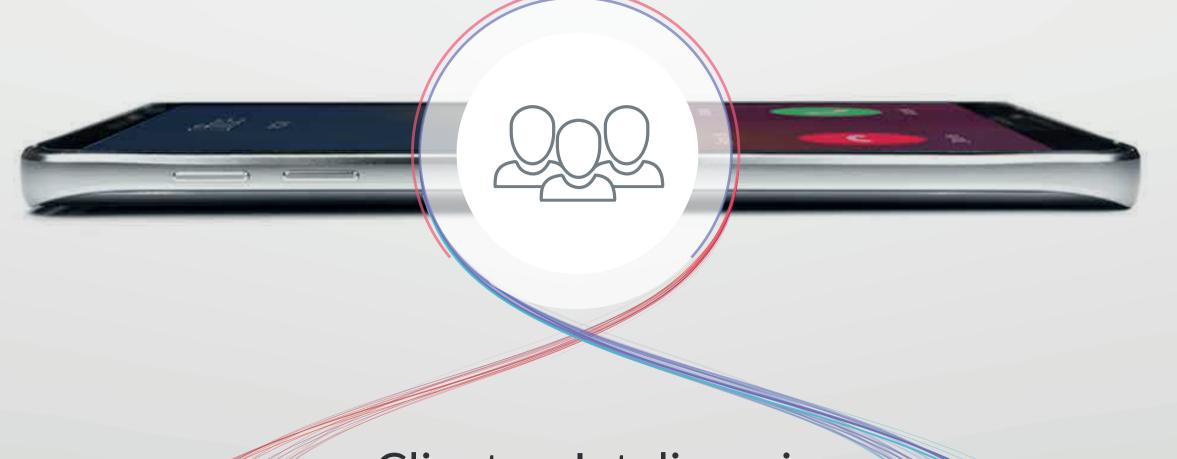


UN EJEMPLO DEL VIAJE DE UNO DE NUESTROS CLIENTES

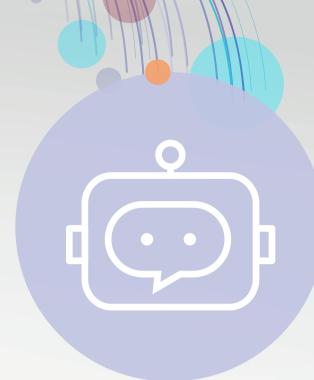
Integración ininterrumpida entre Agentes / Bots y el Contact Center



41.6% Llamadas en el

contact center

Cliente o Inteligencia Artificial en el autoservicio determina el perfil del cliente o el tipo de interacción

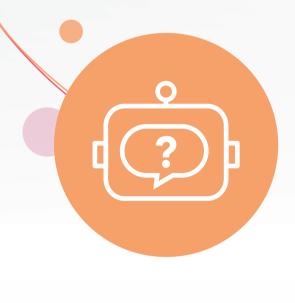


58.4%

Autoservicio

Experto de negocio o Agente De Contact Center Bot de Autoservicio

A través de chat, voz o canales digitales como WhatsApp, Facebook, Twitter, etc



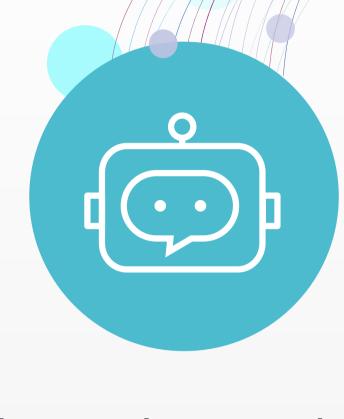
10.7% necesita escalamiento



Se resuelve sin agente

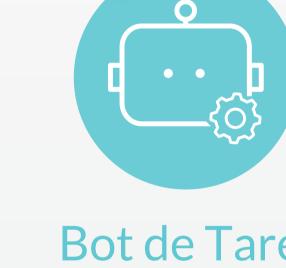


Uso de un bot para entrenar a los agentes para obtener información desde su Base de Conocimiento



