

De Proyecto Técnico a Propuesta Financiable

Resumen del e-book

De Proyecto Técnico a Propuesta Financiable es un e-book práctico diseñado para ayudar a formuladores, organizaciones, cooperativas, centros de investigación, consultores y equipos institucionales a transformar una idea técnica en una propuesta clara, coherente y lista para adaptar a una convocatoria real.

[El e-book no está pensado solo para leer. Está diseñado para trabajar. Cada sección produce una pieza concreta de la propuesta final.](#)

1. Dolor que resuelve el e-book

Muchas buenas ideas no consiguen financiamiento porque están formuladas como proyectos técnicos, no como propuestas financieras.

El problema no suele ser la falta de capacidad, experiencia o intención. El problema es que la propuesta no responde con claridad las preguntas que un donante necesita evaluar:

- *¿Qué problema concreto existe?*
- *¿A quién afecta y dónde?*
- *¿Qué evidencia demuestra que el problema es real?*
- *¿Por qué esta solución puede funcionar?*
- *¿Qué se hará, con quién y cuándo?*
- *¿Cómo se medirá el cambio?*
- *¿Qué queda instalado cuando termina el financiamiento?*

Este e-book resuelve esa brecha. Ayuda al lector a dejar de escribir para explicar una idea técnica y empezar a escribir para convencer a un donante con claridad, evidencia, lógica y viabilidad.

2. Producto final del e-book

Al cerrar el proceso, el lector tendrá una **propuesta financiable ensamblada**, lista para adaptar a una convocatoria o presentar ante un posible donante.

Los entregables principales son:

Entregable clave	Estado
Diagnóstico de entrada del proyecto	☐ Listo
Problema financiable y diagnóstico documentado	☐ Listos

Entregable clave	Estado
Teoría del Cambio y Marco Lógico básico	☐ Listos
Revisión del esqueleto de la propuesta — Sesión 1:1 #1	☐ Lista
Plan ejecutable de actividades, metodología, actores e indicadores	☐ Listo
Propuesta traducida al lenguaje del donante	☐ Lista
Sostenibilidad, presupuesto y pitch del proyecto	☐ Listos
Propuesta financiable revisada y ensamblada — Sesión 1:1 #2	☐ Lista

El resultado final no es solo conocimiento sobre formulación. Es una propuesta completa, estructurada y defendible.

3. IGROW aplicado al e-book

IGROW es la estructura que organiza todo el recorrido del e-book. No solo ordena el contenido: ordena la forma de pensar, escribir y defender una propuesta ante un donante.

Etapas	Aplicación en el e-book
I — Issue / Intent	Define para qué estás aquí y cuál es el dolor real que necesitas resolver. El e-book empieza con una pregunta incómoda: ¿tu proyecto está escrito para explicar una idea técnica o para convencer a un donante? Esta etapa despierta conciencia del problema.
G — Goal	Aterrizas lo que debes lograr al final de cada sección. Cada parte del e-book termina con un entregable concreto. Esta etapa convierte el aprendizaje en construcción real.
R — Reality	Muestra el espejo: dónde estás hoy y qué errores están debilitando tu propuesta. Aquí el lector reconoce las grietas que normalmente hacen que un buen proyecto no consiga fondos.
O — Options	Entrega herramientas prácticas para transformar cada parte débil en una pieza financiable. Incluye plantillas, ejemplos, checklists y preguntas guía para escribir mejor, decidir mejor y formular mejor.
W — Way Forward	Cierra cada sección con el próximo paso claro. Cada ejercicio produce una pieza que alimenta la siguiente. Nada queda suelto. Esta etapa convierte el e-book en un recorrido de implementación, no en una colección de consejos.

4. Promesa del e-book

Este e-book no promete conseguir financiamiento, porque ningún recurso puede garantizar eso. Lo que sí promete es que, al terminar el recorrido, el lector tendrá una propuesta más clara, coherente, verificable y lista para ser evaluada.

En síntesis:

El e-book transforma una idea técnica en una propuesta financiable, construida paso a paso, con evidencia, lógica, indicadores, sostenibilidad, presupuesto y lenguaje de donante.