

# PROFESIONAL DEL MES



“He podido cumplir muchas metas profesionales”

por VENTAS DE SEGURIDAD

**El Ing. Jaime A. Moncada, fundador de IFSC, es nuestro Profesional del mes.**

**Muy posiblemente ustedes han leído al menos una de las tantas columnas que ha escrito Jaime Moncada en Ventas de Seguridad. Sus aportes han sido valiosos y estamos seguros de que más de un ingeniero las ha llevado consigo como material educativo y para compartir.**

Sabemos del amplio conocimiento de Jaime en el tema de protección de incendios, pero poco sabemos cómo inició en este sector, qué lo llevó a interesarse por esta industria; qué hace en sus tiempos libres, y qué opina de la industria de la ingeniería de la protec-



Dictando Conferencias

ción contra incendios en la actualidad. Es por eso que para esta última edición de 2021 lo escogimos como nuestro Profesional del mes.

Jaime es un bogotano nacido en el año 61, hijo de Don Jaime Moncada Pérez, q.e.p.d., uno de los profesionales más reconocido en todos los tiempos y pionero de la protección contra incendios en Latinoamérica. “Su influencia sobre mi vida profesional siempre fue muy importante, hasta el punto de que cuando tenía que estudiar una carrera profesional, con el apoyo de mis padres, me mudé a los Estados Unidos a estudiar ingeniería de protección contra incendios en la Universidad de Maryland, en las afueras de la Ciudad de Washington”.

Sus estudios y el haber conocido a quien hoy es su esposa, Kirsten, fueron razones más que suficientes para que Jaime eligiera quedarse a vivir allí. Luego de graduarse, Jaime entró a trabajar a Rolf Jensen & Associates, tal vez la firma de ingeniería de incendios más reconocida en el mundo (hoy día llamada Jensen Hughes) y luego fundó su propia firma de ingeniería de protección contra incendios para nuestra región.

“Allí (en Rolf Jensen & Associates) trabajé por 15 años y tuve la oportunidad de aprender de ingenieros muy importantes. Allí pude desempeñarme en varios trabajos, inicialmente como ingeniero, luego subgerente de la oficina en Washington, gerente para Latinoamérica y España, y finalmente como vicepresidente internacional. En el año 2001 decidí independizarme y fundé International Fire Safety Consulting (IFSC), una firma de ingeniería de protección contra incendios abocada al mercado Latinoamericano, donde trabajo como director hasta la fecha”.

Ahora conozcamos lo que Jaime nos comentó frente a su carrera y su visión de esta industria.



Trabajo de campo

**Ventas de Seguridad: ¿Cuáles son sus retos personales y sus próximas metas para cumplir en lo personal y en lo profesional?**

**Jaime Moncada:** Yo me siento muy afortunado, ya que luego de más de 35 años de vida profesional he podido cumplir muchas metas profesionales. He podido seguir los pasos de mi padre y continuar la labor que él inició con la introducción de la NFPA en Latinoamérica. Con él fui coeditor del Manual de Protección Contra Incendios de la NFPA, el único documento escrito para el practicante Latinoamericano; fui fundador de la sección Latinoamericana de la NFPA y tuve la oportunidad de crear y dirigir los programas de desarrollo profesional de la NFPA, donde nació la Certificación CEPI y los miles de cursos de formación en protección contra incendios en Latinoamérica.

## PROFESIONAL DEL MES

He trabajado también con la Sociedad de Protección Contra Incendios (SFPE), donde participé por casi una década en su junta directiva y promoví que se interesaran en los países hispanoparlantes; me gusta escribir columnas sobre seguridad contra incendios, dar clases, dar conferencias y me siento muy orgulloso de ese legado; pero tal vez lo más importante ha sido ver crecer a IFSC, la firma donde trabajo, pues creo que le hemos demostrado a nuestros clientes por qué es importante un ingeniero consultor en protección contra incendios, en algunos de los proyectos más relevantes de Latinoamérica.