El Bot de Ayuda trata de ayudar y obtener información

> El usuario selecciona el canal de comunicación



Bot de Tarea

Ejecuta una tarea específica como agendamiento de citas o pago de facturas



Bot de Información

Obtiene información sobre un tema específico y luego se la presenta al cliente

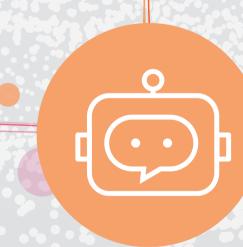


Llamar ahora

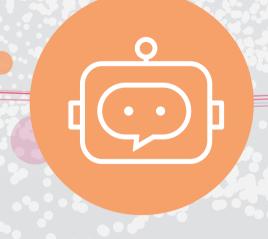


Webchat con agente

Programar llamada

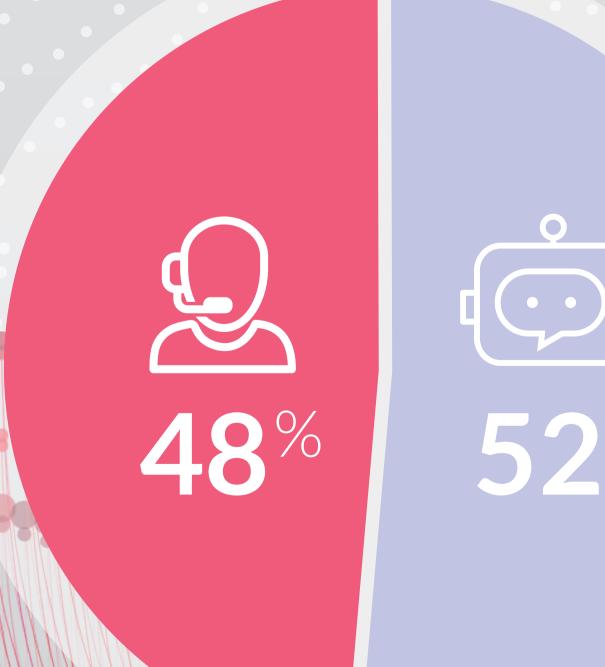


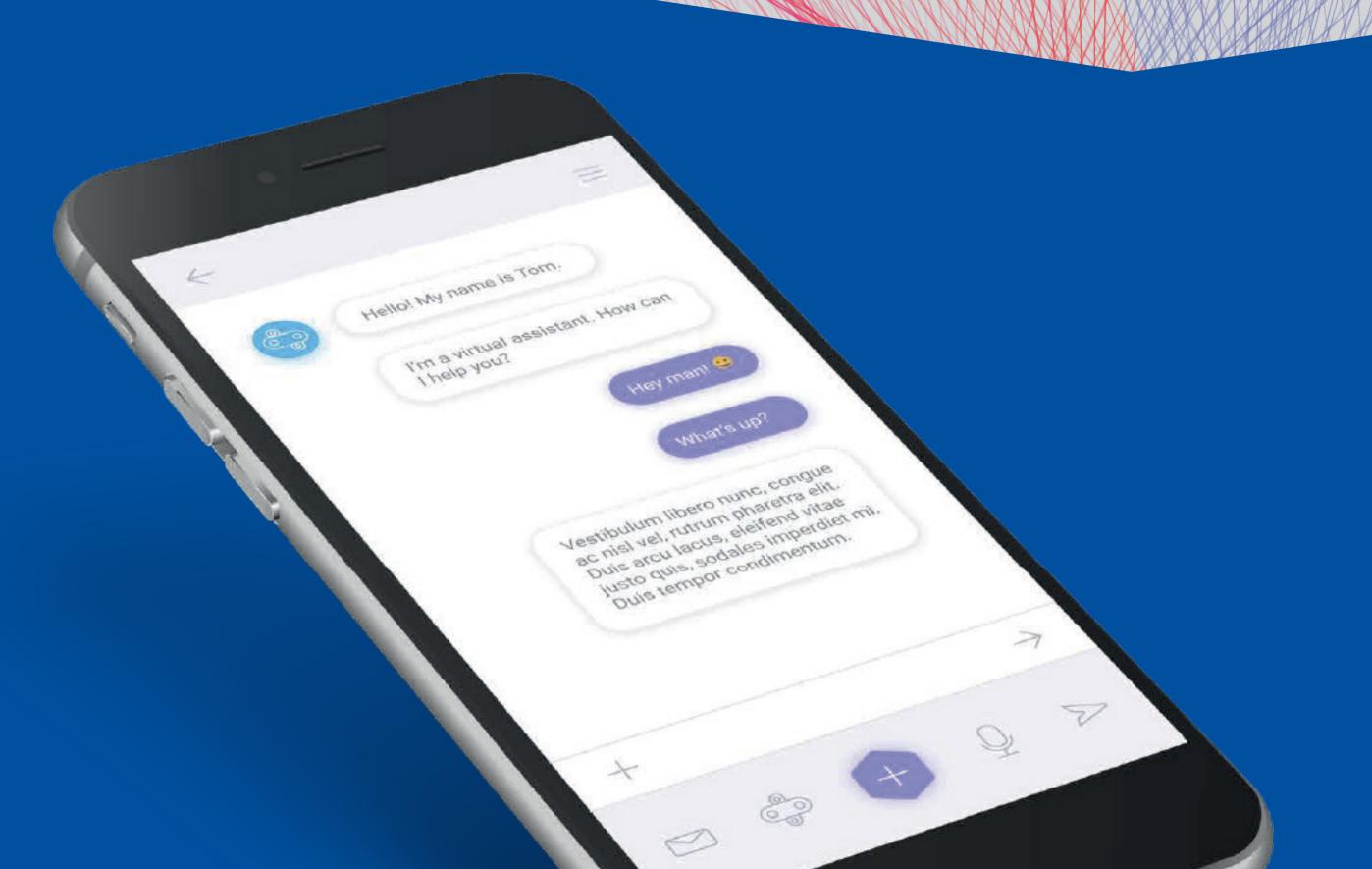
Bot de Ayuda



de los contactos resuelven

sus requerimientos usando autoservicio





Los chatbots son propicios para tareas de alto volumen, repetitivas y que consumen tiempo. Los agentes son ideales para gestionar conversaciones más complejas y que requieren empatía. Gestionar esto correctamente te permitirá ofrecer una experiencia del cliente superior.

Si quieres más información, visita www.enghouseinteractive.es

