

ROBERTO ORDORICA

(Vol. 17)



El Administrador

El competitivo mercado inmobiliario de Bosque Real presenta una amplia variedad de opciones, desde lujosos departamentos en preventiva hasta opciones en reventa más económicas. En este contexto, es fácil sentirse atraído por los departamentos más baratos, aquellos que parecen prometer un ahorro inmediato y atractivo. Sin embargo, la búsqueda de un departamento más barato puede transformarse en una decisión desafortunada que, a la larga, resulta en un costo mucho mayor. La tentación de adquirir un departamento más barato puede nublar el juicio, escondiendo en su interior problemas estructurales, materiales de baja calidad o acabados deficientes que, eventualmente, podrían convertirse en una fuente constante de gastos y molestias.

Desde un punto de vista racional, es crucial recordar que la calidad debe ser una prioridad al elegir un hogar. Un departamento que inicialmente parece ser más barato puede rápidamente transformarse en una pesadilla, generando reparaciones constantes, mantenimiento complicado y otros inconvenientes inesperados. Esta realidad se refleja, sin lugar a duda, en la famosa frase que mi padre solía repetir: "lo barato sale caro". Está frase, aunque simple, encierra una profunda verdad que muchos pasan por alto en su búsqueda del hogar ideal.

Optar por un departamento más barato puede comprometer no solo la seguridad,

sino también el bienestar a largo plazo. Al final del día, un hogar debe ser un refugio, un lugar donde uno pueda sentirse seguro y a gusto. Por lo tanto, es esencial evaluar cuidadosamente todos los aspectos antes de tomar una decisión, asegurando que la seguridad y la calidad sean prioridades en nuestra elección.

“LOS BENEFICIOS A LARGO PLAZO DE ELEGIR CALIDAD SOBRE PRECIO NO SOLO SON EVIDENTES, SINO QUE SON INCALCULABLES. LA ELECCIÓN CORRECTA PUEDE MARCAR LA DIFERENCIA ENTRE UNA VIDA LLENA DE PREOCUPACIONES Y UNA EXPERIENCIA DE VIDA VERDADERAMENTE GRATIFICANTE.”

En este sentido, SiVENTA se distingue dentro del mercado inmobiliario por su firme compromiso con la calidad y el servicio al cliente. A diferencia de otros departamentos que pudieran ser más baratos, SiVENTA prioriza la satisfacción del cliente mediante la entrega de departamentos que cumplen con altos estándares de calidad. Esta decisión estratégica se basa en la convicción de que invertir en calidad no solo es beneficioso, sino esencial para el bienestar de los futuros propietarios.

Los departamentos certificados que ofrece SiVENTA aseguran que cada departamento está diseñado para brindar una experiencia de vida cómoda y segura. La certificación actúa como una garantía, asegurando que tu inversión no solo protege tu patrimonio, sino que también


contribuye a tu bienestar y tranquilidad a largo plazo. Esta confianza en la calidad se traduce en tranquilidad para los compradores, quienes pueden estar seguros de que han realizado una elección consciente y fundamentada.

Contrario a otros departamentos que pudieran ser más baratos, SiVENTA realiza inversiones significativas en materiales de primera calidad, procesos de mantenimiento rigurosos y un equipo de profesionales altamente capacitados. Esta inversión no solo garantiza la calidad de cada departamento, sino que también asegura que los clientes obtengan un valor real a lo largo del tiempo.

La elección de un hogar no es una decisión que deba tomarse a la ligera; es una decisión de gran importancia que impacta directamente en nuestra calidad de vida. Optar por la calidad, en lugar de sucumbir a la tentación de departamentos más baratos, puede ser la decisión que prevenga futuros problemas y gastos innecesarios. Un

departamento bien construido, con buenos acabados y bien mantenido ofrece mayor confort y seguridad, y, lo que es más importante, se revaloriza con el tiempo.

Así, para quienes valoran la seguridad y la calidad, SiVENTA es la opción más acertada. Su compromiso con la entrega de departamentos certificados no solo garantiza una inversión segura y confiable, sino que también prioriza la satisfacción de sus clientes. SiVENTA asegura que cada aspecto de sus departamentos esté diseñado para ofrecer una experiencia de vida confortante y segura.

Palabras más, palabras menos, la decisión de invertir en un departamento de calidad es, en última instancia, una inversión en nuestro bienestar y en la seguridad de nuestro patrimonio. Los beneficios a largo plazo de elegir calidad sobre precio no solo son evidentes, sino que son incalculables. La elección correcta puede marcar la diferencia entre una vida llena de preocupaciones y una experiencia de vida verdaderamente gratificante. 



Visita nuestro
sitio web:

sirenta.com

info@sirenta.com

55 2921 5759

Roberto Ordorica es Director General de ALIGNMEX Real Estate Capital, empresa propietaria de SiVENTA, una de las principales compañías de vivienda en renta en México. El Sr. Ordorica es un profesional con una sólida trayectoria y más de 30 años de experiencia práctica en finanzas inmobiliarias, inversiones y gestión de inversiones. Es un excelente gestor de riesgos y un ejecutivo de clase mundial, muy reconocido por su juicio e integridad.