

Business Development Manager – Facility Services

Business Development Manager – Facility Services

ABC Recruitment zoekt voor haar klant een gedreven Business Development Manager die het verschil wil maken in de wereld van cleaning en facility services.



België



40 uur per week



Sales & Business Development | Management

De functie

Als Business Development Manager ben jij de motor achter de commerciële groei. Je identificeert en benut nieuwe kansen in de markt en bouwt sterke relaties uit met zowel nieuwe als bestaande klanten.

Jouw verantwoordelijkheden:

- Actief prospecteren en netwerken via events, beurzen, digitale kanalen en persoonlijke contacten.
- Nieuwe klanten overtuigen en bestaande klantenrelaties verdiepen door regelmatige opvolging en advies.
- Het ontwikkelen van maatwerkoffertes en overtuigende commerciële voorstellen in samenwerking met interne experts.
- Het presenteren en verdedigen van oplossingen bij klanten, van operationeel tot C-level.
- Het onderhandelen van contracten en het beheren van het volledige commerciële traject van A tot Z.

Business Development Manager – Facility Services

- Optreden als aanspreekpunt en trusted advisor voor klanten op het gebied van professioneel facilitair beheer en schoonmaakoplossingen.
 - Zorgen voor een gezonde balans tussen rendabiliteit, haalbaarheid en klanttevredenheid.
-

Wat onze klant biedt

- Een uitdagende rol waarin je dagelijks je commerciële talent inzet.
 - Doorgroeimogelijkheden en professionele ontwikkeling via opleidingen en coaching.
 - Een zichtbare positie waarin je impact maakt op de verdere groei van de organisatie.
 - Een competitief salarispakket (€5000-€6000 bruto) met bonusregeling, bedrijfswagen en extralegale voordelen.
 - Een stimulerende werkomgeving waar resultaatgerichtheid en initiatief gewaardeerd worden.
-

Jouw profiel

- Je hebt een bewezen track record in sales, idealiter binnen cleaning, facility management of IFM-services.
- Prospecteren, netwerken en deals sluiten geven je energie.
- Je beschikt over sterke commerciële en onderhandelingsvaardigheden en hebt een oplossingsgerichte, resultaatgerichte mindset.
- Je kan vlot schakelen met C-level beslissers en bouwt duurzame relaties op.



Business Development Manager – Facility Services

- Je bent tweetalig **Nederlands-Frans**, met een goede basis Engels.
- Je bent zelfstandig, gestructureerd en neemt eigenaarschap – ook onder druk of deadlines.
- Je hebt ervaring met CRM-tools en gebruikt deze om je pipeline efficiënt te beheren.
- Je bent bereid regelmatig te reizen binnen België.

Interesse?

Stuur je cv en motivatie naar **info@abc-recruitment.be** en wij nemen snel contact met je op.