

PRINCIPIO # 1 Los ricos piensan: Yo creo mi vida .Los pobres piensan: La vida es algo que me sucede. Tú estás al volante de tu vida financiera. Hay que dejar de Quejarse, de Justificar, culpar, negar, victimizar y renunciar. Ser responsable, no hay que aceptar el papel de víctima, ya que no te aporta nada. Convéncete y cree firmemente que el dinero es extremadamente importante en las áreas que funciona. Aquello en lo que te centras se expande. Aléjate lo más posible de los que se quejan, desafíate a no quejarte en absoluto y a encontrar soluciones. Elije sabiamente tus pensamientos y tus palabras. Si continuamente te sumerges en estados negativos, jamás cumplirás esa promesa de excelencia. Que quieres? Ser rico o complacer a toda la gente? No te pongas a merced de los demás. Toma las riendas de tu vida, Tú creas todo lo que hay en tu vida y todo lo que no hay también. Tú creas tu riqueza, tu no riqueza y todos los niveles intermedios. Como he creado cada una de estas situaciones? Cuál ha sido mi parte de responsabilidad en cada una de estas situaciones? **Yo creo el nivel exacto de mi prosperidad económica. Tengo una mente millonaria**

Principio # 2 La gente rica juega al juego del dinero para ganar, la gente pobre juega al juego del dinero para no perder. Cuál es tu meta, tu objetivo, tu intención? La meta de la gente rica es tener una riqueza y abundancia enormes. Hay una enorme diferencia entre estar cómodo y ser rico. Si aspiras a la estrellas alcanzaras cuando meno la luna. Si quieres hacerte rico tu meta debe ser esa. Ten muy claro tus ingresos anuales, tu fortuna neta, y tus objetivos económicos muy claros, tu utilidad bruta semanal, ahorros e inversiones. Poner negocios autónomos, lavanderías, farmacias, e-commerce . Vístete bien y visita restaurantes de buena comida. Págate tu primero, has planes de ahorro, inversión y sobre todo de diferentes fuentes de ingreso. La calidad de tu vida es la calidad de tus relaciones.**Mi meta es convertirme en millonario y más. Tengo una mente millonaria.**

Principio # 3 La gente rica se compromete a ser rica, la gente pobre desearía ser rica. La mayoría de la gente no quiere en realidad ser rica. Un muy bajo porcentaje de personas está realmente comprometida hacer dinero, porque tienen en su cerebro un montón de archivos de riqueza negativos de que el dinero es malo, acarrea problemas, que vienen desde nuestros ancestros y la cultura que nos rodea. Eliminar mensajes contradictorios, ya que esos mensajes es una de las razones por las que mucha gente nunca llega a ser rica. Cree firmemente en la Ley de la Atracción, tienes que saber exactamente qué es lo que quieres y pagar ese precio, ya sea levantarte temprano, meditar, pensar, actuar, leer, estudiar, ya que realmente obtenemos lo que quiere realmente nuestro subconsciente y si no estás obteniendo lo que realmente quieres, también es porque no estás haciendo lo que hace falta para lograrlo, para crear esa riqueza. Hay una gran diferencia entre: Quiero ser rico, deseo ser rico y me comprometo a ser rico. Compromiso= dedicarse sin reservas. Qué estás dispuesto a hacer para triunfar? Tu manera de hacer las cosas te ha traído hasta donde estas ahora. Enfócate y ten valor. **Tengo una mente millonaria.**

Principio # 4 La gente rica piensa en grande, la gente pobre piensa en pequeño. Ley de ingresos: se te pagará en proporción directa al valor de lo que tú des en el mercado. Oferta, demanda, calidad y cantidad. Vender de manera masiva un producto. Cuál es tu propuesta de valor que entregas en el mercado? A cuantas personas sirves? aportar algo a los demás, mercadotecnia en cadena, hacerte rico implica agregar un valor añadido a la vida de otra personas. Compartir tu valía con el mayor número de personas. Solucionar problemas, dar resultados. Ayudar a cientos, miles o millones de personas. Vive en tu pleno potencial, libérate de tus miedos, piensa en grande y acciona en grande y eso te llevará a una vida de significado y de prosperidad. Has una lista de tus dones naturales, y ve donde y como los puedes utilizar, devánate los sesos de cómo puedes solucionar los problemas de decenas, cientos o miles de personas con lo que tu sabes y puedes hacer. Debes dar con al menos tres estrategias distintas. **Elijo ayudar a miles y miles de personas. Tengo una mente millonaria.**

