

İlk kez Jet Alacaklar için Satın Alma Kılavuzu

Sizin için doğru jeti belirleme, maliyetleri ve işlem sürecinin ayrıntılarını anlama kılavuzu.



JETALALIM



Jet Almadan Önce Yapabileceğiniz En İyi Şey:

Özel bir jet almaya karar verdiğinizde, çok sayıda seçenek size bunaltıcı gelebilir. Geniş olasılık listesini daralttıktan sonra bile, hala, 6 ila 10 farklı seçenek kalabilir. Ciddi bir alıcıya verebileceğimiz en iyi tavsiye, son kararı vermeden önce mümkün olduğu kadar çok seçeneği kiralama opsiyonu ile uçmaktır. Citation XLS, Lear 45XR ve Phenom 300 ile ilgileniyorsanız, hepsini kiralayın. Özel jet arama konusunda yapabileceğiniz en uygun maliyetli şey budur. Yanlış jeti satın almak (yani satın aldığınız ve beğenmediğinizi fark ettiğiniz jet) çok pahalıya mal olabilir. Uçakta uçmak, operasyonda nasıl olacağını görmenin gerçekten tek yoludur

- Birkaç saatliğine uçun ve nasıl bir şey olduğunu görün.
- Kabinde nasıl hareket edebileceğinizi veya belirli sayıda insan ve bagajla kabinin ne kadar dolu olduğunu hissetmek için uçağa diğer yolcuları getirin.
- Mutfağı(Galley) kullanın ve sunduğu alanı ve olanakları beğenip beğenmediğinizi görün.
- Tuvalet ve panjur gibi bazı özelliklerin nasıl çalıştığını görün.
- Kalkış sırasında ve seyir sırasında kabinde ne kadar yüksek ses olduğunu belirleyin.

Tüm bunlar, özel jet sahibi olma deneyiminin, bundan ne kadar keyif alacağınızı belirleyecek olan boyutlarıdır.

Bunlar yerde deneyimleyeceğiniz şeyler değildir. Normalde yaptığınız uçuşlarınızda bu uçakları kiralayın. Uçağı kendi uçağınız gibi kullanın ve listenizi hızla, sahip olmaktan gerçekten zevk alacağınız bir jete kadar daraltın.



Sizin İçin Doğru Jeti Belirlemek:

BÜTÇE

Jetiniz için ne kadar harcama yapabileceğinizi ve harcamak istediğinizi anlamak, bir uçak seçerken hayati ölçütlerden biridir ve dikkatle ele alınmalıdır. Bütçenize uygun bir uçak seçmenin sadece satın alma fiyatına bakmaktan daha fazlasını içerdiğini unutmayın.

Bir uçağın ömrü boyunca yapılan işletme maliyetleri genellikle uçağın satın alma fiyatından daha büyük bir mali taahhüdü temsil eder. Bu konu, insanlar pazara girerken genellikle göz ardı edilen önemli bir husustur. Alım ve satıma ilişkin nakit akışları sadece başlangıçta ve sondadır, ancak operasyon nakit akışları baştan sona sürekli. Bu nedenle, seçtiğiniz uçağın sahiplik döngüsü boyunca sizin için uygun bir varlık olacağından emin olun.

Ayrıca, fiyat ve değerin aynı şey olmadığını unutmayın. Fiyat, esas olarak belirli bir ürün veya hizmet için ödenen para miktarıdır. Öte yandan değer, bir kişinin, üreticisi veya imalatçısı tarafından belirlenen veya ilişkilendirilen ilgili fiyatı ödedikten sonra aldığı ürün veya hizmetin kalitesidir. Pek çok alıcı, bir uçağın düşük fiyatına kayalıklardaki Siren'lerin sesine aşık olan denizciler gibi aşık olur ve sonunda da onlar gibi pişman olur. Düşük fiyat bir kerelik bir olaydır, ancak düşük kalite yıllarca sürer.

