

कमी गुंतवणूकीत मशरूम व्यवसाय कसा सुरु करावा?

जर आपणास व्यवसायाची सुरुवात करायला आवडत असेल पण गुंतवणूकीचा अभाव असेल तर मशरूम व्यवसाय फायदेशीर असू शकतो कारण मशरूमच्या शेतासाठी प्रारंभिक खर्च कमी असतो. तसेच, आपण लहान प्रमाणात प्रारंभ केल्यास, आपण अर्ध-वेळेची नोकरी म्हणून ते करू शकता.

१. मशरूम कशी वाढवायची ते शिका

प्रारंभ करण्यापूर्वी, मशरूम कशी वाढवायची याबद्दल स्वतःला शिक्षित करा. अनेक कंपन्या या बुरशी वाढवण्यासाठी अभ्यासक्रम आणि सेमिनार देतात. उदाहरणार्थ, मश्रूम लर्निंग सेंटर, जयसिंगपूर याबाबत परिपूर्ण माहिती व प्रशिक्षण देते.

२. जागा शोधा

प्रथम, आपल्याला आपल्या मशरूमसाठी वाढणारी जागा शोधण्याची आवश्यकता असेल आणि त्यास मोठ्या प्रमाणात आवश्यकता नाही. 100 किलो मशरूमची एक बॅच वाढविण्यासाठी 10 X 10 फुट जागा पुरेशी आहे. आपल्याला अशी जागा पाहिजे लागेल जिथे आपण तापमान, आर्द्रता आणि प्रकाश नियंत्रित करू शकता. तुमच्या घरात तुमच्याकडे अशी जागा आधीच असेल जी या गरजा पूर्ण करेल. आपण असे केल्यास, परंतु आपण परिस्थिती नियंत्रित करण्याबद्दल निश्चित नसल्यास तुषार सिंचनचे फवारे खरेदी करणे, एक ह्युमिडिफायर आणि डेह्युमिडिफायर खरेदी करण्याचा विचार करा.

३. साहित्य खरेदी करा

मशरूम व्यवसायासाठी लागणारे साहित्य म्हणजे प्रामुख्याने भुसा किंवा काड आहे. यशस्वी मशरूम व्यवसायासाठी स्वच्छता ही एक महत्वाची बाब आहे कारण पुष्कळ गोष्टी संभाव्यतः दूषित होवू शकतात. आपल्या वाढत मध्यम म्हणून निर्जंतुकीकरण केलेला पेंढा वापरा. पुढे मशरूम बियाणे खरेदी करा. आपण आमच्याकडून मशरूम स्पॉन खरेदी करू शकता. आम्ही ते स्वतः आमच्या प्रयोगशाळेत बनवतो तसेच खात्रीशीर व कमी किमतीमध्ये ते मश्रूम उत्पादकांना उपलब्ध केले जाते.

४. मशरूम विक्री

वाढत्या ऑयस्टर मशरूमपासून सुरुवातीपासून ते कापणीच्या वेळेपासून जवळजवळ सहा आठवडे लागतात. कापणीनंतर आपण ते शक्य तितक्या लवकर विकू शकता जेणेकरून ते ताजेतवाने असतात. आपल्या स्थानिक शेतकऱ्यांच्या बाजारपेठेत एक मार्केट सुरक्षित करा आणि तेथे विक्री करा किंवा स्थानिक रेस्टॉरंट्स किंवा किराणा दुकानांवर थेट विक्री करा. ताजे ऑयस्टर मशरूम 80 ते 250 रुपये / किलोच्या दरम्यान विकतात. ड्राय ऑयस्टर मशरूम 400 रुपये प्रति किलोग्राम ते 700 रुपये / किलोपर्यंत विकले जाऊ शकतात. म्हणून जर आपली 10X10 जागा असेल तर त्यातून 100 किलो मशरूम तयार करू शकता आणि अंदाजे 100 रुपये / किलोग्राम विक्री केली तर आपण 10000 रुपये / तोडणी मिळवू शकता. जर आपण ड्राय मश्रूम विक्री केले तर ते 5000-7000 रुपये / बॅच तोडणी होऊ शकते. त्याशिवाय आपण मूल्यवर्धित मशरूम उत्पादनांद्वारे अधिक पैसा मिळवू शकता. जे आपल्याला अतिरिक्त उत्पन्न मिळविण्यात मदत करू शकतात.

