

JUIN 2026

# Profil Repreneur



**SALIM GUERROUMI**

 [www.linkedin.com/in/salim-guerroumi-ing-55117a133](https://www.linkedin.com/in/salim-guerroumi-ing-55117a133)



 819-269-3764

 [salim@sgipartners.ca](mailto:salim@sgipartners.ca)

 [www.sgipartners.ca](http://www.sgipartners.ca)

# Sommaire

Ingénieur industriel avec plus de sept ans d'expérience en transformation manufacturière, je me spécialise dans le redressement, la structuration et l'optimisation d'opérations complexes afin d'améliorer durablement la performance et l'EBITDA des PME.

Actuellement en MBA à HEC Montréal, je développe une approche intégrant excellence opérationnelle, stratégie, finance et gouvernance dans une perspective de reprise et de création de valeur.

À travers SG Industrial Partners, mon ambition est de bâtir une plateforme d'acquisition qui contribue à la chaîne de valeur du transport terrestre spécialisé, afin de créer un groupe industriel québécois reconnu pour sa performance opérationnelle, sa capacité d'innovation et sa vision long terme.



## THÈSE D'INVESTISSEMENT

**SGIP vise à acquérir, structurer et consolider des PME manufacturières.**

Recherche des entreprises présentant :

- un savoir-faire manufacturier différenciant;
- une clientèle industrielle récurrente;
- un potentiel d'amélioration opérationnelle;
- des opportunités de croissance organique et par acquisition.



## MISSION

**Transformation et consolidation industrielle**

Créer de la valeur par :

- l'excellence opérationnelle;
- la standardisation;
- l'intégration technologique;
- le développement des équipes;
- les acquisitions stratégiques.



## EXPERTISE

- Amélioration continue avancée (Lean, TOC, Six Sigma appliqués sur le terrain)
- Démarrage, montée en cadence et redressement de lignes ou d'usines
- Optimisation des flux de production et de la capacité (équilibre, temps standards, goulots)
- Industrie 4.0 : ERP/MES, robotisation



## GOVERNANCE

Conscient que la création de valeur repose sur des expertises complémentaires, je prévois structurer les dimensions commerciale et financière en m'appuyant sur un réseau ciblé de partenaires et d'experts lors de la reprise.

Je souhaite agir comme opérateur principal et actionnaire significatif, en m'entourant de partenaires financiers et stratégiques partageant une vision long terme.



## PERSPECTIVE RSE

### **Bâtir un milieu de travail respectueux et mobilisant**

Engagement des équipes, culture d'amélioration continue et leadership terrain.

### **Réduire l'empreinte environnementale des opérations**

Optimisation des procédés, réduction des gaspillages et amélioration de l'efficacité énergétique.

### **Contribuer positivement à l'écosystème local**

Relations durables avec employés, clients, fournisseurs et communauté.



## MONTAGE FINANCIER

Montage financier structuré incluant :

- Apport personnel et partenaires d'affaires (600k\$)
- Financement bancaire
- Balance de prix de vente
- Programmes d'aide à la reprise
- Fonds d'investissement

# ENTREPRISE RECHERCHÉE

Type d'entreprise : PME B2B manufacturière

### CRITÈRES D'ENTREPRISE

- Valorisation : entre 2.5 et 5 M\$
- EBITDA entre 500k \$ et 1 M\$
- Employés : entre 10 et 50

### SECTEURS

- Fabrication
- Transformation

### INDUSTRIES

- Équipements industriels
- Matériaux de construction
- Transformation de métal
- Caoutchouc, plastique et composite

### ZONES GÉOGRAPHIQUES CIBLÉES

- Montréal
- Laurentides
- Montérégie
- Mauricie
- Centre-Du-Québec