NEBİM

V3

Perakendeci, Toptancı ve Üretici
Firmalar için Kurumsal Kaynak Planlama
(ERP) Çözümü

NEBİM

NEBIM

Nebim olarak, Türkiye'nin en köklü geçmişe sahip bağımsız yazılım üreticilerindeniz.

Perakende, toptan satış ve üretim sektörleri için optimize edilmiş ERP (Kurumsal Kaynak Planlama) ve mağazacılık yazılımları geliştiriyoruz.

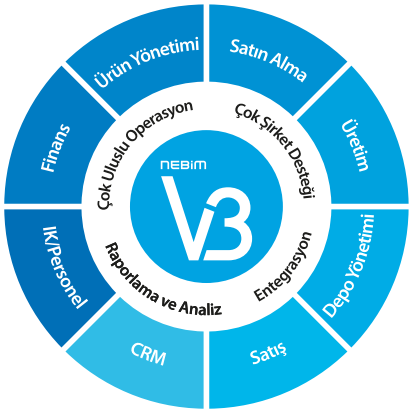
1966'dan beri süregelen deneyimimiz ile; özellikle hazır giyim, konfeksiyon, ayakkabı, büyük mağazacılık, ev tekstili, halı, mobilya, züccaciye, optik, kozmetik, aksesuar ve diğer perakende sektörlerinde uzmanlaşmış durumdayız. Geliştirdiğimiz yazılımlarımız, 40'tan fazla ülkede kullanılıyor.

Çözüm Ortaklarımız ile birlikte; bağımsız tek kullanıcılı mağazalardan, çok uluslu operasyonlar yürüten, çok şirketli firmalara kadar, her büyüklükte binlerce firmaya hizmet veriyoruz.

Geliştirdiğimiz yazılımlar sayesinde hizmet verdiğimiz firmaların kaynaklarını en etkin şekilde kullanmalarını sağlayarak iş süreçlerini verimli yönetmelerine yardımcı oluyoruz.

Nebim V3

Perakendeci, Toptancı ve Üretici Firmalar için ERP



Kapsamlı ve Entegre

Satın almadan üretime, finans yönetiminden satışa kadar ihtiyaç duyduğunuz tüm iş süreçlerinizi, aynı platform üzerinde, baştan sona entegre bir şekilde yönetin

Değişime ve Büyümeye Açık ERP

Nebim V3'ünüzü; yeni nesil ödeme kaydedici cihazlar, devletin vergide e-dönüşüm vizyonu kapsamındaki özel entegratör uygulamaları, B2C ve B2B e-ticaret sistemleri, harici müşteri sadakat ve CRM uygulamaları, harici lojistik sistemleri, iş akışı ve doküman yönetimi sistemleri ile entegre ederek ve firmanızı büyütecek iş geliştirme projelerinizi doğru veri ile besleyerek ERP'nizin firmanızın büyüme motoru olmasını sağlayın.

Büyük düşünüp küçük adımlarla başlayabileceğiniz, bununla birlikte ihtiyaç duyacağınız zaman üst sürümlerine kolaylıkla terfi edebileceğiniz ve yeni uygulamalarını lisans kapsamınıza kolaylıkla ekleyebileceğiniz modüler yapısı sayesinde Nebim V3'ünüzün firmanızdaki kullanım kapsamını firmanızın büyümesi ile birlikte kolaylıkla genişletin.

Hızlı Uyarlanabilir ERP

Mağazalar arası algoritmik ürün rotasyonundan konsinye satış yönetimine, sezonsal ürünlere yönelik merchandiseplanlama uygulamalarından perakende odaklı müşteri sadakat yönetimi uygulamalarına kadar, firmanızı büyütürken ihtiyaç duyacağınız öncelikli sektörel uygulamaların zaten geliştirilmiş ve Nebim V3'e dahil edilmiş olmalarından dolayı iş geliştirme projelerinizi hızla hayata geçirin.

Nebim'in geliştirdiği hızlı ERP uyarlama yöntemleri ve proje esnasında paylaşacağı sektörel best practice yöntemleri sayesinde ERP uyarlama ve ek uygulama projelerinizde hız kazanın. Nebim'in merkezi proje yönetimi sistemine uzaktan bağlanarak uyarlama projenizin takvimini, kilometre taşlarını, kaynak kullanımının planlanan ve gerçekleşen durumunu takip edin ve proje yönetimi ile ilgili konularda karar alırken güven ile hareket edin.

Ürün Yönetimi

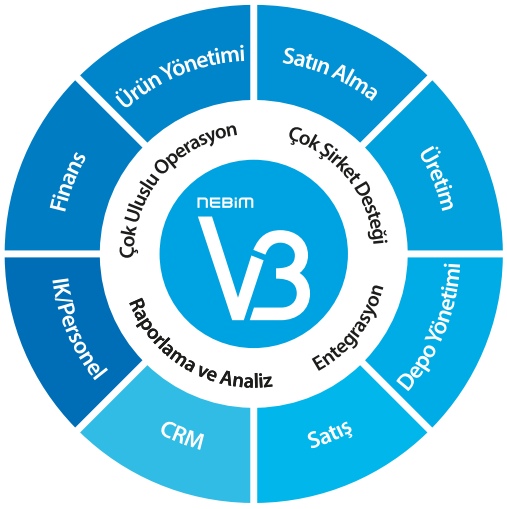
- Ürün Kategori Yönetimi
- Çok Boyutlu Ürün Yönetimi
- Satış Konfigüratörü (BOM)
- Sezon / Koleksiyon Takibi
- Tahsisat, Tamamlama, Transfer
- Merchandise Planlama

Satın Alma

- Satın Alma Süreç Yönetimi, ASN
- Teklifler
- Konsinye Alımlar
- İthalat
- Masraf Yönetimi
- Malzeme / Hammadde Yönetimi

Finans ve Muhasebe

- Müşteri ve Tedarikçi Yönetimi
- Banka İşlemleri ve Entegrasyonları
- e-Fatura, e-Arşiv
- Maliyetlendirme ve Maliyet Düzenleme
- e-Beyanname ve e-Defter
- Maliyet Merkezleri Yönetimi
- Bütçe Yönetimi
- Sabit Kıymetler
- TFRS



Üretim

- Üretim Planlama
- İş Emri ve Süreç Planlama
- Numune/Model Takibi
- İhtiyaç Planlama
- Operasyonda Verimlilik
- Mamul/Hammadde Kalite Kontrol

İK ve Personel Ücretleri

- İş Başvuruları ve Görüşmeleri
- İş Eğitimleri ve Testleri
- Norm Kadro
- Teşvik Primleri
- Personel İzin Planlama
- Personel Ücret Planlama

Depo Yönetimi

- Çok Depolu Envanter Yönetimi
- Depo Süreç Yönetimi
- Sayım ve Sayım Fark Eşitleme
- Ürün Birleştirme ve Ayırma
- Lojistik Sistemleri ile Entegrasyon
- Depo Mobil Uygulamaları

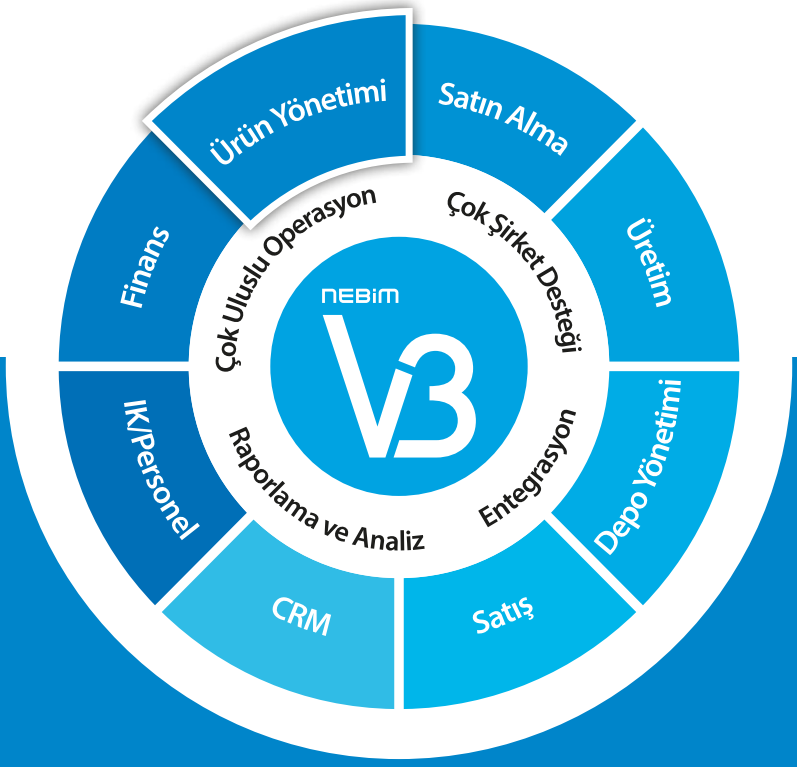
CRM

- Müşteri Adayı ve Müşteri Yönetimi
- Müşteri Veri Kalitesi
- Segmentasyon
- Sadakat Yönetimi Sistemleri ile Entegrasyon
- Toplu Mesaj Gönderimi
- Müşteri Analizleri
- KVK Desteği

Satış

- Satış Süreç Yönetimi
- Fiyat Yönetimi
- İndirim Kampanyaları Yönetimi
- Satış Konfigüratörü (BOM)
- Çok Kanallı Toptan, Perakende, Bayi, Konsinye, İhracat, B2x Satış
- e-Fatura, e-Arşiv, Yeni Nesil ÖKC Entegrasyonu
- Taksitli Satış ve Sonradan Teslim (Sipariş)

- Çok Dilli Arayüz
- Çok Dilli Veri Yönetimi
- Çoklu Para Birimi
- Konsolide Raporlama
- İş Ortağı Yönetimi
- Veri Ambarı
- İş Zekası (Hazır Dashboard'lar ve Raporları)
- Başka uygulamalar ile entegrasyona açık alt yapı



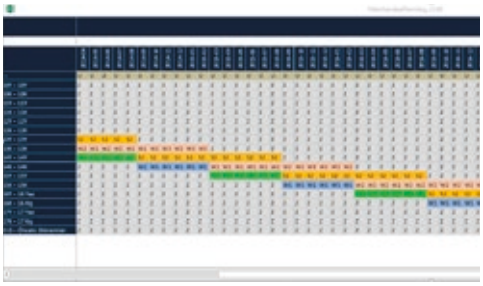
ÜRÜN YÖNETİMİ

- Merchandise Planlama
- Kategori Yönetimi ve Ürün Özellikleri
- Bom Satış Konfigüratörü
- Ürün Tahsisat, Tamamlama ve Transfer
- Ürün Analizleri

MERCHANDISE PLANLAMA

“ Satın alımlarınızı, satışlarınızı, brüt marjlarınızı ve envanterinizi planlayarak, sezonluk bütçelerinizi ERP’niz ile entegre ederek kolaylıkla hazırlayın. ”

HAZIRLIK



Normalizasyon ve takvim kaydırma çalışmaları ile, tüm satış kanalları LFL, birebir (like for like) hale getirerek, planlama yapılacak dönem için minimum sapmalı veri oluşturabilirsiniz.
Hazırlık aşaması ile;
- Planlanacak Dönemin Belirlenmesi (Ayarlar)
- Sezon Gruplarının Oluşturulması
- Veri Oluşturma
- Benzer Mağazaların Belirlenmesi
- Benzer Ürünlerin Belirlenmesi
- Veri Düzeltme
- Normalizasyon
- Forecast LFL / Forecast Diğer
- Takvim Kaydırma
- Tahmin Oluşturma

KANAL PLANI

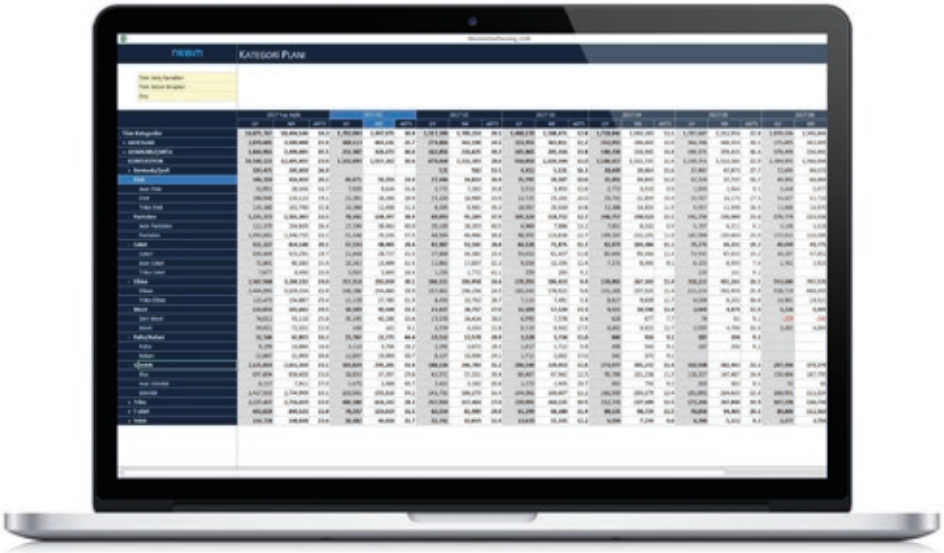
Farklı satış kanalları bazında (yurt içi, yurt dışı, toptan, perakende, bayi, franchise, e-ticaret) haftalık veya aylık olarak indirim planı ve satış bütçesi oluşturabilir, açılacak/kapanacak mağazalarınız için ayrı ayrı planlama yapabilirsiniz.
Kanal planından gelen gerçekleşen ciro hedefleri için sezon bazında satış ağırlıkları girebilir, bu satış ağırlıklarını kategori bazında dağıtabilirsiniz.
Kanal tipi, sezon ve kategori bazında, aylık veya haftalık olarak indirim planı oluşturabilirsiniz.
Kanal Planı ile;
- Mağaza Ciroları
- Aylık Gerçekleşen Ciroların Netleştirilmesi
- Satış Ağırlıklarının Belirlenmesi
- İndirim Oranlarının Belirlenmesi
- Aktarım

MERCHANDISE PLANLAMA

KATEGORİ PLANI

Ürün kategorileri bazında, her bir satış kanalınız için, haftalık veya aylık olarak satış, indirim, brüt marj, Forward Weeks Cover (FWC), Markup, GMROI gibi KPI'lar bazında planlama yapabilirsiniz. Aynı zamanda Open to Buy (OTB)" ile envanter bütçeleri oluşturabilirsiniz.
Kategori Planı ile;

- Sezon Hedeflerinin Belirlenmesi
- Aylık / Haftalık Kategori Planı süreçleri tamamlanır.

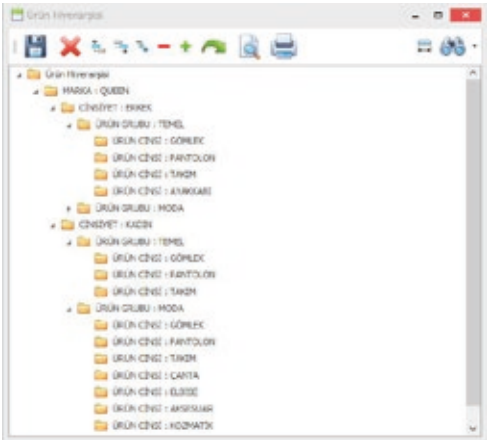


KATEGORİ YÖNETİMİ VE ÜRÜN ÖZELLİKLERİ

“Ürünlerinizi; ürün hiyerarşisi, sezon, koleksiyon ve ürün özellikleri ile tasnif ederek etkin kategori yönetimi yapın.”

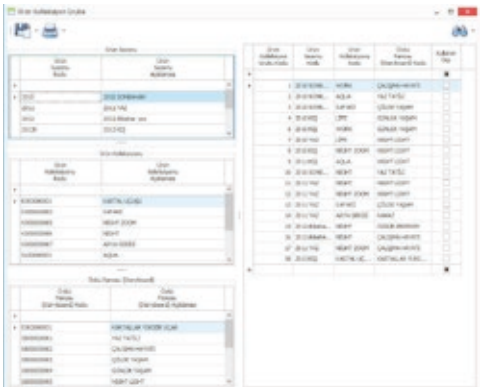
ÜRÜN HİYERARŞİSİ

Ürün hiyerarşisi ile ürünlerinizi; parametrik olarak öncelik sıralamasına sizin karar verebileceğiniz marka, cinsiyet, ürün grubu, ürün cinsi gibi ana seviyelerle kategorize edebilirsiniz. Bu sayede oluşturduğunuz ürün hiyerarşisinin her bir seviyesine göre raporlama ve analizlerinizi yapabilirsiniz. Planlama yaparken ürün hiyerarşinizim en alt seviyesine kadar inerek her bir alt kategori için planlama yapabilirsiniz.
Ayrıca ürün kodlamalarında hatayı önlemeye yönelik kodlama sistemini, yine ürün hiyerarşisi ile oluşturabilirsiniz. Ürün hiyerarşisi seviyelerini kullanarak vereceğiniz basit formüllerle otomatik ürün açma işlemlerini pratik bir şekilde yapabilir, ürünleri raporlamalarda gruplamak için kullandığınız ürün özelliklerinin hangilerinin hangi hiyerarşi seviyelerinde geçerli olacağını belirleyebilirsiniz. Bu sayede örneğin; pantolon tanımlayan kullanıcının karşısına gömlekle ilgili olan kısa kol özelliğinin çıkmasını engelleyerek yanlış seçim yapmasını engelleyebilirsiniz.



SEZON VE KOLEKSİYON TAKİBİ

Sezon-alt sezon, koleksiyon ve öykü panosu (story board) bilgilerinden oluşan koleksiyon grupları tanımlayarak, ürünlerinizi bu koleksiyon gruplarına göre gruplandırabilir ve analiz yapabilirsiniz. He bir ürün ürününüzün hangi sezona ve o sezon içindeki hangi alt sezona ait olduğunu seçerek sezon takibi yapabilir ve sezon bazlı ürün performans analizleri yapabilirsiniz. Ürünlerinizin hangi koleksiyona ait olduğunu belirleyerek koleksiyon bazında ürün performanslarını ölçebilirsiniz. Aynı koleksiyona ait olan ürünlerin tüm tamamlayıcı ürün ve aksesuarlarıyla aynı mağazalara aynı anda sevk edilmesini sağlayabilirsiniz. Üretici firmaların koleksiyona konu olan hikâyeyi kodlayarak takip ettikleri öykü panosu (story board) tanımlamalarını kolaylıkla yapabilir ve hangi sezonun hangi story board konulu koleksiyona ait ürünlerin performans ölçümleri ve analizleriniz kolaylıkla yapabilirsiniz.

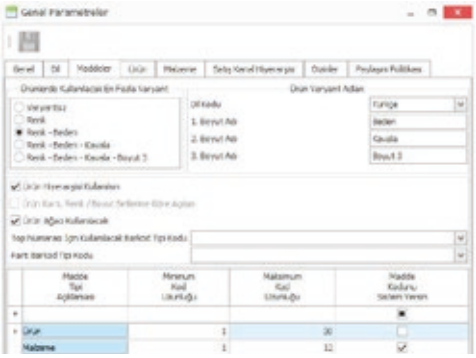


KATEGORİ YÖNETİMİ VE ÜRÜN ÖZELLİKLERİ

ÜRÜN VARYANT SEÇENEKLERİ

Ürünlerinizi, hazır giyim, ayakkabı, ve mobilya gibi farklı sektörel ihtiyaçlarınıza göre renk dışında farklı boyutlandırma seçenekleriyle takip edebilirsiniz. Örneğin; hazır giyim için renk dışında bedeni kavala, drop gibi boyutlar, ayakkabı için renk dışında numara, taban genişliği, mobilya için renk dışında en, boy, yükseklik, halı için renk dışında ebat gibi boyutlar tanımlayarak varyant takibi yapabilirsiniz.

Varyant detaylarında raporlar alabilir ve renk ve boyut bazında performans analizleri yapabilirsiniz.



ÜRÜN TİPLERİ

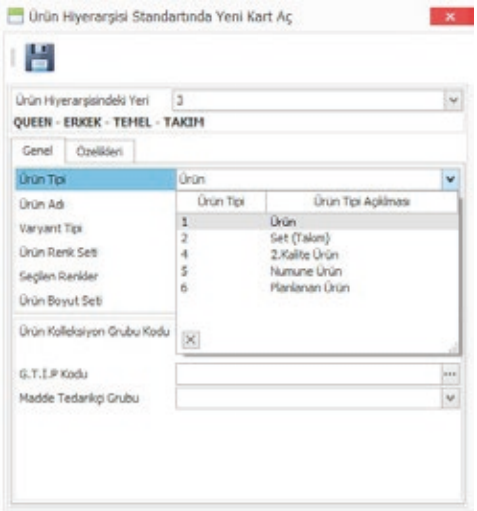
Ürünleriniz farklı ürün tipleri ile açabilir ve takip edebilirsiniz; Ürünlerinizi, ürün, Set (Takım), 2.Kalite, Numune ve Planlanan ürün gibi farklı tipler ile açabilir ve takip edebilirsiniz.

Set (Takım) Ürün: Kendi başına satıla bilirliği olan farklı ürünleri bir araya getirerek farklı bir kod altında birleştirebilir ve set olarak satabilirsiniz.

2.Kalite Ürün: ikinci kaliteye düşen ürünlerin envanterlerini birinci kalite ürünlerden ayrı olarak takip edebilir, ikinci kalitenin hangi birinci kalite ürüne bağlı olduğunu görerek doğru bir şekilde ürün karlılık analizleri yapabilirsiniz.

Numune Ürün: Üretim ya da tedarik öncesi numune ürünlerinizi kodlayabilir ve bu numune ürünlerin numune testlerine kadar tüm süreçleri ayrı takip edebilirsiniz.

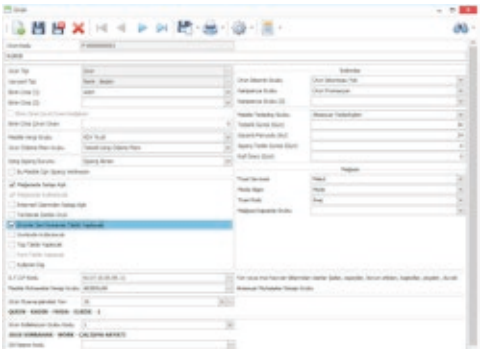
Planlanan Ürün: Üretimine ya da tedarikine henüz karar verilmemiş, planlama aşamasında olan ürünlerinizi planlanan ürün olarak kodlayabilir ve sadece üretim ya da tedarikine karar verilen planlanan ürünlerinizi ürün olarak atayabilirsiniz.



KATEGORİ YÖNETİMİ VE ÜRÜN ÖZELLİKLERİ

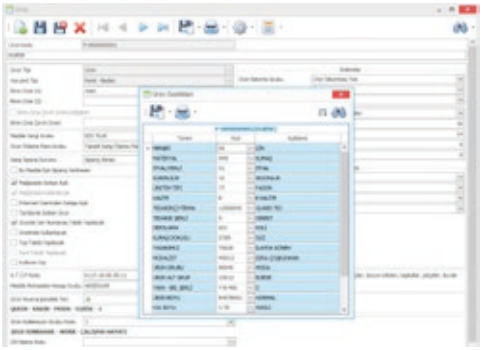
SERİ NUMARASI TAKİBİ

Seri numarası takibi ile; Ürün Alışlarınızda seri numarası oluşturabilirsiniz. Ürün sevkiyatlarında, toptan ve perakende satış esnasında barkod yerine seri numarası okutarak ürün çıkışlarını yapabilirsiniz.



ÜRÜN ÖZELLİKLERİ

Ürünlerinize sınırsız sayıda ürün özelliği atayabilirsiniz. Örneğin; ürün tedarikçisi, menşei, kalitesi, materyali gibi birçok bilgiyi ürün özelliği olarak tanımlayabilir, raporlamalarda bu ürün özelliklerine göre filtrelemeler ve gruplamalar yapabilirsiniz.

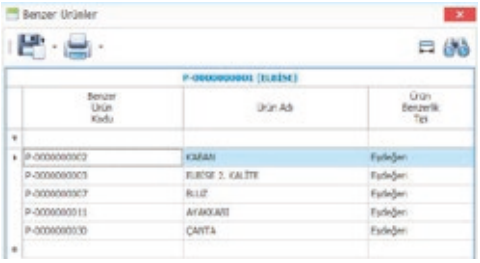


ÜRÜN FOTOĞRAFLARI

Satış ekranlarında, ürün kataloglarında, e-ticaret ve raporlarda kullanmak üzere ürün fotoğrafları, renk bazında fotoğraflar, aşama bazında fotoğraflar ve değişik açılardan çekilmiş fotoğraflar ekleyebilirsiniz.

BENZER ÜRÜN

Her bir ürününüz için benzer ürün ya da kombin ürün tanımlamaları yaparak, satış esnasında olmayan ürün için benzerini ya da kombinlerini önerebilirsiniz. Ayrıca ürün dağıtım kurallarında dağıtılacak eksik ürünü benzeriyle tamamlayarak sevk edebilirsiniz.

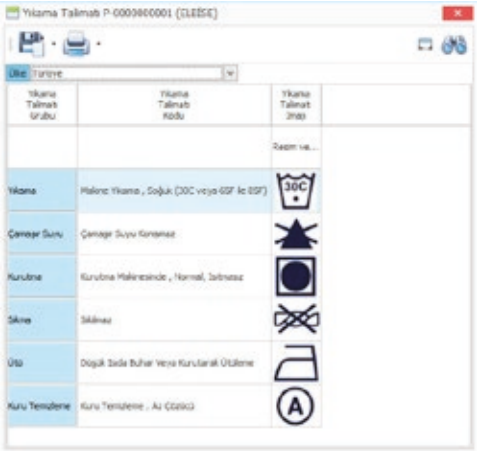


KATEGORİ YÖNETİMİ VE ÜRÜN ÖZELLİKLERİ

YIKAMA TALIMATLARI, KUMAŞ KARIŞIMLARI VE ÖLÇÜ TABLOLARI

Ürünleriniz farklı ürün tipleri ile açabilir ve takip edebilirsiniz; Ürünlerinizi, ürün, Set (Takım), 2.Kalite, Numune ve Planlanan ürün gibi farklı tipler ile açabilir ve takip edebilirsiniz.

Set (Takım) Ürün: Kendi başına satıla bilirliği olan farklı ürünleri bir araya getirerek farklı bir kod altında birleştirebilir ve set olarak satabilirsiniz.

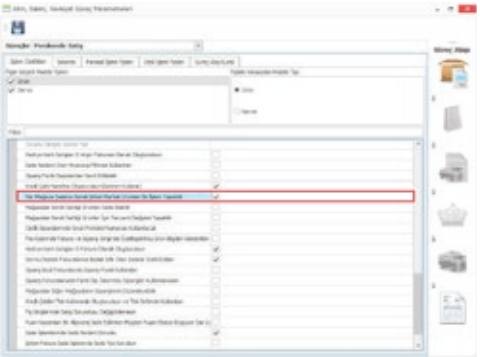


ŞİRKET MARKASI

Çok markalı Nebim V3 senaryolarında, ürünlere eklenen şirket markası kavramı ile, ilgili ürünün hangi şirket markası olduğunu tanımlayabilirsiniz. Sevkiyat süreçlerinde, ürünün kendisinde tanımlı şirket markasından farklı bir mağazaya sevk edilmesini önleyebilirsiniz. Satış süreçlerinde, ürünün kendisinde tanımlı şirket markasından farklı bir mağazada satışını engelleyebilirsiniz.

Mağaza bazında, ürün hiyerarşisi veya ürün özellikleri ile belirlenecek ürünler için süreçlerin engellenebilmesini sağlayabilirsiniz. Ör:

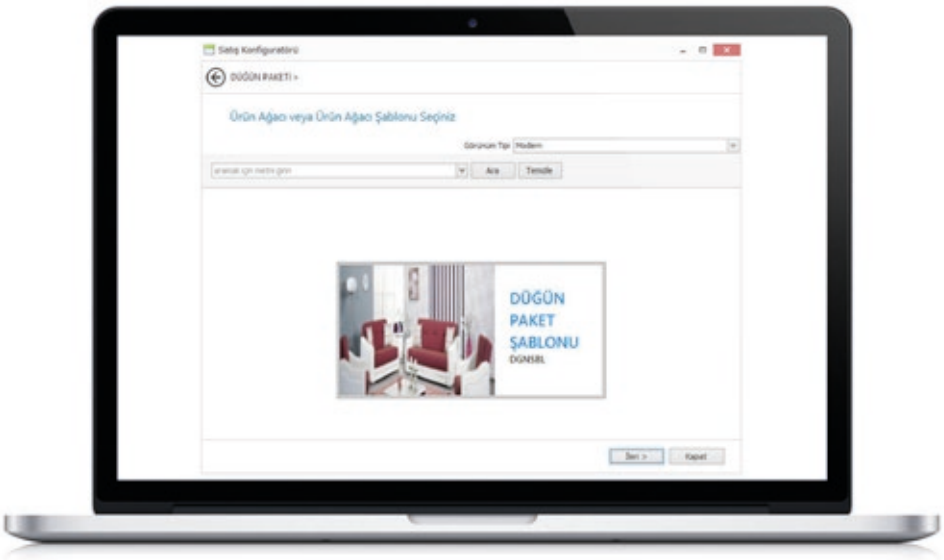
Mağaza Merkeze Sipariş Veremez
Merkez Mağazaya Sevkiyat Yapamaz
Mağaza Merkeze İade Edemez
Mağaza Mağazaya Sipariş Veremez
Mağaza Mağazaya Sevkiyat Yapamaz
Mağaza Müşteriden Sipariş Alamaz
Mağaza Satış Yapamaz
Mağaza İade Alamaz
Mağaza Servis Formu Giremez



BOM SATIŞ KONFİGÜRATÖRÜ

“Ürünlerinizi üretmek, montajını yapmak, satmak için gerekli olan tüm ürün, malzeme, ve servisleri hiyerarşik olarak takip edebilirsiniz.”

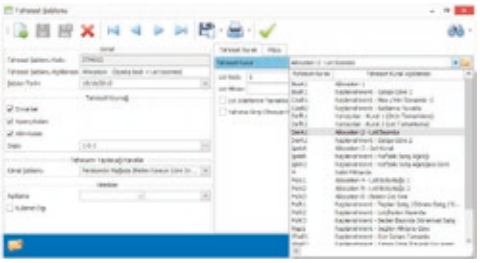
Satış esnasında önceden belirlenmiş şablonlardan müşterinizin isteklerine göre şekillenecek ürünler tasarlayabilirsiniz. Daha önce oluşturulmuş şablon seçimi yapıp, bu şablonun içeriğinin hangi ürünlerden oluşacağını belirleyebilirsiniz. Örneğin; Bir düğün paketi hazırlayacak iseniz, bu düğün paketinin hangi oturma grubu, hangi şifonyer veya hangi elektronik gurubundan oluşacağını seçerek bir BOM oluşturabilirsiniz. Oluşan yeni ürünlerin (BOM) giriş ve çıkışlarını alım, satım ve sevk süreçlerinde kontrollü bir şekilde takip edebilirsiniz.



ÜRÜN TAHSİSAT, TAMAMLAMA VE TRANSFER

“ Nebim V3’ün sunduğu standart kuralların yanı sıra firmanıza özel ürün tahsisat, tamamlama ve otomatik transfer kuralları ile doğru ürünü doğru zamanda doğru yerde bulundurun. ”

ÜRÜN TAHSİSAT (ALLOCATION)



Nebim V3 Ürün Tahsisat (Allocation) kuralları ile ürünlerinizin doğru zamanda ve miktarda mağazalarınıza sevkiyatını yapabilirsiniz. Programda default yer alan sabit Nebim V3 Ürün Tahsisat (Allocation) kuralları dışında firmanıza göre belirlenen özel kuralların eklenebileceği esnek bir yapı mevcuttur. Bu sayede firmaya özel ürün tahsisat kuralları belirlenebilir ve bu kurallara göre otomatik dağıtımlar gerçekleştirebilirsiniz.

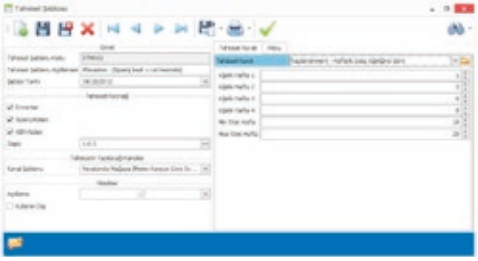
Tahsisatın yapılacağı mağazaların ve bu mağazaların hangi sırada ürün alacağıyla ilgili önceliklerin belirlendiği sınırsız sayıda “Kanal Şablonu” tanımlayabilirsiniz. Bu sayede her bir tahsisat kuralınıza göre farklı önceliklerde farklı dağıtım emirleri verebilirsiniz. Ürün tahsisat işlemlerinizi hem toptan satış hem de perakende satış noktalarınız için farklı kurallar ve öncelikler belirleyerek gerçekleştirebilirsiniz.

Belirlenen kurallar ile tahsisatın hangi depodan yapılacağını, gelecek siparişler, önceden sevkiyat bildirimi (ASN) fişleri, verilen sipariş kalanı, alış irsaliyesi ya da faturası, seçilen dağıtım depolarındaki kullanılabilir envanter gibi hangi kaynak baz alınarak tahsisatın yapılacağını belirleyebilirsiniz.

Firmaya özel tanımlanan kurallara göre oluşan tahsisat fişleri onaylandıktan sonra, otomatik olarak tahsisata göre rezervasyon fişleri oluşturabilirsiniz. Belirlenen tahsisat kurallarının sistem tarafından periyodik olarak çalışmasını da sağlayarak hangi ürünün hangi öncelikte, hangi mağazaya ne kadar gönderileceğini, otomatik oluşan tahsisat fişleriyle hazırlayabilirsiniz.

