



O imprevisto

A maioria dos imprevistos do dia a dia de uma concessionária podem ser previstos, isso é um fato. O imprevisto do covid19, porém, (apesar de ser previsto por alguns visionários), pegou de surpresa até a maioria dos melhores estrategistas e pensadores.



O imprevisto

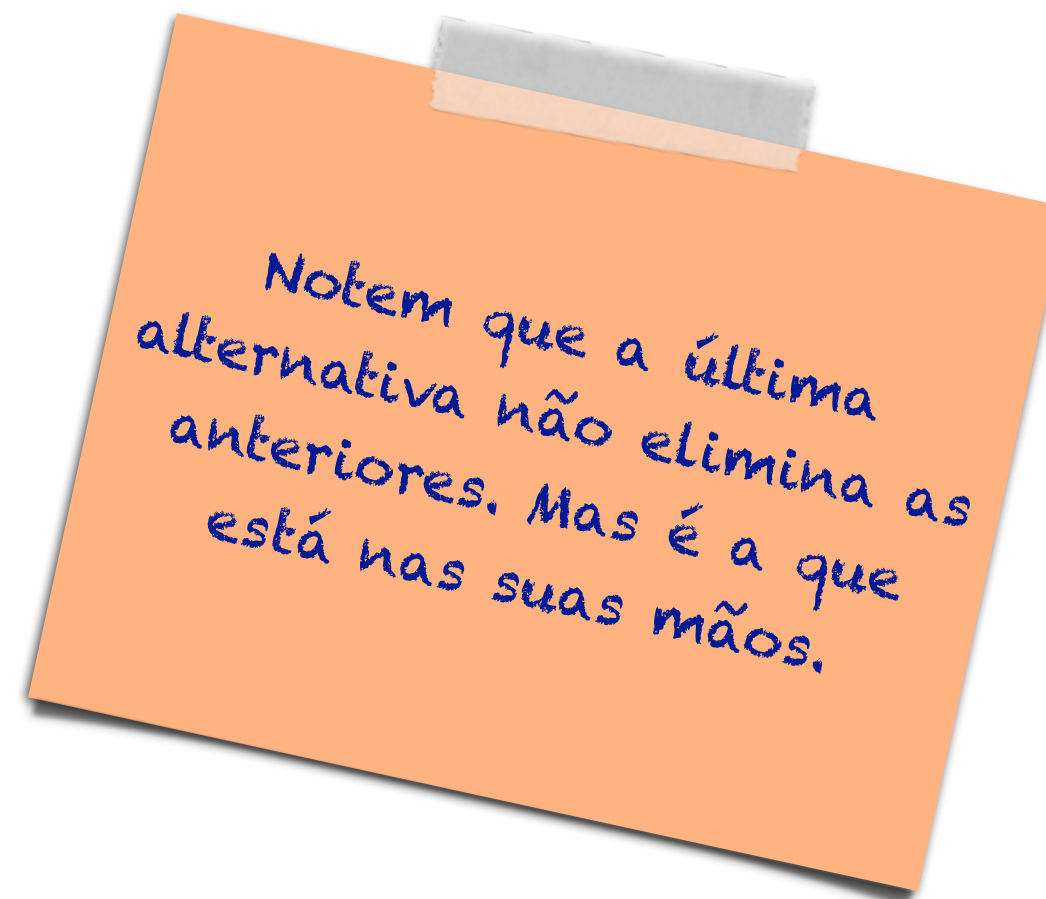


Além de não detectarmos o problema com antecedência, temos forças além do nosso poder de atuação interferindo nas possíveis ações.

As possibilidades



- A essa altura, há algumas alternativas:
- Esperar as decisões dos governantes;
 - Esperar ajuda Divina;
 - Nos prepararmos para a retomada.



A reação



A Leanddealers pode te ajudar na retomada.