Son olarak, uçağın satın alımını finanse etmek isteyip istemediğinizi anlayın. Finansmanın düzenlenmesi uzun bir zaman alabilir ve ileriye dönük planlama çok önemlidir. İşlemden bankanın kendi gereksinimleri, kalite algıları ve kendi ihtiyaçları olacağını unutmayın. Aslında, satın almada bir ortaklıklar ve ihtiyaçlarının dikkate alınması ve denkleme entegre edilmesi gerekir.



Her ne kadar bütçenizin farkında olmanız çok önemli olsa da, daha kaliteli bir uçak için bütçenizin biraz üzerinde ödeme yapabilir olmanızın da o kadar değerli bir seçenek olabileceğini müşterilerle sık sık tartışırız. Bazen bütçenizi biraz aşan bir uçak daha iyi bir değer olabilir ve bütçenizi bir miktar aşmanın bir olasılık olup olmadığını önceden bilmek iyidir. Bütçe sapması önemli bir karardır, bu nedenle bunun sizin için mümkün olup olmadığını görmek için dahili bir değerlendirme yapın.

ÖNEMLİ: Özetle, bütçeleme istenen sadece fiyat değil aksine daha fazlasıdır. Öngörülen sahiplik döneminin tamamı boyunca dikkate alınması gereken ve düşünülmesi gereken birçok başka faktörü içerir. Uçaklar harika ve şaşırtıcı makinelerdir, sonsuz olasılık açarlar ve kelimenin tam anlamıyla büyük miktarda boşa harcanan zamanı ortadan kaldırırlar. Ancak pahalıdırlar. Uygun yapılmış bir bütçe, sahipliğiniz boyunca, edindiğiniz varlığın sizin için çalıştığından emin olmanıza yardımcı olabilir, tersi değil.

TAVSİYE: Kiralamaktan daha ucuza geleceğini düşünerek mülkiyete girmeyin. Pilot maaşları ve eğitimi, hangar ücretleri, sigorta, servis ücretleri vb. gibi sahip olma maliyetleri ile karşılaştırıldığında kiralama her zaman daha ucuz olacaktır. Ancak 20.000'den fazla kişinin jet sahibi olmasını sağlayan, aslında, mülkiyetin somut olmayan faydalarıdır.

Sizin İçin Doğru Jeti Belirlemek:

KABİN BOYUTU

Seçtiğiniz jet için diğer bir önemli faktör, kabinin boyutu ve düzenidir. Kabininizin boyutu, kişisel konfor seviyelerinize ve ihtiyaçlarınıza için neyin anlamlı olduğuna bağlıdır. Tabii ki, bir maliyeti vardır: uçak ne kadar fazla konfor ve alana sahipse, satın alma fiyatı ve işletme maliyeti o kadar yüksek olur.

Çoğu müşteri, aramaya en yüksek yolcu kapasitesine sahip en büyük jeti arayarak başlama eğilimindedir. Bununla birlikte, daha fazla gözlem yaptıklarında, uçuşlarının çoğunda genellikle yalnızca iki ila üç yolcunun olduğunu fark ederler. Tipik uçuşunuzu inceleyin. Genelde tek başınıza mı seyahat ediyorsunuz yoksa CEO'nuz ve diğer ekip üyelerinizle sık sık uçuyor musunuz? 4 kişilik ailenizi her yıl tatil gezilerinde birkaç kez uçuruyor musunuz? Seyahatlerinizin %80'inde uçakta kaç yolcunun bulunduğu bakmak iyi bir başlangıç noktasıdır.