**VDS: ¿Qué análisis hace como profesional sobre la importancia de la innovación tecnológica, la capacitación del personal, los objetivos que se deben cumplir en el mercado?**

**Jaime:** La ingeniería de protección contra incendios, aunque es una tecnología relativamente joven, cambia constantemente y es cada vez es más profunda. Por eso mantenerse informado y capacitado es primordial, máxime para nosotros que no tenemos formación formal a nivel

universitario en Latinoamérica.

Siempre, desde que me gradué, he estado involucrado en programas de formación, inicialmente con OPCI en Colombia y luego con la NFPA. En el 2002, con la NFPA iniciamos una "Joint Venture" de capacitación que excedió las más optimistas proyecciones. Es decir, que creo firmemente que sin formación profesional nuestra industria no se podrá desarrollar correctamente y por eso continuo apoyando en este ámbito a través del Fire Protection Institute (FPI).

**VDS: ¿Cuáles cree usted que son las razones para su reconocimiento en este mercado?**

**Jaime:** Jajajaja, tal vez la constancia, ya que me estoy volviendo viejo y llevo mucho tiempo dedicado a lo mismo. Pero fuera de bromas, me parece que yo al haber sido entrenado en E.U., al conocer bien cómo funciona la seguridad contra incendios aquí, y al trabajar en Latinoamérica, puedo, mejor que nadie, ser un puente entre cómo funciona esta tecnología aquí en E.U. y como se debería desarrollar en Latinoamérica.



Comiendo con la Familia

## PROFESIONAL DEL MES

### VDS: ¿Cuál ha sido la evolución que ha tenido la industria en los años que lleva trabajando en ella?

**Jaime:** La ingeniería de la protección contra incendios hoy día, en los países más desarrollados, busca no seguir tan rígidamente códigos de incendios prescriptivos, sino más bien desarrollar soluciones con diseños computarizados, que se llaman diseños por desempeño (Performance-Based Designs).

Sin embargo, yo creo que en Latinoamérica no podemos, sin tener un código de prevención incendio adecuado, dar el brinco a diseños por desempeño. Debemos tener primero códigos de prevención de incendios modernos, con fiscalización seria y profesional. Por eso he trabajado en muchos países en el desarrollo de códigos de prevención de incendios locales, basados en la normativa de la NFPA o del IBC.

### VDS: ¿Cómo ve usted el futuro de esta industria

**Jaime:** La industria de la protección contra incendios en Latinoamérica es cada vez más grande y próspera, aunque es al mismo tiempo todavía inmadura. Me refiero a que en una licitación se presentan compañías, ya sea en un proyecto de diseño o de instalación, que son de clase mundial pero también compiten simultáneamente con compañías que no tienen tradición, profesionalismo, ética y/o respeto por esta profesión. En un ambiente así le queda difícil al usuario final, en una licitación abierta, discernir si está comprando bien.

Indudablemente, es importante separar el diseño de los sistemas contra incendios, de su fase instalación, y contratar al diseñador, ojalá un consultor especializado en ingeniería de protección contra incendios, para que continúe haciendo inspecciones y pruebas de aceptación durante la instalación de los sistemas contra incendios.

### VDS: Finalmente, coméntenos acerca de su familia, ¿tiene otros intereses (música, deportes, viajes, otros campos del conocimiento)?

**Jaime:** Mi esposa Kirsten es abogada. Ella trabaja como directora nacional de privacidad, en el gobierno de los E.U. Tuvimos la suerte de tener dos hijos, ambos maravillosos. Elena, recientemente graduada en Biología Organísmica y Evolutiva en la Universidad de Harvard, quien se está postulando a la escuela de medicina, y Axel, el menor, que estudia Finanzas y Cadena de Suministro en el Olin Business School de Washington University en St. Louis. ¡Me siento obviamente muy orgulloso de todos ellos!

Como familia nos encanta viajar y hemos tenido la suerte de visitar muchas partes del mundo. Mi hobby es cocinar y me gusta comer bien. No tengo problema gastándome uno buenos dólares en una cena en alguno de los más celebrados restaurantes. Yo les argumento jocosamente a mis amigos que así como ellos se gastan mucha plata en bicicletas, equipos de golf y de fotografía, yo lo hago en comida. ¡Al final todos los hobbies valen plata! Jajajaja. ✓



Con sus hijos Elena y Axel



Viajando con la familia