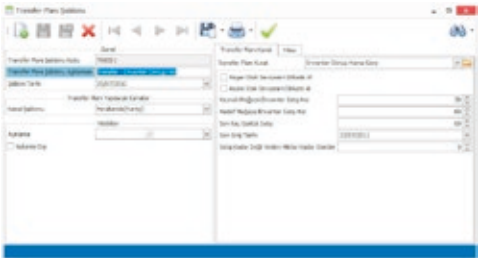
ÜRÜN TAHSİSAT, TAMAMLAMA VE TRANSFER

ÜRÜN TAMAMLAMA (REPLANISHMENT)



Nebim V3 Ürün Tamamlama (Replenishment) kuralları ile ürünlerinizin doğru zamanda ve miktarda mağazalarınıza sevkiyatını yapabilir ve mağazalarınızda yeterli miktarda ürün bulundurulmasını sağlayabilirsiniz. Programda default yer alan sabit Nebim V3 Ürün Transfer (Replenishment) kuralları dışında, firmanıza göre belirlenen özel kuralların eklenebileceği esnek bir yapı mevcuttur. Bu sayede firmaya özel toptan ve perakende satış noktalarınız için farklı ürün tamamlama kuralları belirlenebilir ve bu kurallara göre otomatik ürün transferleri gerçekleştirebilirsiniz. Ürünlerin mağazada bulunması gereken minimum, maksimum miktarlarını belirleyebilir, otomatik olarak satış tarihçesi verilerini kontrol ederek seçtiğiniz ürün tamamlama kurallarına göre ürün dağıtımı gerçekleştirebilirsiniz.

MAĞAZALAR ARASI TRANSFER (RE-DISTRIBUTION)



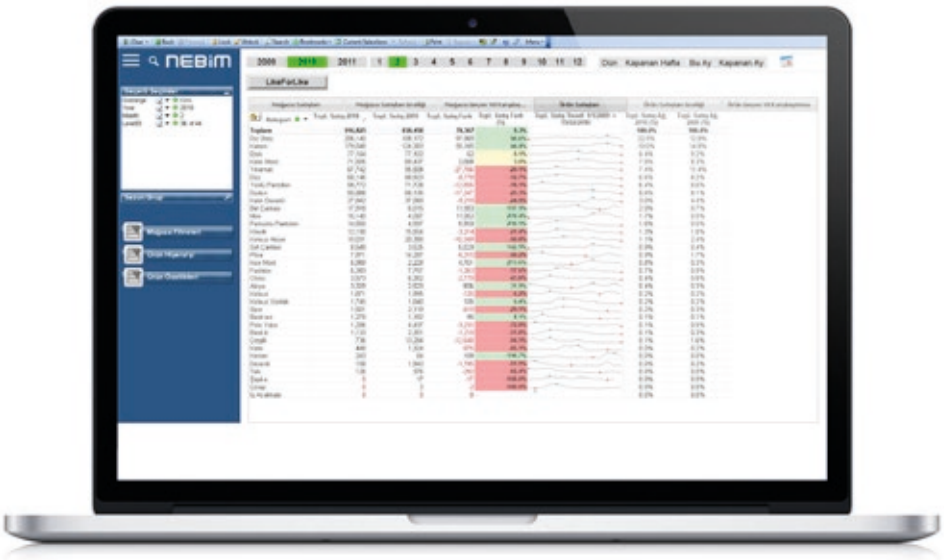
Programda default yer alan sabit Nebim V3 Mağazalar Arası Transfer kuralları dışında, firmanıza göre belirlenen özel kurallara göre mağazalar arası transfer işlemlerinizi periyodik olarak gerçekleştirebilirsiniz. Mağazalar arasında ürünlerin satış performanslarına bakarak stok devir hızı düşük mağazalardan stok devir hızı yüksek mağazalara otomatik transfer işlemleri gerçekleştirebilirsiniz. Mağazalar arası transfer kurallarınızı seçilen periyodlarda otomatik olarak çalıştırarak, oluşan transfer fişlerinin onaylanmasıyla mağazalar arası transfer siparişlerinin oluşmasını sağlayabilirsiniz.

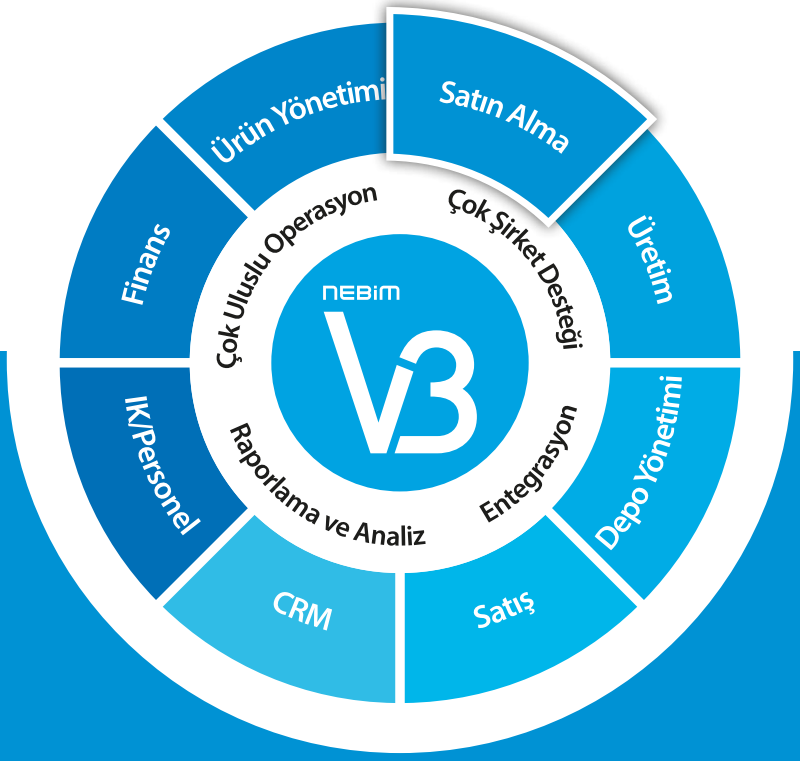
ÜRÜN ANALİZLERİ

“ Ürünlerinizin, haftalık veya aylık olarak satış, stok, brüt marj, Markup, GMROI, stok devir hızı, ROS (Rate of Sale) trendlerini analiz ederek, performanslarını değerlendirin. ”

Dashboardlar; Ürünlerin, haftalık veya aylık satış, stok, brüt marj, Markup, GMROI, stok devir hızı, ROS (Rate of Sale) analizlerini yapabilir Ürünlerin, geçen yıl/bu yıl/ hedef değişim yüzdeleri ve en iyi/en kötü sıralama görselleri, trend grafikleri ve karşılaştırmalı bar grafikleri ile izleyebilirsiniz.

BestSeller raporlarını analiz ederek mağazalarınızı ve ürünlerinizi kategori, ürün grubu, tema gibi birçok farklı şekillerde yorumlayabilir, RPT, tahsisat, transfer veya indirim kararlarınızı daha doğru verebilirsiniz.





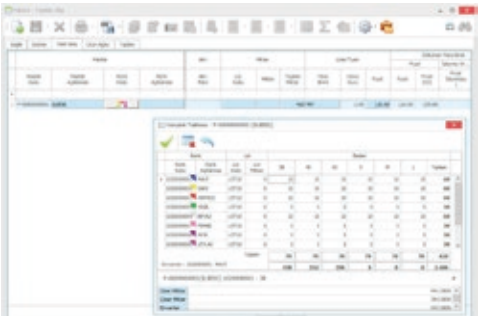
SATIN ALMA

- Satın Alma Süreç Yönetimi, ASN
- Teklifler
- Konsinye Alımlar
- İthalat
- Masraf Yönetimi
- Malzeme / Hammadde Yönetimi

SATIN ALMA SÜREÇ YÖNETİMİ, ASN

“ Siparişlerinize bağlı olarak ASN, irsaliye ve fatura işlemlerinizi gerçekleştirin. Yoldaki ürünlerinizi takip edin. ”

Teklif, sipariş, irsaliye, fatura işlemlerinizi teklif ya da siparişe bağlı olarak otomatik ve kontrollü bir şekilde yapabilirsiniz. Örneğin; mevcut bir teklif ya da sipariş kaydının alış irsaliyesini ya da faturasını tekrar girmenize gerek kalmadan siparişten otomatik olarak oluşturtabilirsiniz.



Sipariş girişlerinde özet tablo girişlerini kullanarak renk ve boyut bazında ya da lot bazında pratik ve hızlı girişler yapabilirsiniz. Ayrıca, Microsoft Excel formatında oluşturduğunuz siparişlerinizi, programa otomatik olarak pratik bir şekilde aktarabilirsiniz. Tüm siparişlerin durum kontrollerini anlık olarak yapabilir, bu sayede verilen sipariş miktarını, gelen ve kalan sipariş adetlerini kolaylıkla izleyebilirsiniz.

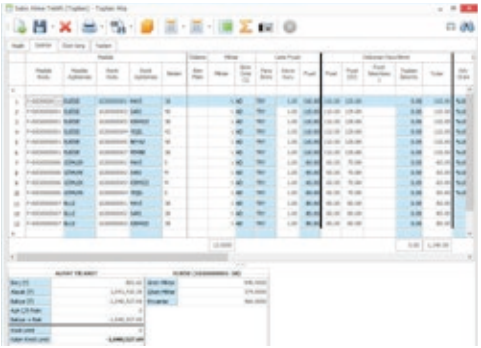
Satın alma süreçlerinde siparişten sonra Tedarikçi Ön Sevk Bildirimi (ASN) ile henüz deponuza ulaşmamış yoldaki ürünlerin takibini ve dağıtım planlamasını yapabilirsiniz. Tedarikçinize verdiğiniz siparişe istinaden yola çıkarılan ürünleri, ürün miktarı, sevkiyat yöntemi, tahmini varış tarihi, gemi ve konteynır numarası, boşaltma limanı, akreditif numarası ve ithalat dosya numarası gibi bilgilerle takip edebilirsiniz. Yoldaki ürünleri tedarikçinin taahhüt ettiği fiyat ile kontrollü bir şekilde kabul ederek tutar ve miktar farklarını yönetebilirsiniz.

TEKLİFLER

“ Satın alma teklifleri oluşturarak teklife bağlı sipariş irsaliye ve fatura süreçlerinizi takip edin. ”

Toptan, ithalat ve masraf alımlarınız için tedarikçilerinizden satın alma teklifleri alabilirsiniz. Bu tekliflerin onaylanan kısımları için otomatik verilen sipariş oluşturabilir, siparişe istinaden teslim alınan kısımlar için parçalı olarak irsaliye ve tüm irsaliyeler için toplu fatura kesme işlemlerinizi kolaylıkla yapabilirsiniz.

Satın alma tekliflerinizi istediğiniz para birimine göre kaydedebilir ve yerel para birimi cinsinden karşılığını görebilirsiniz. Satın alma teklifleriniz ile ilgili planlanan yükleme tarihi, teslim tarihi, lot, işlem tipi gibi bilgileri kolaylıkla değiştirerek güncelleyebilir ve değişimleri takip edebilirsiniz.



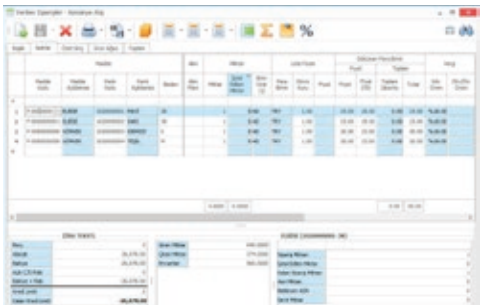
KONSİNYE ALIMLAR

“ Konsinye verilen siparişlerinize bağlı olarak ASN, irsaliye ve fatura işlemlerinizi gerçekleştirin. ”

Teklif, sipariş, irsaliye, fatura işlemlerinizi teklif ya da siparişe bağlı olarak otomatik ve kontrollü bir şekilde yapabilirsiniz. Örneğin; mevcut bir teklif ya da sipariş kaydının alış irsaliyesini ya da faturasını tekrar girmenize gerek kalmadan siparişten otomatik olarak oluşturtabilirsiniz.

Sipariş girişlerinde özet tablo girişlerini kullanarak renk ve boyut bazında ya da lot bazında pratik ve hızlı girişler yapabilirsiniz. Ayrıca, Microsoft Excel formatında oluşturduğunuz siparişlerinizi, programa otomatik olarak pratik bir şekilde aktarabilirsiniz. Tüm siparişlerin durum kontrollerini anlık olarak yapabilir, bu sayede verilen sipariş miktarını, gelen ve kalan sipariş adetlerini kolaylıkla izleyebilirsiniz.

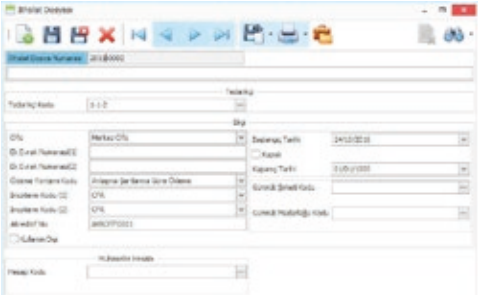
Satın alma süreçlerinde siparişten sonra Tedarikçi Ön Sevk Bildirimi (ASN) ile henüz deponuza ulaşmamış yoldaki ürünlerin takibini ve dağıtım planlamasını yapabilirsiniz. Tedarikçinize verdiğiniz siparişe istinaden yola çıkarılan ürünleri, ürün miktarı, sevkiyat yöntemi, tahmini varış tarihi, gemi ve konteynır numarası, boşaltma limanı, akreditif numarası ve ithalat dosya numarası gibi bilgilerle takip edebilirsiniz. Yoldaki ürünleri tedarikçinin taahhüt ettiği fiyat ile kontrollü bir şekilde kabul ederek tutar ve miktar farklarını yönetebilirsiniz.



İTHALAT

“ İthalat dosya numarası bazında siparişlerinize bağlı olarak ASN, irsaliye ve fatura işlemlerinizi gerçekleştirin. İthalat masraflarınızı ilgili ithalat dosyasına otomatik dağıtın. ”

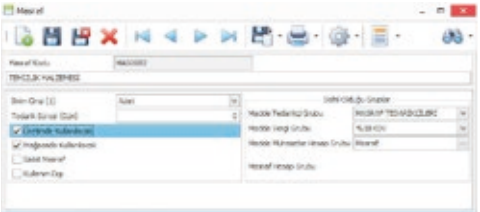
İthalat dosya numarasına bağlı olarak, tüm verilen sipariş, irsaliye ve fatura işlemleri gibi ithalat hareketlerini birbirleriyle ilişkili olarak takip edebilirsiniz. İthalat dosyasında tedarikçi, ek evrak numaraları, standardize edilmiş ödeme yöntemi kodları, incoterm kodları, akreditif numarası, sigorta bilgileri ve ithalat dosyası açılış / kapanış tarihleri gibi birçok bilgiyi tutabilirsiniz. Sipariş aşamasında fiş bazında ya da satır bazında ithalat dosya numarası seçilerek yapılan işlemin ilgili ithalat dosyasıyla bağlanmasını sağlayabilirsiniz. Bu sayede ithalat dosya numarasıyla yapacağınız sorgulamalarda, bu dosyaya bağlı tüm işlemleri kolaylıkla görebilirsiniz. İthalat dosya numarasına bağlı olarak yapılan masrafların, ithalat dosyasına otomatik yansıtılmasını ve muhasebeleştirilmesini gerçekleştirebilirsiniz.



MASRAF YÖNETİMİ

“ Masraflarınızı maliyet merkezleriniz ile eşleştirin ve tüm masraf alım siparişlerinizi, irsaliye ve fatura işlemlerinizi takip edin. ”

Masraf alımları için satın alma teklifi oluşturabilirsiniz. Bu tekliflerden satın alması yapılacak olanları onaylayarak sipariş oluşturabilirsiniz. Böylece sadece satın alma onayı yapılmış masrafların satın almasının yapılmasını sağlayabilirsiniz. Masrafların, üretimde, mağazada kullanılıp kullanılamayacağını seçerek, masraf tanımlamalarını sadece ilgili grubun görmesini sağlayabilirsiniz. Masraflarınızı maliyet merkezleri ile eşleştirerek o masrafların hangi maliyet merkezinde kullanılabileceğini belirleyebilirsiniz. Masraflarınıza istediğiniz kadar özellik tanımlayarak gruplandırabilir ve raporlayabilirsiniz. Sabit gider ya da değişken gider olarak farklı tanımlamalar yapabilirsiniz.

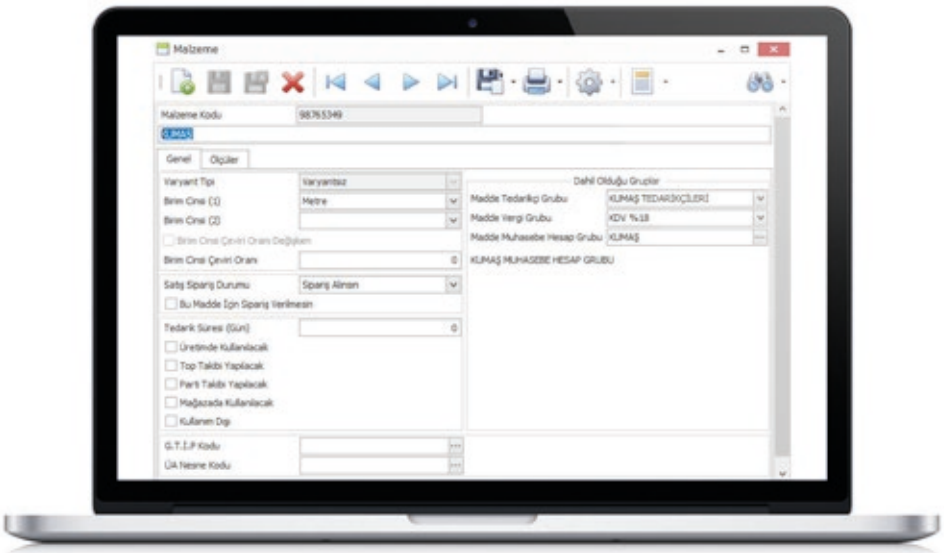


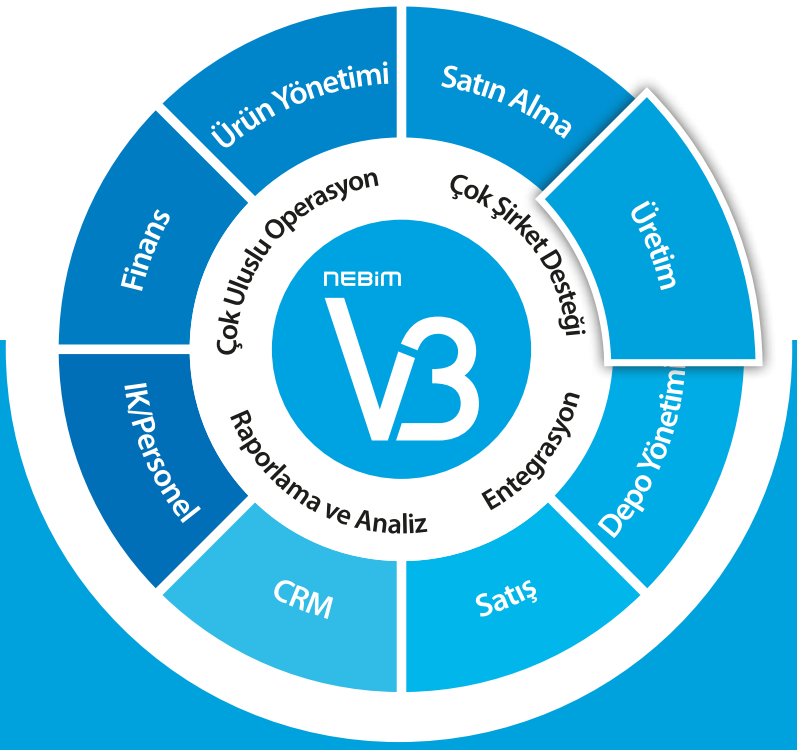
Masraf dönemleri tanımlayarak dönem bazında masraf dağılımı gruplaması yapabilirsiniz. Maliyet merkezleri tanımlayarak, maliyet merkezleri dağıtım hiyerarşisi belirleyebilirsiniz. Tüm masraf kalemlerini oluşturulan maliyet merkezi hiyerarşisinin ilgili seviyesine bağlayabilir ve her seviyenin alt seviyelerine hangi dağıtım anahtarına göre dağıtım yapılacağını tarif edebilirsiniz. Bu dağıtım anahtarını oransal olarak manuel verebileceğiniz gibi, satılan malin maliyeti ya da ciro KPI'larına göre de otomatik dağıtım yapılmasını sağlayabilirsiniz.

MALZEME / HAMMADDE YÖNETİMİ

“Malzeme ve hammaddelerinizi ürünlerden bağımsız olarak kodlayın ve yönetin.”

Malzemeleri, ürünlerden farklı olarak tanımlayabilir ve gruplandırabilirsiniz. Böylece ürünler ile malzemeleri ayrı bölümlerde farklı işlemlerle yönetebilirsiniz. Malzeme barkodları, fotoğrafları, ölçü tablosu ve depoda bulunduğu yer gibi birçok farklı detayı, istediğiniz gibi tanımlayarak gruplayabilir ve raporlayabilirsiniz. Malzemeler için farklı satın alma fiyatları oluşturarak, satın almalarda kontrollü malzeme alımları yapabilirsiniz.





ÜRETİM

- Üretim Planlama
- İş Emri Süreç Takibi
- Numune / Model Takibi
- İhtiyaç Planlama
- Operasyonel Verimlilik
- Mamul/Hammadde Kalite Kontrol

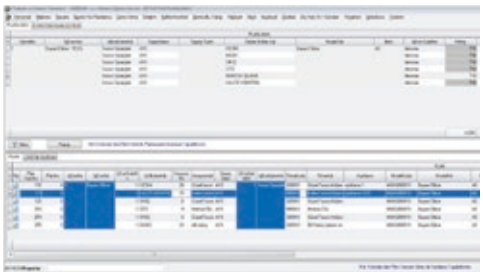
ÜRETİM PLANLAMA

“ Üretim planınızı yaparak ne zaman hangi ürünlerin hangi atölyede yapılacağını planlayıp gerçekleşmelerini takip edin. Üretim planına bağlı fason atölye ve bant doluluklarınızı takip edin. ”

Hazırlanan üretim iş emirleri için üretim rotaları iş emri bazında tanımlanabilmektedir. Farklı üretim şekillerine göre farklı üretim ağaçları oluşturulabilir ve rotalara göre istasyon bazında planlama yapılabilmektedir.

İş emri istasyon planlama ekranında iş emirleri bölüm ve istasyon bazında planlanabilmektedir. İstasyon planları yapılırken istenirse ürünler farklı istasyonlara bölünerek planlanabilmekte ve fason işçilik fiyatları da istasyon bazında verilerek istasyon sözleşmeleri program üzerinden hazırlanabilmektedir.

Üretim planlama sonucu gerçekleşen üretim karşılaştırmalı raporlar alınabilir. Üretimde planlanan istasyon ve plan tarihlerine göre gerçekleşen adetler ve gecikme gün sayıları hesaplanabilir.



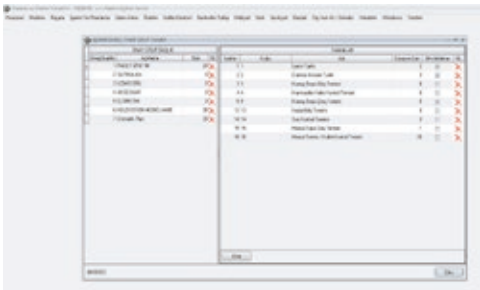
İŞ EMRİ SÜREÇ TAKİBİ

“ İş emirleriniz için istediğiniz detayda süreçler oluşturup kullanıcıların yetkileri bazında süreçleri yönetmesini sağlayın. İş emri süreçlerindeki revize ve gecikmeleri etkin bir şekilde yönetin. ”

İş emirleri için farklı süreç takip aşamaları tanımlanarak iş emri süreç takipleri oluşturulabilir. Örneğin iç üretim, ithalat ve paket üretim gibi aşamalar oluşturulup bu aşamalara göre farklı kritik yol tanımları yapılarak süreç takipleri yapılabilir.

İş emri süreç takip işlem sonuçları istenen formatta raporlanabilir. Geciken işler, zamanında giden işler ve tamamlanan işler form ve grid bazlı raporlama ile istenen formatta raporlanabilmektedir.

İş emri için hazırlanan süreç aşamaları kullanıcı bazlı yetkilendirilebilmekte ve gerekçeli süreç revize takibi ile revizelerin nedenleri analiz edilebilmektedir. İş emri onay takip işlemleri kayıt izleme ile izlenmekte ve işlemlerle ilgili log takibi yapılabilmektedir.



NUMUNE / MODEL TAKİBİ

“ Ürünlerinizin koleksiyon planlarını yapın, modelhane ve tasarım ekibinizi yöneterek numune üretim süreçlerinizi daha verimli hale getirin. ”

Numune üretimi için farklı üretim rotaları oluşturulabilmektedir. Numune reçeteleri için hazırlanan rotalar için modelhane sarf bilgileri ve modelhane talimat ve operasyon bilgileri ayrıca saklanabilmektedir.

Modelhane üretim aşamalarını hazırlarken farklı rotalar hazırlanabilmekte ve iş emri numune girişinde bu rotalara göre takip yapılabilmektedir.

Modelhane işlemleri için model işlem menüsünden takipler yapılırken, modelist, stilist tanımları, görev ve işlem türleri tanımları ile modelhane işlemleri takip edilebilmektedir.
Modelhane işlemlerini yaparken departmana giren işler ve çıkan işler tek bir ekrandan takip edilerek durumunu takip edebilmektedir.

İHTİYAÇ PLANLAMA

“ Hammaddelerinizin tüm satın alma ve ihtiyaç yönetimini tek bir yerden yapın. Atıl stok maliyetlerinden kurtulun. ”

İş emirleri için farklı süreç takip aşamaları tanımlanarak iş emri süreç takipleri oluşturulabilir. Örneğin iç üretim, ithalat ve paket üretim gibi aşamalar oluşturulup bu aşamalara göre farklı kritik yol tanımları yapılarak süreç takipleri yapılabilir.

İş emri süreç takip işlem sonuçları istenen formatta raporlanabilir. Geciken işler, zamanında giden işler ve tamamlanan işler form ve grid bazlı raporlama ile istenen formatta raporlanabilmektedir.

İş emri için hazırlanan süreç aşamaları kullanıcı bazlı yetkilendirilebilmekte ve gerekçeli süreç revize takibi ile revizelerin nedenleri analiz edilebilmektedir. İş emri onay takip işlemleri kayıt izleme ile izlenmekte ve işlemlerle ilgili log takibi yapılabilmektedir.

OPERASYONEL VERİMLİLİK

“ Fabrikanızdaki verimlik takibini kişi veya operasyon bazında yapıp kalite kontrolü ve izlenebilirliği sağlayın. ”

Ürünlerin model operasyon listeleri için model operasyon listeleri hazırlanabilir. Model operasyon listeleri hazırlanırken operasyonun alt işlemleri ve standart süreleri tanımlanıp ilgili model reçetelerinde model operasyon listeleri oluşturulur.

Modeller için çalışılan operasyonlarla ilgili veriler model operasyon giriş ekranından barkotlu veya manuel giriş ile toplanabilir. Toplanan verilere göre kişi bazında, bant ve fabrika bazında verimlilik analizleri yapılabilir.

Operasyon verileri hesaplanırken kapı giriş çıkışlarından alınan gerçekleşen çalışma saatleri ile kişi bazında verimlilik ve kayıp zamanlar analiz edilebilir. Model operasyon verileri, istenirse model bazında müşteri bazında ve sipariş bazında da raporlanabilir.

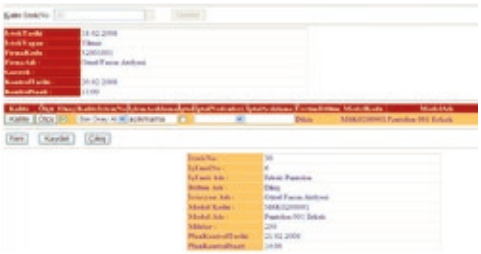
MAMUL/HAMMADDE KALİTE KONTROL

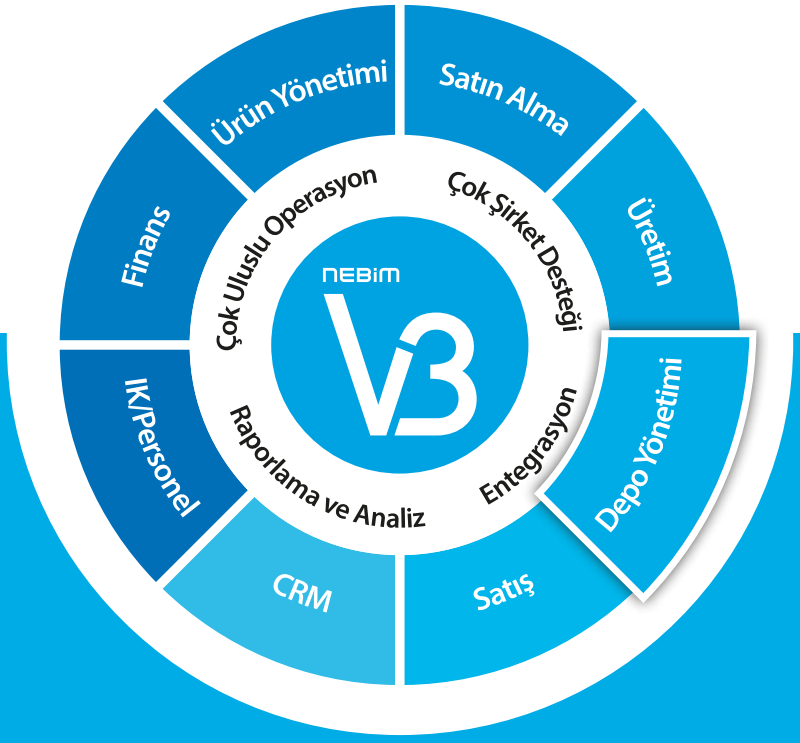
“ Kumaş ve yardımcı malzemelerinizin kalite kontrol işlemlerini kontrol altına alın. Mamullerinizin kalite kontrol işlemlerini yerinde anlık olarak takip edin. ”

Webden girilen kalite kontrol sonuçları merkezde kalite kontrol sonuçlandırma ekranından giriş yapılıp işlem yapılabilmektedir.

Mamul kalite kontrol inspection işlemleri program web ara yüzünden yapılabilmektedir. Merkezde kalite kontrol planlaması yapıldıktan sonra web üzerinden çalıştırılan kalite kontrol uygulaması ile inspection kalite kontrol personeli fason atölyelerden planlanan kalite kontrol işlemlerini görebilmekte ve bunların kalite kontrol sonuçlarını, ölçü sonuçlarını girebilmektedir.

Mamul kalite kontrol sonuçları AQL2.5 standartlarına göre kontrol adetleri, minör majör hata tanımları ile takip edilebilmekte ve inspection işlemleri anlık olarak izlenebilmektedir.





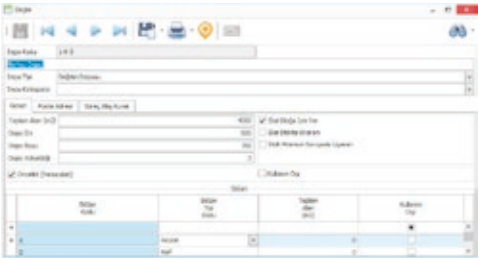
DEPO YÖNETİMİ

- Çok Depolu Envanter Yönetimi
- Depo Süreç Yönetimi
- Sayım ve Sayım Fark Eşitleme
- Ürün Birleştirme (Set-Takım) ve Ayırma
- Lojistik Sistemleriyle Entegrasyon
- Depo Mobil Uygulamaları

ÇOK DEPOLU ENVANTER YÖNETİMİ

“ Çok sayıda depoyu aynı anda farklı parametreler ve dağıtım deposu, inceleme deposu depo gibi farklı depo tipleri ile yönetin. ”

Depo bazında belirlenebilen stok seviyeleri ve depo kapasiteleri sayesinde, mal kabul ve sevkiyat işlemlerini kontrollü bir şekilde gerçekleştirebilir ve depolarda doğru adetlerde ürün bulundurulmasını sağlayabilirsiniz. Depolar arasında hızlı ve pratik bir şekilde transfer işlemleri yapabilirsiniz. Yanlış işlemler sonucunda gerçek envanter adetleri bozulan stoklar için, ürünler arasında ya da aynı ürünün varyantları arasında envanter aktarımı yaparak düzenleme yapabilirsiniz. Ürünler arası envanter aktarım işlemlerini sihirbaz yardımıyla pratik ve hızlı bir şekilde yapabilir ve ayrıca Microsoft Excel formatında oluşturduğunuz dosyalar ile aktarım yapabilirsiniz. Ayrıca her bir deponuz için teslimat bölgesi tayin ederek teslimatçıların hangi bölge teslimatlarını, hangi depodan yapacaklarını belirleyebilirsiniz.

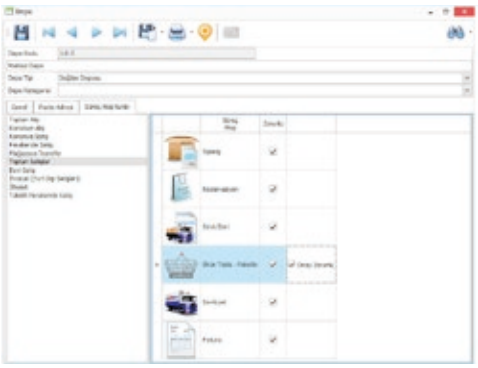


DEPO SÜREÇ YÖNETİMİ

“ Depo bazında farklılaştırılabilen sipariş, rezervasyon, sevk emri, irsaliye ve fatura gibi iş akış süreçlerinizi yönetin. Depo bazında eksi kontrolü yapın. ”

Her depo için alınan sipariş, rezervasyon, sevk emri, ürün toplama, irsaliye oluşturma, fatura oluşturma gibi farklı iş akış kuralları belirleyerek bunları zorunlu hale getirebilirsiniz. Bu sayede iş akış süreçlerinizde hata yapmayı engelleyerek kontrol ve denetim sağlamış olursunuz.