Kaizen

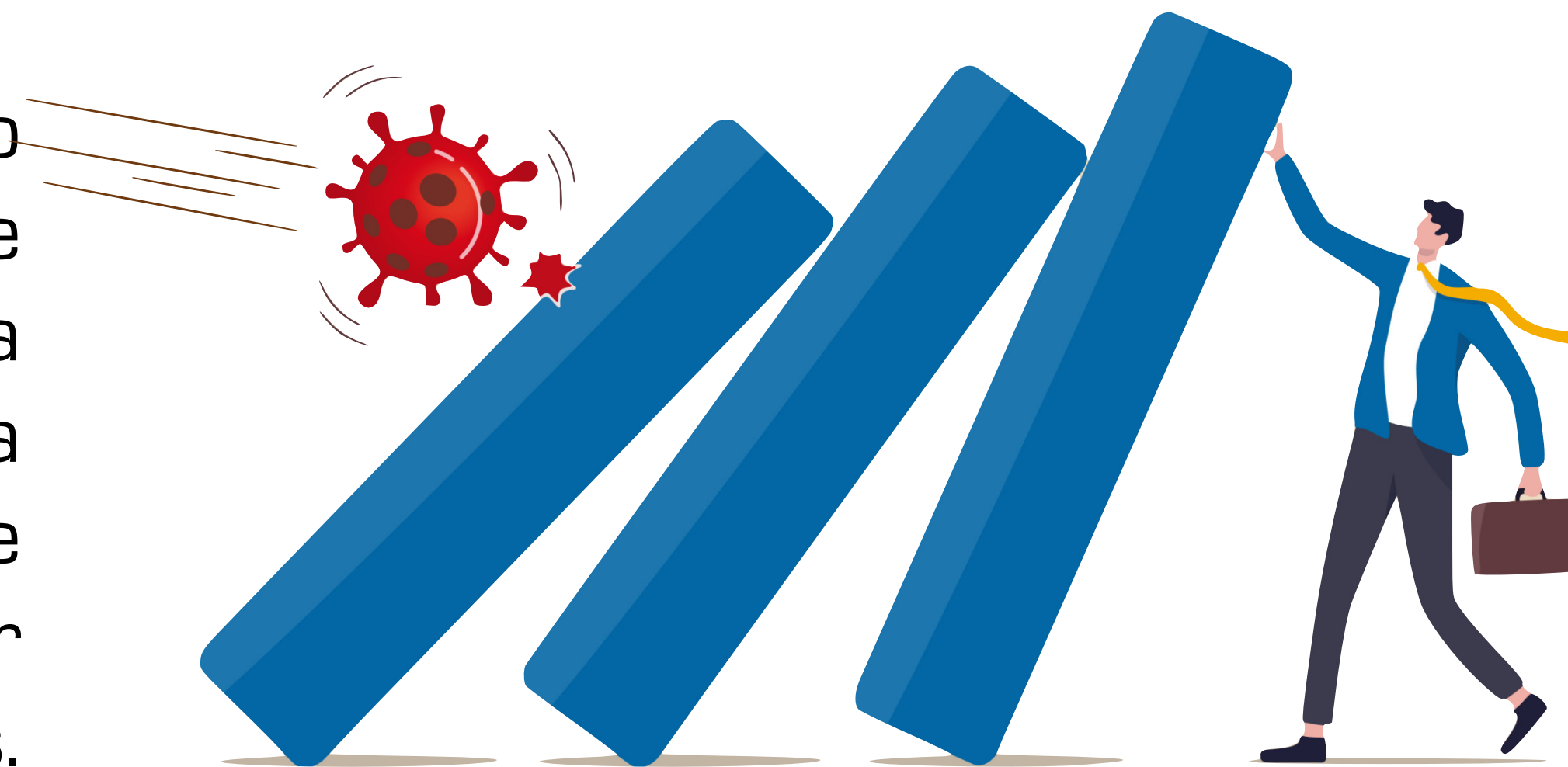
Estamos há anos compartilhando com nossos clientes a necessidade de “prever imprevistos”. Ressaltamos, em nossas consultorias, a importância de formar uma equipe capaz de encontrar e resolver problemas.

