

**¿ESTAS  
LISTO PARA  
CAMBIAR?**

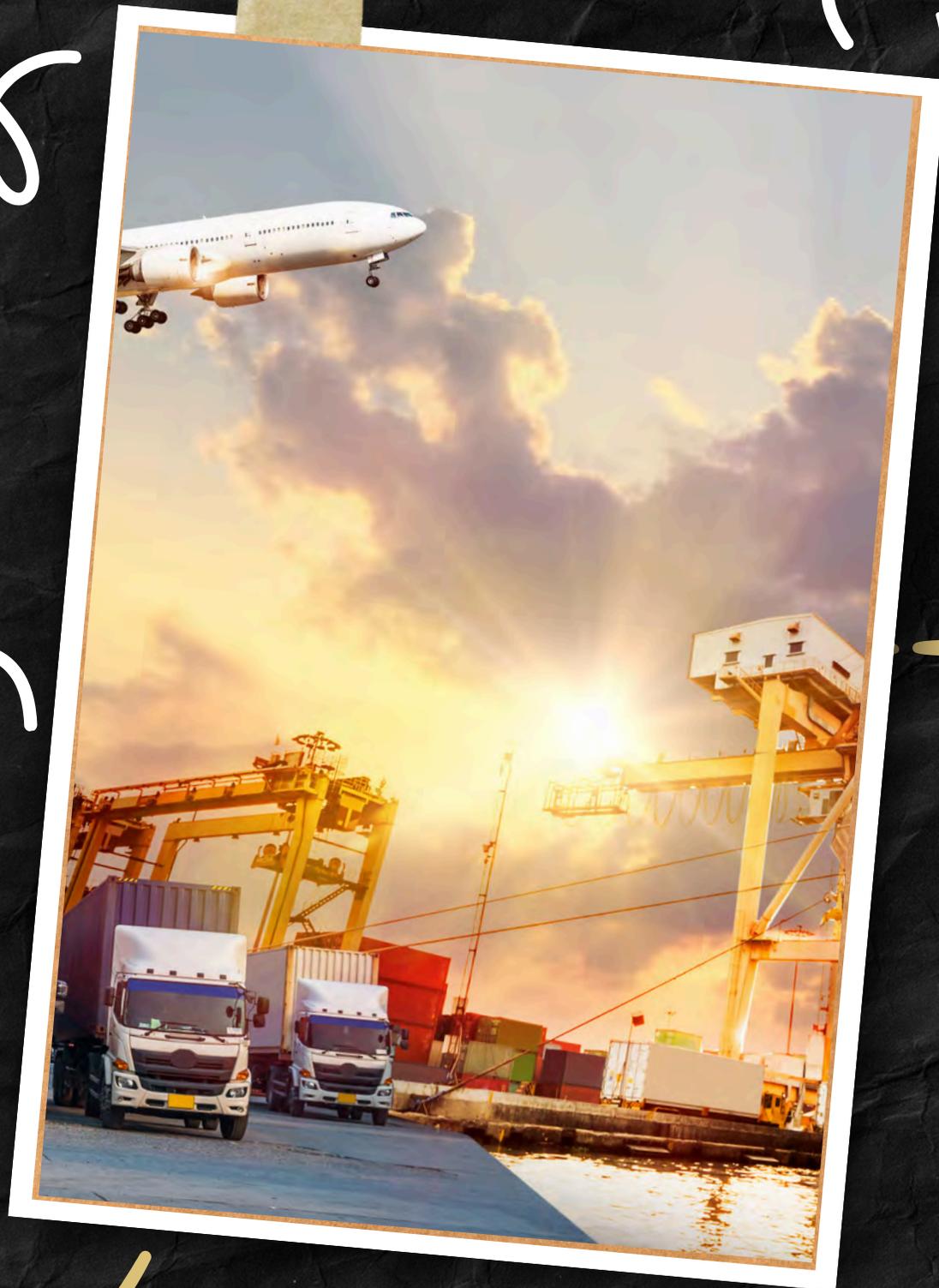


**SUPPLY CHAIN EXPERT ADVISORS**

# ¿TE SUENA FAMILIAR?

Todo Cuesta  
Más Caro

Mi  
Rentabilidad  
se esfumó



La  
competencia  
es  
implacable

El  
presupuesto  
no se cumple

Mi servicio  
decae



Las Ventas no  
crecen





## INTRODUCCION

En un entorno logístico y empresarial cada vez más competitivo, la actualización constante dejó de ser opcional: hoy es una necesidad estratégica.

Las compañías que no invierten en capacitar a su talento corren el riesgo de quedarse atrás, perdiendo rentabilidad, eficiencia y oportunidades frente a quienes sí evolucionan.