Depo Şablonu ile, birden fazla depodan sipariş rezervasyon oluşturabilirsiniz. Depo şablonu içerisindeki farklı ofislerdeki depoların öncelik sırasını belirleyebilirsiniz. Sipariş Al Rezerv Et ve Sipariş Al Rezerv Et (gelecek ürünler dahil) programlarında ilgili depo şablonlarını kullanabilirsiniz. Sipariş ve rezervasyonlarda, depolara şablon içerisinde belirlenen öncelik sırasında bakılması ve rezervasyonun farklı depolardan yapılmasını sağlayabilirsiniz.



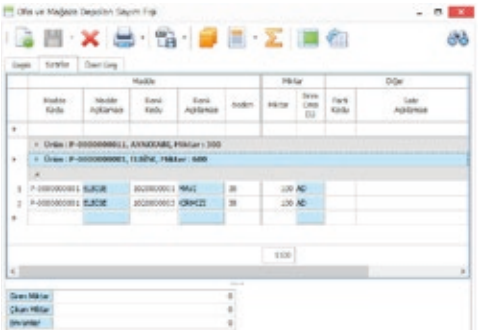
SAYIM VE SAYIM FARK EŞİTLEME

“ Depo sayımlarınızda tespit ettiğiniz sayım farklarınızın otomatik düzenlenmesini sağlayarak envanterinizi kontrol altında tutun. ”

Numune üretimi için farklı üretim rotaları oluşturulabilmektedir. Numune reçeteleri için hazırlanan rotalar için modelhane sarf bilgileri ve modelhane talimat ve operasyon bilgileri ayrıca saklanabilmektedir.

Modelhane üretim aşamalarını hazırlarken farklı rotalar hazırlanabilmekte ve iş emri numune girişinde bu rotalara göre takip yapılabilmektedir.

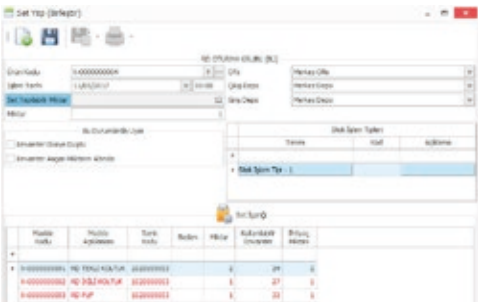
Modelhane işlemleri için model işlem menüsünden takipler yapılırken, modelist, stilist tanımları, görev ve işlem türleri tanımları ile modelhane işlemleri takip edilebilmektedir.
Modelhane işlemlerini yaparken departmana giren işler ve çıkan işler tek bir ekrandan takip edilerek durumunu takip edebilmektedir.



ÜRÜN BİRLEŞTİRME (SET-TAKIM) VE AYIRMA

“ Kendi başına satıla bilirliği olan ürünlerinizi bir araya getirerek farklı tek bir ürün kodu altında birim maliyetleri bozmadan Set ürün olarak takip edin. ”

Kendi başına da satılabilen ve envanteri olan ürünleri birleştirerek yeni bir Set (Takım) ürün oluşturabilir ve satabilirsiniz. Örneğin; tekli koltuk, ikili koltuk, puf gibi farklı ürünleri bir araya getirerek bir oturma grubu tanımlayabilirsiniz. Her bir birleştirilmiş ürünün içeriğini Set (Takım) özellikleri olan içerik ürün kodu, renk kodu, ve lot koduna göre oluşturabilir ve Set (Takım) ürünün hangi ürünlerden, hangi renkteki ürünlerden ve ya hangi lotlardan oluştuğunu görebilirsiniz. Set (Takım) olarak birleştirilmiş ürünün içindeki ürünlerin stokta olup olmadığını kontrol ederek, sadece envanteri yeterli olan adette birleştirme gerçekleştirebilirsiniz. Set (Takım) envanterini ve reçetesindeki her bir ürünün envanterlerini ayrı ayrı takip edebilirsiniz. Ayrıca Set (Takım) ürünlere ayrı fiyat, barkod ve özellikler tanımlayabilirsiniz. İstendiğinde Set (Takım) ürünleri çözerek, içeriğindeki ürünleri ayrı ayrı satmaya devam edebilirsiniz.



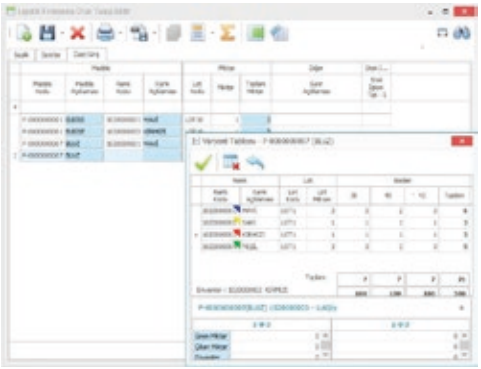
LOJİSTİK SİSTEMLERİYLE ENTEGRASYON

“ Lojistik firmalarıyla entegre ürün sevk, ürün iade ve ürün kabul işlemlerinizi verimli bir şekilde gerçekleştirin. ”

Yurtiçi ve yurtdışı satın alımlarınız için oluşturulan siparişlere bağlı olarak Tedarikçi Ön Sevk Bildirimi (Advanced Shipping Notice - ASN) fişi oluşturabilir ve bu ASN fişini Lojistik firmasına mal kabul iş emri olarak gönderebilirsiniz.

ASN fişine bağlı bu iş emri sayesinde tedarikçilerinizden gelecek ürünlerin depoya ulaşmadan önce SKU bazında verilen siparişe entegre şekilde, deponun gelecek üründen haberdar olmasını ve iş gücü, yer ayırımı gibi süreçlerin buna göre organize edilebilmesini sağlayabilirsiniz.

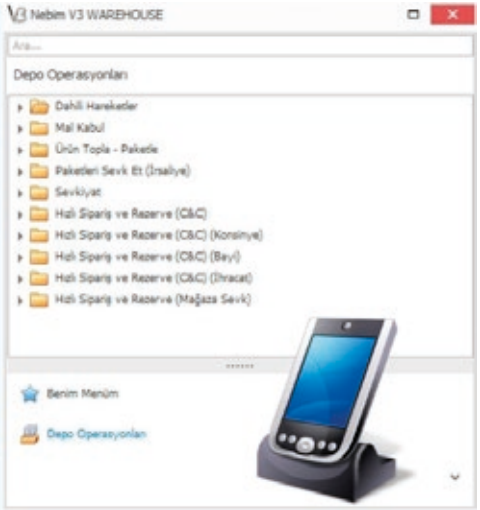
Lojistik firmasına verilen iş emrine istinaden, lojistik firmasının mal kabul sonuçlarını Nebim V3'e alabilir ve irsaliye kaydınızı entegre olarak oluşturabilirsiniz. İrsaliyenin faturaya dönüştürülmesiyle birlikte satın alma sürecinizi entegre ve kontrollü bir şekilde tamamlayabilirsiniz.

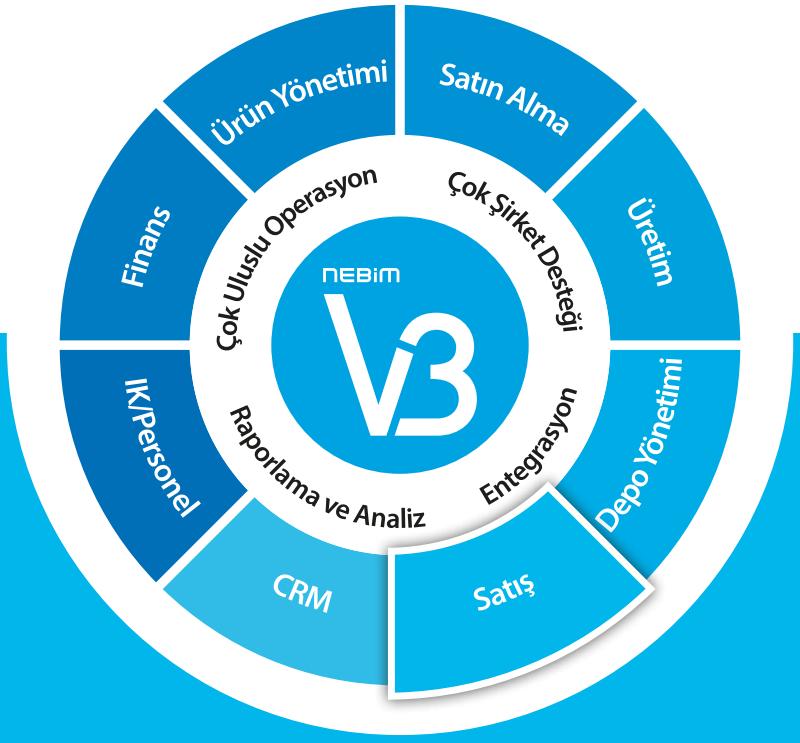


DEPO MOBİL UYGULAMALARI

“ Mobil cihazlar üzerinde çalışan Nebim V3 Mobil uygulamaları ile depo işlemlerinizi kontrollü ve verimli bir şekilde gerçekleştirin. ”

Mobil el terminalleri üzerinde de çalışan Nebim V3 sayesinde, ürünleri oldukları yerde okutarak zamandan tasarruf edebilirsiniz. Sayımlarda hız kazanır ve bu sayede sayım dolayısıyla oluşabilecek mesai kayıplarını ortadan kaldırabilirsiniz. Tedarikçiden gelen ürünleri el terminali yardımıyla kabul ederek pratik bir şekilde envanterinize dahil edebilirsiniz. Mağazalardan yapılan ürün iadelerini el terminalleri üzerinden onaylayarak kontrollü bir şekilde kabul edebilir ve bu sayede hata yapılmasını engelleyebilirsiniz. Sevkiyat işlemlerinizi el terminalleri üzerinden hızlı ve kontrollü bir şekilde gerçekleştirerek, yanlış ürün sevkiyatlarını engelleyebilirsiniz. El terminalleri üzerinden ürün ve özelliklerini sorgulayabilir, ayrıca tüm depolardaki envanter durumlarını ayrı ayrı ve kümülatif olarak anında görebilirsiniz. Hızlı sipariş işlemleri ile sipariş aldığınız anda otomatik rezervasyon fişlerinin oluşmasını sağlayabilir ve ayrılan ürünlerin başka bir işlem için depodan çıkışını engelleyebilirsiniz.





SATIŞ

- Çok Kanallı Satış Yönetimi
- Fiyat Yönetimi
- İndirim Kampanyaları Yönetimi
- Nebim V3 POS ve Arka Ofis
- e-Fatura
- Yeni Nesil ÖKC Entegrasyon Yöntemleri
- e-Arşiv
- Taksitli Satış ve Sonradan Teslim (Sipariş)

ÇOK KANALLI SATIŞ YÖNETİMİ

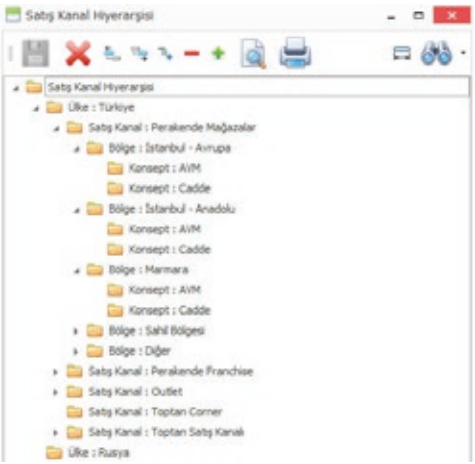
**“ Toptan, perakende, bayi, konsinye, ihracat, internet mağazası gibi tüm satış kanallarınızı aynı ortamda eş zamanlı olarak yönetin.
Satış işlemlerinizi, sipariş, rezervasyon, sevk emri, sevkiyat, fatura gibi birbirini takip eden süreçler ile kontrollü bir şekilde yöneterek, kullanıcı hatalarının önene geçin. ”**

ÇOK KANALLI SATIŞ YÖNETİMİ

Yurt içi perakende ve toptan satış noktalarınızı, outlet, corner, bayi ve konsinye mağazalarınızı, yurt dışı (ihracat) satış noktalarınızı ve e-ticaret mağazanızı aynı ortamda her bir satış kanalınız için farklı fiyatlar, kampanyalar ve süreç kuralları belirleyerek entegre bir şekilde yönetebilirsiniz.

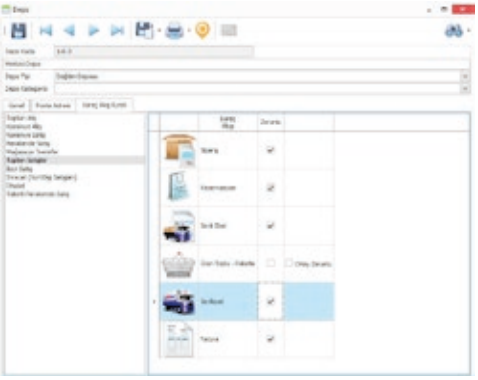
Nebim V3 Satış Kanalı Hiyerarşisi ile tüm satış kanallarınızı hiyerarşik olarak gruplandırabilir ve bir arada kolaylıkla yönetebilirsiniz.

Mağazalarınızda uyguladığınız müşteri ve ürün odaklı kampanyaları e-ticaret mağazalarınızda da entegre bir şekilde uygulayabilir, lojistik firmaları ile yaptığınız entegrasyonları bu kanallarla birlikte entegre bir şekilde yönetebilirsiniz.



SATIŞ SÜREÇ YÖNETİMİ

Siparişten sonraki tüm işlemleri siparişe bağlı olarak otomatik ve kontrollü bir şekilde yapabilirsiniz. Örneğin; mevcut bir sipariş kaydının sevk irsaliyesini ya da faturasını tekrar girmenize gerek kalmadan, siparişten otomatik olarak oluşturtabilirsiniz. Müşterilerinizden aldığınız siparişleri özet giriş tabloları kullanarak; renk, beden, drop, kavala, en-boy-yükseklik-numara, taban genişliği gibi detaylarda hızlı ve pratik bir şekilde girebilirsiniz. Siparişlerinizi, Microsoft Excel formatında oluşturup programa otomatik olarak pratik bir şekilde aktarabilirsiniz. Daha önce girilmiş siparişlerdeki planlanan ve gerçekleşen teslimat tarihleri, teslimatın yapılacağı yer gibi bilgileri, toplu olarak kolaylıkla değiştirebilirsiniz. Siparişlerinizi tamamen ya da kısmen iptal edebilir ve iptal nedenlerini kaydedebilirsiniz. Müşterilerinizden aldığınız siparişler için ürün rezervasyonunu otomatik olarak yaparak, bu ürünlerin teslim tarihine kadar başka müşteriye satılmasını engelleyebilirsiniz.



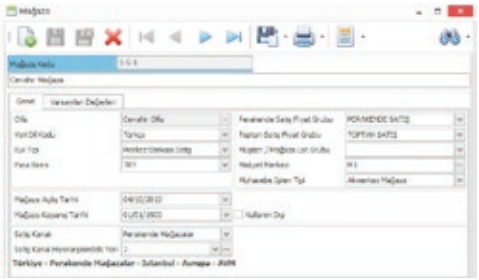
ÇOK KANALLI SATIŞ YÖNETİMİ

OFFLINE SİPARİŞ ALMA

Özellikle bayi sipariş dönemlerinde ve internet bağlantısının olmadığı ortamlarda offline sipariş alabilir ve daha sonra toplanan bu siparişleri Nebim V3 ERP'ye aktarabilirsiniz.

MAĞAZALARIN YÖNETİMİ

Fiziksel mağazalarınız, E- ticaret mağazanız, bayi ve konsinye mağazalarınız da dahil olmak üzere tüm mağazalarınızı aynı ortamda kolaylıkla yönetebilirsiniz. er mağaza için farklı mağaza özellikleri, depo, metrekare, kira, tadilat bilgileri gibi birçok bilgi ile takip edebilir ve tüm kanallardaki mağazalarınız birbirleriyle mukayese ederek analiz edebilirsiniz. Bu sayede raporlarda bu özelliklere göre filtreler verebilirsiniz. Mağazalarınız için depo tanımlamaları yapabilir ve bu depodaki işlemlerin nasıl ilerleyeceği ile ilgili parametreler belirleyebilirsiniz. Mağazalarınızın, iklim kuşağı, kapasitesi, kat sayısı, vitrin sayısı, giriş sayısı, kasa sayısı, çalışan sayısı, tahsis edilmiş araç sayısı, çalışma saatleri gibi birçok detayda bilgiyi tanımlayabilir ve bu bilgilere göre raporlamalar yapabilirsiniz. Her mağazada kullanılacak fiyat gruplarını farklı seçerek aynı ürün için farklı mağazalarda farklı toptan ve perakende fiyatlar satılmasını sağlayabilirsiniz. Örneğin sezon mağazalarınız ve outlet mağazalarınız ya da varsa konsinye mağazalarınız için farklı satış fiyatları atayabilirsiniz. Mağaza kira bilgilerinizi mağaza kartı üzerinde takip edebilirsiniz. Kira değişim bilgilerini tarih bazında saklayabilir ve raporlayabilirsiniz. E-ticaret için gerekli olan entegrasyon bilgilerini kolay uyarlanabilen API desteği ile gönderip alabilirsiniz. Örneğin; ürün ve ürün fiyatlarını gönderebilir, anlık olarak ürün envanter sorgulaması yapabilir ve satışı yapılan ürün için fatura bilgisini alabilirsiniz.



ÇOK KANALLI SATIŞ YÖNETİMİ

MAĞAZA ANALİZLERİ (HAZIR DASHBOARDLAR)

Mağazalar koordinatörünüz ve mağaza müdürlerinizi ilgilendiren ve en önemli KPI'lar olan ciro, satış miktarı, brüt marj, ortalama satış tutarı gibi değerleri, geçen yıl ve bütçe değerleri ile karşılaştırabilir, ay sonu tahmini ciro analizi yapabilirsiniz.

Mağazalarınıza giriş yapan günlük ziyaretçi giriş sayılarını ve giriş sayıları ile ilişkilendirilmiş ciro/fatura sayısı/sepet derinliği gibi değerleri geçen yıl değerleri ile karşılaştırarak analiz edebilirsiniz.

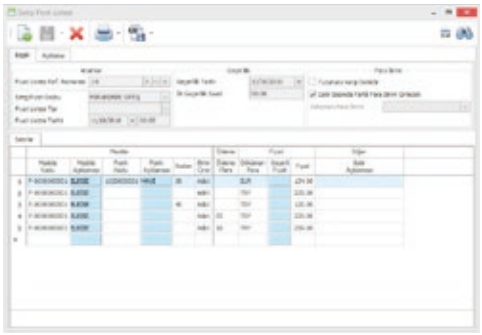
Günlük, haftalık veya aylık olarak en başarılı ve en başarısız mağazalarınızı görebilir, Like for Like (LFL, birebir) mağaza bazında gerçek büyümelerini analiz edebilirsiniz.

FİYAT YÖNETİMİ

"Temel fiyatlar ve fiyat listeleri ile ürün fiyat değişimlerinizi kolaylıkla gerçekleştirerek fiyat değişim tarihçesini izleyin."

Lokasyon bazında fiyat farklılaştırması yapın. İleri tarihli fiyat listesi çalışmaları yaparak onayladığınız fiyatların seçilen tarihte devreye girmesini sağlayın.

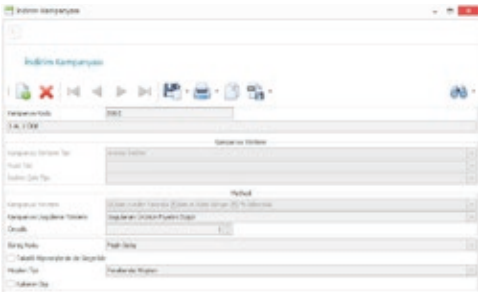
Ürün kartı üzerinde maliyet, satın alma, toptan ve perakende (vergi dahil/hariç) satış fiyatlarını pratik bir şekilde girebilirsiniz. Ürünler için renk, beden ve diğer boyutlar bazında farklı fiyatlar belirleyebilirsiniz. Fiyat tarihçesi sayesinde, değişiklikleri tarih bazında takip edebilir, hangi ürünün, hangi tarihlerde, hangi fiyatlardan satışta olduğunu görebilirsiniz. Ürün kartı üzerinde fiyat belirlemenin yanı sıra fiyat listeleri oluşturarak, ürünlerinize fiyatlar belirleyebilirsiniz. Oluşturulan fiyat listelerinin onaylanarak geçerli olmasını sağlayabilir, ürün fiyatlarının, belirlenen fiyat listelerine göre, istenen tarihte ve saatte otomatik olarak değişmesini sağlayabilirsiniz. Belirlenen bir ana fiyat listesine bağlı olarak, tüm fiyatların verilen çarpanlara göre otomatik değişmesini sağlayabilir, baz alınan fiyat listesinde yapılan her değişiklikte, bağlı diğer fiyat listelerinin otomatik olarak, verilen çarpanlar doğrultusunda değişmesini sağlayabilirsiniz.



İNDİRİM KAMPANYALARI YÖNETİMİ

“ Perakende satış, toptan satış, müşteri ve personel için birden çok farklı indirim kampanyalarını bir arada yönetin. indirim çeki, para puan ve hediye kartı işlemlerinizi takip edin. ”

Anında indirim, indirim çeki, para puan kazandırma ve kullandırma gibi esnek kampanyaları kolaylıkla tanımlayabilir ve uygulayabilirsiniz. Nebim V3 ile hazır gelen kampanya tanımlarının yanı sıra kendi kampanya tanımlarınızı da versiyon değişimini beklemeden script’ler ile yapabilirsiniz.



Toptan satış için kampanya düzenleyebilir ve sipariş aşamasından itibaren uygulayabilirsiniz. Personeliniz için farklı kampanyalar düzenleyebilir, personelin alışveriş limitlerine göre bu kampanyaları uygulayabilirsiniz.
İndirim kampanyalarınızı toptan, perakende, outlet, e-ticaret mağazası gibi farklı kanallar için merkezden tanımlayabilir ve istediğiniz anda tüm kanallar için tanımlanmış farklı kampanyaları yine merkezden aktif edebilirsiniz. Her kampanyanın; hangi zaman diliminde, hangi tutarlarda, hangi ürünlerde uygulanacağını istediğiniz detayda tanımlayabilirsiniz.

Örneğin;

- 3 al 2 öde, A markasından 2 adet ürün alana B markası %50 indirimli
- Aynı üründen 3 adet alana üçüncü ürüne özel fiyat
- Her 100 TL’lik alışverişe 20 TL indirim çeki, A, B, C markalarından alınan belli ürünlere özel fiyat uygula
- Her marka ve ürün grubu için farklı indirim uygula
- Ödeme şekline göre kampanyalar kapsamında nakit ödemelerde %20 veya A bankanın C kartına %5 indirim
- Menü promosyonu kapsamında; takım, gömlek ve kravat bir arada özel fiyat

gibi birçok indirim kampanyasını kolaylıkla tanımlayabilir ve aynı anda kullanabilirsiniz.

İNDİRİM KAMPANYALARI YÖNETİMİ

Alışveriş esnasında indirim çeki basabilir ve daha önceki alışverişlerde verdiğiniz indirim çeklerini kullandırabilirsiniz. Diğer firmaların vermiş olduğu indirim çeklerini Nebim V3'e yükleyebilir, alışveriş esnasında kullandırabilir ve raporlayabilirsiniz.

Satış anında müşterilere para puan kazandırabilir, kullandırabilir ve raporlayabilirsiniz. Seri numarası bazında hediye kartı oluşturulabilir, oluşturulan hediye kartları için tutar yükleyerek son kullanma tarihi belirleyebilirsiniz. Hediye kartlarını mağazalara sevk ederek müşteriye satabilir, satıldığı gün itibari ile geçerli olacağı gün sayısını belirleyebilirsiniz. Alışveriş esnasında ödeme aracı olarak parçalı kullandırabilirsiniz. Kullanılan hediye kartlarının tekrar kullanılmasını engelleyebilirsiniz.

Kampanyalardan doğan iskontoların; ürün fiyatını düşür, ürüne iskonto yap veya fiş toplamına iskonta yap gibi farklı seçenekle uygulanmasını sağlayabilir, bu sayede ürün kârlılığını doğru görebilirsiniz. Kampanyaların satışa etkilerini kolaylıkla raporlayabilir ve böylece hangi kampanyanın daha başarılı olduğunu ölçebilirsiniz

Nebim V3 POS VE ARKA OFİS

“ Nebim V3 POS ile tüm perakende satış, satış iade ve değişim, mağaza masrafları, satış sonrası servis ve destek gibi işlemlerinizi hızlı bir şekilde gerçekleştirin, mağaza kasalarınızda satış hızınızı artırın. ”

Nebim V3 POS ÖN OFİS

Nebim V3 POS'un zengin fonksiyonları ile mağaza kasalarınızda satış hızınızı ve verimliliğinizi artırın.

Kullanım kolaylığı sunan dokunmatik ekran destekli pratik POS arayüzü ve kısa yol tuşlarının kullanıcıya göre kişiselleştirilebilmesi sayesinde, satış işlemlerinizi hızla gerçekleştirebilirsiniz.

Alışveriş esnasında ekranda bulunan satış fişini tamamlamadan askıya alarak bekletebilir ve kasada bekleyen diğer müşterilerin satış işlemleri için fatura kesmeye devam edebilirsiniz. Nakit, kredi kartı, hediye kartı, kredi çeki (iade veya değişim kartı) gibi farklı ödeme şekilleriyle parçalı ödeme kabul edebilirsiniz.

Nebim V3 POS VE ARKA OFİS

Mağazalarınızda e-Arşiv, e-Fatura ve e-Fatura iade işlemlerinizi gerçek zamanlı ve mevzuat gereksinimlerine uygun bir şekilde gerçekleştirebilirsiniz.

Yeni Nesil Ödeme Kaydedici Cihaz (YN ÖKC) entegrasyonu ile ödeme işlemlerini mevzuatın gerektirdiği fatura bilgi fişlerini ve yazar kasa fişini Nebim V3 POS ile entegre bir şekilde gerçekleştirebilirsiniz. Bu sayede mevzuat gereksinimlerini yerine getirirken kasiyerin yanlış ödeme şekli, banka, kredi kartı seçim olasılığını ortadan kaldırarak alışverişin kontrollü bir şekilde sonlandırılmasını sağlayabilirsiniz.

Gerçek zamanlı Tax Free entegrasyonu sayesinde Tax Free faturalarınızı aracı kurumla entegre bir şekilde oluşturabilirsiniz Paro, Hopi ve Zubizu gibi harici müşteri sadakat yönetimi sistemleri ile anlık entegrasyonları ve Nebim V3'ün hediye kartı, para puan ve indirim kampanyası yeteneklerini kullanarak müşterilerinize kişiselleştirilmiş avantajlar sunabilirsiniz.
Elektronik Ticaret Kanunu kapsamında zorunlu olan toplu iletişim opt-in ve opt-out bilgilerini entegre bir şekilde tutabilirsiniz.

Kişisel Verilerin Korunması Kanunu gereksinimlerini yerine getirebilir, kayıt oluşturma ve saklama işlemlerinizi mevzuata uygun bir şekilde gerçekleştirebilirsiniz.

Mobil servis sağlayıcılarıyla gerçekleştirilen iş birliği sayesinde tüm operatörlerin desteklendiği anlık SMS gönderimlerini Nebim V3 POS üzerinden gerçekleştirebilirsiniz.
Satış sonrası servis ve destek işlemlerinizi Nebim V3 POS üzerinden kolaylıkla takip edebilir ve müşteri memnuniyetini artırabilirsiniz.

Kullanıcıların Nebim V3 POS ara yüzünü Türkçe'nin yanı sıra Almanca, Arapça, Azerice, Çince (Mandarin), Fransızca, İngilizce, İspanyolca, İtalyanca, Lehçe, Makedonca, Romence ve Rusça gibi dillerde kullanmalarını sağlayarak, farklı dillerde işlem yapabilirsiniz.

Nebim V3 POS ARKA OFİS

Mağaza arka ofis uygulamasıyla mağaza depo sayımlarını yapabilir ve farkları tespit ederek gerekçesi bulunduktan sonra eşitleme yapabilirsiniz. Merkezden gelen ürünleri onaylayabilir ve merkeze eksik ürün siparişi geçebilirsiniz. Diğer mağazadan ürün talebinde bulanabilir ve başka mağazaların ürün taleplerini onaylayarak gönderebilirsiniz. Mağazada ürün etiketi dökerek indirim zamanlarında etiketlerin daha kolay değiştirilmesini sağlayabilirsiniz. Mağaza banka işlemleri ile para yatırma, çekme gibi işlemleri yapabilir ve banka işlemlerini raporlayabilirsiniz.

Nebim V3 POS VE ARKA OFİS

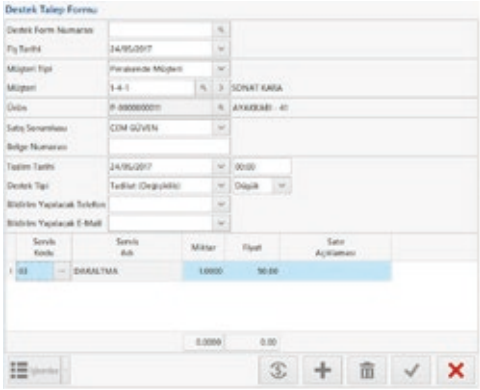
Mağaza kasa işlemleri ile kasa açılış fişi ve kasa hareketleri, kasalar arası virman, personele kasa üzerinden ödeme yapılması ve merkezin banka hesabına nakit çıkışı gibi işlemler yapabilirsiniz. Merkez üzerinde olmayan alımların mağaza tarafından yapıldığı durumlar için mağazaya direkt alım işlemlerini yapabilirsiniz. Mağazalara kullanım yetkisi verilen masrafların alımlarını gerçekleştirebilir ve masraf kaydı girebilirsiniz. Taksitli satış ödenmemiş taksitlerini yeniden düzenleyebilirsiniz. Yetkiye bağlı olarak fişlerde kefil bilgilerini değiştirebilir ve düzenleyebilirsiniz. Taksitli satış sonradan teslim işlemleriyle ilgili olarak, istihbarat onaylama ve onay kaldırma işlemlerini yapabilirsiniz. Perakende müşterilerin kartlarıyla ilgili düzenleme yapabilirsiniz. Toptan satış işlemlerini siparişten sevkiyata kadar arka ofis aracılığıyla da gerçekleştirebilirsiniz. Mağaza arka ofis uygulamasıyla, ürün, envanter, satış, kampanya ve ciro bazlı birçok rapor alarak analizler yapabilirsiniz.

REYON FİŞİ

Nebim V3 Kiosk uygulaması üzerinde, hem ürün sorgulama yapabilir hem de reyonlarda yapılan satışlar için reyon fişi oluşturabilirsiniz. Reyonlarda oluşturulan bu reyon fişlerini mağaza kasalarında kullanılan Nebim V3 POS üzerinden tek tuşla satışa dönüştürebilirsiniz.

SERVİS VE DESTEK

Tamir ve tadilat işlemleri için farklı bir uygulama kullanmaya gerek kalmadan satış ekranından anında servis takip formu oluşturarak müşteriye verebilirsiniz. Ürünlerin tüm tamir tadilat safhalarını servis formu numarasıyla anında izleyebilirsiniz. Tamir edilemeyen ürünleri ikinci kaliteye ayırarak ürün değiştirme işlemlerini tamir tadilat servis formu numarasına bağlı olarak yapabilirsiniz. Servisten doğan bir bakım onarım bedeli varsa, servis faturası kesebilirsiniz. Tamamlanan servislerle ilgili olarak müşteriye anında servis durum bildirim SMS'leri gönderebilir ve işlemin tamamlandığını bildirebilirsiniz.

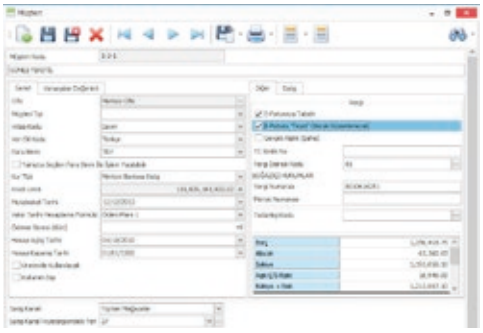


e-FATURA

“ Nebim V3 E-Fatura uygulamaları ile; perakende ve toptan e-fatura süreçleriniz birlikte çalıştığınız özel entegratörler ile entegre yürütebileceğiniz gibi (BİMSA, eFinans, ING), alternatif olarak Nebim V3’ü GİB’in portali ile entegre ederek de yürütün. ”

Nebim V3 ERP’DE E-FATURAYA TABİ MÜŞTERİLERİN BELİRLENMESİ VE ANLIK KONTROLÜ

Nebim V3 ERP’de Toptan ve Perakende Müşteri Kartları üzerinde “E-Faturaya Tabidir” seçeneği işaretlenir ve Vergi Numarası bilgisinin zorunlu olarak girilmesi sağlanır. Bu sayede, fatura kesme esnasında müşteri kodu çağırıldığında bu müşterinin “E-Faturaya tabi olduğu için kağıt fatura basılmayacağı” bilgisinin kullanıcıya verilmesi sağlanır.

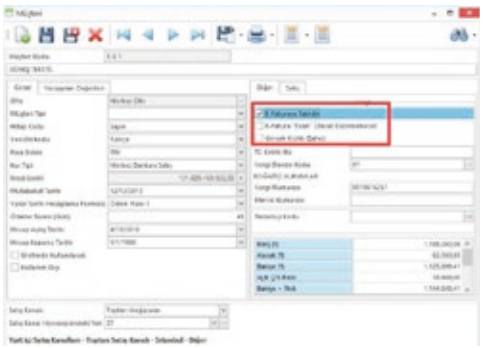


E-Faturaya tabi firmaların listesi Entegratör firmadan otomatik olarak istenen zaman aralıklarında alınarak Nebim V3’te ki müşteri bilgileri güncellenir.

Fatura keserken yeni bir müşteri kaydetme esnasında Entegretör firmadan otomatik olarak sürekli güncellenen ‘E-Faturaya tabi müşteriler’ listesi sorgulanarak müşterinin vergi numarasından E-Faturaya tabi olup olmadığı anlık olarak kontrol edilir ve kaydedilmek istenen müşteri vergi numarası, E-Faturaya tabi firmalar listesinde ise kullanıcıya uyarı verilir. hazırlayabilirsiniz.