आपल्या मशरूमची विक्री करण्याचे सहा मार्ग येथे आहेत

1. रेस्टॉरंट्स

एक मशरूम उत्पादकाने म्हटल्याप्रमाणे, "रेस्टॉरंट मार्केट गुणवत्तासाठी खुले आहे." रेस्टॉरंटमध्ये आपले मशरूम विक्री करणे प्रारंभ करण्याचा सर्वात चांगला मार्ग कोणता आहे ? सोपे. त्यांना विनामूल्य नमुने द्या. सॅम्पलिंगने मशरूम विक्री करता येते आणि रेस्टॉरंट्स नेहमी त्यांच्या मेनूमध्ये जोडण्यासाठी ताजे स्थानिक पदार्थ शोधण्यात रस घेतात.

२. किराणा स्टोअर

एक किंवा दोन किरकोळ स्टोअर आपले संपूर्ण मश्रूम विकू शकतात, विशेषतः जेव्हा आपण फक्त प्रारंभ करत आहात. किरकोळ स्टोअरने आधीच विदेशी मशरूम विक्री केली असेल तर काळजी करू नका, कारण उत्पादक खरेदीदाराला खात्री करणे सोपे आहे की आपले नवीन निवडलेले स्थानिक मशरूम चांगले विक्री होत आहेत आणि दूरच्या पुरवठादाराकडून मशरूमपेक्षा कमी खराब असतील.

३. शेतकरी बाजार

शेतकऱ्यांच्या बाजारपेठेत नियमितपणे मोठ्या प्रमाणावर स्थानिक पातळीवर उगवलेला अन्न विकत घेण्यासाठी उत्सुकता येते. विशेषतः , लोक जेवणाचे मशरूमसारखे पदार्थ शोधण्यासाठी स्थानिक शेतकऱ्यांच्या बाजारपेठेकडे वळतात , ज्या त्यांना स्थानिक किरकोळ स्टोअरमध्ये मिळत नाहीत. एक बूथ सेट करा किंवा उभे रहा आणि विक्री सुरू करा. आपल्या स्थानिक शेतकऱ्यांच्या बाजारपेठेतील सर्व जागा पूर्ण असल्यास, आपण त्यांची जागा सामायिक करू किंवा आपला मशरूम त्यांच्या स्टॉलवर विक्री करू शकता तर अन्य उत्पादकांना विचारा.

४. अन्न सहकारी आउटलेट

फूड को-ऑप्स ऑयस्टर मश्रूम विकण्यासाठी एक परिपूर्ण किरकोळ आउटलेट आहे, कारण त्यांचे सदस्य निरोगी , ताजे उत्पादने आणि नवीन खाद्यपदार्थांचे विक्रीसाठी प्रयत्न करण्यासाठी खुले असतात. किरकोळ स्टोअर आणि रेस्टॉरंट्सप्रमाणेच त्यांच्याकडे जा, विनामूल्य नमुने (आणि स्वाद) आपल्या मशरूम किती चांगले आहेत हे दाखवा.

५. सुकवलेले मश्रूम-

आपण विक्री करू इच्छित नसलेल्या कमी-जास्त-परिपूर्ण मशरूमसाठी, त्यांना वाळवण्याचा विचार करा आणि त्यांना पॅकिंगसाठी पिशव्या पाहण्यासाठी पॅकेजिंग करा . हे तुम्ही कुठेपण विक्रीसाठी ठेवू शकता. कारण ते दीर्घ काळ टिकतात

६. मूल्यवर्धित अन्न उत्पादने.

छोट्या व कमीजास्त आकाराच्या मशरूमपासून नफा मिळविण्याचा सर्वोत्तम मार्ग म्हणजे मूल्यवर्धित उत्पादने बनविणे जे विक्री होईपर्यंत संचयित केले जाऊ शकतात. त्यात समाविष्ट आहे: मश्रूम पासून वेगवेगळे मूल्यवर्धित पदार्थ बनवता येतात. ज्यामध्ये मशरूम सॉस , पावडर सूप, चिप्स, ब्रेड, बिस्किट, मसाले, शेवया, आयुर्वेदिक औषधे व लोणचे , भाजी, वाईन, बीअर, मसाले, चटणी व इतर आहेत.

✓ मशरूम प्रशिक्षण, मशरूम बियाणे आणि मूल्यवर्धित मशरूम पदार्थ उत्पादन आणि मशरूम मार्केटिंग सारख्या इतर माहितीसाठी आमच्याशी संपर्क साधा. मशरूम लर्निंग सेंटर, जयसिंगपूर-कोल्हापूर फोन: 9923806933/9673510343
www.biobritte.co.in
<https://www.facebook.com/biobritte.agro>
<https://www.mushroominfo.tk>
<https://www.kolhapur-mushrooms.in/>
<https://www.biobrittetestore.co.in/>