Ardından, boyut ve düzen açısından önceliklerinizin ve tercihlerinizin neler olduğunu inceleyin. Eski müşterilerimizin ifade ettiği birkaç tercih örneğinin listesi aşağıdadır:

- Bazı insanlar gergin yolculardır ve daha ferah hissetmek için daha büyük bir kabine ihtiyaç duyarlar.
- Diğerleri, koltukların çoğu boş olan çok büyük bir jetin kaynakların kötüye kullanılması olduğunu düşünür ve tipik olarak birlikte uçtukları az sayıdaki yolcu için daha ekonomik bir şey ister.
- Boyunuz dikkate alınması gereken bir faktör olabilir. 1,8 metreden uzunsanız, bazı hafif jet kabinleri uzun yolculuklarda sizin için oldukça rahatsız edici olabilir.
- Bazı kabin düzenleri, siz veya yolcularınız üzerinde hareket etmeyi zorlaştırabilecek bir hareketlilik etkisine sahip olabilir. Hareket etmekte zorluk çekiyorsanız, kabininizin düzeninin ihtiyaçlarınıza uygun olması gerekir. Bu, düz bir koridor konfigürasyonu yerine bir konferans grubu veya baştan sona düz bir zemin düzeni anlamına gelebilir
- Uçuşlarınızda sık sık dinlenme ihtiyacı duyuyorsanız divan seçeneği sizin için bir zorunluluk olabilir. Divan, uçuş sırasında gerçek koltuk olarak kullanmak için her zaman rahat değildir, ancak yolculuk sırasında uzanmak veya dinlenmek için harikadır.
- Birçok müşteri, yemek yiyebilecekleri veya çalışabilecekleri konferans masasını sever. Daha sessiz ve özel konuşmaların gerçekleşmesi için de idealdir. Ancak bazı kişiler konferans masasının kabinin akışını bozduğunu düşünür ve onun yerine koltukların olmasını tercih eder.
- Çocuklarla seyahat ederken, bazı müşteriler kabindeki gürültü seviyelerini ayırmak ve onlara kendi alanlarını vermek için onları sert cep kapılı arka salonda bulundurma olanağını ister.





Özel jet arama sürecinde müşterilerimize önerdiğimiz bir numaralı şey, düşündüğünüz herhangi bir jeti kiralamanızdır. Kiralama yaptığınızda kabin yüksekliğinin çok kısa olup olmadığını veya kesinlikle en az 6 kişilik bir kabin isteyip istemediğinizi belirleyebilirsiniz. Konferans grubunun gerçekten gerekli olmadığına karar verebilirsiniz, ancak uzun uçuşlarda bir divan sağlığınız için büyük bir fark yaratır. 1,8 metrelik bir kabine kesinlikle ihtiyacınız olduğunu hissetmiş olabilirsiniz, ancak havalandıktan sonra, aslında o kadar da fazla yürümediğinizi ve bu alanda taviz verebileceğinizi fark edebilirsiniz. Son olarak, bu ne kadar çekici olmasa da, kiraladığınız jetlerdeki tuvaleti kullanın. Tuvaletler modelden modele değişir (özellikle hafif jetlerde) ve kurulumundan memnun olduğunuzdan emin olmanız gerekir.

ÖNEMLİ: En önemlisi seçiminizin size özel olması ve seçtiğiniz kabin büyüklüğünün önceden belirlediğiniz bütçeye uygun olmasıdır.

Keşfedebileceğiniz çok fazla çeşitlilikte jet sınıfı vardır. Aracınız, göz önünde bulundurmanız için size değişik seçenekler sunabilir ve sizi mevcut olduğunu bilmediğiniz seçeneklere yönlendirebilir. Açık fikirli kalın ve yolculuklarınıza neşe ve rahatlık getirecek kabin boyutunu seçme sürecinin tadını çıkarın.