Principio # 5 La gente rica se centra en las oportunidades, la gente pobre se centra en los obstáculos. Los ricos se centran en las oportunidades y recompensas. Perspectiva sobre el mundo y tu disposición mental habitual. La gente positiva espera que funcione, se responsabiliza de los resultados en su vida, la gente rica espera tener éxito, confía en sus capacidades, y si las circunstancias fueran desfavorables, encuentran otra manera de tener éxito. Los ricos están dispuestos a arriesgar, encuentran maneras de recuperar su dinero si las cosas no salen del todo bien. Asumen riesgos con base, documentándose e investigando. Hace lo que pueden en el menor tiempo posible. También existe el factor suerte no hay que negarlo. Adopta una forma de acción, céntrate en lo que quieres, céntrate en las oportunidades, enfócate, mantén la mirada en tu meta. Céntrate en ganar, invertir y conservar tu dinero. Encuentra los contactos que necesites, así como las alianzas o cooperación que necesites. Comienza ya, reformula las oportunidades. Haz una lista de 10 cosas que estés agradecido de la vida. **Me centro en las oportunidades, tengo una mente millonaria.**

Principio # 6 La gente rica admira a otra gente rica y próspera. La gente pobre le molesta la gente rica y próspera. Si tu visión de la gente rica es mala, de cualquier forma o manera, jamás podrás ser rico. Tener resentimiento hacia los ricos es el perfecto discurso de las víctimas. Hay que convencernos de que los que tienen dinero lo hicieron por que se esforzaron, y se lo merecen. Hicieron un plan y lo siguieron al pie de la letra. Cuida tus pensamientos, el subconsciente, reconoce tu forma de pensar, que no sea pesimista ni negativo. Ganar dinero es una manera de predicar el evangelio, para muchos protestantes el trabajo honesto es una manera de honrar a Dios. 98 % de los ricos en EU son honestos. Se puede hacer más bien con dinero que sin él, es con dinero como se imprimen nuestras Biblias, y se apoya a los misioneros. (Rusell H. Conwell. Acres de diamantes). Tener dinero y vestirse bien genera confianza y puedes crecer más y hacer más cosas por otros. Cultiva cualidades deseables. Hay que admirar, bendecir y amar a las personas ricas. Bendice aquello que quieras. Invita a comer a un rico. **Tengo una mente millonaria.**

Principio # 7 La gente rica se relaciona con personas positivas y prósperas, la gente pobre se relaciona con personas negativas y sin éxito. Si ellos pueden hacerlo, yo también puedo. Usa modelos de referencia. Que haces y como lo haces? El éxito deja pistas, porque reinventar la rueda? Imitar las estrategias internas y externas de los ricos, copiar su disposición mental y obtendrás los mismos resultados. No trates de cambiar a las personas negativas, es muy desgastante, enfócate en ser mejor cada día y solamente que te pregunten o te paguen un curso dales un tip o información. Nada tiene significado excepto el que nosotros le damos, vive fiel a tus valores y elimina las dudas de tu vida, cree en que Dios quiere que seas rico y hagas el bien. Ser positivo y entusiasta es el mejor negocio del mundo (Jurgen Klaric) . Evita a los negativos, se aprende mucho de los deportistas que hacen comentarios después de un partido, hayan ganado o perdido, siempre expresan positivismo: jugamos bien, entrenaremos más y jugaremos mejor el próximo partido, ganaremos etc. La gente rica anda con ganadores. Cambia tu patrón de amistades y de pensamiento, de proyectos, de actividades y de acciones. **Tengo una mente millonaria.**

