

Business Development Manager Leuven

Business Development Manager (Hunter)

Over de klant

Onze klant is een snelgroeiende management consultancy met een sterke reputatie in projectmanagement en business analysis. Ze werken samen met grote namen in België (energie, retail, healthcare, en meer) en zetten al meer dan 10 jaar projecten succesvol om in tastbare resultaten.

Hier vind je geen ellenlange meetings of corporate bla bla — gewoon slimme mensen die doen wat nodig is.

Jouw rol

Ben jij een natural born **hunter**? Hou je ervan nieuwe klanten te scoren en deals binnen te halen? Dan is dit jouw kans.

Als Business Development Manager ga je:

- ✓ De markt analyseren en kansen spotten bij nieuwe klanten.
- ✓ De sales funnel vullen én scherp houden.
- ✓ Targets niet alleen halen, maar erover gaan.
- ✓ Samenwerken met Team Managers en Talent Director om de juiste consultants (payroll & freelance) op de juiste projecten te zetten.
- ✓ Klantenrelaties onderhouden en uitbreiden waar nodig.
- ✓ Zorgen dat alles tijdens de opstart van nieuwe projecten strak is geregeld.
- ✓ Rapporteren aan de Managing Partner over jouw successen.

Wat zoeken we in jou?

- ✦ Bachelor- of masterdiploma.
- ✦ Je bruist van energie en bent extern gericht: netwerken en contacten leggen vind jij leuk.
- ✦ Eerste ervaring in B2B sales (diensten) is mooi meegenomen.
- ✦ Proactief, zelfstandig en altijd op zoek naar manieren om te verbeteren.
- ✦ Je communiceert vlot en assertief met collega's én management.
- ✦ Je spreekt vloeiend Nederlands en Engels; Frans is een bonus.
- ✦ Je houdt van feedback (geven én krijgen).
- ✦ Teamplayer met een gezonde dosis humor — en ja, je houdt ook van fun na het werk.



Business Development Manager Leuven

Wat krijg je ervoor terug?

-  Een rol met duidelijke verantwoordelijkheden in een ambitieus en supportieve team.
-  Vanaf dag 1: een bedrijfswagen + aantrekkelijke extralegale voordelen.
-  Bonusstructuur gekoppeld aan jouw targets.
-  Vrijwillige deelname aan een persoonlijk ontwikkelprogramma (Learn, Grow, Build, Deliver).
-  Samenwerken met je persoonlijke coach om verder te groeien, plan voor 3j wordt opgemaakt om door te groeien.
-  Toffe events en afterworkactiviteiten (want werken mag ook leuk zijn).
-  Een inspirerend kantoor in Leuven, inclusief eigen bar.

Klaar om de uitdaging aan te gaan en te knallen als Business Development Manager?

Solliciteer vandaag nog en wie weet ben jij binnenkort ons nieuwe sales talent!

info@abc-recruitment.be