Sizin İçin Doğru Jeti Belirlemek

MENZİL

Jetinin hangi menzile sahip olması gerektiği sorusuna herkesin farklı bir yanıtı olacaktır. Genel olarak, alıcılar için cazibe, gelecekte bir noktada yapabilecekleri en uzun menzilli yolculuğa bakmak ve jetlerini buna göre satın almaktır. Ancak, bu gezi genellikle gerçekleşmez veya yılda yalnızca bir kez olur. Sonuç olarak, kullanmadığınız bir kabiliyete sahip bir jet için çok para ödersiniz. Örneğin, Gulfstream G550'nin 14 saatlik bir menzili vardır, ancak ortalama uçuş mesafesi yalnızca 2,5 saattir – çoğu zaman yalnızca kısa mesafeler yapan çok yetenekli, ultra uzun menzilli bir jetiniz olmuş olur.

Jet sahipliğine mümkün olduğu kadar uygun maliyetli olma perspektifinden yaklaşıyorsanız, jetinizi yaptığınız uçuşların %10-20'si için değil, %80-90'ı için almanızı öneririz.

En sık hangi gezileri yapacağınıza bakın ve bu gereksinimi karşılamak için satın alın. Bu uzun yolculukları birkaç kez yapmanız gerektiğinde, her zaman için kiralama yapabilirsiniz. Ancak jetinizi aynı zamanda uzun uçuşlar için kiralamayı düşünüyorsanız durum sizin için farklı olabilir.

Bununla birlikte, bu tartışma, bir jet satın almanın inanılmaz derecede kişisel ve duygusal olduğu notuyla birlikte bir uyarı içermelidir. Bazen uzun menzilli bir jeti istersiniz çünkü kabin veya konforlar veya buna benzer başka bir nedenden dolayı gerçekten beğenirsiniz ve mümkünse kesinlikle bu nedenle satın almalısınız. Ancak en uygun maliyetli çözümü arıyorsanız, seyahatlerinizin çoğunu yapacak uçağı satın alın. Umarız jetinizden en yüksek değeri aldığınızı ve onu en yüksek kapasitede kullandığınızı hissedersiniz.

ÖNEMLİ: Mevcut seyahatlerinizi analiz edin ve gerçekte ne kadar yol kat ettiğinizi görün. Çoğu yolculuk için ihtiyacınız olan minimum menzili belirlemek ve oradan yola çıkmak harika bir başlangıç noktasıdır.



Jet Satın Alma İşlem Süreci

SÜREÇ



1. Faz: Niyet Mektubu (LOI- Letter of Intent) (1 ila 3 hafta)

- Niyet Mektubu (LOI) İletilir
- LOI müzakereleri
- Birincil öncelikli transfer şartlarının belirlenmesi
- Sahiplik yapısının araştırılması ve uygulanması
- Niyet Mektubu (LOI) Kabul edilir.

Depozit Gönderilir



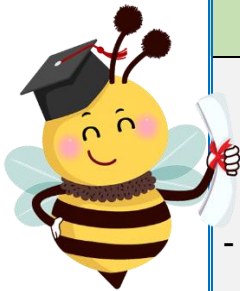
2. Faz: Satın Alma/Satış Anlaşması (30 güne kadar)

- Taslak Satış Anlaşması Yazılır ve Gönderilir
- Uçağın ve Dokümanların Ön İncelemesi (1 ila 3 gün sürebilir)
- Gümrük ve Vergi Uygulamasının Araştırılması
- Transfer Sürecinin ve Gerekliliklerinin Belirlenmesi
- Satış Sözleşmesi Netleştirilir ve İmzalanır



3. Faz: Satın Alma Öncesi İnceleme (PPI/PBI) (30 gün sürebilir)

- Uçak Bakım Merkezine Gider
- İnceleme Başlar
- Teknik Kabul İmzalanır
- Satıcı Anlaşmaya Varılan Arızaları ve Eksikleri Giderir
- Uçak Servise Verilir



4. Faz: Neticelendirme (Closing) (10 ila 14 gün)

- Uçağın Closing Yapılacağı Yere Ferry Uçuşu
- Gümrük İşlemleri
- Tescil Değişikliği
- Uçuşa Elverişlilik İncelemesi ve Uçuşa Elverişlilik Belgesinin Yayınlanması
- Ana Üsse : Sahibine Uçuş

Bir Yönetim Şirketi ile Çalışmalı mısınız?