Nebim V3 ERP’DE E-FATURA KESME İŞLEMLERİ

Fatura kesme esnasında seçilen müşterinin kartında “E-Faturaya Tabidir” işareti var ise kesilen fatura “E-Fatura Seri Numarası” alır. Bu seri numarası parametreye bağlı olarak fatura kesildiği anda değil gönderilmek üzere hazırlandığı esnada da toplu olarak oluşturulabilir. Bu sayede seri numarası atlama sorunları engellenmiş olur.



e-FATURA

NEBİM ELEKTRONİK FATURA ENTEGRASYONU / ENTEGRATÖR FİRMA

Nebim Elektronik Fatura Entegrasyonu programına bağlanılarak gerekli ayarlar yapılır.

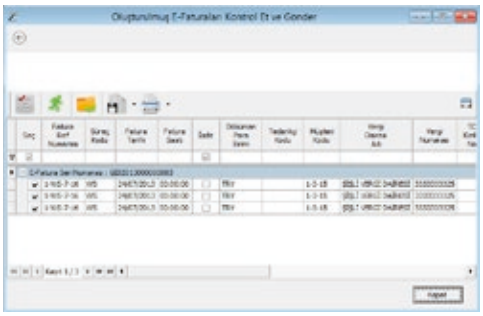
Sunucu, kullanıcı adı ve parola ile login olunur.

Hangi database için işlem yapılacağı seçilir. Firmanız bünyesinde farklı tüzel kişiliklerinizin olması durumunda her bir tüzel kişilik için farklı parametreler belirleyebilirsiniz.
Hangi Özel Entegratör ile çalışıldığı seçilir.

Nebim kendi müşterilerinin en çok çalıştığı BİMSA, eFinans ve ING BANK özel entegratörleri ile entegre olarak çalışmaktadır. E-Fatura parametreleri seçilen firma için düzenlenir. Bu işlem bir defaya mahsus olarak program ilk kurulduğunda yapılır ve kaydedilir.

Seçmiş olduğunuz Entegratör Firma için bağlantı parametre ayarları yapılır. Bu sayede çalıştığınız Entegratör firma ile "E-Faturaya Tabi Firma" bilgilerinin güncelleme periyodu, "E-Fatura Gönderme" periyodu, "E-Fatura Alama" periyodu belirlenir ve kaydedilir.

E-FATURA GÖNDERME İŞLEMLERİ



Nebim V3 fatura programı ile kaydedilen faturalar, "Nebim V3 - Oluşturulmuş Faturaları Kontrol Et ve Gönder" programı ile listelenir ve gönderimi yapılacak faturalar bu listeden seçilerek onaydan geçirilmiş olur. Bu işlem ile Nebim V3 programından kesilen faturalar, GİB'in belirlediği formata çevrilmek üzere hazırlanmış olur. Hazırlanan bu dosyalar "Nebim Elektronik Fatura Entegrasyonu" programında ilgili Entegratör firma için verilen Fatura Gönderme Periyodunda yazan zaman aralığına göre otomatik olarak GİB'e beyan edilmiş olur.

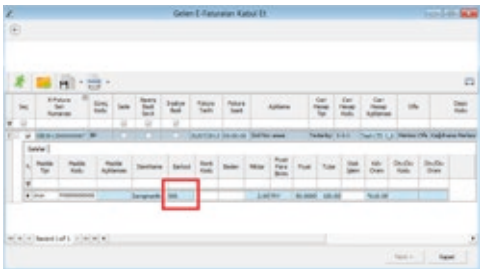
e-FATURA

E-FATURA ALMA İŞLEMLERİ

Gelen E-Faturalar, Entegratör firma tarafından Nebim V3 ERP'ye otomatik olarak gönderilir.

Bu gönderme işleminden önce Entegratör firmanın ara yüzünde yetki bazında gelen fatura onay ve ret işlemleri gerçekleştirilir.

Nebim V3 ERP'ye onaylanmış olarak gelen faturalar "Gelen E-Faturaları Kabul Et" programı ile sipariş, irsaliye ve ürün eşleştirmeleri yapılarak içeri kabul edilir.

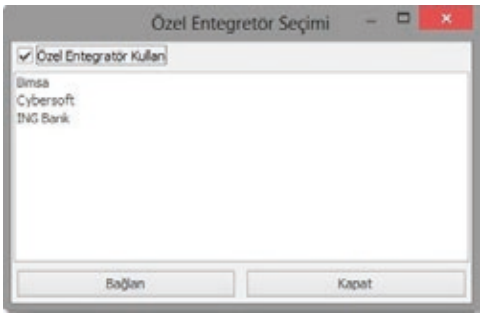


Nebim V3 ELEKTRONİK FATURA ENTEGRASYONU / GİB PORTAL YÖNTEMİ

Gelen E-Faturalar, Entegratör firma tarafından Nebim V3 ERP'ye otomatik olarak gönderilir.

Bu gönderme işleminden önce Entegratör firmanın ara yüzünde yetki bazında gelen fatura onay ve ret işlemleri gerçekleştirilir.

Nebim V3 ERP'ye onaylanmış olarak gelen faturalar "Gelen E-Faturaları Kabul Et" programı ile sipariş, irsaliye ve ürün eşleştirmeleri yapılarak içeri kabul edilir.



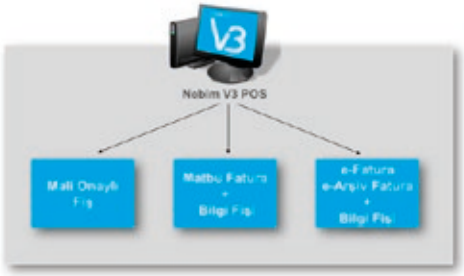
YENİ NESİL ÖKC ENTEGRASYON YÖNTEMLERİ

“ Nebim V3’ün fatura, e-Fatura, e-Arşiv fatura, kampanya, CRM ve diğer yeteneklerini kullanmaya devam ederken Yeni Nesil ÖKC’ler ile entegre olun. ”

Nebim V3 YN ÖKC’lerin kasada gerçek zamanlı entegrasyonu sayesinde; YN ÖKC mevzuatının gerektirdiği fatura bilgi fişlerini ve perakende satış yazar kasa fişlerini, kasalarınızda kullandığınız Nebim V3 POS perakende yazılımı ile entegre bir şekilde düzenleyebilirsiniz. YN ÖKC mevzuatının gereksinimlerine uymanın yanı sıra, doğru kredi kartı, kredi kartı taksit ve puan bilgilerinin kasiyer hatalarına yer vermeden satış anında ERP’ye alınmasını ve kredi kartı kullanımları ile ilgili banka geri dönüşlerinin ve banka mutabakatlarının eksiksiz ve daha verimli yapılmasını sağlayabilirsiniz.

Nebim V3 POS - YENİ NESİL ÖKC ENTEGRASYON YÖNTEMLERİ

Nebim V3’ün Yeni Nesil ÖKC entegrasyonları sayesinde; Mağazalarınızdaki mevcut PC ve printer donanımınızı muhafaza ederek Yeni Nesil ÖKC mevzuatının gerektirdiklerini yerine getirebilirsiniz. e-Arşiv’e tabi iseniz Nebim V3 POS üzerinden yapılan satışların e-Arşiv faturasını düzenlerken bir yandan da ÖKC cihazından ürün detaylı ve ürün detaysız bilgi fişini dökebilirsiniz.



Nebim V3 POS ve Yeni Nesil ÖKC’leri, TSM üzerinden ve onaylı GMP-3 protokolüne uygun kablolu olarak iki farklı şekilde entegre edebilirsiniz;

Nebim V3 POS + Yeni Nesil ÖKC Fiş ve Fatura Senaryoları

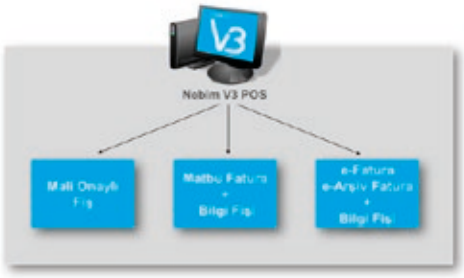
Nebim V3 POS’TAN MAL; ONAYLI FİŞ BASIMI

1. Satış, Nebim V3 POS’tan yapılır; Yapılan satışa ait fiş bilgileri ÖKC cihazına gönderilir
2. ÖKC’den mali onaylı fiş ve ödeme kredi kartı ile yapıldıysa kredi kartı slip’i basılır;
3. ÖKC fiş bilgileri Nebim V3 POS’a aktarılır (ÖKC seri numarası, ÖKC Z numarası, Doküman tarihi, Doküman numarası, Ödeme şekli)

YENİ NESİL ÖKC ENTEGRASYON YÖNTEMLERİ

Nebim V3 POS'TAN MATBU FATURA VE ÖKC'DEN BİLGİ FİŞİ BASIMI

1. Satış, Nebim V3 POS'tan yapılır; Yapılan satışa ait fatura bilgileri ÖKC cihazına gönderilir
2. ÖKC'den matbu fatura bilgi fişi basılır
3. ÖKC bilgi fişi bilgileri Nebim V3 POS'a aktarılır (ÖKC seri numarası, ÖKC Z numarası, Doküman tarihi, Doküman numarası, Ödeme şekli)
4. Aktarılan bu bilgilerle Nebim V3 POS'tan matbu forma fatura dökümü yapılır ve bilgi fişiyle birlikte müşteriye teslim edilir



Nebim V3 POS'TAN E-FATURA / E-ARŞİV FATURA VE ÖKC'DEN BİLGİ FİŞİ BASIMI

e-Fatura / e-Arşiv Faturaya tabi iseniz mağazalarınızda Nebim V3 POS arayüzünü kullanarak e-Fatura/e-Arşiv faturası düzenleyebilir ve ÖKC'den bilgi fişi basabilirsiniz.

ÜRÜN DETAYSIZ BİLGİ FİŞİ

1. Satış, Nebim V3 POS'tan yapılır; Yapılan satışa ait fatura bilgileri ÖKC cihazına gönderilir

2. ÖKC'den bilgi fişi basılır

3. ÖKC bilgi fişi bilgileri Nebim V3 POS'a aktarılır (ÖKC seri numarası, ÖKC Z numarası, Doküman tarihi, Doküman numarası, Ödeme bilgileri)

4. Nebim V3 POS'tan özel entegratöre e-Arşiv fatura bilgileri gönderilir ve mali mühür ile imzalanarak Nebim V3'e tekrar aktarılır

5. Özel entegratörden Nebim V3 POS'a gönderilen mali mühürle imzalanmış fatura görüntüsü Nebim V3 POS'tan yazdırılarak bilgi fişiyle birlikte müşteriye teslim edilir.

6. Mali mühür ile imzalanan e-Arşiv fatura elektronik ortamda müşteriye gönderilebilir veya müşteri tarafından web'ten sorgulanabilir.

YENİ NESİL ÖKC ENTEGRASYON YÖNTEMLERİ

ÜRÜN DETAYLI BİLGİ FİŞİ (İRSALİYE YERINE GEÇER)

1. Satış, Nebim V3 POS'tan yapılır; Yapılan satışa ait fatura bilgileri ÖKC cihazına gönderilir

2. ÖKC'den bilgi fişi basılır (Ürün detaylı bilgi fişi)

3. ÖKC bilgi fişi bilgileri Nebim V3 POS'a aktarılır (ÖKC seri numarası, ÖKC Z numarası, Doküman tarihi, Doküman numarası, Ödeme bilgileri)

4. Nebim V3 POS'tan özel entegratöre e-Arşiv fatura bilgileri gönderilir

5. Aynı bilgilerle e-Arşiv faturası printerdan düz kağıda basılır

6. Dökümü alınan e-Arşiv faturasıyla birlikte üzerinde ürün detayı ve "İrsaliye Yerine Geçer" ibaresinin bulunduğu bilgi fişi müşteriye teslim edilir.

7. Daha sonra Entegratör tarafından mali mühür ile imzalanan e-Arşiv fatura Nebim V3 POS'a gönderilir.

Nebim V3 POS – YENI NESİL ÖKC KULLANIM SENARYOLARI

Nebim V3 üzerinden TSM ve kablolu entegrasyon seçeneklerine göre satış yapılabilmesine ek olarak Merkezdeki Nebim V3 ERP ile ürün, barkod, fiyat, satış, ödeme ve kampanya verilerinin entegre edildiği ve kasalardaki Nebim V3 POS'lara ilave mobil satış noktası olarak kullanılabilecek, mobil EFT-POS özellikli Yeni Nesil ÖKC'ler ile mağazalarınızda satış işlemlerini mobil olarak reyonda da yapabilirsiniz.

e-ARŞİV

“ 433 sıra numaralı Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği ile getirilen ve 1.1.2016 tarihinde yürürlüğe girecek olan ve kapsama giren firmalar için zorunlu olacak olan elektronik arşiv (e-Arşiv) uygulaması kapsamında belirlenen standartlara uygun olarak toptan, perakende ve e-ticaret satışlarından doğan e-Arşiv faturalarınızı Nebim V3 ile düzenleyebilirsiniz. ”

NEDEN E-ARŞİV

Uluslararası standartlara uygunluk

Operasyonel etkinlik, güvenlik ve tutarlılık

Hızlı fatura oluşturma ve gönderme

Elektronik denetime uygunluk

İş gücü, arşivleme ve kağıt fatura basım, gönderim maliyetlerinde tasarruf

NEDEN Nebim V3 E-ARŞİV

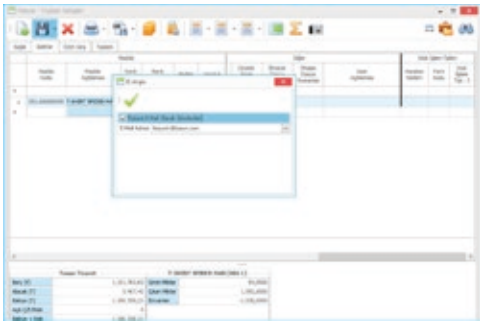
Perakende, e-Ticaret, toptan satış, konsinye satış, bayi satış, masraf ve alış iadesi gibi, firmanızın tüm satış süreçlerinize ait e-Arşiv faturalarını aynı platform üzerinde entegre bir şekilde kolaylıkla yönetebilirsiniz.

Perakende mağazalarınızda e-Arşiv faturası oluşturup müşteriniz mağazadan ayrılmadan e-Arşiv faturasını verebilirsiniz.

Tüm e-Arşiv fatura oluşturma ve kabul süreçlerinizi mevzuatın gereksinimlerine uygun, hızlı ve güvenli bir şekilde yönetebilirsiniz.

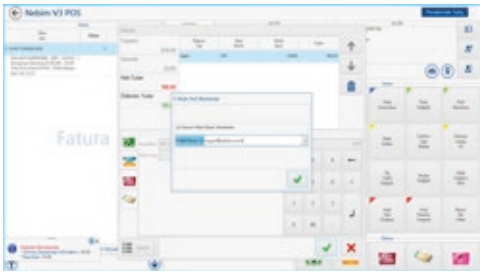
e-ARŞİV

TOPTAN SATIŞ E-ARŞİV FATURASI



Nebim V3'te e-Fatura'ya tabi firmalara satış yapıldığında e-Fatura düzenlenirken, e-Fatura'ya tabi olmayan firmalara ve tüketicilere satış yapıldığında ise e-Arşiv faturası düzenlenir. E-Arşiv faturası düzenlendiğinde, e-Arşiv faturası bilgilerinin gönderileceği e-mail adresi sorulur. Bu e-mail adresi müşteri kartına varsayılan olarak girilen e-Arşiv e-mail adresi olup, fatura ekranındayken yeni e-mail adresi girişi de yapılabilir. Nebim V3'te oluşturulan e-Arşiv faturası, özel entegratöre anlık olarak gönderilir ve e-Arşiv numarası alınarak özel entegratör tarafından mali mühür ile imzalanır. Özel entegratör Nebim V3'e mühürlenmiş e-Arşiv faturasını gönderir ve fatura "Nebim V3 e-Arşiv görüntüleyicisi" ile görüntülenerek düz kağıda döküm alınır. Müşteri talebine göre e-Arşiv faturası elektronik ortamda e-mail olarak da gönderilebilir.

PERAKENDE SATIŞ E-ARŞİV FATURASI



Perakende müşteriye (tüketici) fatura düzenlendiğinde e-Arşiv fatura bilgilerinin gönderileceği e-mail adresi sorulur. Bu e-mail adresi müşteri kartına varsayılan olarak girilen e-Arşiv e-mail adresi olup, fatura ekranındayken yeni e-mail adresi girişi de yapılabilir. Nebim V3'te oluşturulan e-Arşiv faturası entegratör firmaya anlık olarak gönderilir ve parametreye göre e-Arşiv numarası alınarak entegratör firma tarafından mali mühür ile imzalanır. Entegratör firma anlık olarak Nebim V3'e mühürlenmiş e-Arşiv faturasını gönderir ve e-arşiv faturası Nebim V3 e-Arşiv görüntüleyicisi ile görüntülenerek düz kağıda döküm alınır. Müşteri talebine göre e-Arşiv faturası elektronik ortamda da gönderilebilir. e-Arşiv faturasının ve Yeni Nesil ÖKC bilgi fişinin eşleştirilmesi gerekmektedir. Nebim V3; hem e-Arşiv Özel Entegratörü, hem de Yeni Nesil ÖKC ile anında entegre olmakta ve mali mühürle imzalanan e-Arşiv faturası ve ÖKC bilgi fişi bilgilerini anında diğer sisteme aktarmaktadır. Nebim V3 sayesinde; Yeni Nesil ÖKC'de bilgi fişi ve kredi kartı slip'i basılırken, e-Arşiv faturası da fatura printer'ında düz kağıda basılabilmektedir.

e-ARŞİV

E-TİCARET SATIŞLARINDA E-ARŞİV FATURASI

e-Arşiv'e tabi olup internet üzerinden vergi mükellefi olmayanlara mal ve hizmet satışı yapanlar, yaptıkları satışlara ilişkin faturaları elektronik ortamda iletmek zorundadır. Söz konusu satışlarda kağıt çıktının sevk edilen malın yanında bulunması gerekmektedir. Ayrıca, e-Arşiv kapsamında internet üzerinden mal ve hizmet satışında düzenlenecek faturalarda yer alması gereken zorunlu bilgiler bulunmaktadır. Satış işleminin yapıldığı web adresi, ödeme şekli, ödeme aracısı adı, ödeme tarihi, gönderini taşıyana ait VKN/TCKN bilgisi, satışa konu malın gönderildiği tarih, web adresi ve iade bölümünde; malı iade edenin adı soyadı, adresi, imzası, iade edilen mala ilişkin cins, miktar, birim fiyat ve tutar bilgilerinin bulunması zorunlu olup fatura üzerinde ayrıca "Bu satış internet üzerinden yapılmıştır" ifadesine yer verilecektir. İnternet üzerinden yapılan satışlar için oluşturulan faturaların serisi e-Fatura ve diğer e-Arşiv'den farklı olmak zorundadır. Ayrıca; müşteri malı iade etmek isterse elektronik ortamda kendisine iletilen faturanın kâğıt çıktısını alacak, iadeye ilişkin bölümü doldurarak mal ile birlikte malı satana geri gönderecektir. Nebim V3, e-ticaret satışlarında e-Arşiv faturası düzenlemek üzere, e-ticaret web sitesi sağlayıcılarıyla entegrasyonu sağlayan Nebim V3 Integrator'a gerekli ilaveleri yapmıştır. E-ticaret web sitesi yöneticilerinin Nebim V3 ile entegrasyonlarını Nebim V3 Integrator'a taşımaları ve kendi sistemlerinde gereken güncellemeleri yapmaları yeterli olacaktır.

NEBİM | ÖZEL ENTGERATÖR İŞ ORTAKLIKLARI

Nebim; Nebim V3'ün Nisan 2015'te yayınladığı 15.4 versiyonu ile birlikte, fatura düzenlenen tüm uygulamalarında e-Arşiv ve e-Fatura'yı desteklemektedir. Bu uygulamalara; mağazalarda perakende satış gerçekleştiren Nebim V3 POS, toptan kanalında satış gerçekleştiren Nebim V3 ERP ve e-ticaret faturalarının düzenlenmesi için B2x e-ticaret sistemleri ile entegrasyon sağlayan uygulamalar dahildir.

Edoksis (BİMSA)
eFinans
FIT

ile iş ortaklıkları gerçekleştirmiş olup, Nebim V3'ün fatura düzenleyen tüm uygulamalarını bu özel entegratörlerin servisleri ile entegre etmiştir.

TAKSİTLİ SATIŞ VE SONRADAN TESLİM (SİPARİŞ)

“ Taksitli satış işlemleri ve sonradan teslim satışlarınızı, kefil, limit, ödeme, istihbarat, teslimatçı gibi tüm süreçlerle verimli bir şekilde takip edin. ”

REYON FİŞİ

Aynı müşteri için farklı reyonlarda oluşturulan reyon fişlerini, kasada aynı siparişe aktararak satış yapabilirsiniz. Reyonlarda yapılan satışlar için reyon fişi girişleri yapabilir ve reyon fişi yazdırabilirsiniz. Satış anında daha önce oluşturulan reyon fişlerini faturaya aktarabilirsiniz.

SİPARİŞ İŞLEMLERİ

Sonradan teslimli satışlarda, taksitli satış sipariş işlemlerini tek tuşla pratik bir şekilde gerçekleştirebilirsiniz. Satış ekranında ürünleri resimleri ile görsel olarak destekleyebilirsiniz. Barkod ile ya da ürün listesinden pratik ve hızlı ürün çağırma yapabilirsiniz. Kasaya gelen müşterilerin durumları ile ilgili kasiyere uyarı verilmesini sağlayabilirsiniz. Satış ekranında müşteri kart detaylarına hızlı erişim sağlayabilirsiniz. Asıl müşterinin eş, çocuk, anne, baba gibi yakınlık derecesinde olan kişilerin alışverişlerinin asıl müşteri kartı üzerinden takibini yapabilirsiniz. Müşterilerin T.C kimlik numaralarının algoritma kontrolleri yapılarak, doğrulanmasını sağlayabilirsiniz. Girilen T.C kimlik numarası üzerinden, bu kişiye bağlı kefillerin sorgulamalarını yapabilirsiniz. Daha önceden kayıt edilen müşterilerinizi, adı, soyadı, adres, telefon, kefil, T.C kimlik numarası vb. kriterlerde istediğiniz detayda arayabilirsiniz. Yeni açılan müşteri kayıtlarında mağazanın bölge, il, ilçe, cadde vb. bilgileri otomatik olarak geldiğinden, müşteri adres bilgilerini kolaylıkla kayıt edebilirsiniz. Ürün bazında taksit ödeme planı oluşturabilir, girilen ödeme planını değiştirerek tekrar hesaplatabilirsiniz. Alışverişin toplam tutarına yüzdeli veya tutarlı iskonto yapabilirsiniz. Peşin ödeme yüzdesi veya tutarı girebilir, taksit sayısını değiştirebilir ve ödenecek taksit tutarlarını hesaplatabilirsiniz. Maksimum ortalama vade gün ötelemesini parametrik olarak tanımlayabilirsiniz. Nakit, kredi kartı, havale, çek, senet ve avans ödeme şekilleri ile ödeme alabilirsiniz.

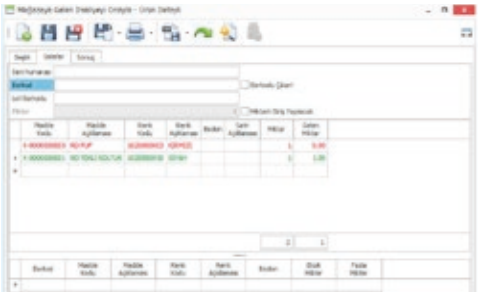
TAKSİTLİ SATIŞ VE SONRADAN TESLİM (SİPARİŞ)

İSTİHBARAT

Taksitli satış siparişlerine istinaden müşteri istihbaratı yaparak, bu istihbarat sonucuna göre onaylanan siparişlerin sevkiyatını gerçekleştirin. Sonradan teslim satışlarda, ürünler sevk edilmeden önce müşteriler için istihbarat anketi yapabilirsiniz. Mağaza ve merkezde yapılan istihbarat anketlerini karşılaştırarak, alınan bilgilerin tutarlılığını ölçebilirsiniz. Gerekli minimum istihbarat anket puanı tanımlayabilir ve bu puanın üzerinde olan siparişleri onaylayarak sevkiyata hazır hala getirebilirsiniz.

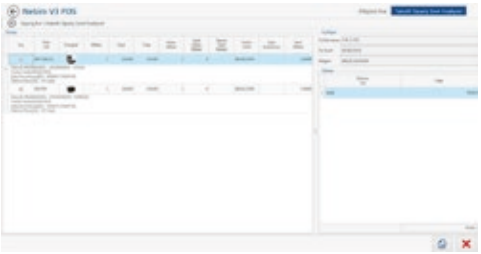
ÜRÜN TEDARİK

Müşteriden alınan taksitli satış sonradan teslim siparişlerine istinaden, mağaza envanterini kontrol ederek, merkeze eksik ürün siparişi geçebilir ve bu ürünlerin mağazaya kabulünü gerçekleştirebilirsiniz. Müşterilerden alınan siparişlere istinaden, mağaza envanteri kontrol edilerek, merkeze otomatik olarak eksik ürün siparişi verebilirsiniz. Mağazadan merkeze verilen siparişleri, tek bir tuş ile hızlı bir şekilde mağazaya transferini gerçekleştirebilirsiniz. Merkezden gelen ürünleri el terminali veya masa üstü uygulaması ile kabul ederek pratik bir şekilde envanterinize dahil edebilirsiniz. Merkezden sevk fişi ile gelen ürünlerin, adetsel kontrollerini yaparak mal kabul işlemlerini gerçekleştirebilirsiniz.



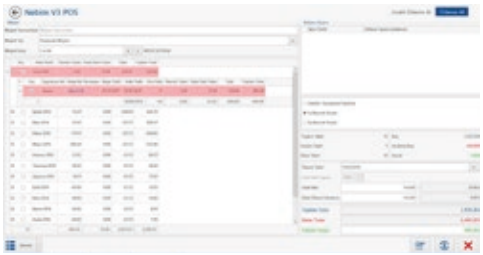
MÜŞTERİYE SEVK VE TESLİMAT

Merkezden mağazaya gelen taksitli satış sonradan teslim siparişlerinize bağlı ürünleri müşteriye sevk ederek teslimat işlemlerini gerçekleştirebilirsiniz. Teslimat bekleyen siparişlerin takibi yapabilir ve bu siparişlerin listesini alabilirsiniz. Teslim lokasyonunu değiştirerek, ürünlerin müşteriye farklı lokasyonlardan teslim edilmesini sağlayabilirsiniz. Müşteriden alınan siparişlerin istihbarat onayı alındıktan sonra ürünlerin müşteriye teslimatını merkez depodan yapabilirsiniz. Müşteriden alınan siparişlerin, istihbarat onayı alındıktan sonra mağazadan müşteriye sevk işlemini gerçekleştirebilirsiniz. Müşteriden alınan siparişlerin istihbarat onayı alındıktan sonra ürünlerin müşteriye teslimatını farklı bir mağazadan yapabilirsiniz. Ürünleri teslim eden kişiler için teslimatçı kaydı açabilir, teslimatçıların sorumlu oldukları bölgeleri tanımlayabilirsiniz.



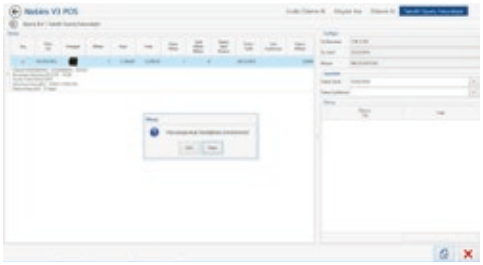
TAKSİTLİ SATIŞ VE SONRADAN TESLİM (SİPARİŞ)

ÖDEME – TAKSİT TAHSİLAT



Ödeme ve taksit tahsilatını tek tuşla hızlı bir şekilde yaparak tahsilat makbuzu verebilirsiniz. Taksit tahsilatını tek tuşla hızlı bir şekilde yapabilir ve tahsilat makbuzu dökümü verebilirsiniz. Taksit tahsilatında öncelikli olarak gecikmiş taksitlerin ödemelerini alabilirsiniz. Böylelikle müşterilerin gecikmiş ödemeleri tahsil edilmeden normal taksitlerin tahsilatının alınmasını engelleyebilirsiniz. Gecikmiş ödemeler için önceden vade farkı yüzdesi tanımlayabilir ve bu vade farkını ödeme esnasında uygulayabilir, vade farkı faturası kesebilirsiniz. Erken ödeme iskontosunu parametrik olarak tanımlayabilir ve seçilen taksitlere istinaden erken ödeme tahsilatı gerçekleştirebilirsiniz. Müşterilerin ödenecek tüm taksitlerini görebilir ve erken ödeme yapılacak taksitleri seçebilirsiniz. Müşterilerinizin borçlarını günlük, aylık ve fiş bazında detaylı olarak görebilirsiniz. Hem ödeme tarihi geçmiş gecikmiş ödemelerin, hem de vadesi yaklaşan taksitlerin bilgilendirme ve hatırlatma SMS' lerini gönderebilirsiniz.

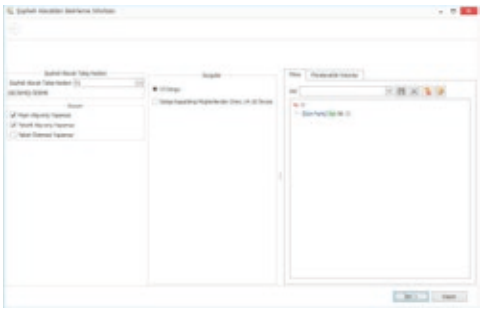
FATURALAMA



Müşterilerden alınan siparişlerin faturalama işlemlerini gerçekleştirebilirsiniz.

TAKSİTLİ SATIŞ VE SONRADAN TESLİM (SİPARİŞ)

ŞÜPHELİ ALACAKLAR VE AVUKAT TAKİBİ



Şüpheli alacaklara mektup gönderme, avukata verme ve icraya gönderme işlemlerini gerçekleştirebilirsiniz.

Şüpheli Alacakların Takibi: Yapılan alışverişlere istinaden, ödeme yapmayan müşterileri belirli kriterlere göre tespit ederek kategorize edebilirsiniz. Belirlenen müşterilere takip nedeni atayarak, mektup gönderme, avukata verme, icra takibi gibi süreçlerde kullanabilirsiniz. Ödemesini yapmayan müşterilerinizi, verilen kriterlere göre belirleyebilirsiniz. Bu müşterilerin alışveriş yapma/yapmama, taksit ödeme kriterlerini belirleyebilirsiniz. Belirlenen kriterlere göre şüpheli alacakların listesini görebilir, bu listeler üzerinde değişiklik yapabilirsiniz.

Mektup Gönderme: Tespit edilen şüpheli alacaklara mektup göndererek uyarıda bulunabilirsiniz. Borcunu ödemeyen müşterilere, borcunu ödemesi yönünde duyuru mektubu gönderebilirsiniz.

Avukata Verme: Şüpheli alacakların avukat takip süreçlerini gerçekleştirebilirsiniz. Şüpheli alacaklar için vade farkı oranı ve tazminat yüzdesi girebilirsiniz. Avukata verilecek müşterilerinizi, belirlenen kriterlere göre seçerek bu müşterilere avukat atayabilirsiniz. Şüpheli alacaklının taksit durumları ve gecikmiş ödeme gün ve vade tarihlerini görerek avukata gönderebilirsiniz. İlave avukat ve diğer masrafları girerek müşterinin borcuna yansıtabilirsiniz. Yansıtılan masrafların taksit detaylarını görebilirsiniz.

İcra Takibi: Şüpheli alacakların icra takibi süreçlerini gerçekleştirebilirsiniz. Şüpheli alacaklının taksit durumları ve gecikmiş ödeme gün ve vade tarihlerini görerek icraya gönderebilirsiniz. Avukat takibine gönderilen şüpheli alacaklının, icra takibine gönderilmesini sağlayabilirsiniz. İcra masraflarını taksitlendirebilirsiniz. İcra takip numarası atayarak bu müşteriler için ilave icra dosya masrafı alabilirsiniz. İcra masrafını, şüpheli alacaklı müşterinin hesabına yansıtabilirsiniz. Şüpheli alacaklıyı icra takibine gönderebilirsiniz.

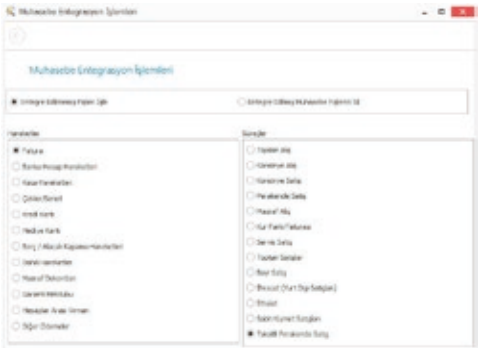
TAKSİTLİ SATIŞ VE SONRADAN TESLİM (SİPARİŞ)

AVUKAT / İCRA TAKİBİ SONUÇLANDIR

Şüpheli alacaklının avukat/icra takiplerini sonuçlandırabilirsiniz. Şüpheli alacaklının taksit, vade farkı, masraf gibi tüm borçlarını görebilirsiniz. Şüpheli alacaklının, borçlarını hangi yol ile ödeyeceği veya tahsil edilemeyen borçların kapanmasını sağlayabilirsiniz. Şüpheli alacaklının toplam borcunu görebilir, bu borcunun tamamını veya kısmı ödemesini alabilirsiniz. Müşterinin borcunun tamamını tahsil ederek dosyayı kapatabilir veya eksik ödeme ile dosya kapatma işlemini gerçekleştirebilirsiniz. Dosya kapatma işlemi sonucunda bu müşterilerin alışveriş yapmalarını engelleyebilirsiniz. Kalan eksik tutar kadar müşterinin carisine ters kayıt atarak bakiyesini sıfırlayabilirsiniz. Şüpheli alacaklının avukat/icra takibi süreçleri sonuçlandırılarak, istenilen formatta fatura veya makbuz bastırabilirsiniz. Ödenecek borcun tahsilatını yapabilirsiniz.