La logística moderna exige profesionales capaces de manejar pricing estratégico, negociación efectiva, gestión de cuentas clave, servicio al cliente y toma de decisiones basadas en datos.

Son estas habilidades las que diferencian a las organizaciones que alcanzan sus metas de crecimiento de aquellas que se estancan en la operación diaria.



SUPPLY CHAIN EXPERT ADVISORS

# ¿CÓMO TE APOYAMOS?

Ofrecemos programas de formación diseñados para transformar el talento logístico y comercial de la región.

Nuestros cursos no son teóricos: están creados a partir de más de 20 años de experiencia en operaciones reales, negociación con clientes globales y gestión de cadenas de suministro en mercados altamente competitivos.

## **Cursos especializados en áreas clave:**

1. **Comercial Logístico:** ventas, servicio al cliente, cuentas clave y negociación estratégica.
2. **Pricing Logístico:** fijación de precios, licitaciones y modelos de rentabilidad.
3. **Operaciones y Distribución:** forwarding, almacenamiento, transporte multimodal y optimización de procesos.

# TEMARIO 1

## CURSO COMERCIAL

### **Introducción al rol comercial en logística**

La importancia estratégica del área comercial en la cadena de suministro.

### **Fundamentos de ventas logísticas**

Proceso de prospección, desarrollo de clientes y cierre de oportunidades.

### **Gestión de cuentas clave**

Herramientas para fortalecer relaciones y maximizar valor en clientes estratégicos.

### **Servicio al cliente como ventaja competitiva**

Creación de experiencias que generan fidelización y diferenciación en el mercado.



# TEMARIO 1

## CURSO COMERCIAL

### **Estrategias de negociación aplicadas a logística**

Técnicas para licitaciones, contratos y acuerdos comerciales de alto impacto.

### **Estructura de propuestas comerciales**

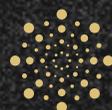
Diseño de ofertas atractivas y rentables alineadas a la operación logística.

### **KPIs comerciales y financieros**

Medición del desempeño en ventas, márgenes y satisfacción del cliente.

### **Taller práctico de casos reales**

Simulación de procesos comerciales y negociación en el entorno regional.



# TEMARIO 2

## CURSO PRICING

### **Introducción al pricing en logística**

Rol del pricing en la rentabilidad y competitividad regional.

### **Fundamentos de costos logísticos**

Cálculo de costos en transporte terrestre, marítimo, aéreo y aduanas.

### **Modelos de tarifas y esquemas de cobro**

Herramientas para diseñar precios en forwarding, almacenamiento y distribución.

### **Pricing en almacenaje y distribución**

Costos para almacenes fiscales, refrigerados, maquila y última milla.



# TEMARIO 2

## CURSO PRICING

### **Estrategias avanzadas de pricing**

Cómo diferenciarse del mercado y competir por valor y no solo por precio.

### **Negociación de tarifas y contratos**

Técnicas para licitaciones, RFPs y acuerdos de largo plazo.

### **Procurement estratégico aplicado al pricing**

Diseño de propuestas que aseguren márgenes sostenibles.

### **KPIs y métricas financieras**

Indicadores clave para evaluar desempeño de precios y rentabilidad.

### **Taller práctico con casos reales**

Ejercicios de simulación y análisis de escenarios de pricing en Centroamérica.



# EL RESULTADO

Tomar cualquiera de nuestros cursos —**Comercial Logístico o Pricing Logístico**— es una decisión estratégica para cualquier profesional o empresa que busca crecer en un mercado cada vez más competitivo.

En tiempos donde la logística ya no es solo mover carga, **sino generar valor**, las compañías que capacitan a su equipo logran diferenciarse, aumentar sus márgenes y fortalecer las relaciones con clientes clave.

Nuestros programas están diseñados con un **enfoque 100 % práctico**, basados en casos reales de la región y con metodologías que puedes aplicar de inmediato en tu operación.



# DA EL PASO

👉 Para conocer más detalles sobre costos, fechas de inicio y modalidades de inscripción, visita [www.sceagroup.com/cursos](http://www.sceagroup.com/cursos) y podras hacer tu inscripcion en línea.

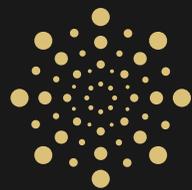
Puedes escribirnos tambien directamente a [cursos@sceagroup.com](mailto:cursos@sceagroup.com) .

Estaremos encantados de guiarte y ayudarte a elegir el programa que mejor se adapte a tus objetivos.



# LOGRA TUS METAS

---



**SUPPLY CHAIN EXPERT ADVISORS**

**[CURSOS@SCEAGROUP.COM](mailto:CURSOS@SCEAGROUP.COM)**

**[Whatsapp +506 8612 7696](https://www.whatsapp.com/business/profile/50686127696)**