos de comprobación de limpieza en las habitaciones y tarjetas de retroalimentación de los clientes. Atención al detalle, no eran dueños de los hoteles, sino de inversores, los Marriot dirigían los hoteles con contratos de dirección a largo plazo. El éxito viene también de como tratas a tu personal, el empleado es primero, se escucha a todo el personal, hacer que los huéspedes se sientan bienvenidos y valorados. Servicio total. Mantener el orden entre los cambios y los cambios entre el orden. Valores profundos. Objetivos claros, estrategias que se adaptan al mundo cambiante. Una ética de mejora continua, un ojo puesto en el futuro y atención a los pequeños detalles. Anteponer el buen servicio al dinero.

35.- Las Leyes dinámicas de la prosperidad Catherine Ponder 1962 Dios no quiere que seamos pobres, apreciemos la abundancia del Universo y nuestro derecho a la prosperidad. Hay un problema en la vida: **la congestión**. Existe una solución: **la circulación**. Dar de manera sistemática es una práctica que bendice cada etapa de nuestras vidas ya que nos mantiene sintonizados con la riqueza del universo. La prosperidad es un estado mental. La Biblia está a favor de la prosperidad. Escribir un diario con todas nuestras inquietudes y deseos más profundos, escribirlo aunque no lo vayamos a leer más, que el subconsciente saque lo que trae. Contemos nuestras bendiciones, concentrémonos en la abundancia, busquemos oportunidades. Los pensamientos que emitimos regresan de alguna manera. Dar el 10 % de lo que ganemos. Devolver a la fuente, como la rebusca. Dar sistemáticamente, **(Lucas 6:38) Practiquen el dar, y se les dará**. Pensar prósperamente, enfrentar al conformismo. Ser diferentes.

36.-Tómese tiempo en su vida Cheryl Richardson 1998

Conseguir objetivos de una base de bienestar físico, emocional y espiritual. Si no nos cuidamos en un "auto cuidado extremo" nos quemaremos y no seremos útiles para nadie. Hacer un listado de lo más importante en nuestra vida, apartar tiempo diariamente para leer, estudiar, meditar y hacer ejercicio, pasar tiempo con la familia, con los verdaderos amigos. Tomar decisiones más conscientes. Parar de trabajar a las 5:30 o antes. Trabajar por la semana laboral de 4 Horas (Tim Ferris). Darse un tiempo muerto, no hacer nada, pagar a otros por ciertas tareas, limpie su armario, cajuela u oficina de cosas inservibles. Hacer un mejor uso de su tiempo, aproveche la tecnología. Aliméntese bien, escriba un diario, sea agradecido con la gente, mantenga vivos sus sueños, sonría, dé a los demás de su tiempo, de sus conocimientos y de su dinero. Busqué nuevos objetivos, páguese a usted primero, cuide su salud, no consiga el éxito a costa de la salud, la familia o la paz mental.

37.- Poder ilimitado Anthony Robbins 1986

El éxito deja pistas, pero se debe actuar sobre ellas. Poder personal = La habilidad de actuar. Conocimiento es poder. Las personas que tienen éxito se comunican eficazmente con los demás y con ellas mismas. Pasión, fe, estrategia, claridad de valores, energía. Modelar, copiar a los que ya tienen éxito en nuestro campo, a quienes admiramos o aspiramos a ser. Podemos elegir como vamos a reaccionar sobre los que nos suceda. El cambio se puede hacer en un segundo, tomando una decisión = compromiso con acción. Re enmarcar lo negativo y convertirlo en positivo en oportunidades de aprendizaje para crecer. Nuestra postura cambia nuestro estado, nuestro vocabulario re enmarca el ambiente y las situaciones. La gente no es perezosa, solo tiene objetivos que no la motivan lo suficiente. Claridad en lo que queremos. Creer en lo que queremos. Hacer las cosas diferentes = resultados diferentes. Cuidar la alimentación.