Principio # 8 La gente rica está dispuesta a promocionarse ella misma. La gente pobre piensa de forma negativa en lo referente a la venta y la promoción. Si crees en tu producto o servicio te vas a promocionar y te vas a cotizar bien, publicitarte y darte a conocer. Promociona tus virtudes, supera el rechazo, el pasado no es igual al futuro, elimina la programación de tus padres o parientes o conocidos sobre el dinero. Los ricos promocionan sus ideas con pasión y entusiasmo, son expertos en envolver su valía y hacerla que resulte atractiva. Hazte un experto en vender, inspirar y motivar a la gente, haz que la gente participe en tu visión. Cree en tu valor, en tu producto o en tu servicio. Si crees en tu producto o servicio, es tu deber ayudar al máximo posible de personas y así ayudar a la gente y te haces rico!! Haz las modificaciones necesarias a tu producto o servicio para aumentar su valor. Lee libros sobre mercadotecnia y ventas si es necesario. **Promueve tu valía con pasión y entusiasmo. Tengo una mente millonaria.**

Principio # 9 La gente rica es más grande que sus problemas. La gente pobre es más pequeña que sus problemas. Los pobres harán casi cualquier cosa para evitar problemas. Ven un reto y salen corriendo. Lo irónico es que por evitar a toda costa problemas tienen un problema mayor: Estar sin dinero. El secreto no es evitar los problemas sino aumentar nuestras habilidades, los problemas no se marchan seamos ricos o pobres, pero el dinero es extremadamente importante para solucionar miles de cosas. Si tienes un problema y tienes el dinero para solucionarlo, entonces no tienes el problema: Dan Sullivan. Haz las cosas desde tu Yo superior en lugar de tu Yo víctima. Crece como persona y elimina los obstáculos que están contra tu felicidad y tu prosperidad. Asume más responsabilidad a tu vida, tu riqueza crece hasta donde crezcas tú también, supera los obstáculos, crea riqueza y consérvala. Dona un 10 % de lo que ganes, reinvierte sabiamente y cuida tu salud. Oriéntate hacia soluciones, enfócate en adoptar buenas estrategias, crea sistemas, asegúrate de que no se vuelvan a repetir los problemas. Piensa en 10 acciones concretas para resolver un problema. **Puedo manejar cualquier problema, tengo una mente millonaria.**

Principio # 10 Los ricos son excelentes receptores, los pobres son malos receptores. Muchas personas se sienten indignas, se sienten que no merecen nada, son malas receptoras. Esa actitud es por condicionamiento de nuestro medio, creencias que se han ido acumulando, de no creerse merecedoras del éxito ni la prosperidad. Por eso se sabotean o limitan sus ganancias personales, estar convencidos de nuestra propia valía es necesario para crear riqueza. Nadie vendrá a ponerte un sello de Valioso en tu vida, tienes que ponértelo tu mismo. Tú lo haces, tú lo inventas tú lo decides. Es simplemente tu perspectiva, si tú dices que eres valioso lo eres, si dices que no eres valioso no lo eres. Vives dentro de tu propia historia así de fácil. Tu enfoque determina tu realidad. Actúa y vístete como un ganador. Un roble no crece 3 metros por falta de valía, una Ardilla no dice: Para este invierno nada más voy a recolectar poquitas nueces porque no valgo tanto. Invéntate una historia nueva y mucho más productiva y vive en ella. Desde este momento te declaro como persona muy valiosa (Harv Eker) empieza a emprender las acciones para hacerte rico. Sé un buen receptor del dinero. Agradece cada vez que recibas dinero sea la cantidad que sea. **Tengo una mente millonaria.**

Principio # 11 Los ricos eligen que se les pague según los resultados, los pobres eligen que se les pague según el tiempo empleado. Tener la seguridad de un sueldo tiene un precio y el costo es la riqueza. Los ricos por lo general tienen su propio negocio. La gente rica cree en sí misma, en su valor, y en su capacidad de entregar ese valor. Canjear tu tiempo por dinero tiene el obstáculo de que tu tiempo es limitado. Si vendes 50 mil plumas en un periodo razonable, no es lo mismo que tener formadas a 50 mil personas para darles un masaje, al último cliente lo vas a atender dentro de 40 años. Si no tienes una idea brillante para un negocio, cópialo, el éxito deja pistas. Pregunta a alguien exitoso : Que haces y como lo haces ?. Usar apalancamiento, usar el dinero de otras personas, el trabajo de otras personas y el tiempo de otras personas. Haz un plan para cobrar de acuerdo a los resultados, planea iniciar tu propio negocio, únete a una empresa de mercadotecnia en red. **Elijo que se me pague de acuerdo con mis resultados. Tengo una mente millonaria.**