Continuamos acreditando nisso e reafirmamos nossa crença no investimento no médio e longo prazo. É isso que garante o o crescimento d empresa e sua solidez.



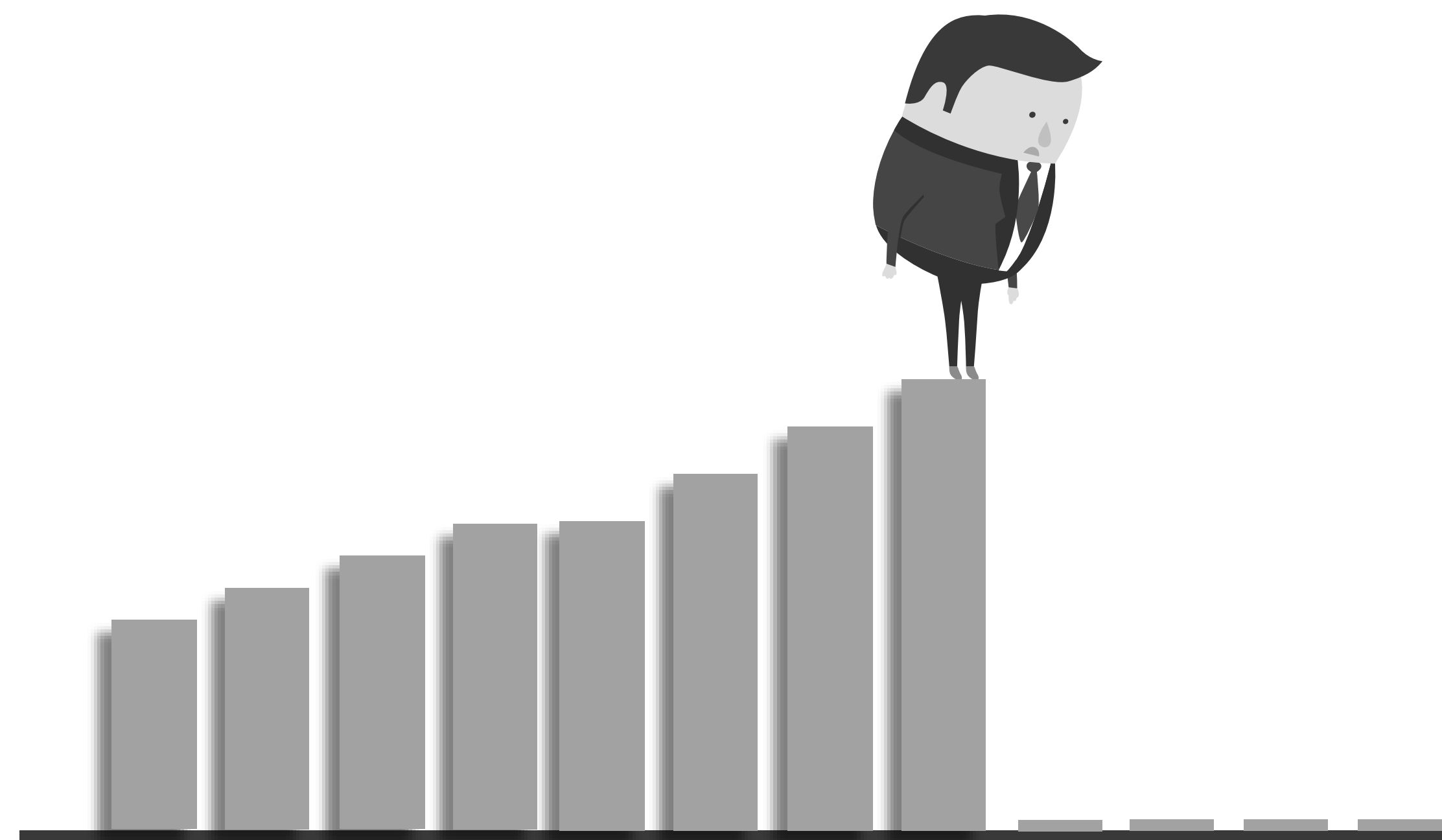
Kaizen x Kaikaku

Por outro lado, estamos num momento no qual a resposta rápida aos problemas que virão como consequência da pandemia será a diferença entre as empresas que contarão a história de 2020 e as outras que farão parte das estatísticas. Precisamos reagir rapidamente, inclusive com ações radicais.



