

Sales Engineer – West en Oost Vlaanderen

Marktleider in het vervaardigen en vermarkten van industriële perslucht- en productiviteitsoplossingen. De business lucht-, stroom- en debietoplossingen via producten zoals mobiele compressoren, pompen, lichtmasten en generatoren, samen met een aantal aanvullende producten.

Ze innoveert voor duurzame productiviteit in verschillende industrieën waaronder de bouw, productie, olie en gas en exploratieboringen. Onze productontwikkeling en productie-eenheden bevinden zich in Europa, Azië, Zuid- en Noord-Amerika.

Wat ga je doen?

- Je identificeert de juiste applicaties voor onze producten en benadert deze klanten op een proactieve manier
- Vanuit je commerciële skills ben je in staat om snel de noden van de klant in kaart te brengen en hier de juiste oplossing aan te koppelen
- Je werkt zelfstandig projecten en opportuniteiten uit, volgt deze op en rondt ze af
- Je werkt nauw samen met de andere Sales Engineers in jouw regio op zoek naar synergiën
- Je werkt nauw samen met Marketing om de juiste campagnes te voeren, alsook met de ondersteunende functies in ons kantoor.
- Je einddoel is om ons in mind, First in choice te maken in de wereld van compressoren, generatoren, batterijpakketten,

Sales Engineer – West en Oost Vlaanderen

Wat verwachten wij van jou ?

- Je prospecteert enthousiast nieuwe klanten met het oog op het vergroten van ons marktaandeel
- Hiernaast beheer je een portefeuille van bestaande klanten om onze aanwezigheid te vrijwaren en indien mogelijk te verhogen
- Je bezorgt je klanten offertes en geeft technisch advies
- Je neemt verantwoordelijk voor het verkoopproces tot en met de bestelling, inclusief de betalingscondities en je zorgt voor een actieve ondersteuning in de praktische uitvoering van de bestelling • Je bent gedreven om de best mogelijke deal te behalen binnen de interne richtlijnen aangaande kortingen en goodwill
- Samen met je collega's denk je mee na over en ondersteun je commerciële acties en marketing campagnes
- Rapporteren doe je steeds via onze CRM tool en hiernaast maak je intensief gebruik van onze sales tools (Showpad, Architect, CRM, prijslijst, ...)
- Je bouwt mee aan je eigen ontwikkeling door te participeren aan de nodige trainingssessies
- Als geboren teamplayer werk je samen met je collega's van de binnen- en buitendienst en zorg je voor constructieve feedback
- Innovatieve communicatiemiddelen zoals Teams, LinkedIn, zijn voor jou een evidentie.

Sales Engineer – West en Oost Vlaanderen

Wat kun je van ons verwachten?

We bieden jou een job met verantwoordelijkheid, een job waar je écht voldoening uit haalt en waarin je kan blijven groeien, zodat je aan het einde van de dag trots bent op wat je gerealiseerd hebt.

- Je maakt deel uit van een internationaal sterke groep en een enthousiast team
- We investeren in innovatie en mensen en dit laat je toe je verder te ontwikkelen
- We bieden je een aangename werksfeer waarbij werk en privé perfect verzoenbaar zijn
- Dit alles wordt aangevuld met een mooi salaris en tal van extralegale voordelen.

The more unique perspectives we embrace, the more innovative we are. Together we build a culture where difference is valued, and we share a deep sense of purpose and belonging

Hebben we je getripped met deze mooie opportuniteit? Contacteer ons snel via info@abc-recruitment.be