ToT
CONSULTORES

grant writer
Lab

TOT EM DUAS ETAPAS

FORMAÇÃO DE CONSULTORES PARA FACILITAR A METODOLOGIA FAÇA VOCÊ MESMO

ToT CONSULTORES

FORMAÇÃO DE CONSULTORES EM DUAS ETAPAS

Para consultores que querem facilitar a metodologia FAÇA VOCÊ MESMO com seus clientes, apoiando organizações, startups e programas de impacto com ferramentas práticas de captação de recursos, elaboração de propostas, evidências, ROI Social, compliance e visão do doador (donor lens).

Trilha A: terceiro setor
Para consultores que atuam com:

- ONGs, fundações e associações
- Redes da sociedade civil
- Organizações comunitárias, religiosas ou de base
- Instituições educacionais ou sociais
- Equipes de projetos
- Programas financiados pela cooperação internacional

Trilha B — Investimento de impacto
Para consultores que atuam com:

- Startups e negócios sociais
- Aceleradoras, incubadoras e venture builders
- Fundos de investimento de impacto
- Pequenas e médias empresas (PMEs) de impacto
- Programas de empreendedorismo, ESG ou inovação social
- Organizações de apoio a negócios (business support organizations)

saiba mais

ToT CONSULTORES

FORMAÇÃO DE CONSULTORES EM DUAS ETAPAS

FOCO DA TRILHA

- Elaboração de projetos para captação de recursos (grantwriting)
- Visão do doador (donor lens)
- Propostas financiáveis e propostas competitivas
- Teoria da Mudança e Marco Lógico
- Compliance e conformidade
- Avaliação e relatórios finais
- Mobilização de recursos
- Fortalecimento institucional

RESULTADO ESPERADO

Você estará preparado(a) para apoiar organizações do terceiro setor a transformar ideias, projetos e relatórios em propostas, sistemas e evidências que os doadores possam compreender, avaliar e considerar confiáveis.

FOCO DA TRILHA

- Tese de impacto (impact thesis)
- Caso de negócio de impacto (business case)
- Métricas de impacto e evidências de tração
- ROI Social e impacto por dólar investido
- Investimento com perspectiva de gênero (gender lens investing)
- Escalabilidade e sustentabilidade financeira
- Narrativa e pitch de impacto para investidores
- Preparação para investimento e financiamento misto (blended finance)

RESULTADO ESPERADO

Você estará preparado(a) para apoiar startups, aceleradoras e negócios de impacto a traduzir seu modelo de negócio em uma narrativa clara de impacto, com métricas confiáveis e argumentos sólidos para financiadores e investidores.

ToT CONSULTORES

FORMAÇÃO DE CONSULTORES EM DUAS ETAPAS

METODOLOGÍA

Duração de referência: 10 semanas, uma sessão por semana.[1] A cada semana, você recebe os materiais de trabalho, as orientações e um vídeo detalhado que explica o que deverá fazer e entregar. Cada sessão termina com uma entrega prática, aplicada a um caso real ou a um cliente-modelo.

O que está incluído na formação completa

- Formação metodológica completa (Etapa 1: sessões 1 a 8)
- Trilha especializada (Etapa 2: sessões 9 e 10 — terceiro setor ou investimento de impacto)
- Kit de facilitação (Trainer Toolkit) e ferramentas-chave para consultores
- Atividades práticas supervisionadas
- Sessões individuais (1:1)
- Avaliação final[2]
- Licença de uso das ferramentas com clientes, nos termos do plano contratado

Sessões individuais (1:1)

O consultor poderá agendar até 3 sessões individuais (1:1) durante o período de 10 semanas para esclarecer dúvidas sobre os conceitos e receber orientações pontuais sempre que necessário.

Resultado

ao concluir a formação e ser aprovado(a) na avaliação final, você poderá conduzir sessões, capacitações e processos com clientes utilizando a metodologia FAÇA VOCÊ MESMO, de acordo com os termos da licença concedida.

[1] A duração real depende do tempo que cada consultor puder dedicar ao programa; 10 semanas é o ritmo de referência.

[2] A avaliação final verifica se o consultor compreendeu os conceitos, o escopo e as limitações da metodologia, se utiliza adequadamente as ferramentas e o que poderá oferecer ao cliente como produto ou serviço.

ToT CONSULTORES

ETAPA 1 — SESSÕES COMUNS

Para todos os consultores, independentemente da trilha.

Sessão	Tema	Entrega
1	A metodologia FAÇA VOCÊ MESMO como sistema	Seu mapa de aplicação do sistema, de acordo com o perfil dos seus clientes.
2	Donor lens como eixo central	Diagnóstico de uma proposta ou de um caso real com a abordagem donor lens.
3	Diagnóstico do cliente e escolha do percurso	Plano de trabalho para um cliente-modelo.
4	Aplicação prática das ferramentas na facilitação	Desenho de uma minissessão de facilitação.
5	Grantwriting, storytelling e propostas financiáveis	Uma ideia de projeto reformulada como narrativa capaz de atrair financiamento.
6	Impacto, evidências e ROI Social	Mini painel de indicadores de impacto aplicado a um caso prático.
7	Compliance, governança e relatórios finais	Plano básico de fortalecimento da documentação de um cliente.
8	Modelo de negócio do consultor	Sua própria oferta comercial com base na metodologia.