Principio # 12 Los ricos piensan: “Las dos cosas “los pobres piensan: “O esto o lo otro “ La gente rica vive en un mundo de abundancia. La gente pobre en un mundo de limitaciones. Se puede tener riqueza y una familia feliz, centrarse en los negocios y divertirse, tener dinero y tener significado en la vida, ser rico y ser espiritual. Se puede tener las dos cosas. La gente pobre elige siempre una de las dos opciones, la gente rica elige las dos. Pregúntate siempre: Como puedo tener ambas cosas? Organízate y haz un plan, siempre hay una tercera alternativa para todos los obstáculos. La gente pobre acaba con su salud para poder recibir una pensión, la gente rica se divierte, comparte, crece y disfruta de la vida mientras gana dinero haciendo lo que le gusta. Que es más importante? un brazo o una pierna. Las dos cosas, igualmente en la vida todo es importante, los ricos piensan: las dos cosas se puede. Puedes ser rico y ser una persona espiritual y ser feliz. El dinero aporta libertad para ayudar a los demás y elegir qué hacer con tu tiempo. Los ricos piensan en que merecen el pastel completo y los pobres piensan en una dona de azúcar. **Piensa: las dos cosas se puede. Tengo una mente millonaria.**

Principio # 13 Los ricos se centran en su fortuna neta, los pobres se centran en lo que ganan en su trabajo. Los pobres dicen: Cuánto ganas? Los ricos dicen: Cuál es tu fortuna neta? La verdadera riqueza es la fortuna neta, no los ingresos de tu trabajo. Fortuna neta: Todo lo que posees menos lo que debes. En lo que te centras se expande: Cada tres meses llena una tabla donde vayas viendo como incrementas tu fortuna neta. Los 4 factores que determinan tu fortuna neta son : Ingresos, Ahorros, Inversiones y Simplificación. Enfócate en tener varias fuentes de ingreso, ahorra, no elijas la satisfacción inmediata, ten autodisciplina en ahorrar. Crece tu dinero invirtiendo en proyectos productivos. La gente pobre piensa que las inversiones son solo para ricos, no aprenden como invertir ni dedican tiempo a estudiar cómo invertir. La simplificación es crear un estilo de vida en el que necesites menos dinero para vivir bien. Agua de 600 ml en Oxxo 10 pesos, en Costco 2.20 comprando de garrafón: 60 Centavos. La gente rica compra en Costco, el pobre en Aurrera. Si empiezas a ganar mas no gastes más, simplifica más y tu fortuna crecerá. **Me centro en construir una fortuna neta. Tengo una mente millonaria.**

Principio # 14 La gente rica administra bien su dinero. La gente pobre administra mal su dinero. Los ricos administran bien su dinero. 10% Ahorros a largo plazo (Inversión) 10 % Ahorros a corto plazo para gastar, jugar y divertirse (Restaurants, Hospedaje 5 estrellas, Viajar, un masaje...) 10% Ahorros a largo plazo para gastar (Vacaciones, un carro...) 10% ahorros para Formación, diseñar tu negocio, inventario, crecer, herramientas de trabajo, Cel., Lap, Tablet ... 10% Cuenta para Donativos, 50% para cubrir necesidades básicas (Mandado, renta, recibos, ropa, nutrición...) El secreto está en el equilibrio: si no gastas en ti y en los tuyos, te sabotearás y te cansarás sólo de ahorrar, y si nada más gastas y gastas y no ahorras ni inviertes, no disfrutarás igual al gastar sabiendo que estas gastando todo y no estas creciendo tu riqueza. Si empiezas a administrar aunque ganes poquito, envías un mensaje al universo de que puedes administrar más dinero y lo obtendrás. Administra bien tu dinero y estarás libre de deudas y estarás en camino a la riqueza. Además ten 2 botes en casa para guardar dinero. **Soy un excelente administrador del dinero. Tengo una mente millonaria.**