38.- La manera de liderar de Eleanor Roosevelt Robin Gerber

2002 Uno de los deberes de un líder es motivar a las personas que no son capaces de avanzar por sí mismas. El hombre puede rehacerse a sí mismo e incluso puede rehacer su mundo si se preocupa lo suficiente por intentarlo. Elige la vida, se aprende viviendo, el valor es más estimulante que el miedo, encara las cosas que se te vayan presentando. Conectar con las personas, preocuparse realmente de sus necesidades, temores y deseos. La habilidad de un líder es crear otros líderes. Trabaja en equipo, desarrolla el hablar en público, expresa tus opiniones por ayudar a los demás. Asóciate con personas que quieran ayudar a otros. Crece como persona, desarrolla tus habilidades, no temas a la crítica.

39.- La magia de pensar en grande David J. Schwartz 1959

Buena parte de la diferencia entre el fracaso y el éxito yace en lo que creamos que tenemos derecho a conseguir, así que quizás vale la pena pensar en grande. El éxito es una elección, un verdadero deseo, agrandar nuestra imaginación, pensar en grande es en función a los objetivos, pensar, observar y sentirnos importantes porque lo somos, somos una criatura del Universo, meditar, planear, desarrollar confianza en sí mismo, fe en que conseguiremos los resultados deseados. La auto plática es muy importante, las afirmaciones positivas, visión, concentrarnos en nuestras fortalezas y ventajas, hacer las cosas con clase, no esperar a que las condiciones sean perfectas, empeño y experiencia, fijar objetivos en el subconsciente, muévase un poco más rápido. Encontrar herramientas que nos faciliten el trabajo, la administración y el crecimiento. Una persona se mide por el tamaño de sus sueños.

40.- La puerta secreta hacia el éxito Florence Scovel Shinn 1940

Disuelva los muros alrededor de su éxito mediante esperanzas positivas. Confíe en Dios para su prosperidad. Suelte el freno. No sabotear nuestro éxito cuando estamos a punto de conseguirlo. Tener fe en Dios y en su poder infinito. Actuemos de manera próspera en la vida real. Desarrollar una fe inquebrantable. Orar incesantemente por la guía y la ayuda Divina, pedir consejo, desarrollar intuición para seguir adelante, confiar en nuestros proyectos. Para Dios nada es imposible, la fe perfecta conduce a resultados perfectos.” Sus caminos son ingeniosos, sus métodos son seguros”, dejemos que Dios cargue con el peso y que Él nos guíe. Dios es la fuente de mis suministros, pidamos lo que es nuestro por Derecho divino. No podemos entrar en el Reino de la Abundancia lamentándonos de lo que tenemos. Salmo 23: “Jehová es mi Pastor, nada me faltará”. No te rindas, hay alguien más grande que nosotros.

41.- El modo de Shackleton Margot Morrell y Stephanie Capparell 2001

El auténtico líder saca lo mejor de la agente incluso en las situaciones más difíciles. En 1911: Polo sur, 50 grados bajo cero y el Endurance atrapado en un tempano de hielo a 1600 km. De cualquier lugar civilizado. 17 días y 1280 km por provisiones en una lancha de madera, además de una larga caminata entre glaciares. Shackleton no perdió ni un solo hombre, se dispuso a levantarles el ánimo y mantener sus mentes ocupadas. Poseía visión, y la seguridad de sus miembros estaba por encima de todo. Su equipo era la expedición, estaba interesado en la gente y en el trato personal con cada integrante. Mataban el aburrimiento mediante entretenimiento y un riguroso horario para las comidas acurrucados en botes salvavidas puestos al revés. En 2 años el liderazgo de Shackleton nunca fue cuestionado. Leían y les daba perspectiva de su expedición. Nunca les hizo perder la esperanza.

42.-La mente millonaria Thomas J. Stanley 2000 La gente no nace con una mente millonaria. Es un conjunto de actitudes y conocimientos que cualquier persona puede adoptar y adquirir. Es posible tener una vida equilibrada y aun así tener un estatus de millonario. Estar conscientes que la mayoría de las mejores cosas de la vida son gratis. Trabaje en lo que le guste, profundizar en sus habilidades, conocimientos y contactos de su profesión. Autopartes, lavanderías, industrias genéricas, pensar diferente, ver oportunidades, creer en uno mismo, voluntad de asumir riesgos, juzgar bien a las personas y llevarse bien con ellas, trabajar en las ideas, determinar objetivos, tratar bien a la gente, inteligencia, honestidad, formalidad y alegría, buenos hábitos, economizar en cosas que se pueda economizar. Autodisciplina en las finanzas, pedirle a Dios prosperidad, amar tu trabajo, tener vocación en tu giro. Pedir descuentos, ahorrar, invertir, frugalidad, gestionar dinero.