İŞLETME

Uçak Operatörü olarak da adlandırılan bir yönetim şirketi, uçağınızın operasyonunu yöneten bir hizmet şirkettir. Bu hizmet, uçuşunuzu ayarlamamanın yanı sıra uçuş planlaması ve bakım planlaması gibi arka ofis işlemlerini kapsar. Bir yönetim şirketine nereye, ne zaman ve kimlerle gitmek istediğinizi söylersiniz, onlar da uçağınızı hazırlar ve uçmak için kabine gelmenizi beklerler.

İki tür yönetim şirketi vardır. Birincisi, yalnızca yönetim sağlayandır. Yukarıda belirtilen uçuş kalemlerinin bedelini karşılayan bir ücret ödersiniz. İkinci tip, yukarıdaki hizmetleri ve buna ek olarak uçağınızı kiralama (charter) sağlayan ve AOC (uçak operatör sertifikası) olarak adlandırılan tiptir. Uçağınızı kiralamak isteyip istemediğiniz, kişisel ve tamamen sizin alacağınız bir karardır.

Aşağıda sıralananlar gibi bir çok nedenden ötürü müşterilerimize bir yönetim şirketi ile çalışmalarını tavsiye ediyoruz:

- İlk ve en önemli sebep, uçak operasyonlarının olağanüstü bir şekilde kurallara ve yasalara bağlanmış olmasıdır. Sivil Havacılık Otoriteleri, SHT-CA, SHT-OPS gibi düzenlemeler yoluyla jetlerin özel operasyonları konusunda daha agresif hale geldiler. Sivil Havacılık Otoritesi, jetinizi özel olarak çalıştırmayı yasaklamıyor, ancak bunu yapmayı çok zorlaştırıyor. Bu zorlukları yenmek için o kadar çok evrak ve düzenleme var ki bunları sizin için yapacak bir şirketle çalışmak çok daha kolaydır.
- Özel operasyonda (private jet) çok daha fazla kişisel sorumluluk vardır. Yolculuğunuzun bir yerinde jetiniz bir Sivil Havacılık denetlemesine denk gelir ve evraklarınızda eksiklikler varsa veya herhangi bir nedenle uçağınız tolerans dışındaysa, artık halletmeniz gereken ciddi bir sorunuz var demektir. Bir yönetim şirketi uçağınızı uygun düzende tutar ve bu tür bir durum meydana gelirse, sizin için onunla ilgilenmek onların sorumluluğundadır.
- Yönetim şirketi, KDV muafiyeti ya da yakıt ve jet satın almalarında vergi avantajları sağlar.
- Yönetim şirketlerinin, uçağınızın denetimleri ve ihtiyaçlarını takip etmek için genellikle iyi ve konusunda uzman bakım departmanları vardır. Her uçak modelinin, uçağın uçuşa elverişlilik durumunu korumak için tutulması gereken farklı bakım programları vardır. Ve tabii ki, planlı bakımın yanı sıra ilgilenilmesi gereken programsız bakım ve onarımlar da vardır.
- Bir yönetim şirketi kiralamak için sunabileceğimiz en büyük gerekçe kolaylıktır. Özellikle çıkan ve çıkacak olan Otorite düzenlemeleri ile bir uçağı düzgün bir şekilde çalıştırmak için çok çaba sarf edilmesini gerekir. Bir yönetim şirketi, mülkiyetle ilgili güçlükleri sizin yerinize halleder. Düzenleyici işlemlerle, operasyonel ayrıntılarla ve uçuş ve bakım planlamasıyla ilgilenirler. Sonuç olarak insanlar kolaylık sağlamak için uçak satın alırlar ve yönetim şirketleri de bunu sağlarlar.

