

PORTUGUÊS

Plataforma Multi-Stakeholder (MSP) na Região Norte de Moçambique

Grupo de Trabalho: Financiamento de PME

Date: 12^{de} Dezembro, 2019

Localização: Escritórios do Banco Mundial, Maputo

Participantes

- ThirdWay Africa
 - SPEED+
 - African Development Bank
 - Dutch Embassy
 - BIM
 - World Bank Group
 - GIZ
 - GAPI-SI
 - COWI
 - Exxon Mobil
 - Absa
 - Technoserve
-

Ata

- **Introdução à Reunião e Observações de Abertura – Banco Mundial**
 - Tópicos endereçados: Boas vindas ao participantes, visão geral da plataforma MSP
- **Introdução à MSP - ThirdWay Africa**
 - Topicos endereçados: Membros dos grupos de trabalho, o que a MSP é e não é, timelines e expetativas dos membros
 - Debate: Pequeno debate sobre a participação e o papel do governo na MSP
- **Termos de Referência - ThirdWay Africa**
 - Tópicos endereçados: Estrutura de governação, logística, acesso a informação, confidencialidade da plataforma e conflitos de interesse
- **Workshop: objetivos & temas - ThirdWay Africa**
 - Tópicos endereçados: Expetativas relativamente às reuniões, definição de agendas daqui em diante, definição e debate de objetivos e temas

- Discussão de Grupo 1 (em Inglês):

Sobre temas existentes:

- Mapeamento de PMEs deveria incluir uma fase de diagnóstico de preparação para recepção de investimento
- Maior abrangência no tema da capacitação, que incluía formação de gestão e finanças

Sugestões de temas:

- Tecnologia e acesso a financiamento através de soluções inovadoras deveria ser um tema adicional (operadores móveis e *banking* de agentes)
- Discussão da falta de Framework legal especificamente direcionado a PMEs. Resulta num ambiente de negócios pouco conducente agindo como uma barreira à entrada, e apresenta um impedimento para a criação de soluções inovadoras
- Fomentar o desenvolvimento de um ecossistema de negócios através do fortalecimento de instituições de apoio (como associações)
- Dialogar com bancos para compreender as várias dinâmicas do mercado (a relutância de engajar com DFIs que providenciem garantias, a persistência de taxas de juro altas, etc.)
- O problema de acesso à informação sobre fornecimento e requisitos de empresas O&G/GNL, e a possível criação de uma plataforma uniforme de fornecimento para PMEs

- Discussão de Grupo 2 (em Português):

- Definir “PMEs” foi o ponto de discussão predominante, com mais de metade dos participantes a defender a importância de uma definição mais distinta e um mapeamento de PMEs, com a outra metade a defender que já foi feito um mapeamento satisfatório das mesmas
 - Realçou-se que tantas PMEs de Maputo irão trabalhar para preencher as necessidades de conteúdo local como de Pemba, e portanto é importante incluir empresas baseadas em Maputo na definição de PMEs
- Consenso geral que micro-PMEs deveriam ser incluídas na discussão temática apesar de estarem de algum modo excluídas da cadeia de valor direta das GNL
- A interseção entre conteúdo local e financiamento de PMEs foi sublinhada várias vezes
- Capital inicial deveria ser incluído no tema de soluções financeiras
- Enquanto é reconhecido que a MSP não é um mecanismo de formação e criação de políticas públicas, um potencial resultado das reuniões sugerido pelo grupo foi a liderança de ideação e pensamento sobre a necessidade de intervenção do banco central

- Criação de empregos foi sublinhado como um tema que deveria ser considerado em todos os temas focais
 - Maiores focos temáticos discutidos foram custo de capital, solução inovadoras e capacitação
 - Conectar SMEs com capital internacional foi um tema despromovido na hierarquia de prioridades pelo grupo por ser considerada uma ambição de mais longo prazo
 - O grupo reparou que muito do foco dos grupos de Conteúdo Local/Financiamento de PME está na contratação direta para fornecer às empresas GNL/O&G, quando é provável que a maioria destas empresas forneçam estas indústrias através de subcontratações
- **Próximos Passos – ThirdWay Africa**
 - Temas endereçados: Questionário temático será circulado, e realçou-se a importância de comparecer e participar ativamente nas reuniões
 - **Resultados da Sessão: Temas prioritários claramente definidos para o grupo de trabalho:**
 1. Soluções financeiras inovadoras e/ou tecnológicas (*blended finance, impact investing, garantias de portfolios de PMEs, capital inicial, dinheiro móvel/banking de agentes*)
 2. Bancos e extrativas como comitentes e agentes (ex.: alavancar nas relações existentes de PMEs para criar uma *pipeline* financiável)
 3. Capacitação de PMEs & ligações a instituições de capacitação (universidades e incubadoras) para formação em gestão, avaliações, *networking*, planos de negócio e produção de materiais prontos para o investimento, etc.
 4. Mapeamento de categorização de PMEs, prontidão para o investimento e necessidades de financiamento, (ex.: capital circulante, capital de crescimento, finanças para o comércio)
 5. Ligações setoriais para mitigação de risco (ex.: ligações de fornecedores e compradores, tanto como ligações centralizadas de PMEs com sistemas de fornecimento do setor de GNL)
 6. Conectar PMEs com capital privado internacional
 7. *Frameworks* legais para fomentar crescimento de PMEs
 8. Estandarização e consolidação de informação de fornecimento e financiamento para PMEs