43.-Maximo Logro Brian Tracy 1993 Medir nuestra vida diariamente con objetivos marcados es fundamental para lograr el éxito. Emular a los que ya han logrado el éxito. Programar nuestros propios objetivos. Leer vorazmente sobre ventas, llegar a ser un excelente vendedor, organizar ventas, leer sobre felicidad, metafísica, psicología y motivación, paternidad. Diseñar un seminario, ofrecerlo, agarrar experiencia, estudiar el éxito en sí mismo. Controlar nuestro futuro, retroalimentación de uno mismo, marcarnos objetivos para vivir con plenitud. Crear objetivos maravillosos que enriquezcan nuestra vida. Aceptar plena responsabilidad de nuestras vidas, ser productivos, aumentar nuestra autoestima, escribir objetivos con fechas realistas, detallados, claros, certeza en lo que queremos, ser congruentes, buscar la paz interior, significado, libertad. Las personas exitosas son grandes lectores. Leen a Anthony Robbins, Tom Peters...

44.-El arte de la guerra Sun Tzu Siglo IV a.c. La persona que logra el éxito posee una habilidad inusual para tratar el conflicto y asegurarse el mejor resultado para todos. El guerrero definitivo es aquel que gana la guerra obligando al enemigo a rendirse sin luchar en ninguna batalla. Conquistar con un mínimo del uso de la fuerza y con poca destrucción. No derrotar a alguien con una discusión sino haciendo que piense como nosotros, para que el orgullo y la dignidad no queden afectados. El general enfadado pierde, la ira genera caos y sufrimiento, el autocontrol produce acciones objetivas pero poderosas. Desarmar al oponente cooperando con él, buscar ganar-ganar, darles reconocimiento a nuestros oponentes, desarrollar ética, refinamiento, mejora constante y no preocuparnos por la competición. Desarrollar nuestra propia fuerza de carácter y perspicacia -> Liderazgo e invencibilidad. Abrirnos a más fuentes de información. Prepárate, actualízate, comprométete a tener éxito.

45.-Hecho en América Sam Walton 1992 Ser el mejor en lo que haces y el mundo hará un camino hasta tu puerta. Emprender, riesgo, trabajo duro y saber a dónde queremos ir y estar dispuestos a hacer lo que haga falta. 1er paso fue abrir una tienda de artículos diversos, se las arregló para multiplicar las ventas y los beneficios. Descubrió que había una gran demanda en las poblaciones pequeñas si los precios eran correctos. La gente era capaz de viajar decenas de kms para buscar una ganga. Precios más bajos, más variedad, satisfacción garantizada y amplios horarios de apertura. Se obtenían más ganancias vendiendo más a menor precio que menos productos a mayor precio. En 1960 ya tenían 9 bazares de artículos baratos. Empezaron a buscar nuevos lugares para instalarse. Copiar ideas de otros. Acoger la tecnología, crear valor, marcar objetivos, menos costos, menos gastos cambiar constantemente, para ganar dinero hay que enriquecer el mundo de alguna manera.

46.-La ciencia de hacerse rico Wallace D. Wattles 1910 Es natural y lógico que podamos llegar a ser ricos mediante el uso de nuestros poderes creativos. Nunca pensar que las provisiones son limitadas. Elevarse por encima del pensamiento competitivo. El origen de la riqueza es el pensamiento. Buscar riquezas de manera honesta. La visualización, la repetición, las afirmaciones, imprimir esas ideas en nuestra mente, el universo es abundante y siempre se renueva, creer en salud, creer en prosperidad y pensar en ello siempre. No puede haber carencia a menos que Dios se contradiga a sí mismo y anule sus propias obras. Perseguir la riqueza congruente con el universo, para compartir y desarrollar nuestra mente, no con deseos meramente egoístas. Convertirnos en creadores. Crear algo único a partir de la experiencia, creatividad y habilidades .Aportar algo más de valor al cliente. Cultivar la gratitud, hacer dinero para crecer más. Esperar la riqueza es legítimo.