MUHASEBE

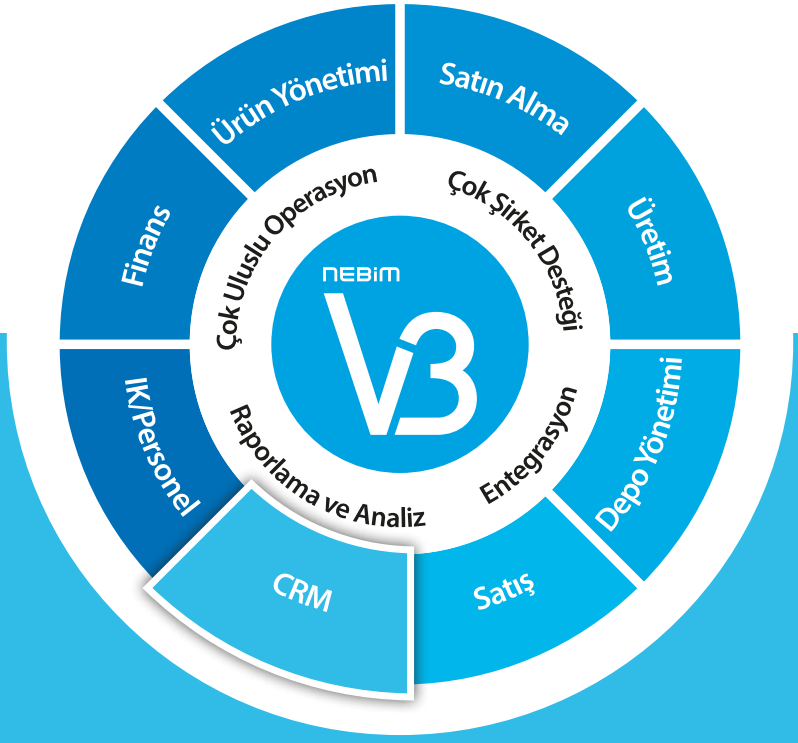
Tüm taksitli satış siparişlerinin faturalarını, ödeme kayıtlarını, avukat ve icra masraflarını muhasebeye entegre edebilirsiniz.



RAPORLAR

Nebim V3 standart raporlarının yanı sıra, Veri Ambarı'nı kullanarak kendi raporlarınızı dizayn edebilirsiniz. Aşağıdaki şekilde örnek raporlar alabilirsiniz.

Taksitli Satış Ciro Raporu
Teslimatçı Dağıtım Raporu
Vadelere Göre Alacaklar Raporu
Vadesi Gelmiş/Gelmemiş Alacaklar Raporu
Taksitli Satış, Ödeme ve Bakiye Raporu
Gecikmiş Taksit Ödemeleri Raporu
Vadelere Göre Taksit ve Ödeme Raporu
İlk Taksiti Ödemeyen Müşteriler
Tek Taksiti Kalan Müşteriler
Avukat Performans Raporu



CRM

- Tekilleştirme ile Müşteri Veri Kalitesi
- Müşteri Analizleri ve Segmentasyon
- Omnichannel Müşteri Sadakat Yönetimi
- Toplu Mesaj Gönderimi
- Kişisel Verilerin Korunması Kanunu Gereksinimleri
- Harici Sadakat Yönetimi Sistemleriyle Entegrasyon

TEKİLLEŞTİRME İLE MÜŞTERİ VERİ KALİTESİ

“Müşteri bilgilerinizin kontrollü ve sağlıklı bir şekilde oluşturulmasını sağlayabilir, mevcut müşteri bilgilerinizi tekilleştirerek müşteri datanızı sağlıklı bir hale getirebilirsiniz.”

Müşterilerden kasada adı, soyadı, semt, telefon, e-mail, doğum tarihi, evlilik yıldönümü gibi bilgilerden hangilerinin öncelikli olarak alınacağını, hangi sahaların zorunlu, hangilerinin Nebim V3 POS; ad/soyad ve telefon numarası bilgileri sayesinde mükerrerlik kontrolünü otomatik olarak gerçekleştirerek kaliteli ve doğru müşteri datası oluşmasını sağlayabilirsiniz. Kasada, müşterinin kayıtlı telefonuna anlık SMS ile “müşteri doğrulama kodu” göndererek müşterilerinize özel iskontoların bu doğrulama kodu ile devreye girmesini sağlayabilirsiniz. Mevcut müşteri bilgilerinizi Nebim V3’ün Perakende Müşteri Verilerini Düzenleme araçlarını kullanarak tekilleştirebilirsiniz.

MÜŞTERİ ANALİZLERİ VE SEGMENTASYON

“Müşterilerinizi değer gruplarına, alışveriş davranışlarına, ürün ve marka tercihlerine ve demografik özelliklerine göre gruplandırarak farklı hizmetler sunabilirsiniz.”

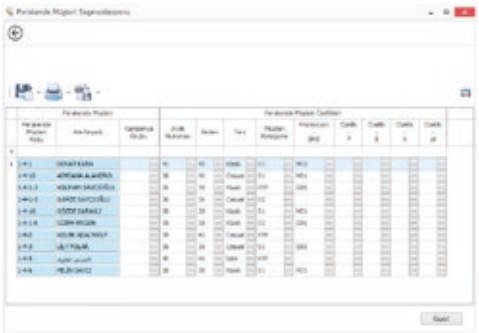
Önceki yıllarda alışveriş yapmış ancak bu yıl alışveriş yapmayan müşterilerinizi belirleyerek, tekrar alışveriş yapmasını sağlayacak özel avantajlar sunabilirsiniz.

Belirli bir tutarın üzerinde veya altında alışveriş yapan müşterilerinizi tespit edebilirsiniz.
Bir üründen satın alıp, ilişkili ürünlerden satın almayan müşterileri tespit ederek, bu müşteriler için özel kampanyalar hazırlayabilir ve diğer ürünlerin satışını arttırabilirsiniz.

Özel günlerde alışveriş yapan müşterilerinizi görebilir, bu müşterilerin özel günlerde yine sizden alışveriş yapmaları için onlara özel avantajlar sunabilirsiniz.

Düzenli olarak her ay alışveriş yapan ancak artık alışveriş yapmayı bırakan müşterileri tespit ederek, bu müşterilerin tekrar sizden alışveriş yapmalarını sağlayacak özel avantajlar sunabilirsiniz.

Satış miktarı, satış tutarı, satış dip iskontosu, tutar kampanya iskontosu vb. değerleri kullanarak istenilen sayıda kriter belirleyebilirsiniz.



OMNICHANNEL MÜŞTERİ SADAKAT YÖNETİMİ

“ Müşterilerinizin alışveriş alışkanlıklarını ve taleplerini anlayarak iş süreçlerinizi, müşteri odaklı bir sistem kurarak yürütebilir, müşterilerinize özel indirim kampanyaları düzenleyebilirsiniz. ”

Toptan, perakende ve internet mağazalarınızdan alışveriş yapan müşterilerinizi farklı avantajlar sunarak yönetebilirsiniz.

Mağazalarınızdan alışveriş yapan müşterilerinizi internet mağazanızdan da alışveriş yaparken tanıyabilirsiniz.

Müşterilerinizin hem mağazalarınızdan hem de internet mağazanızdan alışveriş yaparken kazanmış oldukları indirimleri ve puanları kullanabilmelerini sağlayabilirsiniz.

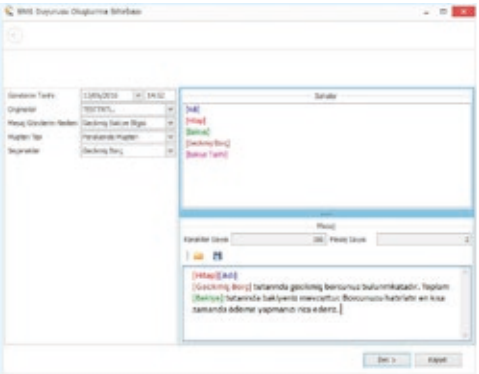
Müşteri bilgilerinin eksiksiz doldurulup, müşteriye verilen kart ile müşteri telefon numarasının eşleştirilerek doğrulama kodunun onaylanmasını sağlayabilirsiniz.

Eşleştirilmelerin yapılması ile müşteriye verilen sadakat kartı aktivasyonunu tamamlayabilirsiniz. Böylece, Nebim V3 ile müşterilerinize sadakat kartı verebilir ve bunları farklı şekillerde aktive ederek kampanyalardan yararlanmalarını sağlayabilirsiniz.

TOPLU MESAJ GÖNDERİMİ

“ Müşteri gruplarınıza ister SMS ile ister toplu e-mail ile duyurular gönderebilir ve bunların geri dönüşlerini takip edebilirsiniz. ”

Toptan, perakende, e-ticaret mağazası müşterileriniz için farklı gruplar oluşturabilir ve bu müşteri gruplarına toplu olarak indirim kampanyaları, reklam ve her türlü duyuru e-mail ve SMS'leri gönderebilir, bu e- mail ve SMS'lerin geri dönüşlerini takip edebilirsiniz. Göndermek istediğiniz farklı türlerdeki duyurular için, data bağlantılı duyuru şablonları oluşturabilirsiniz. Göndermek istediğiniz SMS ve e-mailleri Nebim V3 ERP içerisinden hazırlayarak gönderebilirsiniz. GMS operatörleriyle yaptığınız anlaşmaya göre faturalı (postpaid) ya da ön ödemeli (prepaid) olarak çalışabilirsiniz.



Nebim V3'ün periyodik SMS gönderme fonksiyonu ile Müşterilerinize periyodik olarak doğum günü kutlaması, evlilik yıldönümü kutlaması, taksit hatırlatma, alışveriş için teşekkür ve ödeme için teşekkür başlıklarında SMS'ler gönderebilirsiniz. Duyuru gönderme sihirbazları yardımı ile oluşturulan şablonları periyodik olarak istediğiniz hedef kitleye gönderilmesini sağlayabilirsiniz.

İzinli pazarlama kapsamında Opt-in Opt-out SMS'leri gönderebilir ve bu bilgileri saklayabilirsiniz. Müşterilerinizden reklam duyuru onayı alabilir, bu onayların logunu tutabilirsiniz. Müşterilerin onay formu doldurmasını sağlayarak, SMS veya E-mail gibi iletişim şekilleri üzerinden onay durumlarını Opt-in – Opt-Out yapabilirsiniz.

İzinli pazarlama onayı alınmış/alınmamış müşteri listelerini analiz edebilirsiniz.

Nebim V3'te toplu e-Mail gönderim servisleri ile entegrasyon sayesinde, toplu e-mail gönderilecek iletişim + bağlantıların belirlenip euro.message servisine gönderimini gerçekleştirebilirsiniz. Gönderim sonuçlarının euro. message'dan alınıp Nebim V3'e aktarılması ve Nebim V3'te kullanılabilmesi (indirim kampanyaları, analizler, gönderim listesi hazırlama vs.) sağlayabilirsiniz.

KİŞİSEL VERİLERİN KORUNMASI KANUNU GEREKSİNİMLERİ

“Nebim V3 ile Kişisel Verilerin Korunması kanunu gereksinimlerini yerine getirin.”

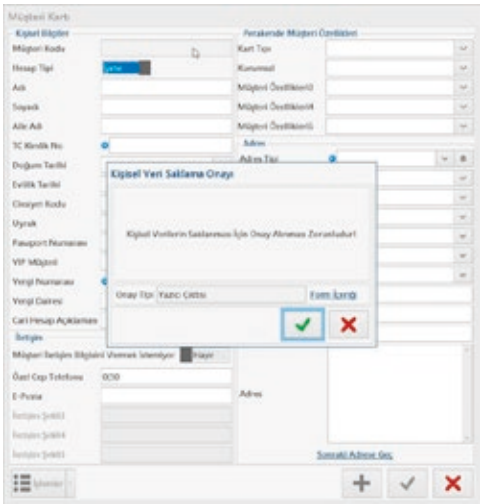
Nebim V3 ERP içerisindeki her alan müşteri bazında farklı kullanılabildiği için firma özelinde müşteri kartlarında hangi alanların kişisel veri olarak kullanıldığı tanımlanabilir.

Nebim V3 ERP ve Nebim V3 POS uygulamalarında yeni müşteri kartı tanımlaması yapılırken veya var olan bir müşteri kartından kişisel veri olarak tanımlanmış alanlardan herhangi bir tanesi değiştirilmek istendiğinde ilgili müşteriden onay istenir.
İlgili müşteri onay verdiği durumda kişisel veri alanları tanımla programı yardımı ile tanımlanmış olan tüm alanlar aktif edilerek veri girişine müsaade edilirken, müşteri onay vermediği durumda bu alanlar pasif edilir.

Var olan bir perakende müşteri kartı çağrıldığında, perakende müşteri daha önce onay vermedi ve müşterinin kişisel veri alanlarından en az bir tanesi veri tabanında kayıtlı ise bu durumda ilgili müşteri kartında onayı olmadığına dair uyarı mesajı verilerek onay istenir.

İlgili onayın hangi yolla alınacağının belirlenebilmesi amacı ile “Onay Seçenekleri”nden Nebim V3 ERP’nin desteklediği SMS, Matbu Form ve Yazıcı çıktısı seçenekleri seçilebilir.
SMS ile anlık onay ya da basılı matbu formu bulunan ve sadece form numarası girecek olan firmalarda, yazıcı çıktısı ise düz kağıda sadece form numarası ve form içeriği bastırılacağı durumlarda kullanabilir.

Müşteri onay verdikten sonra ilgili onay için ikinci bir form onay durumu bulunur. Bu onay ile basılmış olan ve imzalanan formlar merkeze/arşiv firmasına geldiğinde son bir kontrolden geçirilerek, eğer bir sorun yok ise onaylanır. Formlarda sorun var ise ilgili onay iptal edilir. Onay iptal edildi ise ilgili müşteri tekrar geldiğinde ilgili müşterinin onayının iptal edildiğine dair uyarı verilip müşteriden tekrar onay alınması sağlanır.



HARİCİ SADAKAT YÖNETİMİ SİSTEMLERİYLE ENTEGRASYON

“ Sadık müşterileriniz için özel avantajlar sunan sistemler ile entegre olarak verimli çalışabilirsiniz. ”

Nebim V3 ERP’nin sunmuş olduğu indirim kampanyaları, indirim çekleri, para puan ve hediye kartı uygulamalarının yanı sıra, harici sadakat yönetimi sistemleri ile entegre olarak müşterilerinize farklı avantajlar sunabilirsiniz.

Nebim V3’ün, Boyner grubun Hopi, Tanı pazarlamanın Paro, Doğuş grubun Zubizu Harici Sadakat Yönetimi Sistemleri gibi birçok farklı harici sadakat yönetimi sistemi ile entegre olarak müşterilerinizi daha yakından tanıyarak farklı avantajlar sunabilirsiniz. Üye tüm firmalardan kazanılan ve kullanılan puanların takibini yapabilirsiniz.

Kampanya performans sonuçlarına göre yeni kampanyalar şekillendirebilirsiniz.

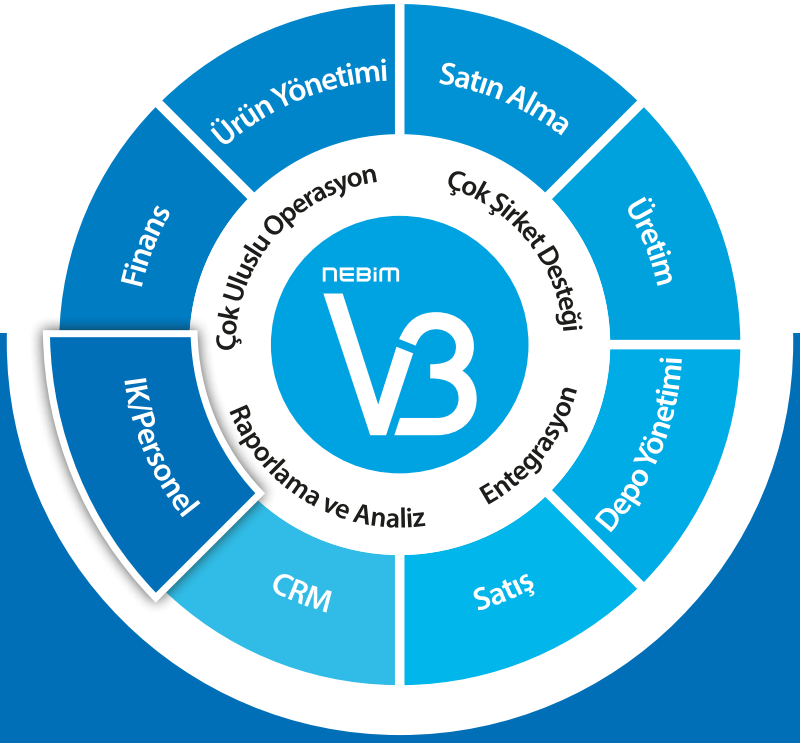
Mağazalarınızda uygulanan genel indirimler dışında müşteri özel iskontolarını tüm harici sadakat sistemleri ile müşteri tanıma kartlarına tanımlayabilir ve müşterinize genel indirim dışında farklı indirimler de yapabilirsiniz.

Nebim V3 POS satış ekranında müşterinin kullandığı harici sadakat yöntemi seçimi yaparak, ilgili firmanın sağlamış olduğu avantajlardan anında faydalanabilmelerini sağlayabilirsiniz.

Zubizu uygulamasındaki üye tanıma kodunu okutarak, Zubizu üyesi müşteri bilgilerine ulaşabilir ve Zubizu için tanımlanan kampanyalardan faydalanabilmelerini sağlayabilirsiniz.

Hopi uygulamasındaki kimlik numarasını okutarak, Hopi üyesi müşteri bilgilerine ulaşabilir ve Hopi için tanımlanan kampanyalardan faydalanabilmelerini sağlayabilirsiniz.

Paro uygulamasındaki kart numarasını okutarak, Paro üyesi müşteri bilgilerine ulaşabilir ve Paro için tanımlanan kampanyalardan faydalanabilmelerini sağlayabilirsiniz.



IK/Personel

- Personel Ücret Hesaplamaları
- İş Başvuruları ve Görüşmeleri
- İş Eğitimleri ve Testleri
- Norm Kadro
- Teşvik Primleri
- Personel İzin Planlama
- Personel Ücret Planlama

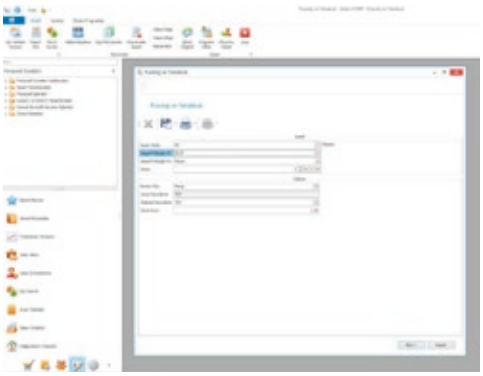
PERSONEL ÜCRET HESAPLAMALARI

“ Personel ücret bilgilerini tarih bazında günlük, aylık, net, brüt gibi farklı şekillerde hesaplayarak, tahakkuk ve puantaj işlemlerinizi kolaylıkla gerçekleştirin. ”

Ücret hesaplamaları ile ilgili gerekli tüm ayarları pratik bir şekilde gerçekleştirebilirsiniz.

Sihirbaz yardımı ile önceki ay bilgilerini otomatik kopyalayarak pratik bir şekilde puantaj ve tahakkuk işlemleri yapabilirsiniz.

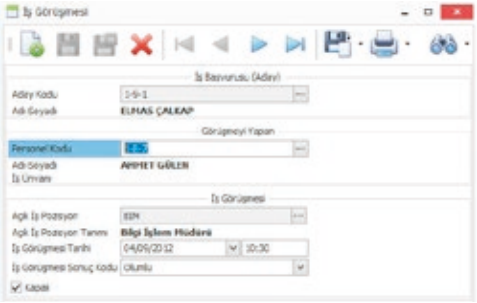
Zorunlu bireysel emeklilik kesintisi yapabilir ve tanımlanan primin düzenlenen ücret bordrosuna yansımasını sağlayabilirsiniz.



İŞ BAŞVURULARI VE GÖRÜŞMELERİ

“ Açık iş pozisyonları belirleyerek bu pozisyonlar için başvuru ve görüşme süreçlerinizi takip edin. ”

Açık iş pozisyonları belirleyebilir ve bu pozisyonlara göre yapılan iş başvurularını değerlendirebilirsiniz. Görüşme yapılan personeller için aday kartı oluşturarak CV bilgilerini alabilir ve aynı aday ile farklı pozisyonlar için görüşmeler yapabilirsiniz. Görüşme sonuçlarını değerlendirerek uygun adayları uygun pozisyonlar içim personel olarak atayabilir ve otomatik olarak adayın cep telefonuna SMS göndererek ya da e-mail adresine mail göndererek sonucu bildirebilirsiniz.

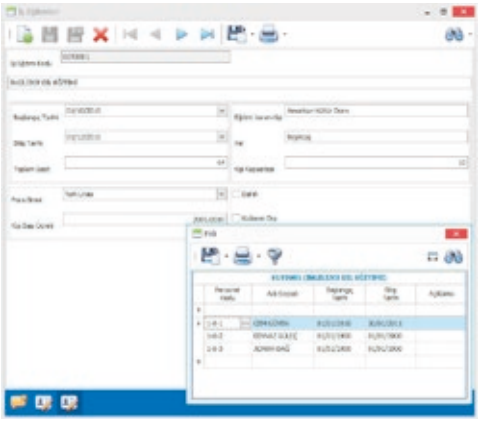


İŞ EĞİTİMLERİ VE TESTLERİ

“ Personelinizin katılması gereken iş eğitimlerini ve bu eğitimlerin sonunda yapılacak testleri organize edin. ”

Personel eğitim planlaması yapabilir ve hangi personelin hangi tarihte hangi eğitime katılması gerektiğini planlatabilirsiniz. Planlanan ile gerçekleşen eğitim katılım durumlarını ve sonuçları analiz edebilirsiniz.

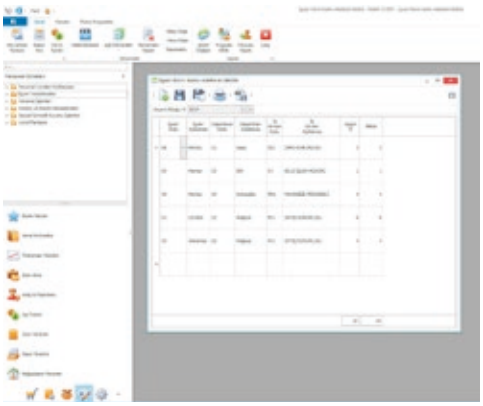
Eğitim sonrası yapılacak testlerle ilgili planlama yapabilir ve hangi personelin ne zaman hangi teste katılacağını belirleyebilirsiniz. Test sonuçlarını personel bazında takip edebilir ve skorları analiz edebilirsiniz.



NORM KADRO

“ Yıl, departman ve unvan bazında norm kadro adetleriniz belirleyerek eksik fazla personel adetlerinizi izleyin. ”

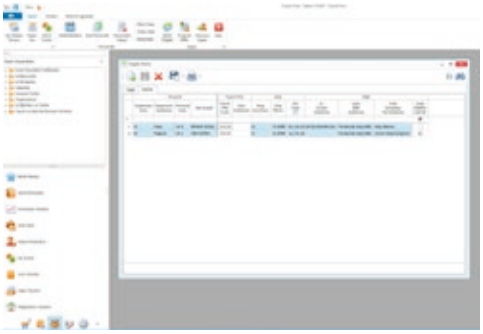
Firmanızdaki işlerin eksiksiz, zamanında ve beklenen kalitede yerine getirilebilmesi için gereken doğru sayı ve nitelikteki personel ihtiyacını belirten norm kadronuzu belirleyebilirsiniz. Yıl, departman ve unvan bazında belirlediğiniz norm kadro sayılarınızı baz alarak mevcut çalışan sayılarınızla karşılaştırabilir ve sonuca göre personel dağılım düzenlemeleri yapabilirsiniz.



TEŞVİK PRİMLERİ

“ Mağaza ve personel hedeflerini belirleyerek gerçekleşen değerler ile karşılaştırın. Firmanıza özel kurallar ile prim hesaplamalarınızı yapın. ”

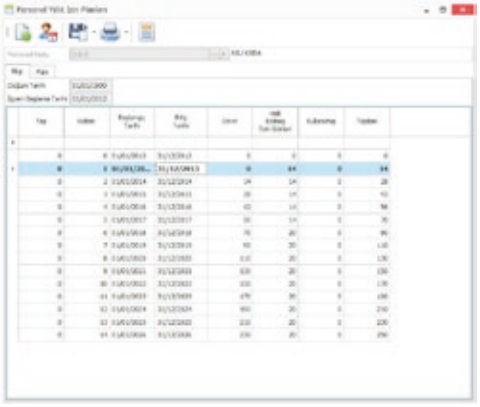
Aylık mağaza hedefleri baz alınarak belirli ağırlıklara göre personel günlük hedeflerini hesaplatıp bu hedeflere göre gerçekleşen durum analizleri yapabilirsiniz. Analiz sonuçlarına göre satış performansında teşvik primleri hesaplatabilir ve onaylanan teşvik primlerinin bordro ve muhasebe entegrasyonunu yapabilirsiniz.



PERSONEL İZİN PLANLAMA

“ Personellerinizin işe giriş tarihi itibariyle hak ettikleri izinleri, kullanılan izinleri ve bekleyen izinleri kolaylıkla yönetin. ”

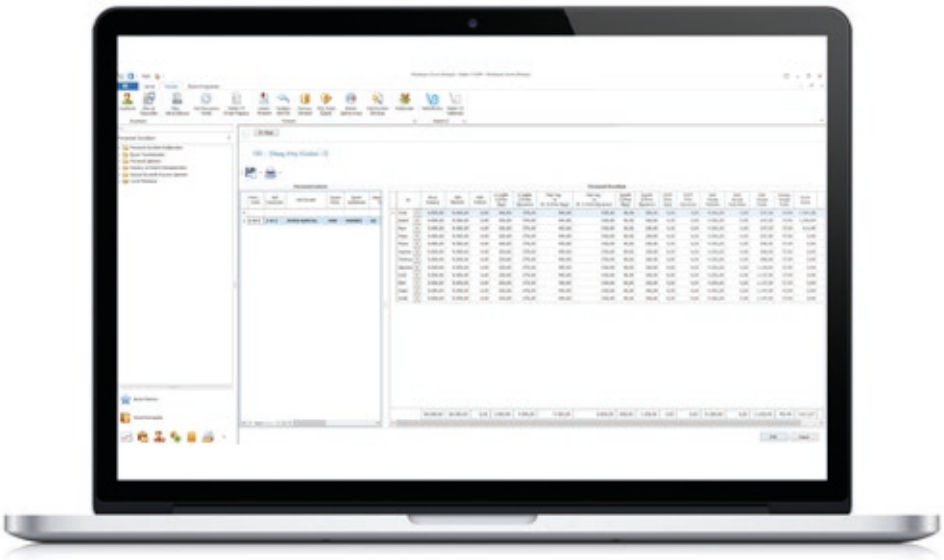
Personel yıllık izinlerini planlayabilir ve kullanılanları planlanandan otomatik düşerek kalan izin gününe kolaylıkla ulaşabilirsiniz. Personelin yıllık izinleri dışında mazeret izinlerini de takip edebilirsiniz.

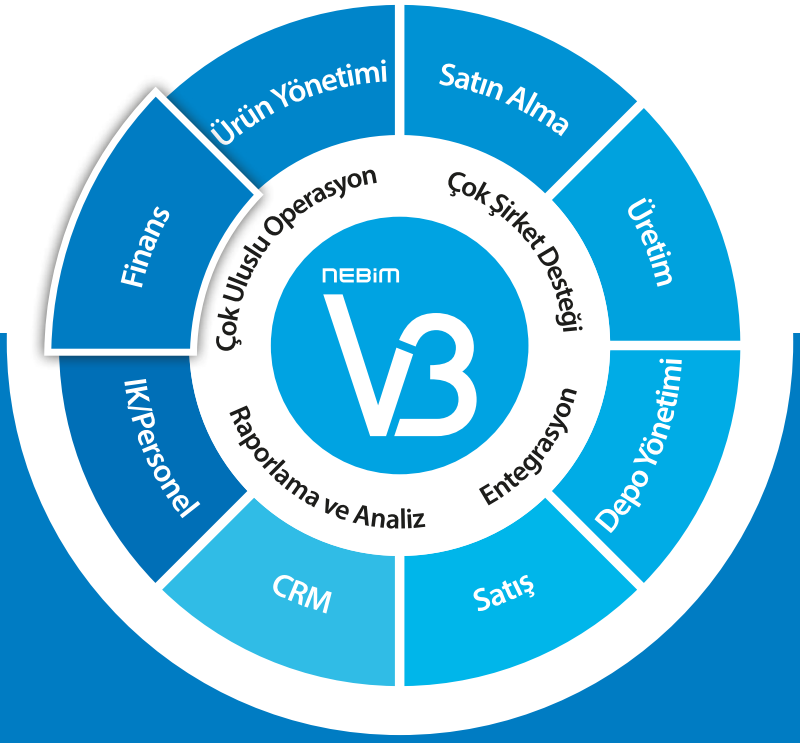


PERSONEL ÜCRET PLANLAMA

“ Personel ücret artış sonuçlarını vereceğiniz farklı artış yüzdeleri ile önceden görün ve karar verilen ücret artışını personel ücretlerine uygulayın. ”

Personel yıllık izinlerini planlayabilir ve kullanılanları planlanandan otomatik düşerek kalan izin gününe kolaylıkla ulaşabilirsiniz. Personelin yıllık izinleri dışında mazeret izinlerini de takip edebilirsiniz.





FİNANS / MUHASEBE

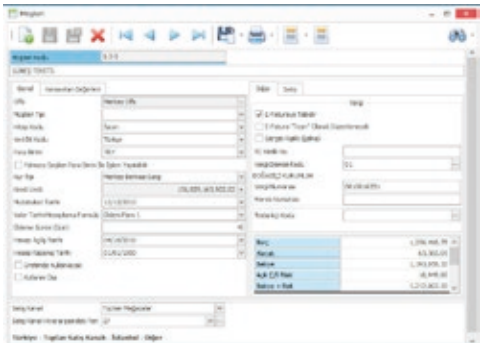
- Müşteri ve Tedarikçi Yönetimi
- e-Mutabakat
- Banka İşlemleri ve Entegrasyonları
- e-Fatura
- e-Arşiv
- Maliyetlendirme ve Maliyet Düzenleme
- e-Beyanname ve e-Defter
- Maliyet Merkezleri Yönetimi
- Bütçe Yönetimi
- Sabit Kıymetler
- TFRS

MÜŞTERİ VE TEDARİKÇİ YÖNETİMİ

“ Müşteri ve Tedarikçilerinizin borç, alacak, bakiye takibini yapın. Borç alacak kapama işlemleri ile bakiye yaşlandırmalarınızı görün. Dinamik kredi limitleri belirleyin ve kredi limit aşım kontrolleri koyun. ”

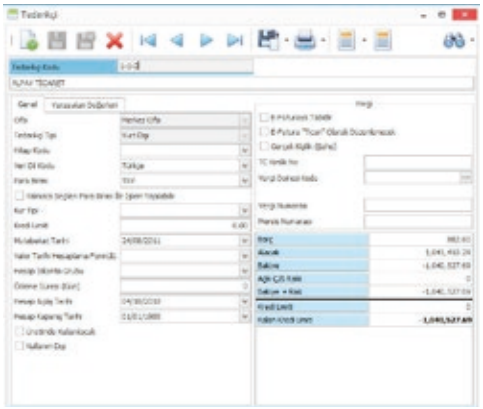
MÜŞTERİLER

Müşterilerinizi istediğiniz detayda kodlayabilir, gruplandırabilir ve müşterilerinizle olan tüm borç ve alacak ilişkinizi anlık olarak raporlayabilirsiniz. Müşterilerinize bağlı alt müşteriler tanımlayarak cari hareketlerin ana hesapta toplanmasını sağlayabilir, işlem detaylarını da alt müşteri bazında görebilirsiniz. Müşterilerinize özel kampanyalar, iskontolar, ödeme planları ve satış fiyatları belirleyebilir, kredi limitlerinin takibini yapabilirsiniz. Müşteri borç kapama işlemlerini seçtiğiniz faturalara göre ya da FİFO yöntemine göre otomatik yapabilirsiniz.



TEDARİKÇİLER

Tedarikçilerinizi istediğiniz detayda kodlayabilir, gruplandırabilir ve tedarikçilerinizle olan tüm borç ve alacak ilişkinizi anlık olarak raporlayabilirsiniz. Tedarikçi fiyat tekliflerini takip edebilir ve kredi limiti kontrolü yapabilirsiniz. Tedarikçi alacak kapama işlemlerini seçtiğiniz faturalara göre ya da FİFO yöntemine göre otomatik yapabilirsiniz.



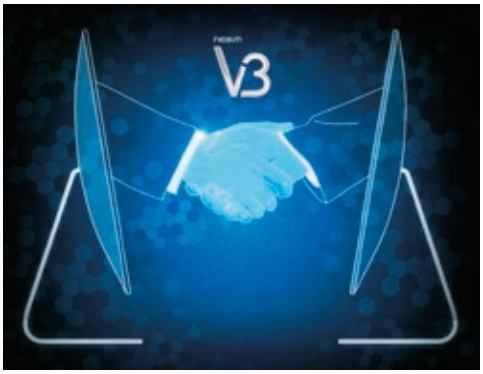
e-MUTABAKAT

“ Nebim V3 e-Mutabakat uygulaması ile firmanızın bakiye, ekstre ve BA/BS mutabakat süreçlerini; posta, telefon ya da faks yerine, elektronik ortamda e-mail üzerinden gerçekleştirerek, mutabakatlarınızı daha hızlı ve güvenli bir şekilde gerçekleştirin. ”

NEDEN E-MUTABAKAT

Nebim V3 e-Mutabakat uygulaması ile firmanızın bakiye, ekstre ve BA/BS mutabakat süreçlerini; posta, telefon ya da faks yerine, elektronik ortamda e-mail üzerinden gerçekleştirerek, mutabakatlarınızı daha hızlı ve güvenli bir şekilde gerçekleştirin.

