

**Sistema de Informação Contábil**



**André Amorim**  
Finanças Corporativas

 [www.andreamorim.com.br](http://www.andreamorim.com.br)

 [contato@andreamorim.com.br](mailto:contato@andreamorim.com.br)



---

---

---

---

---

---

---

---

**Sistema de Informação Contábil**

As Variáveis Estatísticas Qualitativas Nominais podem ser:



---

---

---

---

---

---

---

---

**Sistema de Informação Contábil**

<input type="checkbox"/> PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO POR QUE E QUANDO?	<b>ESTRATÉGICO</b>	<input type="checkbox"/> EMPRESÁRIO PRESIDENTE   SÓCIOS   DIRETORES
<input type="checkbox"/> PLANO TÁTICO ONDE E COMO?	<b>TÁTICO</b>	<input type="checkbox"/> ADMINISTRADOR GERENTE   COORDENADOR
<input type="checkbox"/> PLANO DE AÇÃO O QUÊ?	<b>OPERACIONAL</b>	<input type="checkbox"/> TÉCNICO EXECUTOR

negociosecarreiras.com.br

---

---

---

---

---

---

---

---

**Sistema de Informação Contábil**

A AGH Comércio de Alimentos de Soja Ltda foi constituída no início do ano passado com o objetivo geral de comercializar alimentos derivados de soja em geral, com foco na satisfação das necessidades dos seres humanos. Sua participação no mercado brasileiro foi de 0,1% e não conseguiu realizar comércio no mercado internacional. Ela foi constituída por dois sócios, o Sr. Paulo Azevedo e o Sr. Ricardo Henrique. O Sr. Paulo foi nomeado diretor comercial da AGH e o Sr. Ricardo é apenas sócio capitalista da empresa. Ambos sonham que a empresa conquiste a liderança do mercado brasileiro de alimentos derivados de soja em geral e, para tanto, definiram como meta estratégica um crescimento anual de 20% de suas vendas. Contrataram um gerente comercial chamado Sr. Raul da Fonseca e uma analista plena de vendas chamada Srta. Mariana Moraes, responsável pelo desenvolvimento das atividades de efetivação de cotações, vendas internas, dentre outras. Com base nos conceitos estudados até aqui, apresentamos a identificação e classificação das variáveis estratégicas, táticas e operacionais do negócio da AGH Comércio de Alimentos de Soja Ltda com a aposição de "X" nas colunas: VE → Variável Estratégica, VT → Variável Tática e VO → Variável Operacional. Vejamos a solução abaixo:

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

**Sistema de Informação Contábil**

Variáveis	VE	VT	VO
1 AGH Comércio de Alimentos de Soja Ltda	X	X	X
2 Data de constituição	X	X	X
3 Objetivo geral	X	X	X
4 Participação no mercado brasileiro	X	X	
5 Participação no mercado internacional	X	X	
6 Sonho	X		
7 Meta estratégica	X	X	X
8 Diretor comercial Sr. Paulo Azevedo	X		
9 Gerente comercial Sr. Raul da Fonseca		X	
10 Departamentos comercial e outros		X	
11 Analista pleno de vendas srta. Mariana Moraes			X
12 Atividades do departamento comercial			X

---

---

---

---

---

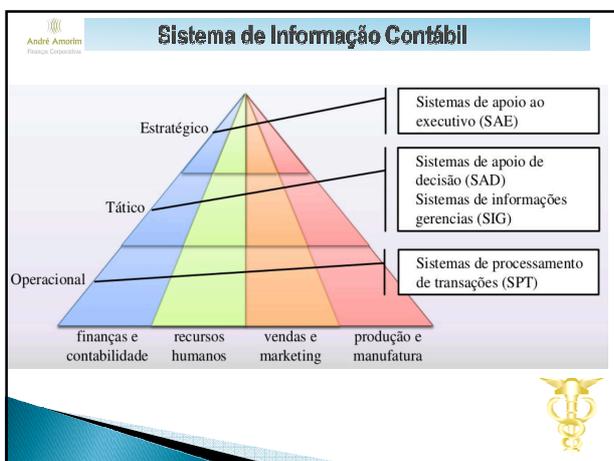
---

---

---

---

---




---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

**Sistema de Informação Contábil**

**Tipos de Sistemas de Informação:**

- SPT – realiza e registra transações de rotina diária.  
Ex: Folha de pagamento – OPERACIONAL;
- SIG – acessa dados de SPT e gera relatórios.  
Ex: Relatórios sobre produção – TÁTICO;
- SAD – provê capacidades analíticas mais elaboradas a partir de dados de SPT e SIG. BI - Business Intelligence  
Ex: análise de extensas bases de dados – TÁTICO;
- SAE – destinados a decisões estratégicas fora de rotina.  
Ex: simulação financeira – ESTRATÉGICO.