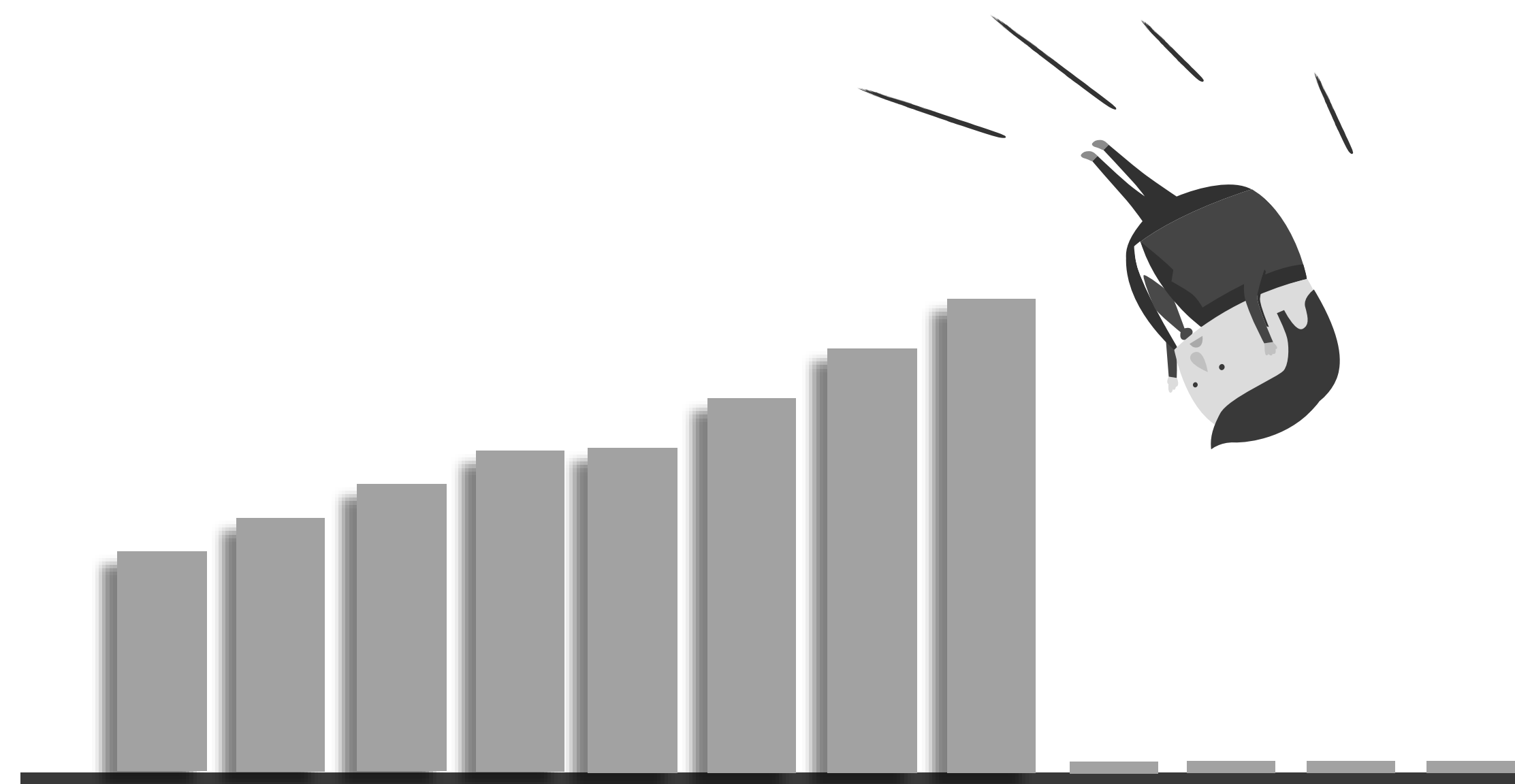
Ver a realidade sem filtros

Para sobreviver e manter empregos, precisamos, agora com mais realismo e coragem, entre nossos recursos, evidenciar o que cria valor para o cliente e o que é desperdício.