Principio # 15 Los ricos hacen que su dinero trabaje mucho para ellos, los pobres trabajan mucho por su dinero. Trabajar mucho no te hará rico, trabajar inteligentemente sí. Emplear a otros para que trabajen por ti, y hacer que tu dinero trabaje por ti. El objetivo es no tener que trabajar más, a menos que tú elijas hacerlo. Ser económicamente libre. Para ser libre necesitarás ganar dinero sin trabajar: crear un sistema autónomo, un negocio que no tengas que estar ahí, invertir a plazo fijo, tener ingresos pasivos y que tus gastos sean inferiores a esos ingresos. Sin ingresos pasivos jamás podrás ser libre financieramente, y quedarás atrapado en un trabajo para siempre, tendrás que trabajar siempre. La gente rica piensa a largo plazo, los pobres gastan por satisfacción inmediata. Ganar más y vivir con menos. Vivir con equilibrio. Controla tus emociones al adquirir dinero. Compra activos que te hagan ganar dinero más fácilmente, ahorra e invierte. Ve cada dólar como una semilla. Aprende a invertir, documéntate, encuentra tres estrategias para obtener ingresos pasivos sin tener que trabajar, compra bienes inmuebles. **Mi dinero trabaja para mí y cada vez gano más dinero. Tengo una mente millonaria.**

Principio # 16 Los ricos actúan a pesar del miedo, los pobres dejan que el miedo los detenga. Es importante meditar, planear, pero es muy importante emprender la acción. Salirnos de nuestra zona de confort, levantarnos una hora más temprano, ir a hacer contactos, investigar cómo hacer un e-business, aprender a vender por internet, diseñar mejor nuestro negocio, siente miedo y hazlo de todas maneras, para tener éxito hay que emprender la acción aunque no estés de humor para ello. Tienes que estar dispuesto a hacer lo que sea necesario para hacer riqueza: Madruga, lee, piensa, acciona, pregunta, toma un curso, persevera, trabaja, ahorra, invierte, repasa este curso muchas veces...La gente rica no basa sus acciones en lo que es fácil y cómodo. La comodidad te trajo hasta donde estas ahorita, hacer las cosas fáciles te hace la vida difícil, hacer las cosas difíciles te hace la vida fácil. Mucha comodidad mata, la incomodidad significa que estas creciendo, mejorando. Elige tus pensamientos y entrena tu mente, instala pensamientos de abundancia y prosperidad, de proyectos planeación, y acción. **Actúa a pesar del miedo, la duda, la preocupación, los inconvenientes, la incomodidad, y el estado de ánimo. Tengo una mente millonaria.**

Principio # 17 los ricos aprenden y crecen constantemente, los pobres piensan que ya lo saben todo. Tres palabras muy peligrosas: “Ya lo sé” Si no eres una persona próspera o rica, es porque te faltan conocimientos aplicados. Recuerda que tu manera de pensar te ha traído hasta donde estas ahora. Hacer las misma cosas= mismos resultados. Es imprescindible que continúes aprendiendo, que inviertas tiempo y dinero en aprender más. Toda persona rica aprendió estrategias para llegar a ser rico. Tu mundo exterior es un reflejo de tu mundo interior. Afina tu carácter y tu mente, tus hábitos de cómo ganar ingresos, ahorro e inversiones y como simplificar tu vida. La vida es una elección, elige tu negocio, elige prosperidad, elige ser una persona de Ser, Hacer y Tener, en ese orden, sé una persona integra, cultivada, asesórate con personas expertas en su campo: negocios, dinero, espiritualidad... para que recibas un excelente pago, sé un maestro en tu campo, especialízate, consulta a gente rica que ya obtuvo resultados, no a gente pobre que solamente opina, existen rutas y estrategias para hacerte rico. Invierte en educación financiera, en salud, en conocimientos. **Me comprometo a aprender y crecer constantemente. Tengo una mente millonaria.**