ENGLISH

Multi-Stakeholder Platform (MSP) in the Northern Region of Mozambique
Working Group: SME Financing

Date: 12 December, 2019

Location: World Bank offices, Maputo

Attendees

- ThirdWay Africa
 - SPEED+
 - African Development Bank
 - Dutch Embassy
 - BIM
 - World Bank Group
 - GIZ
 - GAPI-SI
 - COWI
 - Exxon Mobil
 - Absa
 - Technoserve
-

Minutes

- **Introduction to Meeting and Opening Remarks – World Bank Group**
 - Topics covered: Welcome to participants, and brief overview of MSP
- **Introduction to MSP - ThirdWay Africa**
 - Topics covered: Members of the working group, what the MSP is and isn't, timelines, and expectations from members
 - Discussion: Short discussion on the participation and role of the government in the MSP.
- **Terms of Reference - ThirdWay Africa**
 - Topics covered: Governance structure, logistics, information access, platform confidentiality, and conflicts of interest
- **Workshop: objectives & themes - ThirdWay Africa**
 - Topics covered: Expectations of the meetings, defining agendas going forward, definition and discussion of *objectives* and *themes*

- Discussion Group 1 (English group):
 - Technology and access to finance through innovative solutions should be an additional theme (mobile operators & agent banking)
 - SME mapping should include a phase of diagnosing investment-readiness
 - Lack of a legal framework specified for SMEs should be added as a theme. It results in a business environment that is not conducive by acting as a barrier to entry, and presents a roadblock for innovative solutions
 - A broader theme on capacity building that includes business/financial management training
 - A theme to develop the ecosystem by strengthening supporting institutions (such as associations)
 - Dialogue with banks to understand various market dynamics (the reluctance to engage with DFIs providing guarantees, the persistent high interest rates, etc)
 - Add a theme on access to information about procurement processes and requirements, and create a uniform platform for procurement of SMEs
- Discussion Group 2 (Portuguese group):
 - Defining “SMEs” was a point of discussion with half of the participants believing that a more distinct definition and mapping of SMEs is required in Mozambique and the other half believing that mapping has been sufficiently done
 - Noted that as many of the SMEs that will service local content needs in N. Mozambique will come from Maputo, it is necessary to include Maputo based firms in the definition
 - General consensus that micro-SMEs should be included in the thematic discussion despite being somewhat removed from the direct LNG value chain
 - The intersection between local content and SME finance was highlighted several times
 - Seed capital should be included in the financial solution theme
 - While it was recognized that the MSP is not a policymaking mechanism, a potential output that was suggested by the group was thought leadership on required central bank action- also suggested to involve the BdM in the working group
 - Job creation highlighted as a theme that should be included across all focus themes
 - Main thematic highlights were cost of capital, innovative solutions and capacity building
 - Connecting SMEs with international capital was deprioritized by the group as it was seen as a longer-term ambition
 - The group noted that much of the local content/SME finance focus is on direct contracting to LNG procurement, when many local SMEs will likely enter in as subcontractors (or tertiary contractors)

- **Next steps – ThirdWay Africa**
 - Topics covered: Thematic survey to be sent out and the importance of regularly attending/contributing to meetings

- **Outputs of the session**: clearly defined priority themes for larger working group to prioritize:
 1. Innovative and/or technology-driven financial solutions (i.e. blended finance, impact investing, SME portfolio guarantees, seed capital, mobile money/agent banking)
 2. Banks and extractives as principals and agents (leveraging existing SME history and relationships to build financeable pipeline)
 3. SME capacity building & linkages to capacity-building institutions (i.e. universities and incubators) for management training, valuations, networking, business plans and investment ready material production, etc.
 4. Mapping SME categorization, investment-readiness, and financing needs (i.e. working capital, growth capital, trade finance)
 5. Sectoral linkages for risk mitigation and cost of capital reduction (i.e. input provider and off-taker linkages as sources of collateral)
 6. Connecting SMEs with international capital pools
 7. Legal frameworks to encourage SME growth
 8. Standardization and consolidation of SME-focused procurement and financing information