ÖNEMLİ: Bazı yönetim şirketleri (genellikle yeterince büyük olduklarında) daha iyi yakıt fiyatları, iniş kalkış ve işletme ücretleri alabilirler. Ayrıca bakım merkezleri ile olan ilişkileri nedeniyle bakım faturalarınızda daha düşük maliyetler için pazarlık yapabilirler. Sigorta maliyetleri, poliçelerindeki uçak miktarı nedeniyle bir yönetim şirketi ile daha ucuz olabilir. Filoların daha fazla pazarlık gücü vardır ve bir yönetim şirketi kullanmanın bazı ek faydaları olabilir.

Not: Özellikle vergi konusundaki muafiyet, avantaj ve dezavantajlarla ilgili, karar almadan önce, havacılık tecrübesi olan bir vergi uzmanıyla konuşmak her zaman yararlı bir karardır.

Satın Alma Öncesi İncelemesinden (PPI) ne beklemeliyiz?

Satın Alma Öncesi İnceleme (genellikle basitçe PPI olarak adlandırılır), alıcının uçağın durumu, geçmişi ve yaklaşan bakımı konusunda rahat olduğundan emin olmak için teknik bir inceleme yürüttüğü denetimdir. Bir uçak satışı ya da satın alışı sırasında uygulanan standart bir kalem ve genellikle tüm anlaşmanın gidişatını belirleyen satışın kilit noktasıdır. Deneyimlerimize göre, hiçbir satın alma süreci aynı Satın Alma Öncesi İncelemeye sahip değildir. PPI'ya dahil edilen bakım görevleri tartışılabilir ve süresi iki günlük kayıt incelemesi ve motor çalıştırmadan, tam teşekküllü, çok aylık bir incelemeye kadar değişebilir. Satın Alma Öncesi İncelemenin etkisi çok büyük olabilir işlemin toplam süresini ve satış fiyatını etkileyebilir.

İncelemeyi üstünkörü bir olay olarak görmek çok cazip gelebilir, ancak sonuçların hem süre hem de maliyetler açısından işlem üzerinde doğrudan bir etkisi vardır. Tipik olarak, alıcı, yakın gelecekte maliyetli parça değişimlerinden (yani iniş takımları, motorlar, ön camlar) kaçınmak için çok pahalı öğeleri incelemek isteyecektir. Yaklaşan bir takvim bakımı, eğer makul bir süre içinde yapılacaksa, genellikle PPI'ya dahil edilebilir.

Bir alıcı olarak, Satın Alma Öncesi İncelemede her şeyin incelenmesini isteme eğiliminiz olabilir. Ancak satıcı taraf, satış garanti edilmediği müddetçe bu tür bir yoğun incelemeye isteksiz olacağından, bu makul bir talep olmayabilir. Her ne kadar PPI işleminin ücretini alıcı taraf ödüyor olsa da bulguların yaratacağı yükten çekinen bir satıcının PPI'da istediğiniz her inceleme öğesini kabul etmeyebileceğine hazırlıklı olmalısınız.

ÖNEMLİ: Uçakların inanılmaz derecede karmaşık makineler olduğunu ve onarılması gereken öğeler olacağını unutmayın. PPI'ya mükemmellik beklentisiyle yaklaşmayın. Satın Alma Öncesi İnceleme sırasında bazı parçalarının onarılmasının veya değiştirilmesinin gerekmesi, onun kötü bir uçak olduğu anlamına gelmez.



İthalat ve İhracatın Önündeki En Büyük Engel:

İkinci el uçak pazarının giderek küreselleşmesi nedeniyle, bir alıcının kendi ülkesinden farklı bir dizi düzenlemeye tabi olan bir ülkede tescilli olan bir uçak satın almak istemesi çok sık olan bir durumdur. Bu durum, olası çeşitli komplikasyonlara yol açabilir, çünkü en temelde, bir alıcı uçağı kullanmak için satın alır, bu nedenle uçağın seçtiğı ülkeye ithal edilebilmesi gerekir. Sıklıkla, bu, hem alıcıyı hem de satıcıyı, her ikisinin de uçağı uygun hale getirmenin diğerinin sorumluluğunda olduğunu iddia etmesine ve potansiyel olarak çok zor ve nahoş bir transfer deneyimine yol açacak bir açmazla sokabilir.