Bununla birlikte mutabakat raporlarınızı hazırlayın ve hazırlanan raporların şirket içi onay/ret sürecini takip edin. Mutabakat bildirimlerinin karşı firmalara e-mail yolu ile gönderilmesini ve web üzerinden onay veya ret işlemlerini gerçekleştirmelerini sağlayarak mutabakat işlemlerinizi daha etkin bir şekilde elektronik ortamda yönetin.



Nebim V3 E-MUTABAKAT İLE;

Müşteri ve tedarikçileriniz için bakiye, ekstre, BA/BS gibi farklı süreçler için e-Mutabakat yapın,

Mutabakat yapılacak müşteri ve tedarikçilerinizdeki onay veya ret işlemine yetkili kişileri belirleyin,

e-Mutabakat yapılacak müşteri ve tedarikçileriniz için hangi tarihler arasında, bakiye, ekstre veya BS/BS gibi hangi süreç için e-Mutabakat yapılacağını sihirbaz yardımıyla pratik bir şekilde belirleyin,

e-Mutabakat verisine bağlı raporların onay veya ret işlemini yapın,

Onaylanan mutabakatlar için müşteri ve tedarikçilerinize e-Mutabakat maili gönderin,

Nebim V3 e-Mutabakat portali aracılığı ile müşteri ve tedarikçilerinizin e-Mutabakat onay ve ret işlemlerini yapmasını sağlayın,

Müşteri ve tedarikçilerinizin portal üzerinden gerçekleştirdiği e-Mutabakat onay ve ret işlemlerini raporlayın.

Nebim V3'ün Nisan 2017 versiyonunu (Ver.17.4) gerektiren ve opsiyonel olarak lisanslanan Nebim V3 e-Mutabakat uygulaması hakkında daha fazla bilgi almak için müşteri temsilciniz ile iletişime geçebilirsiniz.

BANKA İŞLEMLERİ VE ENTEGRASYONLARI

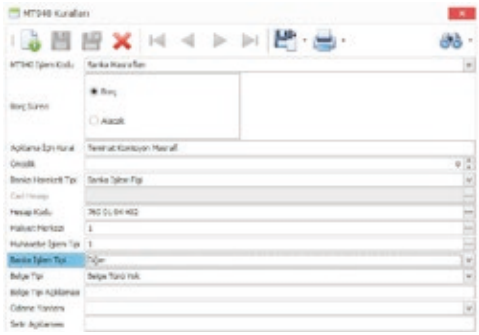
“ Banka kredi kartı POS geri dönüşleri, MT940 dosya formatıyla banka işlemleri, banka kredileri, bankaya verilen ödeme talimatlarıyla banka işlemlerinizi kontrollü bir şekilde yönetin. ”

BANKA İŞLEMLERİ VE MT940 ENTEGRASYONU

Çalıştığınız tüm banka ve şubelerini tanımlayabilir ve her biri ile olan finansal işlemlerinizi kolaylıkla raporlayabilirsiniz. Örneğin; Banka açılış fişleri, Para yatırma/çekme, Virman işlemleri, Gelen havale/EFT, Gönderilen havale/EFT işlemlerini yapabilir ve raporlayabilirsiniz. Ayrıca MT940 dosya formatını kullanarak banka işlemlerinizi Nebim V3'e otomatik olarak alıp ilgili hesaplara işlenmesini sağlayabilirsiniz.

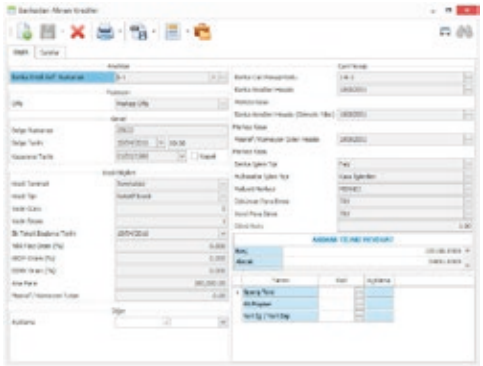
Nebim V3 MT940 ENTEGRASYONU

Nebim V3 MT940 Entegrasyonu ile bankadan gelen dosyadaki açıklama alanına göre özelleştirilebilen kurallar oluşturabilirsiniz. Oluşturulan kuralda verilen açıklama alanına göre, dosyadaki açıklama alanının kontrol edilmesi ve uygun kural bulunduğu takdirde seçilen banka işlem fişinin belirlenen cari hesaba işlenmesini sağlayabilirsiniz. Uygun kural bulunamaz ise, MT940 dosyasında karşı tarafın hesap bilgilerine göre cari hesap bulmasını sağlayabilirsiniz.



BANKA POS KREDİ KARTI ENTEGRASYONU

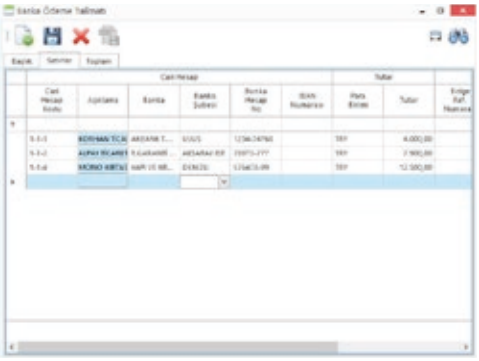
Banka POS kredi kartı dönüşleri, program tarafından Vade kuralları parametresindeki detaylar doğrultusunda otomatik olarak hesaplanır. Bankadan gelen geri dönüş dosyasını belirli formatta Nebim V3'e aktararak program tarafından hesaplanan tutar ile otomatik karşılaştırabilir ve farkları kolaylıkla yönetebilirsiniz. Değişen banka komisyon oranlarına göre geriye dönük hesaplama işlemlerinizi kolaylıkla yapabilirsiniz.



BANKA İŞLEMLERİ VE ENTEGRASYONLARI

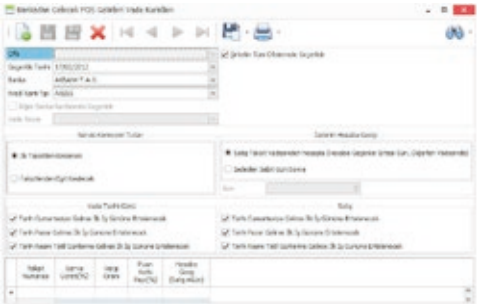
BANKA KREDİLERİ TAKİBİ

Bankalardan alınan kredilerinizi, iskonto/iştira, rotatif, spot gibi farklı kredi tiplerinde teminatsız ya da çek teminatlı, senet teminatlı gibi teminat tipleriyle vade, faiz, KKDF, BSMV ve komisyon oranları bilgilerini girerek takip edebilirsiniz. Banka kredilerini onaylayarak vadesi gelen kredi taksit ödemesini yapabilir ve ana paradan düşerek takip edebilirsiniz.



BANKA ÖDEME TALİMATLARI

Bankalara ödeme talimatlarınızı belirlenen formatta, seçilen filtrelere göre otomatik oluşturabilir ve gönderebilirsiniz. Bankaların bu ödeme talimatlarına istinaden sizin adınıza yaptıkları ödeme bilgilerini de Nebim V3'e yine aynı formatta alabilir ve ilgili hesaplara otomatik olarak işlenmesini sağlayabilirsiniz.

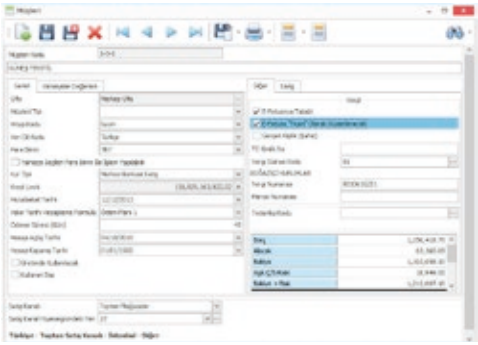


e-FATURA

“ Nebim V3 E-Fatura uygulamaları ile; perakende ve toptan e-fatura süreçleriniz birlikte çalıştığınız özel entegratörler ile entegre yürütebileceğiniz gibi (BİMSA, eFinans, ING), alternatif olarak Nebim V3’ü GİB’in portali ile entegre ederek de yürütün. ”

Nebim V3 ERP’DE E-FATURAYA TABİ MÜŞTERİLERİN BELİRLENMESİ VE ANLIK KONTROLÜ

Nebim V3 ERP’de Toptan ve Perakende Müşteri Kartları üzerinde “E-Faturaya Tabidir” seçeneği işaretlenir ve Vergi Numarası bilgisinin zorunlu olarak girilmesi sağlanır. Bu sayede, fatura kesme esnasında müşteri kodu çağırıldığında bu müşterinin “E-Faturaya tabi olduğu için kağıt fatura basılmayacağı” bilgisinin kullanıcıya verilmesi sağlanır.

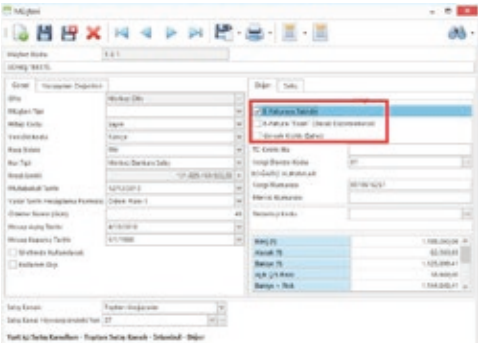


E-Faturaya tabi firmaların listesi Entegratör firmadan otomatik olarak istenen zaman aralıklarında alınarak Nebim V3’te ki müşteri bilgileri güncellenir.

Fatura keserken yeni bir müşteri kaydetme esnasında Entegretör firmadan otomatik olarak sürekli güncellenen ‘E-Faturaya tabi müşteriler’ listesi sorgulanarak müşterinin vergi numarasından E-Faturaya tabi olup olmadığı anlık olarak kontrol edilir ve kaydedilmek istenen müşteri vergi numarası, E-Faturaya tabi firmalar listesinde ise kullanıcıya uyarı verilir.

Nebim V3 ERP’DE E-FATURA KESME İŞLEMLERİ

Fatura kesme esnasında seçilen müşterinin kartında “E-Faturaya Tabidir” işareti var ise kesilen fatura “E-Fatura Seri Numarası” alır. Bu seri numarası parametreye bağlı olarak fatura kesildiği anda değil gönderilmek üzere hazırlandığı esnada da toplu olarak oluşturulabilir. Bu sayede seri numarası atlama sorunları engellenmiş olur.



e-FATURA

Nebim ELEKTRONİK FATURA ENTEGRASYONU / ENTEGRATÖR FİRMA

Nebim Elektronik Fatura Entegrasyonu programına bağlanılarak gerekli ayarlar yapılır.

Sunucu, kullanıcı adı ve parola ile login olunur.

Hangi database için işlem yapılacağı seçilir. Firmanız bünyesinde farklı tüzel kişiliklerinizin olması durumunda her bir tüzel kişilik için farklı parametreler belirleyebilirsiniz.

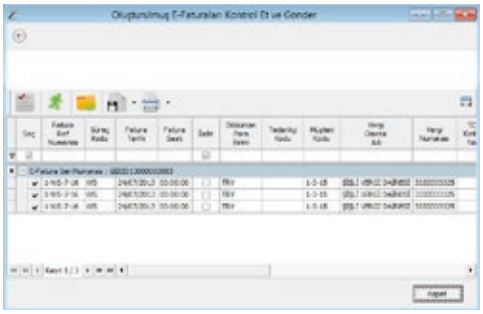
Hangi Özel Entegratör ile çalışıldığı seçilir.

Nebim kendi müşterilerinin en çok çalıştığı BİMSA, eFinans ve ING BANK özel entegratörleri ile entegre olarak çalışmaktadır.

E-Fatura parametreleri seçilen firma için düzenlenir. Bu işlem bir defaya mahsus olarak program ilk kurulduğunda yapılır ve kaydedilir.

Seçmiş olduğunuz Entegratör Firma için bağlantı parametre ayarları yapılır. Bu sayede çalıştığınız Entegratör firma ile "E-Faturaya Tabi Firma" bilgilerinin güncelleme periyodu, "E-Fatura Gönderme" periyodu, "E-Fatura Alama" periyodu belirlenir ve kaydedilir.

E-FATURA GÖNDERME İŞLEMLERİ



Nebim V3 fatura programı ile kaydedilen faturalar, "Nebim V3 - Oluşturulmuş Faturaları Kontrol Et ve Gönder" programı ile listelenir ve gönderimi yapılacak faturalar bu listeden seçilerek onaydan geçirilmiş olur. Bu işlem ile Nebim V3 programından kesilen faturalar, GİB'in belirlediği formata çevrilmek üzere hazırlanmış olur. Hazırlanan bu dosyalar "Nebim Elektronik Fatura Entegrasyonu" programında ilgili Entegratör firma için verilen Fatura Gönderme Periyodunda yazan zaman aralığına göre otomatik olarak GİB'e beyan edilmiş olur.

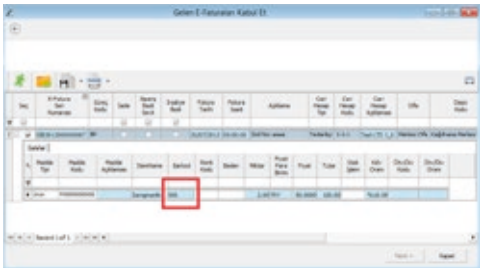
e-FATURA

E-FATURA ALMA İŞLEMLERİ

Gelen E-Faturalar, Entegratör firma tarafından Nebim V3 ERP'ye otamatik olarak gönderilir.

Bu gönderme işleminden önce Entegratör firmanın ara yüzünde yetki bazında gelen fatura onay ve ret işlemleri gerçekleştirilir.

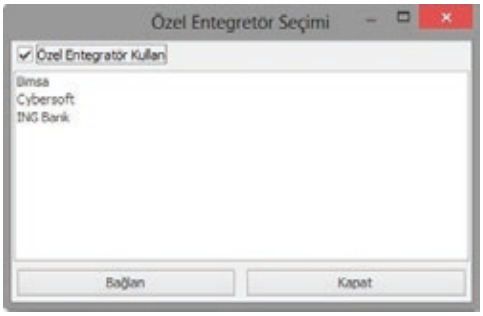
Nebim V3 ERP'ye onaylanmış olarak gelen faturalar "Gelen E-Faturaları Kabul Et" programı ile sipariş, irsaliye ve ürün eşleştirmeleri yapılarak içeri kabul edilir.



Nebim V3 ELEKTRONİK FATURA ENTEGRASYONU / GİB PORTAL YÖNTEMİ

Entegratör firma ile yapılan otomatik fatura alama, gönderme işlemlerinin yanı sıra, tebliğde belirtilen aylık fatura gönderme limitinin altında kalan mükellefler için "Nebim - GİB Portal Yöntemi Entegrasyonu" kullanılabilir.

GiB Portal kullanıcıları, Nebim Elektronik Fatura Entegrasyonu programına bağlantı sağlarken "Özel Entegratör Kullan" seçeneğini pasif hale getirdiklerinde programı GİB Portal Entegrasyonu parametrelerine göre kullanabilir hale gelirler.



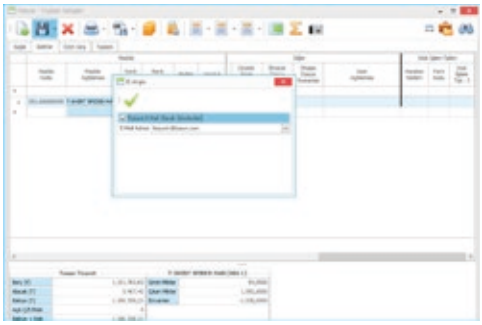
E-ARŞİV

Toptan satış, perakende satış ve e-ticaret satışlarınızdan doğan e-Arşiv faturalarınızı Nebim V3 ile düzenleyin

433 sıra numaralı Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği ile getirilen ve 1.1.2016 tarihinde yürürlüğe girecek olan ve kapsama giren firmalar için zorunlu olacak olan elektronik arşiv (e-Arşiv) uygulaması kapsamında belirlenen standartlara uygun olarak Toptan, Perakende ve e-ticaret satışlarından doğan e-Arşiv faturalarınızı Nebim V3 ile düzenleyebilirsiniz.

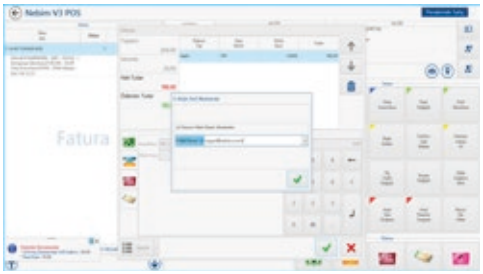
e-FATURA

TOPTAN SATIŞ E-ARŞİV FATURASI



Nebim V3'te e-Fatura'ya tabi firmalara satış yapıldığında e-Fatura düzenlenirken, e-Fatura'ya tabi olmayan firmalara ve tüketicilere satış yapıldığında ise e-Arşiv faturası düzenlenir. E-Arşiv faturası düzenlendiğinde, e-Arşiv faturası bilgilerinin gönderileceği e-mail adresi sorulur. Bu e-mail adresi müşteri kartına varsayılan olarak girilen e-Arşiv e-mail adresi olup, fatura ekranındayken yeni e-mail adresi girişi de yapılabilir. Nebim V3'te oluşturulan e-Arşiv faturası, özel entegratöre anlık olarak gönderilir ve e-Arşiv numarası alınarak özel entegratör tarafından mali mühür ile imzalanır. Özel entegratör Nebim V3'e mühürlenmiş e-Arşiv faturasını gönderir ve fatura "Nebim V3 e-Arşiv görüntüleyicisi" ile görüntülenerek düz kağıda döküm alınır. Müşteri talebine göre e-Arşiv faturası elektronik ortamda e-mail olarak da gönderilebilir.

PERAKENDE SATIŞ E-ARŞİV FATURASI



Perakende müşteriye (tüketici) fatura düzenlendiğinde e-Arşiv fatura bilgilerinin gönderileceği e-mail adresi sorulur. Bu e-mail adresi müşteri kartına varsayılan olarak girilen e-Arşiv e-mail adresi olup, fatura ekranındayken yeni e-mail adresi girişi de yapılabilir. Nebim V3'te oluşturulan e-Arşiv faturası entegratör firmaya anlık olarak gönderilir ve parametreye göre e-Arşiv numarası alınarak entegratör firma tarafından mali mühür ile imzalanır. Entegratör firma anlık olarak Nebim V3'e mühürlenmiş e-Arşiv faturasını gönderir ve e-arşiv faturası Nebim V3 e-Arşiv görüntüleyicisi ile görüntülenerek düz kağıda döküm alınır. Müşteri talebine göre e-Arşiv faturası elektronik ortamda da gönderilebilir. e-Arşiv faturasının ve Yeni Nesil ÖKC bilgi fişinin eşleştirilmesi gerekmektedir. Nebim V3; hem e-Arşiv Özel Entegratörü, hem de Yeni Nesil ÖKC ile anında entegre olmakta ve mali mühürle imzalanan e-Arşiv faturası ve ÖKC bilgi fişi bilgilerini anında diğer sisteme aktarmaktadır. Nebim V3 sayesinde; Yeni Nesil ÖKC'de bilgi fişi ve kredi kartı slip'i basılırken, e-Arşiv faturası da fatura printer'ında düz kağıda basılabilmektedir.

e-FATURA

E-TİCARET SATIŞLARINDA E-ARŞİV FATURASI

e-Arşiv'e tabi olup internet üzerinden vergi mükellefi olmayanlara mal ve hizmet satışı yapanlar, yaptıkları satışlara ilişkin faturaları elektronik ortamda iletmek zorundadır. Söz konusu satışlarda kağıt çıktının sevk edilen malın yanında bulunması gerekmektedir. Ayrıca, e-Arşiv kapsamında internet üzerinden mal ve hizmet satışında düzenlenecek faturalarda yer alması gereken zorunlu bilgiler bulunmaktadır. Satış işleminin yapıldığı web adresi, ödeme şekli, ödeme aracısı adı, ödeme tarihi, gönderini taşıyana ait VKN/TCKN bilgisi, satışa konu malın gönderildiği tarih, web adresi ve iade bölümünde; malı iade edenin adı soyadı, adresi, imzası, iade edilen mala ilişkin cins, miktar, birim fiyat ve tutar bilgilerinin bulunması zorunlu olup fatura üzerinde ayrıca "Bu satış internet üzerinden yapılmıştır" ifadesine yer verilecektir. İnternet üzerinden yapılan satışlar için oluşturulan faturaların serisi e-Fatura ve diğer e-Arşiv'den farklı olmak zorundadır. Ayrıca; müşteri malı iade etmek isterse elektronik ortamda kendisine iletilen faturanın kâğıt çıktısını alacak, iadeye ilişkin bölümü doldurarak mal ile birlikte malı satana geri gönderecektir. Nebim V3, e-ticaret satışlarında e-Arşiv faturası düzenlemek üzere, e-ticaret web sitesi sağlayıcılarıyla entegrasyonu sağlayan Nebim V3 Integrator'a gerekli ilaveleri yapmıştır. E-ticaret web sitesi yöneticilerinin Nebim V3 ile entegrasyonlarını Nebim V3 Integrator'a taşımaları ve kendi sistemlerinde gereken güncellemeleri yapmaları yeterli olacaktır.

e-ARŞİV

“433 sıra numaralı Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği ile getirilen ve 1.1.2016 tarihinde yürürlüğe girecek olan ve kapsama giren firmalar için zorunlu olacak olan elektronik arşiv (e-Arşiv) uygulaması kapsamında belirlenen standartlara uygun olarak toptan, perakende ve e-ticaret satışlarından doğan e-Arşiv faturalarınızı Nebim V3 ile düzenleyebilirsiniz.”

NEDEN E-ARŞİV

Uluslararası standartlara uygunluk

Operasyonel etkinlik, güvenlik ve tutarlılık

Hızlı fatura oluşturma ve gönderme

Elektronik denetime uygunluk

İş gücü, arşivleme ve kağıt fatura basım, gönderim maliyetlerinde tasarruf

NEDEN Nebim V3 E-ARŞİV

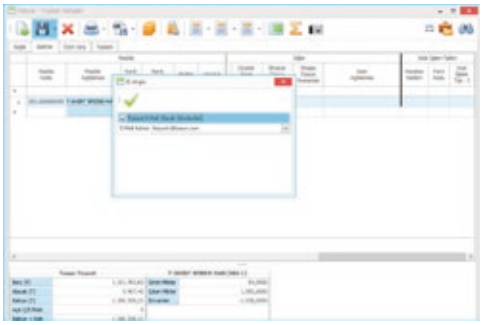
Perakende, e-Ticaret, toptan satış, konsinye satış, bayi satış, masraf ve alış iadesi gibi, firmanızın tüm satış süreçlerinize ait e-Arşiv faturalarını aynı platform üzerinde entegre bir şekilde kolaylıkla yönetebilirsiniz.

Perakende mağazalarınızda e-Arşiv faturası oluşturup müşteriniz mağazadan ayrılmadan e-Arşiv faturasını verebilirsiniz.

Tüm e-Arşiv fatura oluşturma ve kabul süreçlerinizi mevzuatın gereksinimlerine uygun, hızlı ve güvenli bir şekilde yönetebilirsiniz.

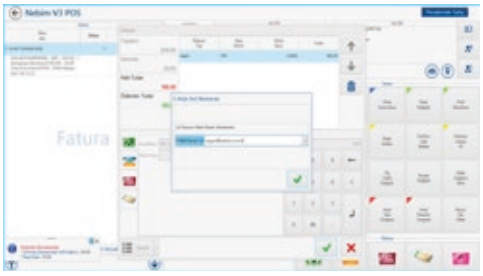
e-ARŞİV

TOPTAN SATIŞ E-ARŞİV FATURASI



Nebim V3'te e-Fatura'ya tabi firmalara satış yapıldığında e-Fatura düzenlenirken, e-Fatura'ya tabi olmayan firmalara ve tüketicilere satış yapıldığında ise e-Arşiv faturası düzenlenir. E-Arşiv faturası düzenlendiğinde, e-Arşiv faturası bilgilerinin gönderileceği e-mail adresi sorulur. Bu e-mail adresi müşteri kartına varsayılan olarak girilen e-Arşiv e-mail adresi olup, fatura ekranındayken yeni e-mail adresi girişi de yapılabilir. Nebim V3'te oluşturulan e-Arşiv faturası, özel entegratöre anlık olarak gönderilir ve e-Arşiv numarası alınarak özel entegratör tarafından mali mühür ile imzalanır. Özel entegratör Nebim V3'e mühürlenmiş e-Arşiv faturasını gönderir ve fatura "Nebim V3 e-Arşiv görüntüleyicisi" ile görüntülenerek düz kağıda döküm alınır. Müşteri talebine göre e-Arşiv faturası elektronik ortamda e-mail olarak da gönderilebilir.

PERAKENDE SATIŞ E-ARŞİV FATURASI



Perakende müşteriye (tüketici) fatura düzenlendiğinde e-Arşiv fatura bilgilerinin gönderileceği e-mail adresi sorulur. Bu e-mail adresi müşteri kartına varsayılan olarak girilen e-Arşiv e-mail adresi olup, fatura ekranındayken yeni e-mail adresi girişi de yapılabilir. Nebim V3'te oluşturulan e-Arşiv faturası entegratör firmaya anlık olarak gönderilir ve parametreye göre e-Arşiv numarası alınarak entegratör firma tarafından mali mühür ile imzalanır. Entegratör firma anlık olarak Nebim V3'e mühürlenmiş e-Arşiv faturasını gönderir ve e-arşiv faturası Nebim V3 e-Arşiv görüntüleyicisi ile görüntülenerek düz kağıda döküm alınır. Müşteri talebine göre e-Arşiv faturası elektronik ortamda da gönderilebilir. e-Arşiv faturasının ve Yeni Nesil ÖKC bilgi fişinin eşleştirilmesi gerekmektedir. Nebim V3; hem e-Arşiv Özel Entegratörü, hem de Yeni Nesil ÖKC ile anında entegre olmakta ve mali mühürle imzalanan e-Arşiv faturası ve ÖKC bilgi fişi bilgilerini anında diğer sisteme aktarmaktadır. Nebim V3 sayesinde; Yeni Nesil ÖKC'de bilgi fişi ve kredi kartı slip'i basılırken, e-Arşiv faturası da fatura printer'ında düz kağıda basılabilmektedir.

e-ARŞİV

E-TİCARET SATIŞLARINDA E-ARŞİV FATURASI

e-Arşiv'e tabi olup internet üzerinden vergi mükellefi olmayanlara mal ve hizmet satışı yapanlar, yaptıkları satışlara ilişkin faturaları elektronik ortamda iletmek zorundadır. Söz konusu satışlarda kağıt çıktının sevk edilen malın yanında bulunması gerekmektedir. Ayrıca, e-Arşiv kapsamında internet üzerinden mal ve hizmet satışında düzenlenecek faturalarda yer alması gereken zorunlu bilgiler bulunmaktadır. Satış işleminin yapıldığı web adresi, ödeme şekli, ödeme aracısı adı, ödeme tarihi, gönderini taşıyana ait VKN/TCKN bilgisi, satışa konu malın gönderildiği tarih, web adresi ve iade bölümünde; malı iade edenin adı soyadı, adresi, imzası, iade edilen mala ilişkin cins, miktar, birim fiyat ve tutar bilgilerinin bulunması zorunlu olup fatura üzerinde ayrıca "Bu satış internet üzerinden yapılmıştır" ifadesine yer verilecektir. İnternet üzerinden yapılan satışlar için oluşturulan faturaların serisi e-Fatura ve diğer e-Arşiv'den farklı olmak zorundadır. Ayrıca; müşteri malı iade etmek isterse elektronik ortamda kendisine iletilen faturanın kâğıt çıktısını alacak, iadeye ilişkin bölümü doldurarak mal ile birlikte malı satana geri gönderecektir. Nebim V3, e-ticaret satışlarında e-Arşiv faturası düzenlemek üzere, e-ticaret web sitesi sağlayıcılarıyla entegrasyonu sağlayan Nebim V3 Integrator'a gerekli ilaveleri yapmıştır. E-ticaret web sitesi yöneticilerinin Nebim V3 ile entegrasyonlarını Nebim V3 Integrator'a taşımaları ve kendi sistemlerinde gereken güncellemeleri yapmaları yeterli olacaktır.

NEBİM | ÖZEL ENTGERATÖR İŞ ORTAKLIKLARI

Nebim; Nebim V3'ün Nisan 2015'te yayınladığı 15.4 versiyonu ile birlikte, fatura düzenlenen tüm uygulamalarında e-Arşiv ve e-Fatura'yı desteklemektedir. Bu uygulamalara; mağazalarda perakende satış gerçekleştiren Nebim V3 POS, toptan kanalında satış gerçekleştiren Nebim V3 ERP ve e-ticaret faturalarının düzenlenmesi için B2x e-ticaret sistemleri ile entegrasyon sağlayan uygulamalar dahildir.

Edoksis (BİMSA)
eFinans
FIT

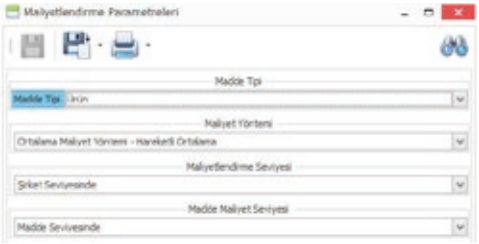
ile iş ortaklıkları gerçekleştirmiş olup, Nebim V3'ün fatura düzenleyen tüm uygulamalarını bu özel entegratörlerin servisleri ile entegre etmiştir.

MALİYETLENDİRME VE MALİYET DÜZENLEME

“ Ürünler ve malzemeler için seçtiğiniz maliyet yöntemine göre SKU seviyesine inerek maliyetlerinizi hesaplayın. Tüm satın alma, ithalat ve satış faturalarınızda maliyet / karlılık düzenlemelerini seçilen oran, masraf faturası ya da belli bir tutara göre otomatik gerçekleştirin. ”

MALİYET HESAPLAMA

Ürünler ve malzemeler için farklı maliyet hesaplamaları yapabilirsiniz. Temel maliyet fiyatını maliyet kabul etme yöntemi, ilk giren ilk çıkar (FİFO), ortalama maliyet yöntemi - tartılı ortalama, ve ortalama maliyet yöntemi - hareketli ortalama maliyet yöntemlerinden seçeceğiniz yönteme göre farklı şirketleriniz için madde (ürün - malzeme) , madde ve renk, SKU seviyelerinde maliyet hesaplatabilirsiniz.

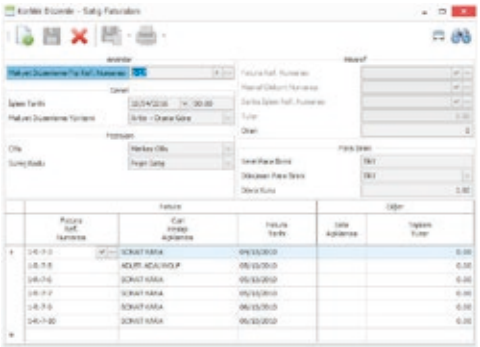


SATIN ALMA FATURALARINDA MALİYET DÜZENLEME

Seçilen satın alma faturalarının maliyetlerini, seçilen masraf faturası, dekontu, girilen tutar ve orana göre artırma ya da azaltma yöntemlerine göre düzenleyebilirsiniz. Masraf faturalarını fiş bazında seçebileceğiniz gibi fatura içerisindeki satırlarından birini ya da bir kaçını seçerek de alış faturası maliyet düzenlemesi yapabilirsiniz.

KARLILIK DÜZENLEME (SATIŞ FATURALARI)

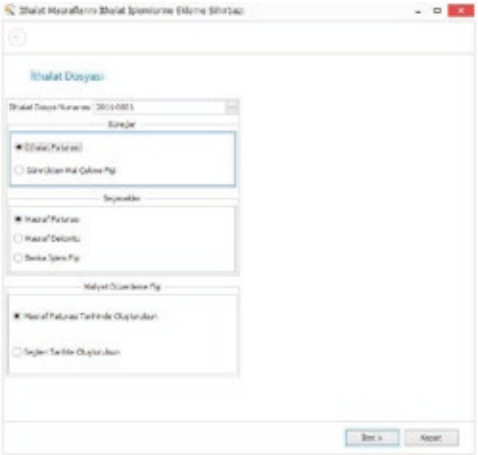
Seçilen satış faturalarının maliyetlerini, seçilen masraf faturası, dekontu, girilen tutar ve orana göre artırma ya da azaltma yöntemlerine göre düzenleyebilirsiniz. Masraf faturalarını fiş bazında seçebileceğiniz gibi fatura içerisindeki satırlarından birini ya da bir kaçını seçerek de satış faturalarında karlılık düzenlemesi yapabilirsiniz.



MALİYETLENDİRME VE MALİYET DÜZENLEME

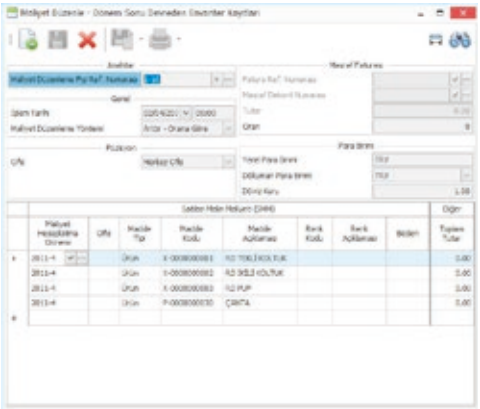
İTHALAT MASRAFLARININ İTHALAT FATURALARINA EKLENMESİ

İthalat dosyalarına bağlı olarak gerçekleştirilen tüm masraf alım faturalarınızı sihirbaz yardımıyla ithalat dosyalarına otomatik olarak ekleyebilirsiniz. Masrafa faturaları girerken masraf faturasının ya da masraf faturasında bulunan masraf satırlarının hangilerinin hangi ithalat dosyasına ait olduğu seçilebilir. Bu sayede masrafların ilgili ithalat dosyasına otomatik olarak eklenmesini kolaylıkla sağlayabilirsiniz.



