



**Fernando
Pinaya**
International consulting

 **+52 55 39931549**

 **Fernando@fernandopinaya.com**

 **www.fernandopinaya.com**

@fernandopinaya





ESTRATEGIAS DE FUNDRAISING

Construimos junto a la organización el mejor plan de negocios y de marketing para alcanzar las metas financieras que permitan la sostenibilidad. También somos expertos en la creación y consolidación de equipos de fundraising, según el tipo y tamaño de cada organización. Ninguna estrategia de recaudación de fondos está completa sin un adecuado plan de promoción y publicidad, nosotros te asesoramos en la construcción de la mejor forma de conectar con tu audiencia objetivo.

La mayoría de las organizaciones del tercer sector enfoca sus esfuerzos en la captación de nuevos donantes, pero descuida e invierte muy poco en la retención y fidelización. Un servicio importante que brindamos es la construcción de estrategias de fidelización y retención de donantes, para la creación de relaciones de largo plazo y un adecuado *engagement*.

Conocemos muchos proveedores para las acciones del fundraising, algunos de ellos aliados estratégicos de Fernando Pinaya International Consulting; seguro encontraremos la mejor opción para tu organización.

Toda estrategia de fundraising necesita de materiales, diseños, animaciones, videos, revistas, impresos, uniformes, páginas web, micrositos, *landing pages*, campañas digitales, informes anuales, reportes a donantes, etc. Tenemos un equipo experto en estos y muchos temas más que le darán la tranquilidad a tu organización de contar con los mejores materiales para sus estrategias de recaudación de fondos y comunicación.

Ninguna estrategia de fundraising debe olvidar la parte numérica, los indicadores clave, el análisis financiero y el constante monitoreo de resultados es vital para alcanzar los mejores resultados posibles, haciendo uso eficiente de los recursos de la organización. Te asesoramos en la utilización de métodos y plataformas que pueden facilitar el análisis de la información.

Analizar la información que día a día se registra en nuestros sistemas es hoy la mejor forma de optimizar la recaudación de fondos. Analizar y tomar decisiones rápidas, basándonos en la información, es estratégico, pero también permite conocer a nuestros donantes, su comportamiento y sus interacciones con nuestra organización, para saber el grado de compromiso, los potenciales productos de recaudación de fondos que podríamos ofrecerles y la mejor forma de segmentar nuestra base de datos.



+52 55 39931549

Fernando@fernandopinaya.com

www.fernandopinaya.com

@fernandopinaya





DONANTES INDIVIDUALES

Más de 11 años y miles de donantes individuales captados avalan nuestra experiencia en el desarrollo, la implementación y la gestión de estrategias de donantes individuales recurrentes.

Somos expertos en la creación desde cero de estrategias de donantes individuales, desde la creación de la estrategia de marketing y comunicación, los sistemas de cobranza, canales de captación, estrategias de fidelización, construcción de equipos de servicio a donantes, sistemas CRM y de e-mail marketing para automatizar la relación con los donantes, hasta la construcción de los indicadores de monitoreo.

Te asesoramos en el mejor canal de captación para tu organización, somos expertos en la captación a través del *Face to Face*, ya sea con equipos internos o bien con agencias externas de captación. Pero conocemos otras tácticas para lograr donantes individuales, como campañas capital, eventos, estrategias online, etc.

Si necesitas construir tu equipo interno o bien trabajar con agencias externas, nosotros te asesoramos y te acompañamos para obtener el mejor resultado.



+52 55 39931549

Fernando@fernandopinaya.com

www.fernandopinaya.com

@fernandopinaya





DONANTES EMPRESARIALES

Asesoramos a tu organización en la construcción de la estrategia de captación de donantes empresariales. **Acciones de voluntariado corporativo, acciones de RSE, marketing con causa, reportes profesionales, fidelización y mucho más.** También, conocemos las últimas tendencias en cuanto a qué están buscando las empresas de las organizaciones para poder crear relaciones ganar – ganar.



+52 55 39931549

Fernando@fernandopinaya.com

www.fernandopinaya.com

@fernandopinaya





DIGITAL FUNDRAISING



Contar con una estrategia de recaudación de fondos digital es fundamental en el siglo XXI para cualquier organización. Somos expertos en la implementación de campañas de marketing digital para obtener nuevos donantes.

Te asesoramos en la construcción e implementación de la estrategia de fundraising digital para tu organización. Optimización de tu sitio web, e-mail marketing, SEO, SEM, campañas en Facebook Ads, Google Ads, manejo estratégico de redes sociales y construcción de presupuestos para acciones digitales es parte de lo que podemos construir para tu organización.



+52 55 39931549

Fernando@fernandopinaya.com

www.fernandopinaya.com

@fernandopinaya





RETENTION FUNDRAISING

Un porcentaje elevado de organizaciones no invierte ni esfuerzo ni recursos en la fidelización y retención de donantes. La mejor forma de hacer fundraising es la que hacemos con nuestros actuales donantes. Construir relaciones de largo plazo, hacer que nuestros donantes transiten por el “viaje del donante” y llevarlos a ser grandes donantes es una tarea diaria, planeada y en constante mejora.

Te ayudamos en la construcción e implementación de la estrategia de fidelización más adecuada para tu organización y para el tipo de donantes con los que cuentas. Si ya tienes una en funcionamiento, te decimos cómo potenciarla.



+52 55 39931549

Fernando@fernandopinaya.com

www.fernandopinaya.com

@fernandopinaya





COMUNICACIÓN
CORPORATIVA

Te asesoramos en la
**construcción de la
estrategia de comunicación
y marca de tu organización,**
desde la identidad
corporativa y materiales
institucionales, hasta el plan
de comunicación de tu
organización, el cual incluye
las estrategias de
recaudación de fondos y
la comunicación
interna.



+52 55 39931549

Fernando@fernandopinaya.com

www.fernandopinaya.com

@fernandopinaya





Fernando Pinaya

International consulting

 **+52 55 39931549**

 Fernando@fernandopinaya.com

 www.fernandopinaya.com

@fernandopinaya