Çözüm nedir peki? Havacılıktaki çoğu şeyde olduğu gibi, ileriye dönük öngörölü bir planlamanın büyük faydaları vardır.

Bir Alıcı olarak, uçağın hangi tescile sahip olmasını istediğimize işlem başlamadan önce karar verin. Tesciliniz, uçağın ve kayıtlarının hangi uyumluluk standartlarını karşılaması gerektiğini belirleyecektir. Bu, sonunda, hangi uçağı seçeceğiniz konusunda da büyük bir fark yaratacaktır. Bu, satın alma işlemi boyunca kurumsal yapılar ve hava aracının evrak işleri açısından düzenleyici makamlarla olası sorunları ele almak için yeterli zamanı da vermiş olur. Bir uçak satın almanın en önemli hedeflerinden biri, yeni uçağınızı satın alır almaz mümkün olan en kısa sürede kullanabilmektir. Bir uçakta tescil konularını işlem başlamadan önce bilmek, bu hedefi yakalama yolunda büyük ölçüde yardımcı olacaktır.

- Avrupalı müşteriler genellikle ABD'de kayıtlı bir uçak satın almak isterler. ABD, Federal Havacılık İdaresi (FAA) tarafından yönetilirken, Avrupa genellikle Avrupa Havacılık Güvenliği İdaresi'nin (EASA) kurallarına uyar ve Türkiye Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü de EASA kurallarına paralel şartnamelere sahiptir.
- FAA ve EASA arasındaki temel fark, evrak standartlarıdır. ABD'de yasal ve standart evrakları kullanılarak yapılan bir değişiklik, EASA düzenlemeleri kapsamında tanınmayabilir. Bu gibi durumlarda tek seçenek, bu değişikliği incelemeleri ve onayları için EASA (SHGM) yetkililerine sunmaktır - bu çok pahalı ve zaman alıcı bir süreç olabilir. EASA uçağın bakım kayıtlarının, özellikle uçuş emniyeti konusunda önemli olan kısımlarda, bir sonraki aynı işlem yapılana kadar saklanmasını ve hatta bazı hallerde ilk imalat ya da uçağı takılış zamanına kadar saklanmasını isterken FAA genellikle 1 yıl saklamayı yeterli görmektedir.
- Bir alıcı olarak, uçakta yapılan tüm değişikliklerin ve tamirlerin tam kaydının alındığından ve bunların seçtiğiniz düzenleyici kurum tarafından kontrol edildiğinden emin olun. Satın almadan önce bilmek, ödemenin ertesi günü kötü bir sürprizle karşılaşmaktan her zaman daha iyidir.

Havacılık alım satın işlemlerinde, özellikle uluslararası olanlarda büyük bir yanılgı, varlığın kendisine odaklanmaktır. Daha sık olarak, hava taşıtının gerçek durumundan çok daha büyük engeller ve gecikmeler yaratan otritelerin şartnamelerine ve mevzuatlarına uygunluktur. İşlem sırasındaki en büyük sorunlar, neredeyse her zaman, doğası gereği teknik değildir, ancak yasal ve usule ilişkindir.

Aracınız, istediğiniz aracı, ihtiyaç duyacağınız doğru gereksinimleri bilecek ve aramanızı seçtiğiniz tescile kolayca ve yasal olarak aktarılabilecek uçaklarla sınırlandırmanıza yardımcı olacaktır.



JETALALIM

İSTANBUL

+90 542 5975705

eerbey@jetalalim.com

www.jetalalim.com