DÖNEM SONU DEVREDEN ENVANTER KAYITLARINDA MALİYET DÜZENLEME

Seçilen ürünlerin dönem sonu envanter kayıtlarını, seçilen masraf faturası, dekontu, girilen tutar ve orana göre artırma ya da azaltma yöntemlerine göre düzenleyebilirsiniz. Masraf faturalarını fiş bazında seçebileceğiniz gibi fatura içerisindeki satırlarından birini ya da bir kaçını seçerek de ürün bazında maliyet düzenleme işlemi yapabilirsiniz.

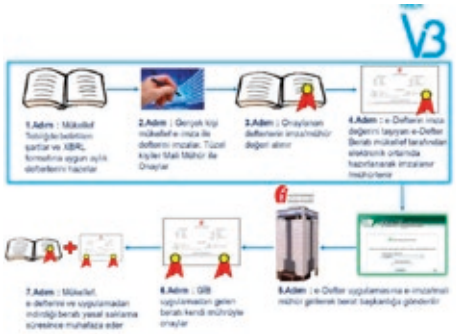


E-BEYANNAME VE E-DEFTER

“ GİB Yazılım Uyumluluk Onayı almış bir uygulama olan Nebim V3 E-Defter sayesinde otoritenin e-defter için öngörmüş olduğu zorunlu bilgiler ve şart koşulan formata uygun şekilde defterlerinizi hazırlayıp, defter beratlarınızı oluşturup GİB’e beyan edin. ”

E-DEFTER HAZIRLAMA VE BEYAN SÜRECİ

Nebim V3 ERP - Genel Muhasebe uygulaması ile GİB tarafından belirlenen standartlarda muhasebe fişi oluşturabilir, bu fişlerin yevmiye ve satır sıra numaralarını verebilir, GİB Yazılım Uygulama Onayı almış olan Nebim V3 E-Defter uygulaması ile e-defter oluşturma, defter beratı oluşturma, defter beratı hazırlanmış fişleri değişikliğe kapama, GİB tarafından onaylanan beratları sisteme tekrar alınması ve görüntülenmesi gibi işlemleri gerçekleştirebilirsiniz.



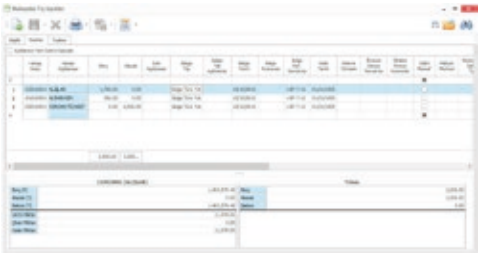
Nebim V3 ERP ile E-Defter Genel Tebliğine Uygun Muhasebe Fiş Kaydı Oluşturulması

Nebim V3 ERP ile Yevmiye Fiş Numarası ve Satır Seri Numaralarının Oluşturulması

GİB Yazılım Uyumluluk Onaylı Nebim V3 E-Defter Uygulaması ile E-Defter Oluşturulması ve Beyan Edilmesi

Nebim V3 ERP İLE E-DEFTER GENEL TEBLİĞİNE UYGUN MUHASEBE FİŞ KAYDI OLUŞTURULMASI

Nebim V3 Genel Muhasebe uygulaması ile muhasebe fiş kayıtlarının E-Defter genel tebliğinde açıklanan format ve esaslara göre girilmesi zorunlu alanların kontrollü bir biçimde doldurulması ve E-Defter verilerinin bu dataya göre hazırlanması sağlanmıştır.

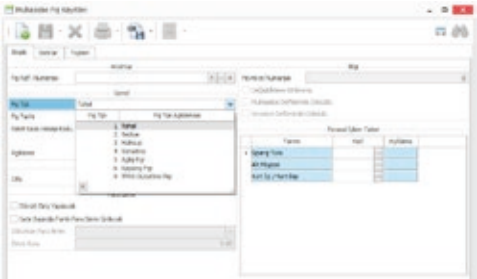


E-BEYANNAME VE E-DEFTER

YEVMİYE FİŞLERİNİN OLUŞTURULMASI

Nebim V3 ERP - Muhasebe Fiş İşlemleri - Muhasebe Fiş Kayıtları programı ile oluşturulur.

Fiş başlık bölümü: Tahsil, Tediye, Mahsup, Yansıtma, Açılış Fişi, Kapanış Fişi, vb. fiş tipi seçimi yapılır.

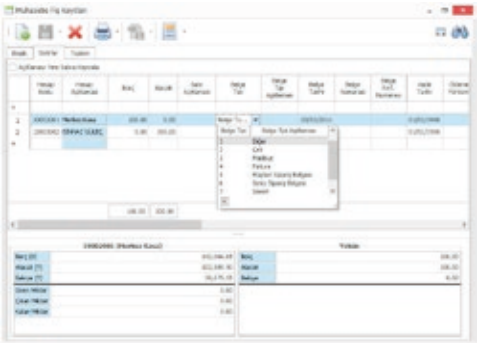


MUHASEBE FİŞİ SATIRLARININ GİRİLMESİ

Fiş Başlık bölümünden seçilen fiş tipine göre satırlarda ilgili hesaplar çağırılır. Gerekli bilgiler girilerek muhasebe fişi oluşturulur. Satırlarda, yevmiye maddesine kaynak teşkil eden kayıt bir belgeye dayanıyor ise “Belge Tipi” alanının seçilmesi zorunludur. Açılış ve kapanış işlemleri gibi belge olmaksızın girilen fişlerde “Belgeye Dayalı Değil” seçeneği seçtirilir.

Kayıtlı belgeye dayanan bir Belge Tipi seçilmiş ise “Belge Tarihi” ve “Belge Numarası” alanlarının girilmesi zorunludur.

Yevmiye maddesinin dayandığı işlem bir ödemeye dayanıyor ise “Ödeme Yöntemi” alanının doldurulması zorunludur. Herhangi bir ödeme içermiyorsa bu alanın kullanılması zorunlu değildir. Yevmiye maddesi içinde eğer Belge Tipi, Belge Numarası, Belge Tarihi ve Ödeme Yöntemi bazında borç / alacak eşit değilse fiş kaydedilmesine izin verilmez.



E-BEYANNAME VE E-DEFTER

Nebim V3 ERP İLE YEVMİYE FİŞ NUMARASI VE SATIR SERİ NUMARALARININ OLUŞTURULMASI

Nebim V3 ERP ‘de E-Defter işlemleri menüsünden - Fişlere Yevmiye Numarası ve E-Defter Numarası Ver programı ile;

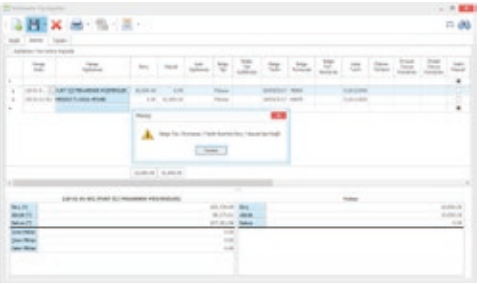
- Muhasebe Fişlerine Yevmiye Numarası oluşturma
- Muhasebe Fiş satır seri numarası oluşturma

İşlemlerini yapabilirsiniz.

Seçilen Ay ve Yıl aralığındaki kaydedilmiş fişlere yevmiye numarası veren program aynı zamanda aşağıdaki kontrolleri yapar:

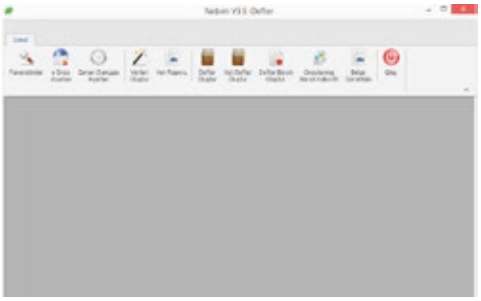
- Önceki ay için e-defter oluşturulmuş mu?
- Seçilen ay dönemi için daha önce e-defter beyanı yapılmış mı?
- Fişlerde herhangi bir sıra numarası, borç alacak hatası yapılmış mı?

Kontrollerden hatasız geçilir ise seçilen Ay ve Yıl aralığındaki fişlere yevmiye madde numarası verilir ve ekrana bir özet bilgisi çıkar.



E-BEYANNAME VE E-DEFTER

GIB YAZILIM UYUMLULUK ONAYLI, NEBİM V3 E-DEFTER UYGULAMASI İLE E-DEFTER OLUŞTURULMASI VE BEYAN EDİLMESİ



Parametre Ayarları

e-İmza Ayarları

Zaman Damgası Ayarları

Veri Oluştur (E-Defter Verilerinin Oluşturulması)

Defter Oluştur (E-Defter Oluşturulması)

Kıst Defter Oluşturulması

Defter Beratı Oluşturulması

Zaman Damgası Kullanılması

Onaylanmış Berat Kabulü

Belge Görüntüleyici

Nebim V3 E-Defter programına Nebim V3 ERP 'nin muhasebe kayıtlarının bulunduğu sunucuya, program kullanıcı grubu, kullanıcı adı ve şifre bilgileriyle girilir ve uygulama ekranına ulaşılır.

Parametreler bölümünde E-Defter hazırlanacak İşletmenin bilgileri, SM/SMMM/YMM bilgileri, mali dönem bilgileri ve defter dosyalarının arşivleneceği kayıt dizini girilir

e-İmza Ayarları bölümünden e-imza yapabilmek için akıllı kart ve sertifika bilgileri ayarlanır.

Zaman Damgası Ayarları ile zaman damgasının alınacağı adres ve şifreler belirlenir.

Verileri Oluştur bölümünde, Nebim V3 ERP 'nin Muhasebe kayıtlarının bulunduğu sunucu ile bağlantı kurularak "Defter Verisi" e-defter şema kayıtlarına uygun hale getirilerek e-Defter tablolarına alınır. Oluşan verilerin doğruluğu kontrol edilir. Hata var ise hatalı kayıtlar listelenerek tekrar veri oluşturulması istenir. Hatalı kayıt yok ise verilerin doğru bir şekilde oluşturulduğu, verilerin doğrulandığı mesajı ile işlem tamamlanır. Böylelikle Büyük Defter ve Yevmiye Defteri verileri oluşturulmuş olur ve dip toplamlarının kullanıcıya listelenmesi sağlanır.

E-BEYANNAME VE E-DEFTER

Veriler oluştuktan sonra ekrana bir veri raporu gelir. Hem büyük defter için hem de yevmiye defteri için ekranda özet bir rapor çıkar.

Defter Oluştur bölümünde önce Parametrelerde belirtilen Kayıt yoluna Vergi No/Defter Yılı/Defter Ayı eklenerek uygun dizin oluşturulur. Daha sonra bu dizine, önceden oluşturulmuş ve hata kontrolünden geçmiş olan verilerden, e-defter XML dosyaları (Yevmiye ve Büyük Defter) oluşarak mühürlenir.

Kıst Defter Oluştur bölümü, denetleme durumunda Denetçi tarafından henüz ay tamamlanmadan cari ay için defter istendiğinde kullanılır. Bu bölümde verilen ayın hangi gününe ve yevmiye numarasına kadar defter oluşturulacağı seçilir.
Kıst defter oluşturulduğunda ay kapatılmaz ve buna dair kullanıcıya uyarı verilir.

Defter Beratı Oluştur bölümünde, önceden oluşturulmuş e-defter XML dosyaları (Yevmiye ve Büyük Defter) için berat oluşturulur. Burada dosyalar şema ve şematron kontrolünden geçirilir. Berat dosyaları Parametrelerde belirtilen Kayıt yoluna, Vergi No/Defter Yılı/Defter Ayı/ Yaratılan Berat adlı dizine oluşturulur.

Zaman Damgası Kullan seçeneği Defter Beratlarının GİB partalına bildirilmesi için web sitesine erişim yapılamadığı durumlar için kullanılır.

Onaylanmış Beratı Kabul Et bölümünde, GIB portaline yüklenmiş ve GIB tarafından mühürlenerek gönderilmiş dosyalar seçtirilir ve bu dosyalar arşivdeki gönderilmiş berat dosyaları ile karşılaştırılır. Dosya boş değil ise ve herhangi bir hata durumu ile karşılaşılmaz ise Parametrelerde belirtilen Kayıt yoluna Vergi No/Defter Yılı/Defter Ayı/Onaylanan Berat dizinine arşivlenir.

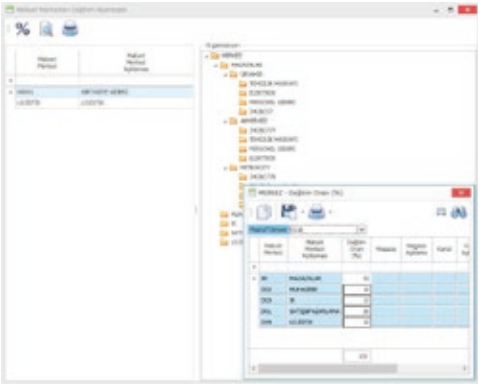
Belge Görüntüle bölümünde oluşan Büyük Defter, Yevmiye Defteri, GİB tarafından onaylanıp indirilen Berat Dosyaları görüntülenebilir.

Örnek; Defter Görüntüleyici ile görüntülenen örnek bir Büyük Defter Berat

MALİYET MERKEZLERİ YÖNETİMİ

“ Tüm giderlerinizi oluşturduğunuz maliyet merkezi hiyerarşisinin ilgili gider kalemini temsil eden seviyesine vereceğiniz dağıtım oranlarına göre dağıtın. Giderlerinizi bu hiyerarşik sisteme göre takip edin. ”

Masraf dönemleri tanımlayarak dönem bazında masraf dağılımı gruplaması yapabilirsiniz. Maliyet merkezleri tanımlayarak, maliyet merkezleri dağıtım hiyerarşisi belirleyebilirsiniz. Tüm masraf kalemlerini oluşturulan maliyet merkezi hiyerarşisinin ilgili seviyesine bağlayabilir ve bu gruplandırmaya göre detaylı analiz yapabilirsiniz. Maliyet merkezlerinin maliyet raporlarını analiz edebilirsiniz.



BÜTÇE YÖNETİMİ

“ Şirket gelir / gider bütçenizi maliyet merkezi ve hesap planı bazında yaparak hızlı bir şekilde gerçekleşen verilerinizle kontrol edin ve bütçe sapmalarınızı dönem kapanmadan tespit edin. ”

Bütçe çalışmalarınızı bir veri tabanı üzerinde yaparak eskiden olduğu gibi Excel üzerinde yapılan ve kişilere bağımlı bütçe çalışmaları, sayfalar arasında oluşabilecek ve tespit edilemeyen formül hatalarının önüne geçmiş olursunuz.

Nebim V3 Bütçe Yönetimi kapsamında hem gelir hem de gider bütçe çalışmalarınızı gerçekleştirebilirsiniz.

Gelir Bütçesi ile:
Maliyet merkezi kırılımı ve ay bazında ciro, brüt kar, brüt marj %, SMM, indirim %, indirim ve ilk fiyattan cirolarınızı planlayabilir ve bu planlarınızı maliyet merkezi hiyerarşisi bazında, LFL / LFL1Y / kapanacak mağazalar / açılacak mağazalar olarak görebilir ve büyüme hedeflerinizi hızlı bir şekilde yapabilirsiniz. Gelir bütçe çalışmanızı yaparken, son iki yıl verilerinizi ay bazında yan yana görebilir ve çalışmanızı % artışı veya tutarsal giriş yaparak hızlı bir şekilde tamamlayabilirsiniz.

BÜTÇE YÖNETİMİ

Firmanızın perakende, toptan, ihracat satışlarından gelen gelirler haricinde olan kira gelirleri, faiz gelirleri, araç ve gayri menkul satış gelirleri kapsamındaki diğer gelirlerinizi ayrı olarak bütçeleyebilir ve bu gelirlerinizi ayrı olarak görebilirsiniz.

Gider Bütçesi ile:
Muhasebe hesap planınızı bozmadan, hesap özelliklerinden hesaplarınızı gruplayabilir, farklı bakış açıları ile birden fazla hesap planı hiyerarşisi oluşturabilir, giderlerinizi bu hiyerarşilere geçiş yaparak hızlı bir şekilde bütçe çalışması ve bütçe / gerçekleşen analizi yapabilirsiniz.

Giderlerinizi hesap detayı bazında ve içinde bulunduğu ayın cirodan aldığı payını görebilir, ciroya bağlı gider çalışmanızı (satış primleri, kredi kart komisyonu gibi) ciro payı girerek bütçeleyebilirsiniz.

Maliyet merkezi bazında bütçe çalışması yaparken, hızlı bir şekilde bir hesabın maliyet merkezleri detayına (kira, ücret, haberleşme gibi) gidebilir, seçmiş olduğunuz hesabın ay ve maliyet merkezi bazında giderlerini analiz edip düzeltebilir, tekrar maliyet merkezi bazında sayfanıza dönüş yapabilirsiniz. Maliyet merkezi hiyerarşisinin toplamında, hiyerarşinin seviyeleri bazında veya maliyet merkezi bazında dönem toplamına tutar girerek, geçen yıl gerçekleşenlerine % artışı girerek veya ciro payı girerek bütçe çalışabilirsiniz.

Döviz Kur tahminlerini bütçeleme yapacağınız dönemin ay bazında girişlerini yapabilir, özellikle kira hesaplamalarınızı kur tahminlerini kullanarak hızlı bir şekilde gerçekleştirebilirsiniz. Sabit kiralarınızı, ciro paylı kira oranlarınızı ve ortak alan kira oranlarınızı aylık olarak girebilir, kur tahminleri ve ciro hedeflerini kullanarak kira hesaplarınız hızlı bir şekilde bütçeleyebilirsiniz.

Nebim V3 Bütçe Yönetimi Uygulaması ile:
İstediğiniz kadar senaryo açabilir, farklı gelir ve gider tahminlerine göre farklı senaryolarda çalışmalar yapabilir, senaryolarınızı ve gerçekleşmeleri yan yana analiz edebilirisiniz. Onaylanan bütçelerinizi değişiklik yapılmayacak şekilde kilitleyebilirsiniz.

Dönemsel olarak üzerinde çalışılan mevcut bütçe bozulmadan, yeni bir revize senaryosunda bütçe revize edilebilir, ilk bütçe, revize bütçeler ve gerçekleşen dönem analizleri yapabilirsiniz. Dönem içerisinde açılması planlanan maliyet merkezleri ve mağazalar, Nebim V3 içerisinde açılmadan Nebim V3 Bütçe Yönetimi uygulaması içerisinde açılabilir, gelir ve giderlerinizi bütçeleyebilirsiniz.

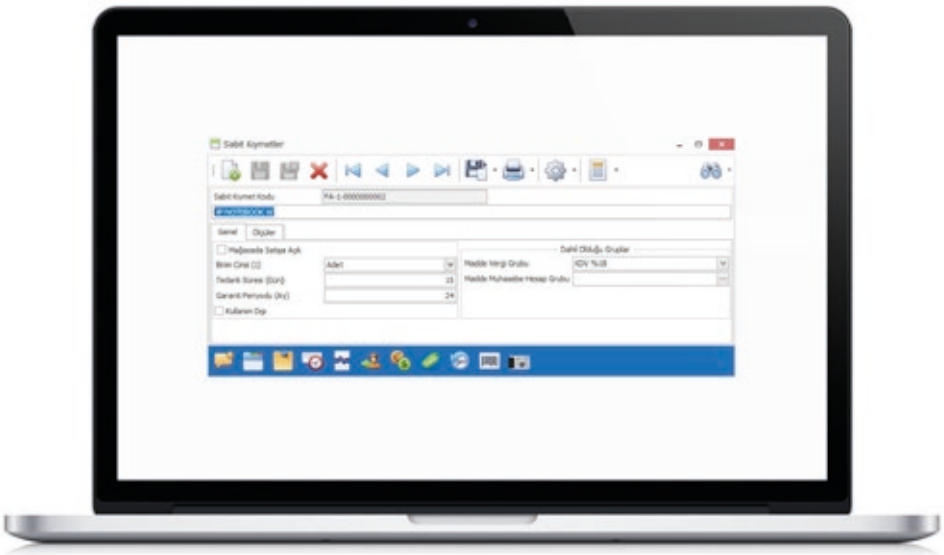
Çok hızlı ve esnek bir şekilde senaryo, maliyet merkezi, dönem ve hesap kopyalamaları yapabilirsiniz. Bütçe çalışmaları yaparken EBITDA / EBIT sonuçlarını anında görebilir, çıkan sonuca göre değişikliklerinizi hızlı bir şekilde yönetebilirsiniz.

SABİT KIYMETLER

“ Sabit kıymetlerinizi, barkod, fotoğraf, sigorta, alış, satış bilgileri, personel zimmetleme detayında takip edin. Amortisman hesaplamalarınızı VUK ve TMS16’ya göre ayrı ayrı yapın. ”

Tüm sabit kıymetlerinizi istediğiniz sayıda açabileceğiniz özellikler ile gruplandırarak raporlayabilirsiniz. Sabit kıymetler için barkod oluşturabilir ve fotoğraflar kaydedebilirsiniz. Bu sayede sabit kıymetin zaman içerisindeki durumunu fotoğraflarla da takip edebilirsiniz. Maddi, gayri maddi, finansal, bina/arsa gibi farklı sabit kıymet tipleri tanımlayabilirsiniz. Sabit kıymet sigorta bilgilerini, sigortacı firma, sigorta tipi, sigorta süresi, poliçe numarası ve kapsamı gibi detaylarla izleyebilirsiniz. Sabit kıymet giderlerini takip edebilir, gider faturası ile eşleştirerek, giderin yeniden değerlemeye tabi olup olmadığını seçebilirsiniz. Sabit kıymetleri personele zimmetleyebilirsiniz.

Bu sayede üzerine sabit kıymet zimmetli olan personelin programda işten çıkış işleminin gerçekleştirilmemesini sağlayabilirsiniz. Yeniden değerlendirme ve amortisman hesaplamalarını VUK ve TM16’ya göre ayrı ayrı yapabilirsiniz.

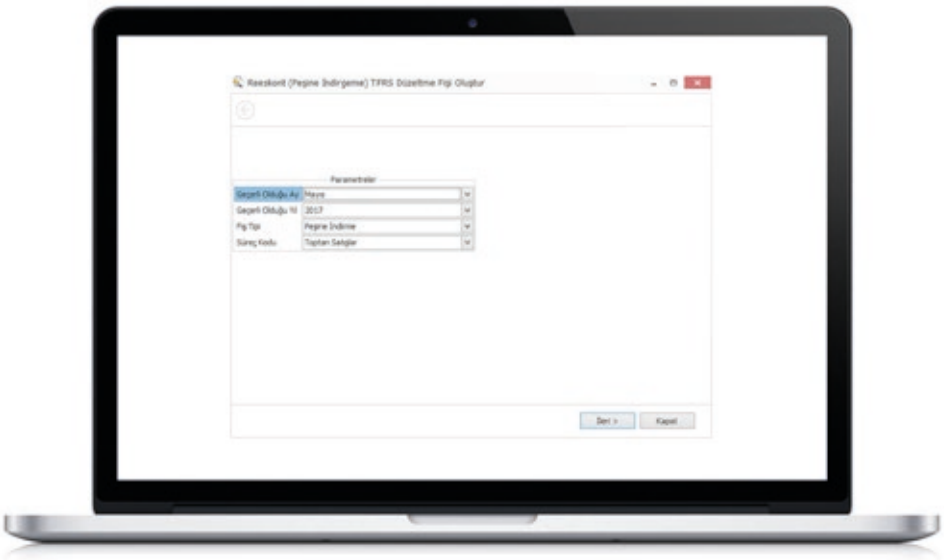


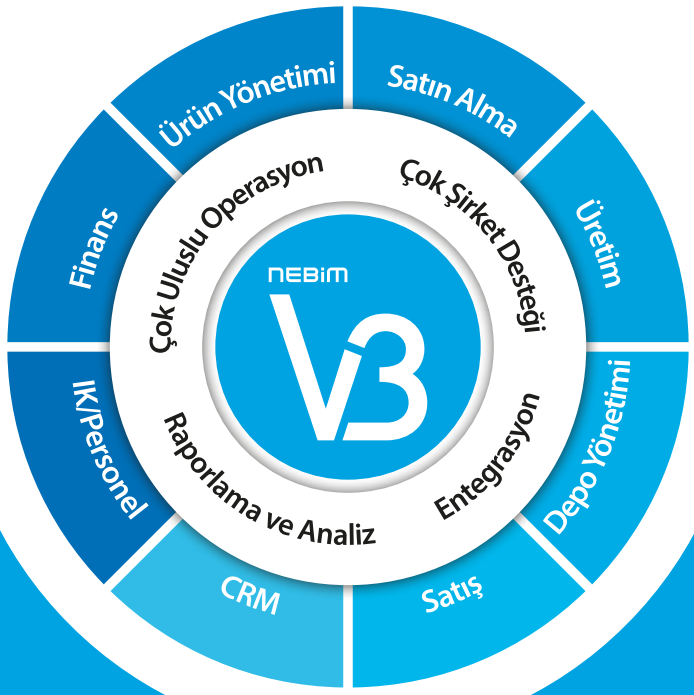
TFRS

“ Yeni TTK’ ya göre faturaların reeskont düzeltmeleri, reeskont fişi oluşturma ve çalışanların kıdem tazminatı karşılıklarının ayrılması işlemlerini TMS’ ye göre yapın. ”

TFRS uygulamalarına tabi olan firmalar veya kayıtlarını TFRS’ye uygun olarak tutmak isteyen firmalar muhasebe kayıtlarını Nebim V3 muhasebe sisteminde takip edebilir.

Bu kapsamda düzeltmeye tabi işlemleri TFRS uyumlu olarak muhasebe kayıtlarınızı tutabilir, TFRS düzenleme kayıtlarınızı Nebim V3’te oluştururken, mali raporlarınızı TFRSye göre veya Vergi Usul kanununa göre ayrı ayrı düzenleyebilirsiniz.





PLATFORM (ALTYAPI)

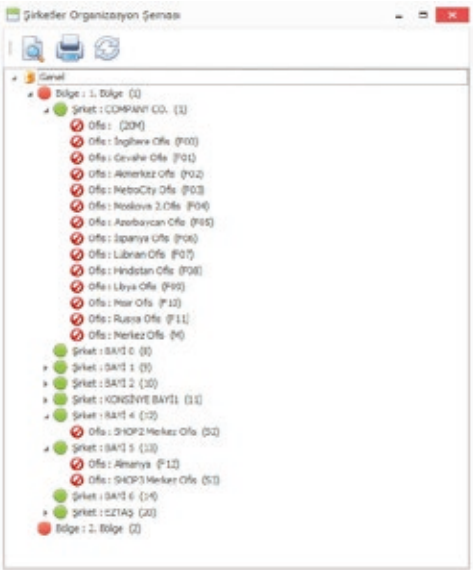
- Çok Şirket Desteği
- Çok Uluslu Operasyon Desteği
- Harici Sistemlerle Entegrasyon
- Nebim V3 Veri Al / Gönder
- ERP'den Raporlama
- Veri Ambarı
- İş Zekası

ÇOK ŞİRKET DESTEĞİ

“ Yurtiçi ve yurtdışındaki şirketlerinizi, bayilerinizi, konsinye satış noktalarınızı ana şirketinize bağlı iş ortakları olarak eş zamanlı entegre bir şekilde yönetin. ”

Pazarlama, Üretim, İthalat gibi farklı şirketlerinizi aynı ortamda farklı veri tabanlarında takip edebilirsiniz.

Bayilerinizi ve Franchise’larınızı iş ortağı olarak tanımlayabilir ve aynı sistemde eş zamanlı olarak takip edebilirsiniz. Her bir iş ortağınız kendi kullanıcılarını açıp yetkilendirebilir, kendi ofis, mağaza ve depolarını kendi vereceği özelliklerle tanımlayabilir ve İrsaliye, rezervasyon, sevk emri, paketleme, sevkiyat ve fatura gibi kendi iş akış kurallarını belirleyebilir. İş ortaklarınız sizden bağımsız olarak kendi ön muhasebe ve muhasebe kayıtlarını sistem üstünde tutabilir. İş ortaklarınıza göndermiş olduğunuz sevkiyatlar, iş ortağı tarafından tekrar girmeye gerek kalmaksızın aynı sistem üzerinde görülebilir ve iş ortağı tarafından onaylanarak envanterine dahil edilebilir. İş ortaklarınızın size yaptığı iadeleri ise aynı sistemde otomatik olarak görebilir ve onaylayarak kabul edebilirsiniz. Her bir iş ortağınız programı sizin kullandığınız ara yüz ve veri dilinden farklı dillerde kullanabilir. İş ortaklarınızın, sizin tarafınızdan belirlenen fiyat grubundaki fiyatları kullanmasını sağlayabilirsiniz. Her bir iş ortağınız sadece kendi bilgilerini görüp raporlayabilirken, siz tüm iş ortaklarınızı aynı anda sorgulayabilir ve konsolide raporlar alabilirsiniz. İş ortaklarınızın satış noktaları olan mağazalarını kendi mağazalarınız gibi ürün sorgulamada kullanabilir, İş ortağı mağazaları ile kendi direkt mağazalarınız arasında ürün transferi gerçekleştirebilir, arka tarafta merkeze iade ve diğer iş ortağı mağazasına transfer işlemini otomatik yapabilirsiniz.



ÇOK ULUSLU OPERASYON DESTEĞİ

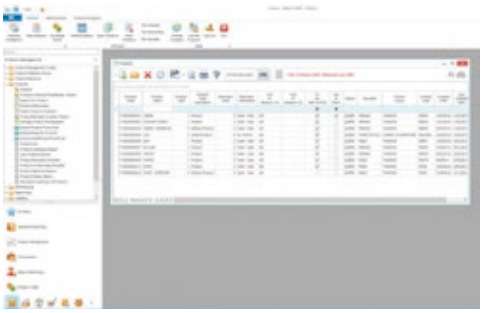
“Yurtdışı operasyonlarınızı farklı ülkelerdeki yerel mali satış sistemleri yerel muhasebe çözümleri ile entegre ederek, yerel para birimi ve yerel dil desteği ile yönetin.”

Yurtdışındaki bağlı şirketlerinizi ve satış noktalarınızı on-line olarak kendi sisteminiz üzerinde takip edebilirsiniz.

Her bir yurtdışı satış noktanızdaki kullanıcıların programı İtalyanca, Makedonca, İspanyolca, Romence, Rusça, Arapça, Almanca, Lehçe, Çince, Fransızca, İngilizce ve Azerice gibi bulundukları ülkenin yerel dilinde kullanmalarını sağlayabilirsiniz.

Kullanıcıların arayüz dışında tüm verileri farklı dillerde kullanmasını sağlayabilirsiniz. Örneğin; Türkçe kodlanan ve ismi ELBİSE olan ürünün “Diğer Dildeki Karşılıkları” bölümünü kullanarak farklı dillerdeki karşılıklarını girebilirsiniz bu sayede ELBİSE isimli ürünü İspanyadaki bir kullanıcı İspanyolcasını görürken, Almanya da ki bir kullanıcı aynı ürünün adını Almanca olarak görebilir.

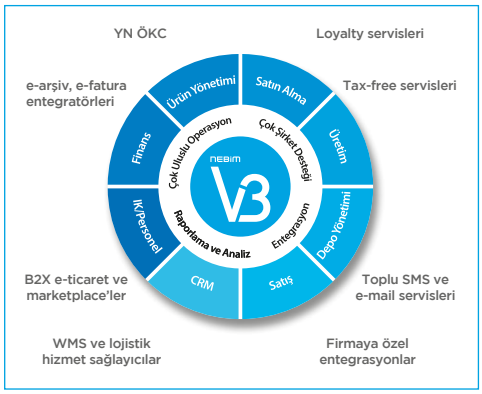
Her bir yurtdışı satış noktanız para birimi olarak bulundukları ülkenin yerel para birimini geçerli para birimi olarak kullanabilir. Merkez ise farklı para birimleriyle çalışan farklı ülkelerdeki satış noktalarının tüm tutarsal hareketlerini kendi yerel para birimi olan Türk Lirası cinsinde kolaylıkla görebilir.



HARİCİ SİSTEMLERLE ENTEGRASYON

“ Nebim V3 ERP’nizi; B2C ve B2B e-ticaret, lojistik, workflow, müşteri sadakat (loyalty), CRM, analitik, ödeme kaydedici cihaz (ÖKC), kapı sayaç sistemleri ve firmanıza özel çözümler ile entegre edin. ”

Nebim V3 ERP’nizi; farklı sunucular, masaüstü uygulamaları, web browser uygulamaları veya iOS, Android uygulamaları ile entegre ederek, etrafında farklı uygulamalarınızı konumlandırabileceğiniz bir platform olarak kullanabilirsiniz.



Örneğin; Mevcut Entegrasyonlar:

- E-Ticaret; Inveon, RND, Bilginet, Proje-e, Limango, T-Soft, Mageist, Trion, Omio
- Lojistik; Ekol, Karınca, Conmar, Ulustrans, Barsan
- Workflow; eBA
- Analitik; IBM SPSS
- Kapı Sayaç; Arsis
- Toplu SMS; MobilTeam, Ajans SMS
- E-Mail; MobilTeam, EuroMessage
- Ödeme Kaydedici Cihazlar; Hugin
- Firmaya Özel Entegrasyonlar; Pa

Nebim V3’ün sunmuş olduğu bu platform bağımsız entegrasyon yapısı sayesinde uluslararası firmaların Türkiyede’deki Nebim V3’lerini yurtdışındaki merkezi ERP leri ile ürün, envanter ve fatura bilgisi seviyesinde entegre etmeleri sağlanır.

