

Lorsque vous devenez un Marchand Ace Canada, vous pouvez vous attendre à un service et à un soutien inégalé, notamment :

- Pas de frais initiaux de franchise
- Pouvoir d'achat considérable du leader canadien de la vente au détail multimarques - Peavey Industries LP
- Emplacement des centres de distribution à London Ontario pour les magasins de l'est et Red Deer, Alberta pour les magasins de l'ouest Canadien
- Produits livrables prêt à la vente au détail
- Reconnaissance internationale de la marque Ace
- Programmes nationaux de marketing adaptés aux consommateurs canadiens
- Équipes dédiées au développement des affaires d'Ace Canada
- Salon d'achat des Marchands Ace Canada - virtuel et en personne
- Partenariat d'approvisionnement LBM avec Sexton Group, leader de l'industrie
- Programmes de formation au commerce de détail éprouvés à l'échelle mondiale

Convertissez votre entreprise dès aujourd'hui et voyez par vous-même ce qu'Ace Canada vous réserve !
joinace@peaveyindustries.com



www.joinace.ca

Joignez-vous en tant que Marchands associés



Vous cherchez à ajouter de la valeur à votre entreprise, à atteindre vos objectifs et à développer votre clientèle? Créez votre propre histoire de réussite en rejoignant le réseau de marchands Ace Canada et découvrez les nombreux avantages qui accompagnent le fait de faire partie de la famille Ace Canada et Peavey Industries.

Peavey
INDUSTRIES LP

ACE
Canada

VISION À LONG TERME

L'objectif d'Ace Canada est d'être la première bannière de centre de quincaillerie et de construction au Canada. Notre mission est d'établir une expérience de marque de détail cohérente pour les consommateurs canadiens d'un océan à l'autre.



DISTRIBUTION

Ace Canada offre un réseau de distribution exceptionnel et un modèle logistique solide avec deux centres de distribution stratégiquement situés à Red Deer, en Alberta et à London, en Ontario, offrant des livraisons hebdomadaires et de solides niveaux de service aux Marchands Ace Canada.

CHAÎNE D'APPROVISIONNEMENT

Ace Canada maintient des catégories de produits complètes et des plans d'assortiment de produits qui sont constamment revus, mis à jour, élargis et soutenus par des planogrammes.

PARTENARIATS

L'avantage concurrentiel d'Ace Canada est de tirer parti du pouvoir d'achat de Peavey Industries et des accords de partenariat étendus avec les fournisseurs aux côtés de l'alliance stratégique du groupe Sexton pour l'approvisionnement en produits de matériaux.

AIDE AUX COMMANDES

Un système/portail de commande intranet facilite l'achat de produits pour les Marchands Ace Canada.

SOUTIEN AUX MARCHANDS

Ace Canada offre un double réseau de gestionnaires de soutien de territoire « sur le terrain » dans les régions du pays, ainsi qu'une équipe bilingue de soutien aux Marchands, la disponibilité du soutien en matière de planification de magasin et de merchandising.

ALIGNEMENT AVEC ACE CANADA

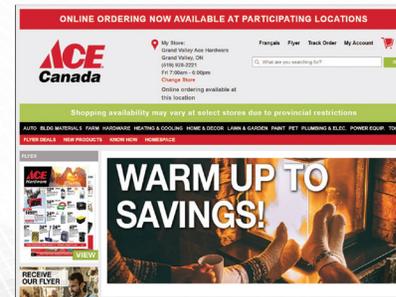
Contrats de concession simples et concis. Allocation de conversion disponible.

**Joignez-vous en tant
que Marchands
associés**



COMMERCE EN LIGNE

Site Web d'Ace Canada liste tous les marchands, des offres de produits et des achats. Cliquez et apportez de commerce électronique (commandez en ligne et ramassez en magasin) à www.ace-canada.ca



OPPORTUNITÉS D'ACHAT DANS LES SALONS D'ACHATS

Salons d'achat canadiens semi-annuel en personne ou virtuel offrant une sélection variée d'offres de fournisseurs.



ÉDUCATION

Les marchands Ace et leur personnel ont accès à Ace Learning Place, une plateforme en ligne avec des programmes de formation de renommée internationale pour la connaissance des produits et les meilleures pratiques de service client.

COMMERCIALISATION

Le programme de marketing Ace comprend des circulaires avec support POP qui génèrent du trafic en magasin. Le soutien au marketing numérique aide les Marchands Ace à accroître la notoriété locale.



www.joinace.ca