

Estabelecimento de Beleza

O salão de beleza recebe do passaporte o valor equivalente a 80% por mês, do valor do pacote executado e escolhido pelo assinante, de acordo com cada pacote.

O salão ou loja recebe por pontos executados, serviços realizados. Cabe ao salão ajudar ao cliente utilizar os pontos em seu estabelecimento, oferecendo condição de atendimentos diversos.

Ex.: No plano de 200 reais o cliente tem até 12 pontos para usar em qualquer estabelecimento, e o estabelecimento recebe 80% desse valor que é 160,00, por cada 12 pontos executados incluindo os 12 pontos em seu cartão de pontos, Isso acontece em todos os planos escolhidos pelo assinante.

Não necessariamente o assinante deve usar todos os pontos em um estabelecimento só, pode optar por usar em outros, o que para o estabelecimento tanto faz, pois a quantidade de clientes pode variar, e com isso o estabelecimento completa seu lote de serviços executados, mesmo que para isso tenha que usar os pontos de vários assinantes de mesmo tipo de pacote.

Separaremos por tipo de passaporte, a cada lote fechado é contabilizado os pontos e o salão recebe, para cada assinante de diferente plano há uma quantidade de pontos e um valor específicos.

Possibilidades de ganho pro salão:

Cientes fixos com receita fixa, venda de produtos e serviços fora do plano do Passaporte.

Pontos extras em serviços extra, de acordo com os tipos de serviços que o salão disponibilizar.

Preenchimento do horário ocioso no estabelecimento.

Mais possibilidades de venda de produtos, por ter mais clientes que estarão dispostos a comprar, por estarem livres pra frequentar os salões.