Uma escolha

Manter o desperdício pode ser fatal para a empresa e para mais empregos...



O que faremos

Por isso, nós propomos, juntos, analisar seus dados, entender sua performance até antes de março e mostrar seu potencial para a retomada.



Passo 1

●	Passagem			
	Tipo			
●	LB			
	Mo cliente			
●	MO Garantia			
	Etc			
●				
●				
●				
●				
●				
●				
●				
●				

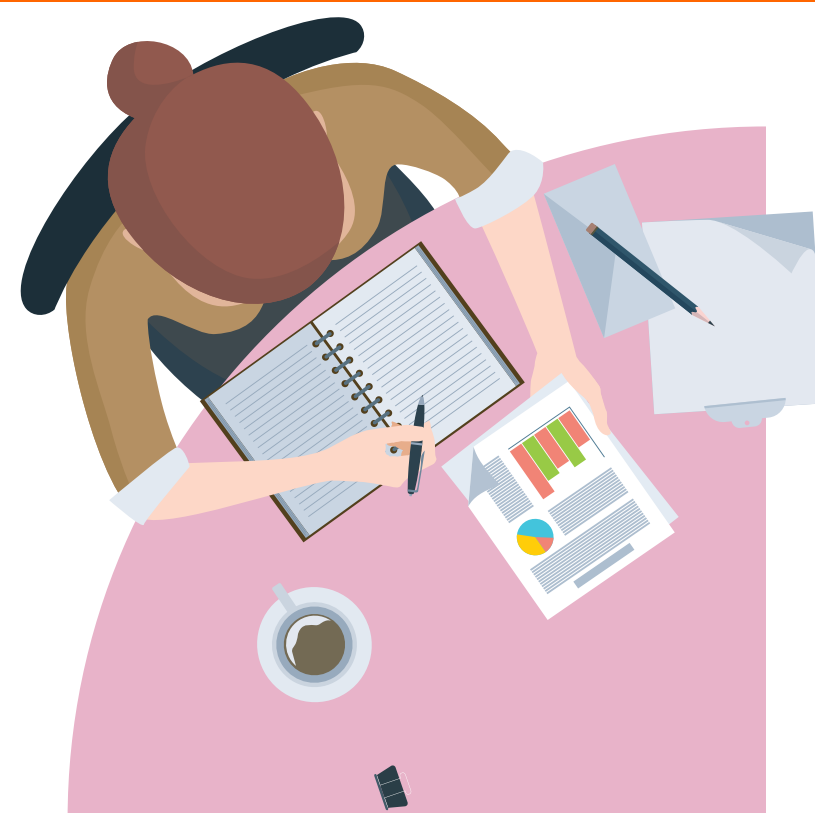
Solicitamos alguns dados para avaliar possibilidades, levando em conta a necessidade de retomada rápida

Passo 2



Analizamos seus dados

Passo 3



Numa reunião remota, discutimos os possíveis cenários para a retomada da sua empresa



Passo 4



Você decide sobre o melhor caminho, agora com mais informações e possibilidades

A Retomada



Se escolher retomar as operações com mais força e sustentar o negócio, podemos ajudá-lo.

Fale com a gente:

Nei Santa Barbara

+55 11 98202 1025

nei.santabarbara@gmail.com

Pedro Simão

+351 911 076 914

pedro.simao@leanddealers.com

Sandro Bueno

+55 48 98856-7395

sandro.bueno@leanddealers.com

