

ROBERTO ORDORICA

(vol.08)



El Administrador

En el vertiginoso mundo inmobiliario donde la confianza es un capital invaluable, el año 2024 marcó un hito en la historia de Bosque Real, un desarrollo que no solo resuena en los círculos inmobiliarios de la zona metropolitana de la Ciudad de México, sino que también transforma la manera en que los residentes de la Ciudad de México perciben la calidad de vida. En 2024, SiRENTA se estableció como la primera fuerza en la oferta de departamentos en renta en Bosque Real, posicionándose como un referente gracias a su enfoque en la calidad, servicio y seguridad. Cada departamento ofrecido por SiRENTA en Bosque Real trasciende la mera transacción; representa un compromiso con la satisfacción del cliente, una promesa de un hogar donde cada detalle es cuidadosamente considerado.

Desde su fundación, SiRENTA ha entendido que un hogar no es solo un espacio físico, sino un refugio que debe brindar seguridad y tranquilidad. Cada departamento en renta es meticulosamente diseñado y mantenido, garantizando que los clientes disfruten de una experiencia superior. La transparencia en sus procesos y la atención al cliente son pilares fundamentales que han permitido a SiRENTA construir una sólida reputación en Bosque Real. Así, al elegir un departamento de SiRENTA, los clientes no solo obtienen un espacio para vivir, sino una experiencia sin complicaciones.

La sólida reputación que ha construido SiRENTA en Bosque Real no fue resultado del azar, sino de una estrategia deliberada de ofrecer un servicio que no solo cumpla, sino que supere las expectativas de sus clientes. Los clientes de SiRENTA han encontrado en SiRENTA un aliado confiable, cuyo enfoque en la atención al cliente se traduce en una experiencia de vida inigualable. Esto, a su vez, propició el lanzamiento de SiVENTA en

2025, una iniciativa revolucionaria destinada a ampliar las opciones de vivienda de quienes buscan hacerse de un hogar en Bosque Real.

SiVENTA se erige como un nuevo modelo en el sector inmobiliario enfocado en la venta de departamentos previamente rentados que están certificados y garantizados por SiRENTA. Esta modalidad no solo busca incentivar la compra de propiedades previamente rentadas, sino también asegurar que cada inmueble cumpla con estándares de calidad y seguridad que generen confianza en el comprador. Los departamentos disponibles en SiVENTA tienen un límite de antigüedad de ocho años, lo que significa que los compradores pueden acceder a propiedades modernas a precios competitivos, disfrutando al mismo tiempo de la confianza que ofrece SiVENTA.

“CADA DEPARTAMENTO QUE SALE AL MERCADO BAJO LA MARCA SiVENTA NO SOLO ES UN ESPACIO, SINO UNA PROMESA DE CALIDAD Y SEGURIDAD, LO QUE RESULTA EN UNA OPCIÓN CONFIABLE PARA LOS NUEVOS PROPIETARIOS.”

La confianza es el núcleo del éxito de SiVENTA. En un mercado donde el temor y la incertidumbre pueden asustar a los potenciales compradores, SiVENTA ha desarrollado un sistema de evaluación que asegura que cada propiedad sea inspeccionada con sumo cuidado. Esta evaluación abarca desde una inspección completa del inmueble, hasta una prueba del equipamiento, sistemas, revisión estética y de áreas comunes y verificación documental.

Este enfoque asegura que cada departamento en el inventario de SiVENTA es no solo atractivo, sino que también está en óptimas condiciones para recibir a sus nuevos propietarios. Además, la evaluación realizada por SiVENTA no solo garantiza que cada departamento cumple con estrictos estándares de calidad, sino que también elimina sorpresas desagradables para los futuros propietarios, fomentando así una experiencia de compra completamente transparente.

Este enfoque en la transparencia y la calidad se traduce en beneficios tangibles para quienes eligen un departamento a través de SiVENTA. Cada adquisición incluye una garantía de un año que respalda la confianza en la inversión realizada. Además, la asistencia en mantenimiento preventivo brinda a los nuevos propietarios la tranquilidad de saber que cualquier eventualidad será atendida de manera eficiente y oportuna. Asimismo, un historial legal validado asegura que el pasado de la propiedad esté libre de conflictos, aportando una dosis adicional de seguridad en la compra.

SiVENTA se presenta como una opción valiosa para quienes buscan adquirir un departamento sin las complicaciones típicas que suelen acompañar a la compra de propiedades previamente habitadas. En lugar de enfrentarse a la incertidumbre del mercado, los compradores pueden confiar en un proceso sólido y seguro, respaldado por la reputación y el compromiso de calidad de SiRENTA. Cada departamento que sale al mercado bajo la marca SiVENTA no solo es un espacio, sino una promesa de calidad y seguridad, lo que resulta en una opción confiable para los nuevos propietarios.

En conclusión, la trayectoria de SiRENTA en Bosque Real y el lanzamiento de SiVENTA representan una nueva era en el mercado inmobiliario de Bosque Real. El éxito de SiVENTA radica fundamentalmente en la confianza que SiRENTA ha cultivado con la comunidad de Bosque Real. Esta confian-

za no se forja de la noche a la mañana; es el resultado de años de dedicación y entrega a sus clientes. Con una sólida base de confianza y un compromiso inquebrantable con la calidad, SiVENTA no es simplemente una extensión de la oferta de SiRENTA, sino una respuesta estratégica a una necesidad latente en el mercado de Bosque Real: la demanda de departamentos previamente habitados en venta que estén garantizados y certificados.

Copyright © 2025
Todos Los Derechos Reservados

Visita nuestro sitio web
info@SiRENTA.com
55 2921 5759



Roberto Ordorica es Director General de ALIGNMEX Real Estate Capital, empresa propietaria de SiRENTA, una de las principales compañías de vivienda en renta en México. El Sr. Ordorica es un profesional con una sólida trayectoria y más de 30 años de experiencia práctica en finanzas inmobiliarias, inversiones y gestión de inversiones. Es un excelente gestor de riesgos y un ejecutivo de clase mundial, muy reconocido por su juicio e integridad.