---

---

---

---

---

---

---

---

**Sistemas de Processamento de Transações**

Os SPT são sistemas que servem o nível operacional da organização, monitorando as atividades diárias ou normais de uma empresa.

Seu principal objetivo é responder a questões rotineiras e acompanhar o fluxo de transações na organização.



---

---

---

---

---

---

---

---

**Sistemas de Processamento de Transações**

Os SPT capacitam as organizações a executar suas atividades mais importantes de maneira mais eficiente.

Esses sistemas são importantes fornecedores de dados para o nível operacional da empresa e também para os níveis mais elevados da empresa.



---

---

---

---

---

---

---

---

 **Sistemas de Processamento de Transações**

**Responder perguntas de rotina:**

- Quantas peças há no estoque?
- O que ocorreu com o pagamento do fornecedor?

**Apoiam o trabalho de:**

- Gerentes operacionais;
- Demais funcionários do nível operacional (operários, analistas, técnicos, coordenadores, encarregados etc).

---

---

---

---

---

---

---

---

 **Sistemas de Processamento de Transações**

**CARACTERÍSTICAS DOS SPT**

Informações atualizadas;

Informações acessíveis;

Informações precisas;

Alguns SPT precisam de informações de outros SPT (SI Integrados)



---

---

---

---

---

---

---

---

 **Sistemas de Processamento de Transações**

**CARACTERÍSTICAS DOS SPT**

Entrada e alimentação de dados

Processamento e armazenamento

Geração de documentos

Grande quantidade de dados de entrada e de saída

Necessidade de processamento eficiente (on-line ou batch)



---

---

---

---

---

---

---

---

**Sistemas de Processamento de Transações**

**CARACTERÍSTICAS DOS SPT**

- Alto grau de repetição no processamento
- Computação simples
- Grande necessidade de armazenamento
- Necessidade de auditoria
- Problemas relacionados com segurança



---

---

---

---

---

---

---

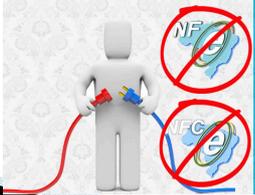
---

**Sistemas de Processamento de Transações**

**CARACTERÍSTICAS DOS SPT**

Críticos para organização :

- Algumas horas “Fora do AR” prejuizos ou até mesmo colapso da organização (e organizações parceiras)



**LEGAL INFORMA**

SEFAZ GO INFORMA QUE AMANHÃ DIA 24/02 A PARTIR DAS 20H ATÉ DIA 28/02 OS SERVIDORES ESTARÃO INDISPONÍVEIS. ATIVE A CONTINGÊNCIA. PARA MAIS INFORMAÇÕES ACESSE O BLOG!

---

---

---

---

---

---

---

---

**Sistemas de Processamento de Transações**

**EXEMPLOS DE SPT.**

- Processamento de Pedidos
- Controle de Estoque
- Contas a Receber
- Contas a Pagar
- Folha de Pagamento Controle de Ponto de Funcionários
- Livro-razão
- Sistema de Relacionamentos com Clientes (CRM)

---

---

---

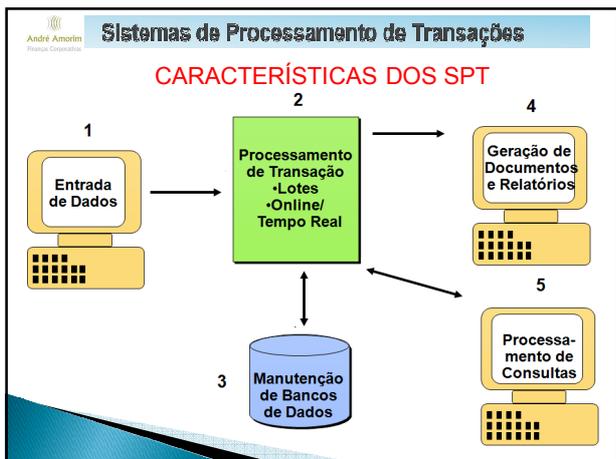
---

---

---

---

---



---

---

---

---

---

---

---

---



---

---

---

---

---

---

---

---



---

---

---

---

---

---

---

---

**ERP (Enterprise Resource Planning)**

É um sistema interfuncional que atua como uma estrutura para integrar e automatizar os processos de negócios que devem ser realizados pelas funções de produção, logística, distribuição, contabilidade, finanças e de recursos humanos de uma empresa.



---

---

---

---

---

---

---

---

**ERP (Enterprise Resource Planning)**

O ERP fornece rapidamente informação vital sobre o desempenho da empresa para que os gerentes melhorem sua capacidade para tomar as melhores decisões pela empresa em todas as suas atividades.



---

---

---

---

---

---

---

---

**ERP (Enterprise Resource Planning)**

 Compras	 Vendas	 Estoque
 Contas a Pagar	 Contas a Receber	 Fluxo de Caixa
 PCP Produção	 CRM	 Contabilidade



---

---

---

---

---

---

---

---