ToT CONSULTORES

ETAPA 2 — SESSÕES ESPECIALIZADAS POR TRILHA

Trilha A — Consultores do terceiro setor

	Sessão 9A — Percurso de fortalecimento para ONGs e redes	Sessão 10A — Propostas, doadores e compliance para organizações sociais
Conteúdo	• Como trabalhar com ONGs de pequeno, médio e grande porte • Como apoiar equipes técnicas, financeiras e de gestão • Como utilizar a série de e-books para fortalecer capacidades internas • Como desenhar um percurso de trabalho para redes de organizações • Como preparar capacitações para associações e coalizões	• Como adaptar o donor lens à cooperação internacional, a fundações e a agências • Como aprimorar propostas sem reescrevê-las do zero • Como fortalecer os procedimentos básicos de compliance • Como preparar relatórios finais que abram portas para novos recursos • Como apoiar organizações com recursos limitados
Ferramentas	• NGO Grant Readiness Diagnostic • Plano de fortalecimento institucional de 90 dias • Agenda de trabalho para redes de ONGs • Modelo de proposta comercial para oferecer o serviço a associações	• Donor Fit Matrix • Go/No-Go Matrix • Compliance Gap Assessment • Final Report Repurposing Template

ToT CONSULTORES

ETAPA 2 — SESSÕES ESPECIALIZADAS POR TRILHA

Trilha B — Consultores de investimento de impacto

	Sessão 9B — Preparação para investimento de impacto (impact investment readiness)	Sessão 10B — Pitch, métricas e ROI Social para startups
Conteúdo	• Como analisar uma startup sob a perspectiva do impacto • Diferenças entre pitch comercial e pitch de impacto • Teoria da Mudança aplicada a startups • Métricas de impacto para aceleradoras • Investimento com perspectiva de gênero • Tese de impacto • Adequação ao investidor versus adequação ao doador (investor-fit vs. donor-fit)	• Como conectar o modelo de negócio ao impacto • Como demonstrar tração e impacto • Como evitar o impact washing (alegações de impacto sem comprovação) • Como preparar narrativas para fundos, aceleradoras e investidores • Como usar o ROI Social como argumento de valor • Como apresentar, de forma simples, o impacto gerado por dólar investido
Ferramentas	• Impact Investment Readiness Canvas • Impact Thesis Builder • Gender Lens Scorecard • Investor-Fit Matrix	• Impact Pitch Deck Structure • Metrics Dashboard • ROI Social Snapshot • Startup Impact Evidence Checklist

ToT CONSULTORES

KIT DE FACILITAÇÃO (TRAINER TOOLKIT)

Materiais de base para todos os consultores:

Para facilitar	Para atender clientes	Para a sua prática como consultor
• Manual do facilitador • Mapa completo da metodologia • Guia de utilização de cada e-book • Apresentações (slides) por módulo • Roteiros de capacitação e de facilitação • Casos práticos	• Formulários de levantamento inicial (intake) • Listas de verificação para diagnóstico • Modelos editáveis • Matriz de acompanhamento de clientes • Rubricas de avaliação	• Modelo de proposta comercial • Modelo de contrato ou termos de uso • Certificado digital • Selo de consultor facilitador da metodologia

ToT CONSULTORES

FERRAMENTAS-CHAVE PARA CONSULTORES

Ferramenta	Para que serve	O que analisa ou conecta
1. Donor-Lens Diagnostic Canvas	Analisar uma proposta ou organização com os olhos do doador	Prioridades do doador · problema · evidências · resultados · riscos · capacidade institucional · diferencial da organização
2. Sector Guide Adapter	Adaptar propostas a cada setor	Linguagem técnica · indicadores relevantes · evidências esperadas · riscos comuns · erros frequentes · argumentos consistentes · narrativa adequada
3. Proposal Readiness Scorecard	Avaliar o grau de preparação de uma proposta	Clareza do problema · alinhamento com o doador · evidências · coerência lógica · indicadores · orçamento · sustentabilidade · storytelling · capacidade institucional
4. Impact & Evidence Matrix	Conectar a cadeia de resultados com a evidência	Atividades · produtos (outputs) · resultados (outcomes) · indicadores · evidências · fontes de verificação · frequência de mensuração · responsável
5. Consultant Service Menu	Desenhar seus próprios pacotes de serviços	Diagnóstico · capacitações · bootcamp · acompanhamento · revisão de propostas · preparação de pitch · fortalecimento institucional · preparação para investimento de impacto

ToT CONSULTORES

PLANOS E INVESTIMENTO

	ToT Foundation Consultores júnior · nível básico	ToT em Duas Etapas Consultores sênior · formação completa
Investimento	**USD 497**[3]	**USD 5.000**
Sessões	4 sessões de formação metodológica básica	10 sessões: Etapa 1 (sessões 1 a 8) + Etapa 2 (sessões 9 e 10 da trilha escolhida)
Trilha	Trilha A (terceiro setor), com base nos 3 e-books escolhidos	Trilha A ou Trilha B, à sua escolha
Percurso de trabalho	1 percurso de 3 e-books à sua escolha + Donor Lens + Guias Setoriais + ferramentas para consultores desses 3 e-books	Percursos de trabalho à sua escolha
Materiais	Material básico e kit básico de facilitação	Materiais sob demanda e kit completo de facilitação
Sessões individuais (1:1)	1	3
Licença de uso das ferramentas com clientes	Uso limitado	Uso por 1 ano
Participantes por inscrição	Até 2 consultores	Até 4 consultores

[3] Valor simbólico, pensado para apoiar consultores em processo de reinvenção da carreira profissional. Se você contratar depois o plano para consultores sênior, esse valor será considerado pagamento antecipado e descontado do valor total.

OFERTA ESPECIAL

ToT em Duas Etapas
Consultores sênior · formação completa

USD ~~5.000~~  USD 450

Até 4 consultores poderão participar, podendo ser distribuídos entre as Trilhas A e B, conforme decisão do grupo.

Para mais informações, escreva para:
info@grantwriter-lab.com*

+503 7015 5094

Conheça os e-books da série:
https://grantwriter-lab.com/e-books-pt-br

*Fuso horário GMT-6

grant writer Lab