47.-Jack (GE) Jack Welch 2001 Nunca subestime cuán lejos puede llegar siendo, simplemente usted mismo. Hacemos grandes a las personas que después crearan grandes productos y servicios. Superar todas las adversidades. Pasión y diversión. Confianza en sí mismo, celebrar aun éxitos pequeños. Ser una persona con carácter y despierto a oportunidades. Le llevó 2 décadas culturizar a 400 mil empleados y 25 mil jefes. Las personas trabajan mejor sobre objetivos a cumplir. Continuar recompensando a los empleados en el crecimiento en la empresa, invirtió 75 MDD en un centro de conferencias, un Gym y un centro de salud. Invertir más dinero en menos personas. Crearon "definición de mercado "se ocupaban de todo el proceso -> motores de avión, financiamiento, combustible...resultados o despidos, globalización, e-business. Hasta 1997 Welch nunca había usado una computadora ni internet. No ser arrogantes ni demasiado ambiciosos, confianza y redirigirse.

48.- Entrenarse para mejorar John Whitmore 1992 El coaching es una forma de dirigir, tratar a las personas de pensar y de ser. Las críticas, reducción de elecciones, sutil secretismo disminuye la autoestima y el coaching fomenta la confianza, imparcialidad, respeto, elogios verdaderos, libertad de elección y el aumento del éxito. Cambio cultural, autoaprendizaje. Coaching: ayudar a alguien a que sea consciente de cómo hacer las cosas, para aumentar así su conocimiento de sí mismo y su responsabilidad. Preguntar para que la otra persona saque sus conclusiones y respuestas, sacar su potencial. Ordenar desmotiva a las personas, ahoga la innovación y el progreso. Hacer que piensen por sí mismos. Cambiar sus expectativas para desarrollar su confianza en sí mismas. Crecimiento: Metas->Realidad->Opciones->Voluntad. La gente desea amar la empresa para la que trabaja. El estrés es un síntoma de falta de significado propósito.

49.-El factor suerte Richard Wiseman 2003 hay 4 principios para crear eventos favorables. El 90 % del éxito en la vida consiste en revelarlo. El tener **Contactos personales** aumenta las posibilidades de que se aporte algo bueno. Un estado de **relajación** nos permite ver cosas que los preocupados no ven. Las personas afortunadas **meditan contemplan** y ese estado les revela que hacer y cómo actuar. Nuestras expectativas tienen un impacto en el resultado. Los afortunados **continúan intentándolo son muy perseverantes.** Crean que pueden alcanzar sus objetivos. Trabajan duro para conseguir sus metas. Tomar decisiones correctas, creer que el mundo conspira a favor de nosotros. Ver el beneficio y aprendizaje en los reveses de la vida. Mejorar la relación con nuestro inconsciente mediante afirmaciones de éxito, logro y prosperidad. Relaciones públicas, conocer más gente, entablar conversaciones con personas en la fila. Ser amigables, mejorar personalidad.

50.-Nos veremos en la cima Zig Ziglar 1975 Puedes obtener todo lo que deseas en la vida si ayudas a los demás a obtener lo que desean. Trabajo duro, fe espiritual y entrega a la vida. Buscar el éxito Físico, mental y espiritual, buscar lo mejor para nuestras familias, y nuestro trabajo, buscar la paz mental mediante la fe y el compromiso religioso. Ser útil, beneficiar a los demás, objetivos específicos por escrito. Cualquier cosa que acuda a nuestra mente –TV, conversaciones, pornografía - se manifestará como una acción o palabras. Saber que uno es la suma total de lo que acude a su mente es espeluznante. Alimentar nuestra mente con información buena, limpia, poderosa y positiva y nuestras oportunidades de éxito en todos los aspectos de la vida se incrementarán enormemente. Honrar y amar a nuestra pareja, lealtad, actitud hacia ganar, persistencia, cambia tus costumbres y disfruta los beneficios. Evita la apatía y la gratificación instantánea. El precio del éxito es menor que el del fracaso.

Aguascalientes, Aguascalientes a 20 de Diciembre 2020