Nebim V3 ERP ve veri ambarı ile veritabanı import/export işlemlerinin yanı sıra, Nebim V3 Entegratör’ün sunduğu REST API servisleri sayesinde platform ve cihaz bağımsız, gerçek zamanlı entegrasyon çözümleri geliştirebilir, entegrasyonlarınızın Nebim V3’ün versiyon değişimlerinde geriye dönük uyumlu kalmalarını sağlayabilirsiniz.

Nebim V3 VERİ AL / GÖNDER

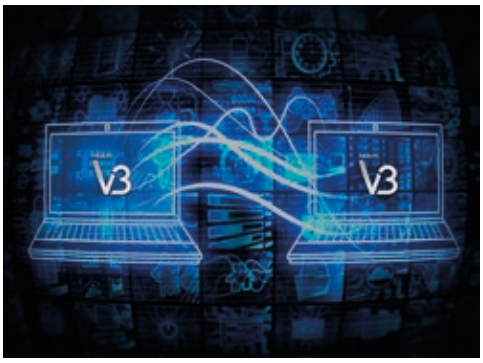
“ Farklı Nebim V3 sistemleri ve veri tabanları arasında veri aktarımı yapın. ”

Nebim V3 VERİ AL / GÖNDER UYGULAMASINI KEŞFEDİN

Online çalışan iş ortakları ile Merkez arasında offline bilgilerin senkronizasyonu

Offline çalışan iş ortakları ile periyodik bilgi senkronizasyonu

Aynı firmanın farklı Nebim V3 veri tabanları arasında periyodik bilgi senkronizasyonu



Nebim V3 VERİ AL / GÖNDER

Farklı Nebim V3 sistemleri ve veri tabanları arasında veri aktarımı yapılabilmesine olanak sağlayan Nebim V3 Veri Al/Gönder uygulaması sayesinde; merkez firmanızın Nebim V3'üne online bağlı olarak çalışan ve ayrıca kendi Nebim V3 sistemleri de olan iş ortaklarınız, merkezdeki ürün ve fiyat bilgilerini kendi Nebim V3'lerine aktarabilirken; merkez firmanın Nebim V3'üne ulaşamadıkları durumlarda ise kendi Nebim V3'leri üzerinde yaptıkları satışları daha sonra merkez firmanın Nebim V3'üne aktarabilirler.

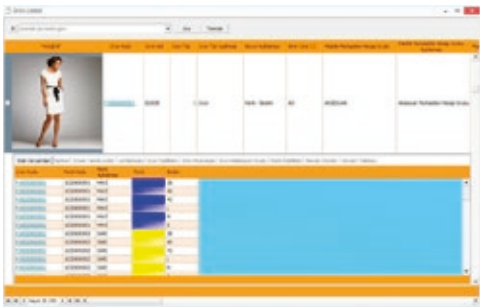
Alternatif bir çalışma şekli olarak; her zaman kendi lokal Nebim V3'leri üzerinde satış yapan iş ortaklarınız, daha sonra merkez firma ve kendi Nebim V3'leri arasında ürün, fiyat ve satış bilgileri bazında karşılıklı veri aktarımı sağlayabilirler.

Son olarak, aynı firmanın farklı Nebim V3 veri tabanları ya da farklı firmaların entegre bir şekilde kullandıkları Nebim V3 veri tabanları arasında karşılıklı veri aktarımı için de Nebim V3 Veri Al/Gönder uygulaması kullanılabilir.

İlk olarak Ekim 2016 versiyonunda sunulan Nebim V3 Veri Al/Gönder uygulaması sayesinde farklı Nebim V3 veri tabanları arasında ürünler, satış fiyat listeleri, perakende müşteriler, peşin satış faturaları, malzemeler, masraflar, toptan müşteriler, tedarikçiler, muhasebe hesapları, muhasebe fiş kayıtları, malzeme envanteri ve ürün envanteri bilgilerinizi farklı Nebim V3 veri tabanları arasında aktarabilirsiniz.

ERP'DEN RAPORLAMA

“ Nebim V3 ERP'nin standart raporları yanı sıra sektörel, farklı KPI'ların kullanıldığı veri ambarı ve hazır dashboardların sunulduğu iş zekası uygulamalarıyla tüm raporlama ve analizlerinizi verimli bir şekilde gerçekleştirin. ”



Nebim V3 Standart Raporlar: Nebim V3; satın alma, üretim, sipariş, sevk, toptan ve perakende satış, envanter, finans, muhasebe, İK gibi, firmanızın her bir süreçte gereksinim duyacağı birçok hazır rapor sunmaktadır. Bu hazır raporlar sayesinde, ilave bir rapor geliştirmeye gerek kalmaksızın, temel iş süreçlerinizi kolaylıkla analiz edebilirsiniz.

Raporlarınızı Grid, Pivot ve Form şeklinde farklı rapor tipleri ile alabilir, sürükle bırak ile raporlarda kolaylıkla dizayn değiştirebilir, yeni alanlar, hesaplama sahaları ekleyebilir, tüm raporların dizaynlarını kullanıcıya göre farklılaştırabilirsiniz. Kendi rapor filtrelerinizi istediğiniz esneklikte düzenleyebilir, bunları daha sonra kullanmak üzere kaydedebilirsiniz. Bu sayede, her kullanıcının sadece kendi filtrelerini görmesini sağlayabilir ve diğer filtreleri bozmasını engelleyebilirsiniz.

Rapor filtrenizde kullanmak isteyeceğiniz ürün bilgilerini elle seçmek yerine, isterseniz Microsoft Excel'den alarak, filtrenizi pratik bir şekilde düzenleyebilirsiniz.
Raporları farklı birçok dilde oluşturabilir, bu sayede yurt dışı bağlantılı tedarikçi ve müşterilerinize kendi dillerinde rapor verebilirsiniz.

En sık kullandığınız raporları Nebim V3'teki Benim Menüm'e koyarak bu raporlara daha kolay ulaşabilirsiniz. Bu sayede kullanıcılarınızın düzenli olarak çekmesi gereken raporları da belirlemiş olursunuz.

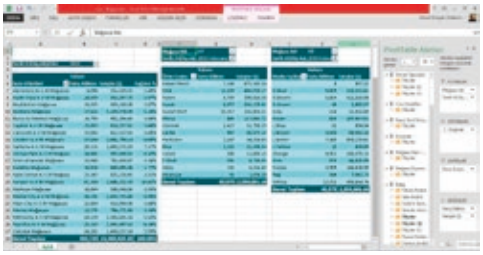
Raporları; Microsoft Excel, PDF, HTML, TXT, CSV, MHT, Image gibi farklı dosya formatlarında kaydedebilir ve e-mail eki olarak gönderebilirsiniz.
Nebim V3 Web Report uygulaması ile raporlarınıza web üzerinden ulaşabilirsiniz. Nebim V3 ERP'de ki yetkileriniz dahilinde web üzerinden yetkiniz olan tüm raporları görebilir, yeni rapor filtreleri oluşturabilir ve raporlama yapıp kaydedebilirsiniz.

Mağazalarınızın cirolarını ve satış miktarlarını cep telefonunuzdan ve tablet bilgisayarlarınızdan anlık olarak izleyebilirsiniz. Mobil raporlarınızda istediğiniz özelliğe göre sıralama yapabilirsiniz. Mobil raporlarınızı tek tuşla grafik olarak da görebilir ve inceleyebilirsiniz.

Raporlarda verilen filtre kriterleri ile, elle veya Nebim V3 kullanıcısında tanımlı e-mail adreslerindeki kişilere, belirlenen zamanlarda pdf veya excel formatında otomatik e-mail gönderebilirsiniz.

VERİ AMBARI

“ Nebim V3 ERP’deki verilerinizi çok boyutlu sorgular ve hızlı analizler yaparak, kullanıcılarınızın istediği formatta kendi raporlarını kümülatif bilgiden en alt detay bilgiye inerek hazırlayabilmelerini sağlayın. ”



Veri Ambarı, ERP’ deki verilerin kolaylıkla raporlanması ve analizi amaçlı sorgulamalar için optimize edilmiş, ERP ‘nin operasyonel veri tabanından farklı şekilde tasarlanmış bir veri tabanı ve analiz küplerini içerir.

Veri Ambarı’nın kullanılmasını kolaylaştıran ve veriler üzerinde çok boyutlu sorgular yapmanızı sağlayan, V3, Borçlar ve Alacaklar, Maliyet Merkezleri, İnsan Kaynakları, Ödemeler, Muhasebe ve Taksitli Satış küpleri bulunmaktadır.
Veri Ambarı Tarayıcı’sında bulunan Perspektif özelliği sayesinde, değerlerin ve boyutların bulunduğu alanı, kendinizi ilgilendiren verileri analiz edecek şekilde dizayn edebilirsiniz. Ör: Satış, envanter değerleri, lokasyon, ürün, tarih boyutları gibi. Raporlarda satıra ve sütuna eklenen alanların filtrelenip filtrelenmediğini anlayabilirsiniz. Hazırladığınız rapordaki filtrelerin detayını görebilirsiniz. Raporun herhangi bir hücresine çift tıklayarak, o hücrenin satır ve sütun değerlerine odaklanabilirsiniz.

Oluşturduğunuz perspektif menülerine yeni değerler ekleyebilirsiniz. Değerler ve boyutların menüdeki yerlerini değiştirebilir, menüyü istediğiniz şekilde dizayn edebilirsiniz. Veri Ambarı tarayıcısına eklenen önceki ve sonraki butonları ile, adım adım yapılan işlemleri ileri ve geri alabilirsiniz.

ERP’deki operasyonel veri tabanının performansını etkilemeden, iş operasyonlarınızı yavaşlatmadan raporlama yapılabililirsiniz. Veri Ambarı’na, Reporting Services, Excel gibi birçok farklı raporlama aracı ve platform tarafından erişim sağlayabilirsiniz. Türkçe dışında farklı iki dil desteği ile, ürün, ürün açıklaması, ürün özellikleri ve hiyerarşileri, perakende müşteri, toptan müşteri, tedarikçi ve mağaza özellikleri bazında raporlar hazırlayabilirsiniz.

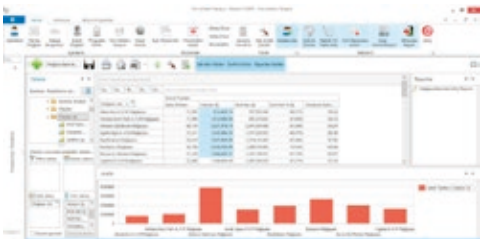
Delta güncelleme ile, Veri Ambarı’na sadece bir önceki güncellemeden bu yana ERP’de değişen kayıtların istenildiği zaman aktarılması sağlanmaktadır. Örneğin; firmanızın geçmişe dönük üç yıl verisi var ise ve sadece son beş ay için veri değişiklikleri yapılıyor ise, Delta Güncelleme sayesinde sadece son beş ay değişen verilerin aktarılmasını sağlayabilirsiniz. Bu sayede, küpleme süresini de kısaltma olanağını elde etmiş olursunuz.

VERİ AMBARI

VERİ AMBARI'NA ERİŞİM

Veri Ambarı'ndan Nebim V3 ERP içerisinden Veri Ambarı Tarayıcısı ve Microsoft Excel Pivot Tablo Alan Listesi olmak üzere iki farklı şekilde sorgulama yapabilirsiniz.

Tut, sürükle ve bırak yöntemi ile çok hızlı bir şekilde istediğiniz formatta rapor hazırlayabilir, hazırlanan raporları daha sonra görüntülemek üzere kayıt edebilirsiniz.



V3 GENEL ANALİZLER

Veri ambarı içerisinde bulunan boyutlar ve değerler ile, alınan - verilen siparişler, ciro hedefleri, stok seviyesi bilgileri, envanter, mağaza alan/kira, mağaza ziyaretçi bilgileri, fatura, indirim, iskonto vb. birçok KPI ve boyut kullanarak detaylı analizler yapabilirsiniz.

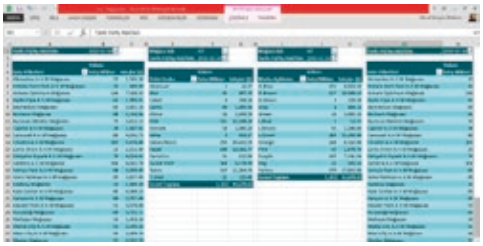
Ürün, lokasyon, müşteri, tedarikçi, tarih vb. bazında Hiyerarşik yapılarda sorgulamalar yapabilirsiniz. Örneğin; Şirket-Bölge-Ofis-Mağaza-Depo

Fatura analizi ve iade analizi ölçütleri ile, ortalama fatura tutarı, fatura sayısı, fatura satır sayısı, model sayısı, sepet derinliği analizleri yapabilir, yapılan satışlara göre iade oranlarını analiz edebilirsiniz. Anında indirim, para puan, indirim çeki, ödeme şekilleri, indirim gibi farklı kampanya yöntemlerine göre mağaza, ürün vb. bazında istediğiniz detayda analizler yapabilirsiniz. Alınan ve verilen sipariş ölçütleri ile, sipariş miktarı, sevk miktarı ve kalan miktar değerleri sayesinde sipariş takibi yapabilirsiniz.

Veri Ambarı'nda yapılan hesaplamalar sayesinde,

Nebim V3'ün operasyonel sisteminde olmayan değerleri de raporlarınızda ve analizlerinizde kullanabilirsiniz. Bunlara örnek olarak; GMROI (Gross Margin Return on Inventory-ürün Karlılığı), GMROF (Gross Margin Return on Footage-metrekare verimliliği), GMROL (Gross Margin Return on Labour-personel verimliliği) ve Markup'ı verebiliriz.

Mağaza metrekare bilgilerini görebilir, satış alanı tarihçesine ve metrekare başına düşen ciroya göre analiz yapabilirsiniz. Mağazalarınıza giriş yapan müşteri sayılarını, giriş yapan müşteri sayılarının alışveriş yapma yüzdelerini, müşterilerin haftanın hangi günlerinde veya saatlerde daha çok alışveriş yapıldığını analiz edebilirsiniz. Mağazalarınızın veya depolarınızın dönem başı stok, ortalama envanter ve güncel envanter miktar ve tutarlarını görebilirsiniz. Aynı zamanda gün bazında envanter analizi yapabilirsiniz. Tarihten bağımsız olarak hesaplanan, rezervasyon, sevk emri ve ürün paketlemedeki miktarların düşülmüş hali olarak hesaplanan kullanılabilir envanter ile son durum stok bilgisini çok daha hızlı analiz edebilirsiniz.



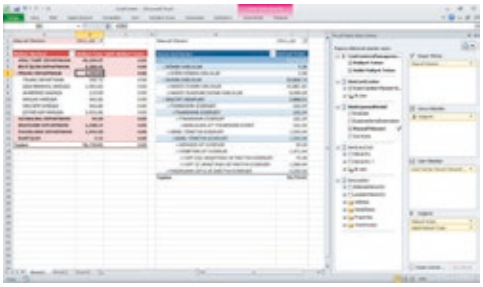
VERİ AMBARI

MUHASEBE ANALİZLERİ

Müşterilerinizin borç, alacak, toplam alacak, toplam borçlarını takip edebilirsiniz. Hesap planı ve kırılımları bazında muhasebe fiş kayıt detayları, maliyet merkezi detayları ve işlem tiplerine göre ayırım seçenekleri ile detaylı analizler yapabilirsiniz.

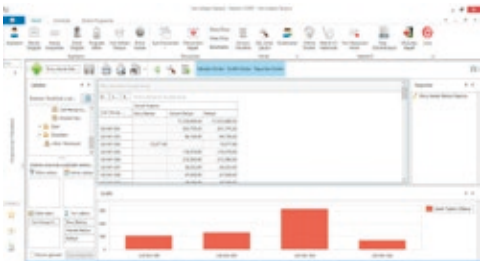
MALİYET MERKEZİ ANALİZLERİ

Maliyet merkezi dağıtım hiyerarşisine göre, satış tutarı, satış miktarı, satılan malın maliyeti ile maliyet tutarlarını görebilirsiniz. Aynı zamanda, masraf dönemlerine göre maliyet merkezi hiyerarşisi bazında masraf dağılımlarını görebilir, muhasebe hesap planına göre analiz yapabilirsiniz.



BORÇ VE ALACAK ANALİZLERİ

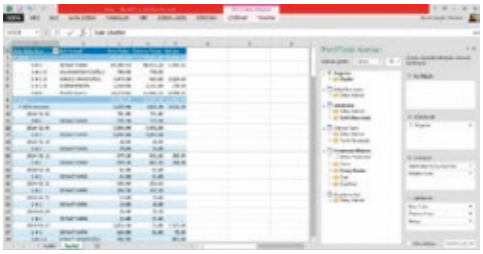
Perakende müşteri, toptan müşteri, personel veya tedarikçi bazında borç, alacak ve bakiye analizleri yapabilirsiniz.



VERİ AMBARI

TAKSİTLİ PERAKENDE SATIŞ ANALİZLERİ

Müşterilerinizin yapmış olduğu taksitli alışverişlere istinaden yaptıkları ödemeler ve kalan borçların hangi aylarda ödeneceği ile ilgili bilgileri detaylı analiz edebilirsiniz.



İNSAN KAYNAKLARI ANALİZLERİ

Çalışanlarınızın kıdem yılı, cinsiyet dağılımı, yaş seviyeleri, eğitim seviyeleri bazında analiz yapabilirsiniz.

ÖDEME ANALİZLERİ

Mağazalarınızda yapılan ödemeleri, değişik hiyerarşik yapılara göre gruplandırarak analiz yapabilirsiniz.

Örneğin; Kredi kartı ile yapılan ödemelerde, Banka Adı ->Kredi Kartı Tipi->Taksit Sayısı hiyerarşisi bazında, banka aracılığı ile yapılan ödemelerde, Banka Adı->Banka Şubesi Adı->Banka Hesap Tipi Açıklaması->Banka Hesap Adı hiyerarşisi, hediye kartı ile yapılan ödemelerde ise hediye kartı açıklamasına göre analiz yapabilirsiniz.

İŞ ZEKASI

“ Perakendeye özgü hazır Dashboard ve raporların sunulduğu, mağaza, ürün, satın alım, üretim, finans, CRM, İK vb. analizlerinizi, esnek filtreleme ve saniyeler süren yüksek sorgulama hızı ile gerçekleştirin. ”

HAZIR RAPORLAR VE DASHBOARD’LAR

Nebim’in sektörel deneyimini katarak geliştirdiği ve perakende sektörüne özel formüller içeren hazır raporlar ve grafikler Dashboard’lar sayesinde Nebim V3’ünüzdeki verileri hızla raporlayıp analiz edebileceğiniz, “kullanımınıza hazır” bir iş zekası çözümünü, sadece günler sürecek kısa bir uyarlama projesi sonrasında canlı kullanıma alabilirsiniz.

Üst Yönetim, Perakende Mağazalar Koordinatörü, Ürün Yöneticisi gibi farklı kullanıcı rolleri bazında tasarlanan hazır Dashboard’lar (gösterge panelleri) sayesinde kullanıcılarınızın özellikle kendi sorumlu oldukları iş süreçlerini ilgilendiren hazır raporlara ve grafiklere kolaylıkla ulaşabilmelerini sağlayabilirsiniz. Milyonlarca satırı saniyeler içerisinde raporlayabilme ve esnek filtreleme sayesinde yüksek performansta analizler yapabilirsiniz.

Raporlara veya Dashboard’lara notlar eklenebilmesi ve bu notların başka kullanıcılar ile paylaşabilmesi sayesinde karşılıklı analiz yapabilirsiniz.

Ciro ve satış miktarı gibi alışılagelmiş raporlama değerlerinin yanı sıra, özellikle perakende sektöründe öne çıkan brüt marj, brüt marj %, Markup, GMROI (Gross Margin Return on Inventory), GMROF (Gross Margin Return on Footage), ortalama satış fiyatı ve sepet derinliği örnek olmak üzere, perakende sektörüne özgü değerleri analiz edebilirsiniz.
Nebim V3’ünüzdeki verilerin geçen yıl/bu yıl/hedef değişim yüzdelerini istediğiniz filtrelerle istediğiniz kırılımlarda raporlayabilir, analizlerinize en kümülatif değerlerden başlayıp en detay verilere inebilir, ürünlerin fotoğraflarına dahi erişebilirsiniz.

Ciro, brüt marj, ortalama satış fiyatı, satış miktarı, metrekare gibi değerlerin ilişkilerini raporlayabilir, mağazalarınıza giriş yapan günlük ziyaretçi sayılarını, giriş sayıları ile ilişkilendirilmiş ciro/fatura sayısı/sepet derinliği gibi değerlerin geçen yıl ile karşılaştırmalarını analiz edebilir ve bu sayede mağazalarınızın metrekare verimliliklerini ve marka verimliliğinizi ölçebilirsiniz.

İŞ ZEKASI

Satış personellerinizin, satış adeti, ciro, brüt marj, fatura sayısı vb. değerler göre satış performanslarını analiz edebilir, en iyi ve en kötü satış yapan personellerinizi görebilirsiniz. Aynı zamanda personel satışlarınızın ürün hiyerarşisine göre dağılımını analiz edebilirsiniz.

Müşterilerinizin meslek, eğitim ve yaş gruplarına göre alışveriş yapma oranlarını görebilir, alışveriş yapmayan yeni müşterilerinizi analiz edebilirsiniz.

Çalışan sayısı veya yaş ortalamasına göre çalışanlarınızın, eğitim, kıdem, yaş, cinsiyet, askerlik durumlarını analiz edebilirsiniz.
Üretim depo girişleri, üretim, hammadde ve süreç analizlerini önceki yıllar ile karşılaştırabilir, aylık girişlerin ürün kategorileri, firma ve yıl bazında dağılımlarını görebilirsiniz.

BÜTÇE/HEDEF KARŞILAŞTIRMALI RAPORLAR VE TREND ANALİZLERİ

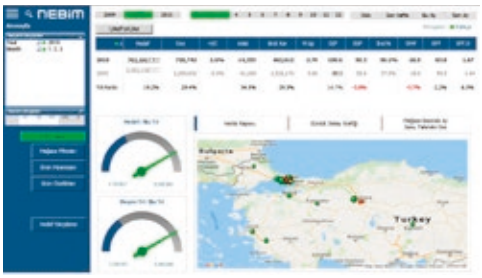
Nebim V3 ERP'nizdeki değerleri geçen yıllar, sezonlar, aylar, haftalar gibi farklı dönemlerin verileri ile karşılaştırabilirsiniz.
Gerçekleşen değerlerinizi Nebim V3 ERP ve/veya Nebim V3 Merchandise Planlama uygulamalarında belirleyeceğiniz aylık ya da haftalık satış bütçesi, marj veya indirim hedefleri ile karşılaştırabilir ve hedefe göre geride kalan mağazaları, satış kanallarını veya ürünleri kolaylıkla belirleyebilir ve zamanında harekete geçme fırsatı bulabilirsiniz.

Verilerinizi perakende, franchise, konsinye, ihracat, toptan, e-ticaret gibi farklı satış kanalları bazında raporlayabilir, analizlerinizde mağaza detayına inebilir, farklı satış kanallarını veya mağazaları birbirleri ile karşılaştırarak birbirlerine kıyasla daha başarılı ya da daha başarısız satış lokasyonlarınızı kolaylıkla belirleyebilirsiniz. Mağazalarınızı analiz ederken birebir (Like for Like) mağazalarınızı, açılması veya kapanması planlanan mağazalarınızı ve tadilatta bulunan mağazalarınızı isterseniz ayrı ayrı değerlendirerek en iyi/en kötü satış yapan mağazalarınızı belirleyebilir ve perakende satış kanalınızın haftalık, aylık ve yıllık gerçek büyümesini ölçebilirsiniz.

Ürünlerinizi; Nebim V3 ERP'deki ürün hiyerarşiniz ile aynı yapıda raporlayabilir ya da analizlerinize özel farklı bir raporlama hiyerarşisi kullanabilirsiniz. Analizlerinizde ürün detayına inebilir, ürünlerinizi bu hiyerarşik yapılarda birbirleri ile veya benzer kategoriler ile karşılaştırabilir ve ciro, adet, brüt marj, GMROI, sepet derinliği gibi değerlere göre en iyi/en kötü ürün kategorilerinizi belirleyebilirsiniz.
Ciro, brüt marj, GMROI gibi seçeceğiniz değerleri satış lokasyonlarınızın veya ürün hiyerarşisinizin farklı kırılımlarında raporlarken ve dönemsel veya hedeflere göre karşılaştırırken "trend" analizleri yaparak mağaza veya ürün performansınızın nerede azalıp nerede arttığını kolaylıkla belirleyebilirsiniz.

İŞ ZEKASI

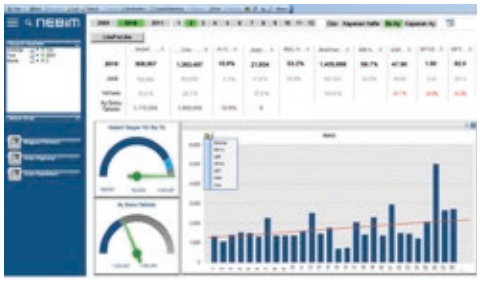
GRAFİKLER VE HARİTALAR İÇEREN DASHBOARD'LAR SAYESİNDE PRATİK VERİ ANALİZİ



En iyi/en kötü sıralama görselleri, trend grafikleri ve karşılaştırmalı bar grafikleri gibi görsel özellikleri kullanarak veya Pareto analizi gibi yöntemlerden yararlanarak, seçeceğiniz ciro, adet, brüt marj gib değerlere göre en başarılı mağazalarınızı, ürün kategorilerinizi veya ürünlerinizi diğerlerinden kolaylıkla ayırt edebilirsiniz.

Nebim V3 ERP üzerinde tanımlanan mağaza lokasyon bilgilerinden yararlanarak mağazalarınızın konumların harita üzerinde görebilir, haritalarda istediğiniz bölgelere, şehirlere veya semtlere, odaklanabilir, bütçeye vey hedefe göre geride kalmış mağazaları harita Dashboard'larının sunduğu farklı renklendirme yöntemlerinden de yararlanarak kolaylıkla belirleyebilir ve detaya inerek satış performansı ile ilgili sorunların altında yatan nedenleri analiz edebilirsiniz. Raporlarda satır ve sütunlarda yapılan otomatik renklendirmeler sayesinde ortalama değerlerden ya da planlanan hedeflerden uzak kalan mağazaları ürün kategorilerini vb. kolaylıkla fark edebilir, filtrelerde seçebilir, bu seçimleri Nebim V3 İş Zekası'ndaki diğer Dashboard'larda da kullanabilirsiniz.

KULLANICILARIN KENDİ VERI ANALİZLERİNİ BİLGİ İŞLEM'DEN DESTEK ALMAKSIZIN VE YÜKSEK SORGULAMA HIZI İLE YAPABİLME



Dashboard'larda ve raporlarda yıl, ay, hafta, gün, 4-5-4 Merchandising takvimi, satış kanalı, bölge, ofis, mağaza, depo, ürün kategorileri, tedarikçi, müşteri gibi filtreler kullanarak ve çözümün sunduğu hiyerarşik filtreleme özelliklerinden yararlanarak Nebim V3'ünüzdeki veriyi istediğiniz esneklikte sorgulayabilirsiniz.

Bir raporda veya Dashboard'da filtreleri düzenledikten sonra başka bir Dashboard ya da rapora geçtiğinizde daha önceki raporda düzenlediğiniz filtreleri tekrardan düzenlemeye gerek kalmaksızın aynı veriyi farklı grafikler ve yöntemler kullanarak analiz etmeye devam edebilirsiniz.

Tut, sürükle ve bırak yöntemi ile istediğiniz formatta ad-hoc raporlar hazırlayabilir, kümülatif bilgiden en alt detay bilgiye inebilir ve çok hızlı sorgulamalar yapabilirsiniz. Bu ad-hoc raporları ve filtre düzenlemelerini daha sonra tekrar kullanmak üzere ya da başka kullanıcılara kullandırtmak üzere kaydedebilirsiniz.

İŞ ZEKASI

Üzerinde çalıştığınız Dashboard veya raporda başka kullanıcılar ile paylaşmanız gerekeceğini düşündüğünüz bir bulguya rastladığınız zaman, farklı bir arayüz kullanmaya gerek kalmaksızın rapora kendi notlarınızı ekleyebilirsiniz.

Raporun linkini farklı kullanıcılar ile paylaşabilir, onların da kendi notlarını eklemelerini sağlayabilir, ekibinizle bir takım olarak çalışabilir, aynı link üzerinden "birlikte veri analizi" yapabilir ve dip noktaya gelince yapılan analizin son noktasına tekrar notlarınızı yazabilirsiniz.

Nebim V3 İş Zekası'nın sunduğu tüm Dashboard'lara ve raporlara, yukarıda belirtilen filtre düzenleme ve ad-hoc rapor geliştirme özellikleri dahil olmak üzere, kullanımlarında hiçbir farklılık olmaksızın, hem masaüstünüzden, hem Web tarayıcılarınızdan, hem de mobil (tablet) cihazlardan erişebilirsiniz.

ESNEK YETKİLENDİRME SAYESİNDE KİMİN HANGİ VERİYE ERİŞEBİLECEĞİNİN DETAYLI BELİRLENMESİ

Hem Nebim V3 İş Zekası'nın sunduğu hazır Dashboard ve raporları, hem de kendi firmanıza özel geliştirebileceğiniz kendi Dashboard'larınızı farklı departmanların ve kullanıcıların kullanımına açabilirsiniz. Yetkilendirmeyi Active Directory'nizdeki kullanıcılar detayında yaparak hangi kullanıcıların hangi Dashboard'lara ve raporlara erişebileceğini belirleyebilirsiniz.

Kullanıcı bazında yetkilendirmeyi Dashboard/rapor bazında yapmanın yanı sıra, satır ve sütun bazında gerçekleştirebilirsiniz. Bu sayede farklı kullanıcılar için aynı raporların kopyalarını veya türevlerini geliştirmeye gerek kalmaz. Satır bazında yetkilendirme sayesinde hangi kullanıcıların hangi mağaza/ürün grubu/yıl vb. bilgileri görebileceğini belirleyebiilirsiniz. Örneğin, bölge yöneticilerinin sadece kendi bölgelerini sorgulamalarını, mağaza müdürlerinin sadece kendi mağazalarını raporlamalarını, üst yönetimi ise tüm satış rakamlarını analiz edebilmelerini sağlayabilirsiniz.

Sütun bazında yetkilendirme sayesinde ise hazır raporlardaki bazı değerlerin sadece yetkili kullanıcılar tarafından görülmelerini sağlayabilirsiniz. Örneğin, üst yönetimden bir kullanıcının baktığı raporda cironun yanı sıra maliyet değerlerini görmesine imkan tanırken aynı rapora bakan mağaza müdürünün maliyeti görmesini engelleyebilirsiniz.

Nebim V3 Sürümleri

Nebim V3'ün farklı boyutlardaki firmaların gereksinimlerine göre tasarlanmış farklı sürümler ile sunulması ve genişlemeye açık modüler yapısı; büyük düşünen ancak yeni bir yazılım projesine küçük adımlar atarak başlamak isteyen firmalar için idealdir.

KOBİ'LER İÇİN

Nebim V3 Başlangıç Sürümü

Perakendeciler için

Küçük ölçekli perakendeci firmalar için mağazacılık yazılımı

- Temel Nebim V3 uygulamaları (finans, satın alma, satış ve pazarlama, ürün yönetimi ve depo yönetimi)
- En fazla 5 Mağaza, en fazla 3 ofis kullanıcısı, 10 mağaza kullanıcısı desteği, 10 ÖKC kullanıcı desteği

Nebim V3 Başlangıç Sürümü

Toptancılar için

Küçük ölçekli toptancı firmalar için ticari yazılım

- Temel Nebim V3 uygulamaları (finans, satın alma, satış ve pazarlama, ürün yönetimi ve depo yönetimi)
- En fazla 5 ofis kullanıcısı desteği

Nebim V3 Standart Sürümü

Orta ve küçük ölçekli perakendeci, toptancı ve üretici firmalar için ticari yazılım

- Başlangıç Sürüm'deki özellikler
- İlave ERP, Üretim ve Veri Ambarı uygulamaları
- En fazla 20 mağaza, 15 iş ortağı, 30 ofis ve üretim kullanıcısı, 80 mağaza kullanıcısı desteği, 45 ÖKC kullanıcı desteği

KURUMSAL FİRMALAR İÇİN

Nebim V3 İleri Sürüm

Orta ölçekli perakendeci, toptancı ve üretici firmalar için ERP

- Standart Sürüm'deki özellikler
- Ürün Tahsisat ve Tamamlama
- Mağazalar Arası Transfer Planlama
- İş Zekası ve Merchandise Planlama
- En fazla 50 mağaza, 50 iş ortağı, 60 ofis ve üretim kullanıcısı, 200 mağaza kullanıcısı desteği, 150 ÖKC kullanıcı desteği

Nebim V3 Kurumsal Sürüm

Çok uluslu operasyonları hedefleyen, çok kanallı, büyük ölçekli perakendeci, toptancı ve üretici firmalar için ERP

- İleri Sürüm'deki özellikler
- Daha kapsamlı Merchandise Planlama
- Alt sürümlerdeki bazı opsiyonel uygulamaların standart olarak sunulması
- Sınırsız mağaza, iş ortağı ve kullanıcı desteği

NEBIM

V3

Nebim V3 hakkında daha fazla bilgi almak için
http://www.nebim.com.tr/tr/nebim-v3-genel-bakis
sayfasını ziyaret edebilirsiniz.

/NebimYazilim

/NebimYazilim

/NebimYazilim

/blog

Nebim V3 BR2017.01

Copyright © 2017 Nebim Neyir Bilgisayar Sanayii ve Hizmetleri A.Ş.
Nebim, Nebim V3, V3, Winner, Halojen, WinExtra, NebimExtra, Nebim logosu, Nebim V3 logosu Nebim'in tescilli markalarıdır. Adı geçen diğer şirket, ürün ve hizmet adları başka firmaların tescilli markalarıdır. Bu doküman yalnızca bilgi vermek amacına yöneliktir. İçerdiği belirtmeler önceden bildirilmeden değiştirilebilir.
www.nebim.com.tr

www.cizgireklam.com.tr